




3 1761 11726704 7



Digitized by the Internet Archive
in 2023 with funding from
University of Toronto

<https://archive.org/details/31761117267047>



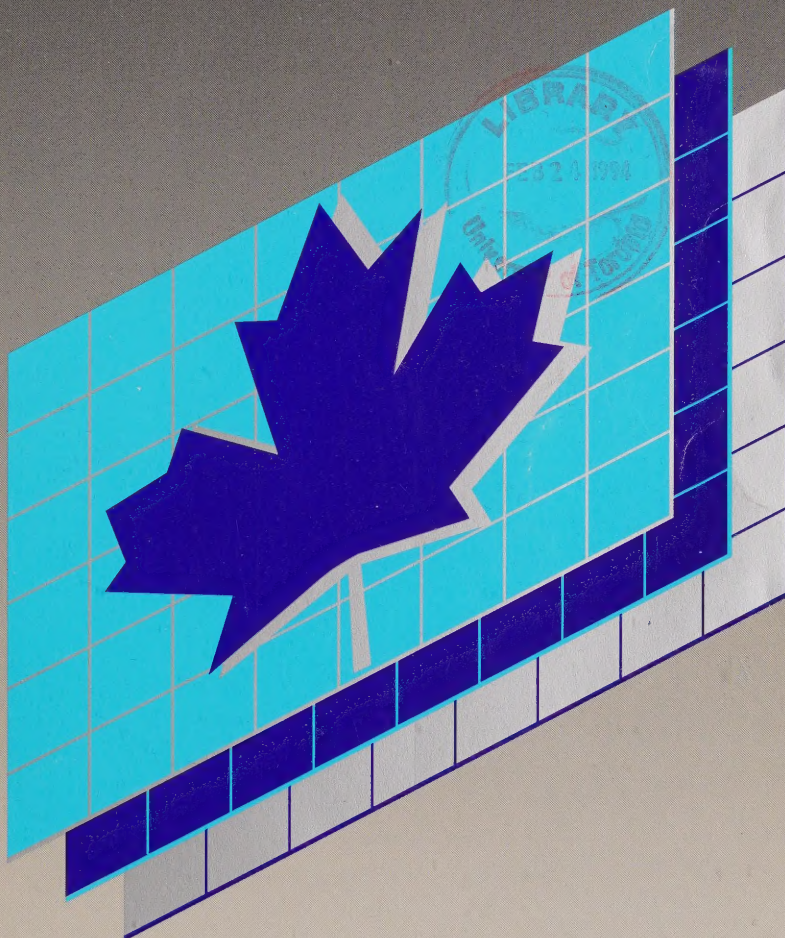
Catalogue 61-220 Annual/Annuel

Government
Publications

CALURA

CORPORATIONS / PERSONNES MORALES

Preliminary/Préliminaire 1989 1990 1991 1992



132



Statistics
Canada

Statistique
Canada

Canada

Data in Many Forms...

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered. Data are available on CD, diskette, computer print-out, microfiche and microfilm, and magnetic tape. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct on-line access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable data base and retrieval system.

How to Obtain More Information

Inquiries about this publication and the listed documents should be directed to:

Corporations Section,
Industrial Organization and Finance Division,

Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6 (Telephone: 951-3473) or to the Statistics Canada reference centre in:

St. John's (1-800-565-7192)	Winnipeg (1-204-983-4020)
Halifax (1-902-426-5331)	Regina (1-306-780-5405)
Montréal (1-514-283-5725)	Edmonton (1-403-495-3027)
Ottawa (1-613-951-8116)	Calgary (1-403-292-6717)
Toronto (1-416-973-6586)	Vancouver (1-604-666-3691)

Toll-free access is provided in all provinces and territories, for users who reside outside the local dialing area of any of the regional reference centres.

Newfoundland, Labrador, Nova Scotia, New Brunswick and Prince Edward Island	1-800-565-7192
Québec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Regina	1-800-667-7164
Manitoba, Saskatchewan, Alberta and Northwest Territories	1-800-563-7828
British Columbia and Yukon	1-800-663-1551

Telecommunications Device for the Hearing Impaired	1-800-363-7629
Toll Free Order Only Line (Canada and United States)	1-800-267-6677

How to Order Publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, through the local Statistics Canada offices, or by mail order to Marketing Division, Sales and Service, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6.

1(613)951-7277

Facsimile Number 1(613)951-1584

National Toll Free Order Line: 1-800-267-6677

Toronto
Credit card only (973-8018)

Des données sous plusieurs formes...

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes. Les données sont disponibles sur disque compact, disquette, imprimé d'ordinateur, microfiche et microfilm, et bande magnétique. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordiologique et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toutes demandes de renseignements au sujet de cette publication ou tous les documents énumérés doivent être adressés à:

Section des personnes morales,
Division de l'organisation et finances de l'industrie,

Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6 (téléphone: 951-3473) ou au centre de consultation de Statistique Canada à:

St. John's (1-800-565-7192)	Winnipeg (1-204-983-4020)
Halifax (1-902-426-5331)	Regina (1-306-780-5405)
Montréal (1-514-283-5725)	Edmonton (1-403-495-3027)
Ottawa (1-613-951-8116)	Calgary (1-403-292-6717)
Toronto (1-416-973-6586)	Vancouver (1-604-666-3691)

Un service d'appel interurbain sans frais est offert, dans toutes les provinces et dans les territoires, aux utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale des centres régionaux de consultation.

Terre-Neuve et Labrador, Nouvelle-Écosse, Nouveau-Brunswick et Île-du-Prince-Édouard	1-800-565-7192
Québec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Regina	1-800-667-7164
Manitoba, Saskatchewan, Alberta et Territoires du Nord-Ouest	1-800-563-7828
Colombie-Britannique et Yukon	1-800-663-1551

Appareils de télécommunications pour les malentendants	1-800-363-7629
Numéro sans frais pour commander seulement (Canada et États-Unis)	1-800-267-6677

Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, par l'entremise des bureaux locaux de Statistique Canada, ou en écrivant à la Division du marketing, Ventes et Service, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6.

1(613)951-7277

Numéro du télécopieur 1(613)951-1584

Commandes: 1-800-267-6677 (sans frais partout au Canada)

Toronto
Carte de crédit seulement (973-8018)



Statistics Canada

Industrial Organization and Finance Division
Corporations Section

Parliamentary report

of the Minister of Industry, Science and
Technology under the Corporations and
Labour Unions Return Act

Part I – Corporations

Preliminary 1989 1990 1991 1992

Foreign Control in the Canadian Economy

132
Statistique Canada

Division de l'organisation et des finances de l'industrie
Section des personnes morales

Rapport au Parlement

du ministre de l'Industrie, des Sciences et de la
Technologie présenté sous l'emprise de la Loi sur les
déclarations des personnes morales et des syndicats

Partie I – Personnes morales

Préliminaire 1989 1990 1991 1992

Contrôle étranger de l'économie canadienne

Published by authority of the Minister
responsible for Statistics Canada

Ivan P. Fellegi
Chief Statistician of Canada

© Minister of Industry,
Science and Technology, 1993

All rights reserved. No part of this publication
may be reproduced, stored in a retrieval system or
transmitted in any form or by any means, electronic,
mechanical, photocopying, recording or otherwise
without prior written permission from Licence
Services, Marketing Division, Statistics Canada,
Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

December 1993

Price: Canada: \$25.00
United States: US\$30.00
Other Countries: US\$35.00

Catalogue No. 61-220

ISSN 0823-4248

Ottawa

Publication autorisée par le ministre
responsable de Statistique Canada

Ivan P. Fellegi
Le statisticien en chef du Canada

© Ministre de l'Industrie, des Sciences
et de la Technologie, 1993

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de
transmettre le contenu de la présente publication, sous
quelque forme ou par quelque moyen que ce soit,
enregistrement sur support magnétique, reproduction
électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou
de l'emmagasiner dans un système de recouvrement,
sans l'autorisation écrite préalable des Services de
concession des droits de licence, Division du
marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario,
Canada K1A 0T6.

Décembre 1993

Prix : Canada : 25 \$
États-Unis : 30 \$ US
Autres pays : 35 \$ US

N° 61-220 au catalogue

ISSN 0823-4248

Ottawa

Note of Appreciation

*Canada owes the success of its statistical system to
a long-standing cooperation involving Statistics
Canada, the citizens of Canada, its businesses and
governments. Accurate and timely statistical
information could not be produced without their
continued cooperation and goodwill.*

Note de reconnaissance

*Le succès du système statistique du Canada repose
sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada
et la population, les entreprises et les administrations
canadiennes. Sans cette collaboration et cette bonne
volonté, il serait impossible de produire des statistiques
précises et actuelles.*

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- P preliminary figures.
- † revised figures.
- x confidential.

NOTE:

Data contained in the tables of this publication may not add due to rounding.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- .. chiffres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou zéro.
- valeurs infimes.
- P chiffres provisoires.
- † chiffres rectifiés.
- x confidentiel.

NOTA:

En raison de l'arrondissement de certains chiffres, les totaux ne correspondent pas toujours à la somme de leurs composantes.

Data available on CANSIM Données disponibles sur CANSIM	CANSIM Matrix Numbers Numéro de matrice de CANSIM	
Current series – Série courante	1988-1992	
Major financial characteristics and ratios, by industry group and control – Caractéristiques financières principales et ratios, par groupe de branches d'activité et contrôle	3275-3296	
Historical series – Série historique	Old – Anciennes 1975 – 1985	New – Nouvelles 1980 – 1988
Major characteristics; Top 4, Top 8 and Total; by Control – Caractéristiques principales; les 4 et 8 plus importantes, et total, par contrôle		
For 182 industries – Pour 182 branches d'activité	9001-9182	7101-7279
For 34 industries – Pour 34 branches d'activité	9201-9234	7280-7313
Major characteristics of Leading Enterprises; Impact on Nine Industrial Divisions; by Control – Caractéristiques principales des entreprises les plus importantes; incidence selon neuf divisions industrielles, par contrôle		
Leading 25 – Les 25 plus importantes	9301-9310	7314-7323
Leading 100 – Les 100 plus importantes	9331-9340	7324-7333
Leading 500 – Les 500 plus importantes	9381-9390	7334-7343
CALURA (size) – De taille CALURA	9411-9420	
All Corporations – Toutes les sociétés	9421-9430	7344-7353

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences – Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 – 1984.



Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'American National Standard for Information Sciences – "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 – 1984.



Foreword

The Corporations and Labour Unions Returns Act was passed by Parliament in April 1962 and is administered by the Chief Statistician of Canada under the authority of the Minister of Industry, Science and Technology. The purpose of the Act is to collect financial and other information on the affairs of certain corporations and labour unions carrying on activities in Canada, and to evaluate the extent and effects of non-resident ownership and control of corporations in Canada, and the extent and effects of the association of Canadians with international labour unions.

With respect to corporations, the Act, as amended in July 1981, applies to every corporation that carried on business in Canada or that is incorporated under a law of Canada or a province, whose gross revenue for the reporting period from business carried on by it in Canada exceeded \$15 million, or whose assets at the end of the reporting period exceeded \$10 million. In calculating these amounts, each corporation must include the assets and gross revenue of its affiliates as defined in the Act. Corporations meeting these thresholds must report ownership, financial, and transfer of technology information. Corporations are exempt from filing financial information when the same information has been filed under the Income Tax Act. In addition, individual corporations under these limits, but having long-term debt or equity owing directly or indirectly to non-residents exceeding a book value of \$200,000, are required to report ownership information only.

Corporate returns are divided into confidential and non-confidential sections. The non-confidential section includes information on the incorporation, officers and directors, and ownership of the corporation's issued share capital. The confidential section includes a balance sheet, statements of income, investments, retained earnings, and changes in financial position, as well as information on transfers of technology from non-residents.

The Act requires that the non-confidential information provided by each corporation be made available to the Department of Consumer and Corporate Affairs Canada, where it may be inspected by any person upon payment of a nominal fee. The confidential information filed by a corporation remains in the control and custody of the Chief Statistician of Canada.

Avant-propos

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats a été adoptée en avril 1962 et sa mise en application a été confiée au Statisticien en chef du Canada, qui relève du Ministre de l'Industrie, des Sciences et de la Technologie. L'objet de cette Loi est de recueillir des renseignements statistiques, notamment financiers, sur les affaires de certaines personnes morales (sociétés) et de certains syndicats qui exercent une activité au Canada, dans le but d'évaluer la portée et les répercussions de la propriété et du contrôle étranger des sociétés au Canada, ainsi que la portée et les répercussions de l'association de Canadiens à des syndicats internationaux.

En ce qui concerne les sociétés, la Loi, telle que modifiée en juillet 1981, s'applique à toute société faisant affaire au Canada ou constituée sous le régime d'une loi fédérale ou provinciale dont le revenu brut pour la période de rapport excède 15 millions de dollars ou dont l'actif excède 10 millions de dollars. Dans le calcul de ces montants, chaque société doit inclure les actifs et les revenus brut de ses filiales, conformément à la Loi. Ces sociétés fournissent des renseignements relatifs à la propriété, des renseignements financiers et des renseignements relatifs aux transferts de technologie. Les sociétés sont exonérées de soumettre des renseignements financiers lorsque ces renseignements ont déjà été soumis en vertu de la Loi de l'impôt sur le revenu. Par ailleurs, les sociétés dont le revenu brut ou l'actif sont inférieurs à ces montants, mais dont la valeur comptable des titres de créance à long terme ou des actions détenues directement ou indirectement par des personnes ne résidant pas au Canada excède \$200,000 doivent faire une déclaration, mais seulement en ce qui concerne la propriété du capital-actions.

Les déclarations des sociétés sont divisées en une section confidentielle et une section non confidentielle. La section non confidentielle de la déclaration comprend des renseignements sur la constitution en sociétés, les dirigeants et les administrateurs ainsi que sur la propriété du capital-actions émis par la dite société. La section confidentielle comprend un bilan, des états de revenus, d'investissements, de bénéfices non répartis, de changements de situation financière, ainsi que des données sur les transferts de technologie en provenance de l'étranger.

La Loi exige que les renseignements non confidentiels fournis par les sociétés soient communiqués à Consommation et Corporations Canada, où ils peuvent être inspectés par toute personne moyennant le paiement d'une somme minime. Les renseignements confidentiels fournis par les sociétés et les syndicats demeurent sous le contrôle et sous la garde du Statisticien en chef du Canada.

The Corporations and Labour Unions Returns Act requires that the Minister and the Chief Statistician prepare and table in Parliament an annual report summarizing the information submitted by corporations and labour unions. Annual reports are released in two parts, Part I relating to corporations and Part II (Statistics Canada, Catalogue No. 71-202) relating to labour unions.

R. W. Collins,
Corporations and Labour Unions
Returns Act Administration.

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats exige que le Ministre et le Statisticien en chef du Canada fassent préparer et déposer au Parlement un rapport annuel résumant les renseignements fournis par les sociétés et les syndicats. Les rapports annuels sont publiés en deux parties : la partie I porte sur les sociétés et la partie II (Statistique Canada, n° 71-202 au catalogue) sur les syndicats.

R.W. Collins,
Service d'application de la Loi sur les
déclarations des personnes morales
et des syndicats.

Table of Contents

	Page
Introduction	7
Highlights	9
Section I – All Industries	11
Foreign Control	13
Operating Revenue	14
Assets	16
Major Industry Groups	17
Geographic Source of Foreign Control	20
Section II – Finance and Insurance Industries	23
Overview	25
Foreign Control	27
Industry Detail	28
Geographic Source of Foreign Control	29
Section III – Non-financial Industries	31
Overview	33
Foreign Control	33
Operating Revenue	35
Assets	37
Industry Detail	37
Change by Industry	37
Foreign Control Within Industry	40
Distribution by Industry	42
Financial Ratios	43
Profit Margin	43
Debt to Equity Ratio	43
Section IV – Corporate Concentration	47
Aggregate Concentration	49
Ranked by Operating Revenue	50
All Industries	50
Non-financial Industries	51
Ranked by Assets	52
All Industries	52
Non-financial Industries	53
Composition of Leading 25 Enterprises, All Industries	53
Appendix – List of Charts and Text Tables	55
Statistical Notes	63
Definitions	72
Statistical Tables	75

Table des matières

	Page
Introduction	7
Faits saillants	9
Section I – Toutes les branches d'activité	11
Contrôle étranger	13
Revenu d'exploitation	14
Actifs	16
Principaux groupes de branches d'activité	17
Origine géographique du contrôle étranger	20
Section II – Branches d'activité financières et assurances	23
Vue d'ensemble	25
Contrôle étranger	27
Détails par branche d'activité	28
Origine géographique du contrôle étranger	29
Section III – Branches d'activité non financières	31
Vue d'ensemble	33
Contrôle étranger	33
Revenu d'exploitation	35
Actifs	37
Détails par branche d'activité	37
Variations par branche d'activité	37
Contrôle étranger au sein des branches d'activité	40
Répartition par branche d'activité	42
Ratios financières	43
Marge bénéficiaire	43
Ratio d'endettement	43
Section IV – La concentration des sociétés	47
Concentration globale	49
Classement selon le revenu d'exploitation	50
Toutes les branches d'activité	50
Branches d'activité non financières	51
Classement selon les actifs	52
Toutes les branches d'activité	52
Branches d'activité non financières	53
Composition du groupe des 25 entreprises les plus importantes – Toutes les branches d'activité	53
Appendice – Liste de graphiques et de tableaux explicatifs	55
Notes statistiques	63
Définitions	72
Tableaux statistiques	75

Acknowledgements

This publication was prepared under the direction of:

- **R.W. Collins**, Director, Industrial Organization and Finance Division
- **J.E. McMechan**, Assistant Director, Corporations and Labour Unions Returns Act

ANALYSTS

- J. Farnworth
- J. Lothian
- C. Olineck
- J. Sear

SUPPORT SPECIALISTS

- R. Allan
- R. Moreau

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous le direction de:

- **R.W. Collins**, directeur, Division de l'organisation et finances de l'industrie
- **J.E. McMechan**, directrice adjointe, Service d'application de la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats

ANALYSTES

- J. Farnworth
- J. Lothian
- C. Olineck
- J. Sear

SPÉCIALISTES DE SOUTIEN

- R. Allan
- R. Moreau

Introduction

This 1989 to 1992 CALURA report introduces data based upon new data sources and methodology. The publication uses data from the Quarterly Financial Survey for Enterprises to publish preliminary data, approximately one year following the end of the reference year.

This survey data will then be supplemented with data from taxation records in order to obtain more detailed revised and, ultimately, final estimates of the level of foreign control and corporate concentration.

In addition to the improvements in timeliness arising from this new method, there are two other improvements worth noting:

- More extensive financial information (mainly income statement, balance sheet, statement of change in financial position) will be available for an expanded set of size groups of firms on a revised and final data basis.
- The data are collected from a unit higher in the corporate hierarchy than was previously the case, using a new industrial classification more suited to larger, more diversified business entities. This permits better analysis of financial performance.

A change in format is also being introduced with this publication. The previous single annual CALURA Corporations publication (61-210) is being replaced by a set of 3 publications. The set is available by annual subscription and can be ordered by requesting Catalogue Number 10-020 CALURA Corporations. The three publications included in the set are:

- 61-220 CALURA Part I: Corporations Parliamentary Report
Foreign Control in the Canadian Economy
(available approximately year-end)
- 61-221 CALURA Corporations:
Aspects of Business Organization
(available each spring)
- 61-222 CALURA Corporations:
Aspects of Foreign Control
(available each fall)

These publications can also be purchased on an individual, ad hoc basis.

Introduction

Ce rapport CALURA 1989 à 1992 introduit des données basées sur une nouvelle source dont la méthodologie est différente. La publication utilise des données provenant de l'enquête trimestrielle sur les entreprises afin de pouvoir publier des résultats préliminaires approximativement un an après la fin de la période de référence.

Les données d'enquêtes seront complétées par de l'information provenant d'enregistrements sur la taxation afin d'obtenir une estimation révisée et ultimement une estimation finale du niveau de contrôle étranger et de concentration globale des entreprises.

En plus d'une réduction de la période qui sépare la date de référence et la date de publication, cette nouvelle méthode entraîne deux autres améliorations qui valent la peine d'être soulignées.

- Plus d'information financière (état des résultats, bilan, état de l'évolution de la situation financière) sera disponible pour un plus grand nombre de tranche de firmes (groupe de taille) et ce, sur la base de données révisées et finales.
- Par rapport à ce qui se faisait auparavant, les données sont recueillies d'une unité supérieure dans la hiérarchie des entreprises; on fait usage d'une nouvelle classification industrielle mieux adaptée à des entreprises plus grosses et plus diversifiées. Ceci permet une meilleure analyse de la performance financière.

Un changement de format est également introduit par la présente publication. La précédente version Sociétés CALURA (61-210) sera remplacée par un ensemble de trois publications. Ces publications pourront être disponibles via une souscription annuelle et peuvent être commandées en demandant le numéro de catalogue 10-020 (Sociétés CALURA). Les trois publications incluses dans cet ensemble sont:

- 61-220 CALURA Partie I: Rapport au Parlement
Contrôle étranger de l'économie canadienne
(disponible vers la fin de chaque année)
- 61-221 Sociétés CALURA:
Aspects de l'organisation des firmes
(disponible chaque printemps)
- 61-222 Sociétés CALURA:
Aspects du contrôle étranger
(disponible chaque automne)

Ces publications peuvent aussi être achetées sur la base de commandes individuelles ad hoc.

In general, the CALURA publications will continue to cover foreign control and concentration and will further develop analysis relating to provincial distributions, mergers and acquisitions, and other special topics as they arise. This work will be enhanced by the improved financial data and the greater timeliness of the analysis.

En général, les publications CALURA vont continuer à couvrir le contrôle étranger et la concentration tout en poussant l'analyse vers la concentration provinciale, les fusions et acquisitions et d'autres sujets spéciaux à mesure que ceux-ci se présentent. Ces travaux seront certainement rehaussés par l'usage de données financières améliorées et une analyse plus à jour.

Highlights

The Recession Affected Canadian Private Firms ...

The recession and a wave of corporate mergers and acquisitions were major influences in the Canadian economy from 1988 to 1992. The impact on Canadian privately-controlled, non-financial firms was widespread. Their revenue dropped 11.3% from its 1989 peak to 1992. In contrast, Canadian-controlled financial firms, government business enterprises and foreign-controlled firms all recorded a net growth in operating revenue.

... and Increased Foreign Control.

The weaker performance of the Canadian non-financial sector resulted in a 2.2 percentage point increase, to 27.6%, in the foreign-controlled share of revenue between 1988 and 1992. On the other hand, the foreign-controlled asset share showed no net change as assets are less sensitive to short-term changes in business conditions. A similar phenomenon occurred in the recession of the early 1980s.

Geographic Origins of Foreign Control Shifted ...

While the United States (US) continued to dominate the foreign-controlled sector, its share of assets fell from 11.4% to 10.4% over the 1988 to 1992 period. European Community (EC) and other foreign-controlled firms grew more strongly, increasing their share of assets in the Canadian economy.

... and the EC Dominated the Financial Sector.

In 1991, the EC surpassed the US as the leader in foreign control in the finance and insurance industries. This was largely due to the concentration of EC control in the insurance industry which exhibited strong growth.

Faits saillants

La récession a affecté les compagnies privé sous contrôle canadien ...

La récession ainsi qu'une vague de fusion et acquisition ont été d'influence majeure sur l'économie canadienne pour la période de 1988 à 1992. L'impact sur les entreprises sous contrôle canadien du secteur non financier a été généralisé. Leurs revenus ont diminué de 11.32% par rapport au sommet de 1989. Par contre, les entreprises financières sous contrôle canadien, les entreprises commerciales publiques et les entreprises sous contrôle étranger ont toutes connues une croissance net de leur revenu d'exploitation.

... et la portion du contrôle étranger a augmenté.

La piètre performance du secteur non financier sous contrôle canadien s'est traduit par un accroissement de 2.2% de la part des revenus sous contrôle étranger; celle-ci s'établissait à 27.6% à la fin de la période 1988-1992. Par contre, la part des actifs sous contrôle étranger est demeurée constante étant donné que les actifs tendent à être moins sensibles au changement à court terme de la conjoncture économique. Un phénomène semblable s'est produit lors de la récession du début des années 80.

La ventilation géographique du contrôle étranger a changé ...

Même si les États-Unis ont continué à dominer en terme de contrôle étranger, la part des actifs sous contrôle d'entreprises en provenance des États-Unis a diminué pendant la période 1988-1992, passant de 11.4% à 10.4%. Les firmes sous contrôle d'un pays de la Communauté européenne et d'ailleurs ont connu une croissance plus vigoureuse, accroissant ainsi la part respective de leur actifs dans l'économie canadienne.

... et la Communauté européenne domine désormais le secteur financier.

En 1991 la Communauté européenne a surpassé les États-Unis au niveau du contrôle étranger dans la branche d'activité finance et assurance. Ceci est en grande partie dû à la concentration des investissements de la Communauté européenne dans le secteur des assurances, secteur qui a connu une forte croissance.

Corporate Restructuring Had No Overall Impact on Concentration.

Corporate concentration, as measured by the share of total activity attributed to the largest 25 enterprises, showed little net change over the period. However, many factors caused significant offsetting changes. These included strong growth of Canadian banks, government privatization and the corporate restructuring of Canada's private sector in the early 1990s which resulted in the sale of many corporations by large enterprises.

La restructuration du secteur corporatif n'a pas eu d'effet net sur le niveau de concentration global.

Le niveau de concentration global, mesuré en terme de l'activité économique attribué au 25 plus importantes entreprises, n'a pas connu de variation nette très perceptible au cours de la période. Néanmoins, plusieurs facteurs ont provoqué des changements qui se sont contrebalancés entre eux. Ces changements incluent une forte croissance des banques canadiennes, des privatisations dans le secteur gouvernemental et au début des années 90, une restructuration du secteur corporatif privé canadien qui s'est soldé en la vente de plusieurs société par les grandes entreprises.

Section I

All Industries

Section I

Toutes les branches d'activité

FOREIGN CONTROL

During the 1988 to 1992 period, the level of foreign control in the Canadian economy was influenced by two major factors: the economic recession and the wave of corporate merger and acquisition (M and A)¹ activity. These factors caused a decline in the aggregate² level of operating revenue of Canadian-controlled companies while the operating revenue of foreign-controlled firms continued to grow. The long-term decline in the share of foreign-controlled revenue reversed and this share recorded a net increase over the 1988 to 1992 period. The share of foreign-controlled assets, on the other hand, remained fairly stable over this period, as each of the major influences impacted less heavily on corporate assets³ (Chart 1.1 and Text Table 1.1).

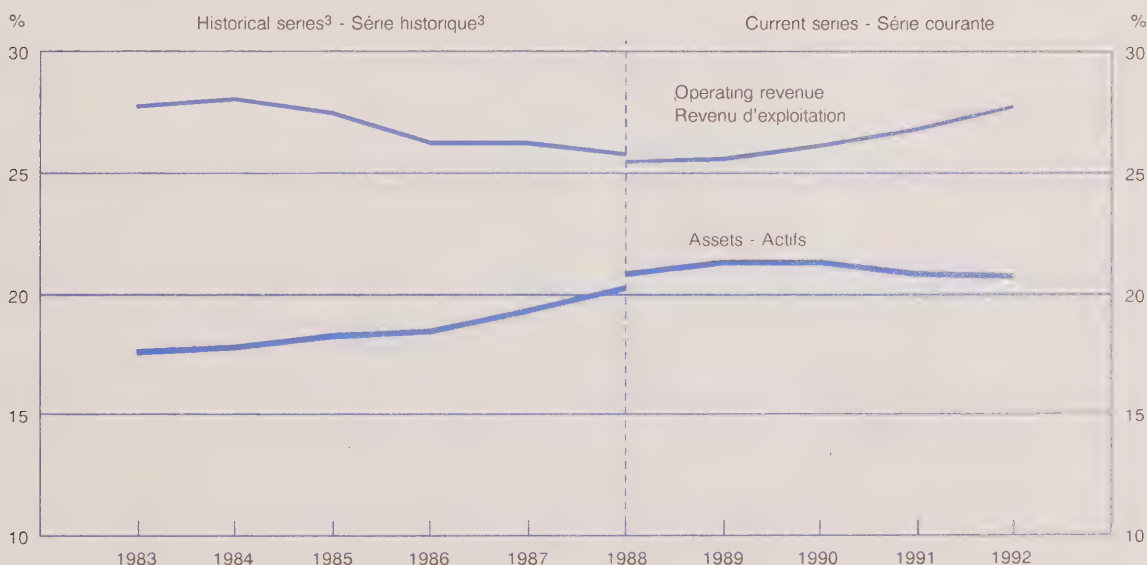
CONTRÔLE ÉTRANGER

Durant la période allant de 1988 à 1992, le niveau de contrôle étranger dans l'économie canadienne a été influencé par deux grands facteurs: la récession économique et une vague de fusions et d'acquisitions (F et A)¹. Ces facteurs ont causé une diminution du niveau agrégé² du revenu d'exploitation des sociétés sous contrôle canadien, alors que le revenu d'exploitation des sociétés sous contrôle étranger a continué de s'accroître. Il y a eu un revirement de la tendance à la baisse de la part du revenu sous contrôle étranger, et on a enregistré une hausse nette de cette part entre 1988 et 1992. Par contre, la part des actifs sous contrôle étranger est restée relativement stable durant cette période puisque chacune des grandes influences a eu moins d'impact sur les actifs³ des entreprises (graphique 1.1 et tableau explicatif 1.1).

Chart - 1.1

Foreign-controlled Share of Assets and Operating Revenue, All Industries², 1983-1992Part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, toutes les branches d'activité,² 1983-1992

Graphique - 1.1



¹ For analysis on the impact of mergers and acquisitions on foreign control, see the 1988 CALURA-Corporations publication (Catalogue No. 61-210) and the feature article in the May 1992 issue of the Canadian Economic Observer (Catalogue No. 11-010).

² The "all industries" aggregate includes all industries except the investment and holding industry. This component was removed to minimize the effect of double counting of corporate assets and revenue.

³ In the new series, corporate assets are consolidated to a large extent. This reduced the double counting of subsidiaries, lowering the asset values in comparison to the historical series. The change in methodology affected Canadian-controlled firms to a greater extent than foreign-controlled firms.

¹ Pour une analyse de l'impact des fusions et des acquisitions sur le contrôle étranger, voir la publication CALURA-Sociétés 1988 (n° 61-210 au catalogue) et l'article publié dans le numéro de mai 1992 de *L'observateur économique canadien* (n° 11-010 au catalogue).

² L'agrégat "toutes les branches d'activité" comprend toutes les branches d'activité sauf le secteur des sociétés d'investissement et de portefeuille. On a retiré cette composante afin de réduire au minimum le double compte des actifs et du revenu des entreprises.

³ Dans la nouvelle série, les actifs des sociétés sont consolidés dans une forte mesure. Cela réduit le double compte des données relatives aux filiales, entraînant ainsi une baisse de la valeur des actifs par rapport à la série historique. Ce changement de méthodologie touche davantage les entreprises sous contrôle canadien que celles sous contrôle étranger.

Text Table 1.1

Assets and Operating Revenue, All Industries, by Control, 1983-1992

Tableau explicatif 1.1

Actifs et revenu d'exploitation, toutes les branches d'activité, par contrôle, 1983-1992

Assets - Actifs								Operating revenue - Revenu d'exploitation								
Foreign - Étranger				Canadian - Canadien				Foreign - Étranger				Canadian - Canadien				
\$ billions		%		\$ billions		%		\$ billions		%		\$ billions		%		
\$ millions				\$ millions				\$ millions								
H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	
1983	229.5		17.5		1,084.0		82.5		215.7		27.7		561.6		72.3	
1984	252.1		17.7		1,173.6		82.3		245.9		28.0		633.7		72.0	
1985	283.8		18.2		1,277.6		81.8		259.2		27.4		687.1		72.6	
1986	312.4		18.4		1,381.5		81.6		262.9		26.2		738.7		73.8	
1987	359.9		19.2		1,515.0		80.8		286.8		26.2		808.6		73.8	
1988	417.0	385.3	20.2	20.8	1,652.1	1,464.6	79.8	79.2	310.0	299.5	25.7	25.4	896.8	877.6	74.3	74.6
1989		427.1		21.2		1,590.4		78.8		318.9		25.5		931.9		74.5
1990		449.8		21.2		1,671.9		78.8		327.5		26.1		928.7		73.9
1991		452.8		20.8		1,725.8		79.2		321.8		26.8		880.1		73.2
1992		462.2		20.8		1,761.0		79.2		325.2		27.6		851.0		72.4

H = Historical series. - Série historique.

C = Current series. - Série courante.

Operating Revenue

In 1992, the share of foreign-controlled operating revenue was 27.6%, an increase of 2.2 percentage points over the 1988 level⁴. Analysis of M and A activity suggests that it accounted for a portion of the increase in foreign-controlled revenue and a further part of the increase represented growth in activity of those firms over the period. The recession and subsequent weakness in economic activity had a large negative impact on Canadian-controlled firms, as their total revenue decline was much greater than the revenue decline attributable to mergers and acquisitions (Chart 1.2 and Text Table 1.2). During the four years of declining operating revenue (1989 to 1992), Canadian-controlled firms cumulatively lost \$81.0 billion (an 8.7% decline) while foreign-controlled firms increased their revenue by \$6.2 billion (a 1.9% gain). The losses were concentrated in the Canadian private-controlled sector where they represented 9.7% of the peak 1989 operating revenue. The total decline in corporate operating revenue over this period was 6.0%.

Revenu d'exploitation

En 1992, la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger a été de 27.6%, une hausse de 2.2 points de pourcentage par rapport à 1988⁴. L'analyse des fusions et acquisitions révèle qu'une partie de l'augmentation du revenu sous contrôle étranger découle de ces transactions et qu'une autre partie de l'augmentation est attribuable à la croissance de l'activité de ces sociétés durant la période. La récession et la faiblesse subséquente de l'activité économique a eu un impact négatif important sur les sociétés sous contrôle canadien, car la diminution de leur revenu total a été beaucoup plus forte que le déclin des revenus attribuable aux fusions et acquisitions (graphique 1.2 et tableau explicatif 1.2). Durant les quatre années de baisse du revenu d'exploitation (1989 à 1992), les compagnies sous contrôle canadien ont affiché des pertes cumulatives de 81.0 milliards de dollars (un recul de 8.7%), tandis que les compagnies sous contrôle étranger ont vu leur revenu s'accroître de 6.2 milliards de dollars (un gain de 1.9%). Les pertes étaient concentrées dans le secteur privé sous contrôle canadien, où elles représentaient 9.7% du revenu d'exploitation maximum enregistré en 1989. La baisse totale du revenu d'exploitation des entreprises durant cette période a été de 6.0%.

⁴ Differences due to rounding may exist between the summary Text Tables and the detailed tables in the Statistical Tables Section.

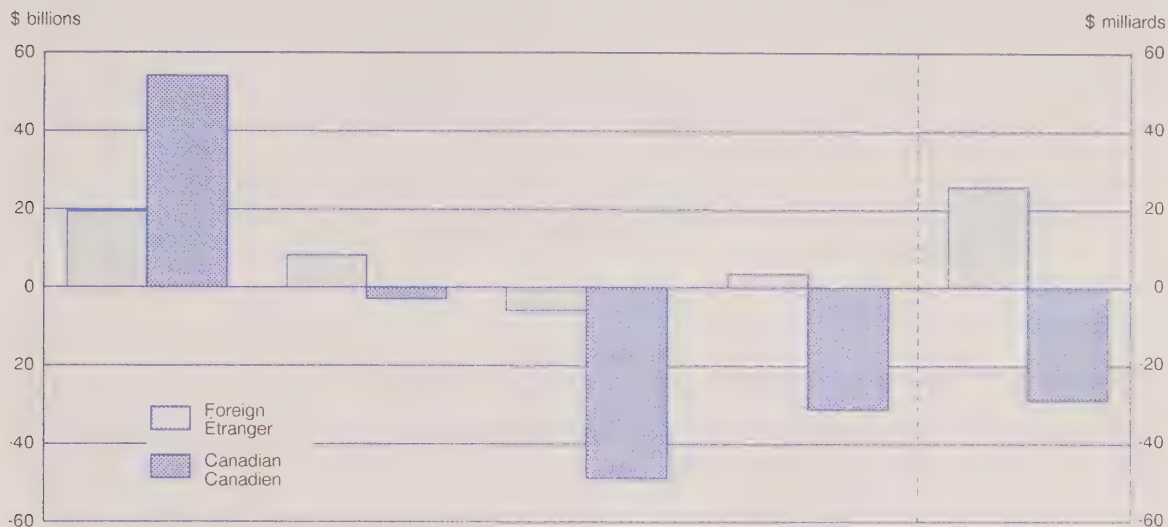
⁴ Il peut exister des différences dues à l'arrondissement entre les tableaux explicatifs sommaires et les tableaux détaillés présentés dans la section des tableaux statistiques.

Chart - 1.2

Graphique - 1.2

Year-to-Year Change in Foreign- and Canadian-controlled Operating Revenue, All Industries, 1988-1992

Variation annuelle du revenu d'exploitation sous contrôle étranger et canadien, toutes les branches d'activité, 1988-1992



Text Table 1.2

Year-to-Year Change In Operating Revenue, All Industries, by Country of Control Group, 1988-1992

Tableau explicatif 1.2

Variation annuelle du revenu d'exploitation, toutes les branches d'activité, par groupe de pays de contrôle, 1988-1992

	Foreign – Étranger				Canadian – Canadien			All Toutes
	USA	EC	Other	Total	Private	GBE	Total	
	É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
billions of dollars – milliards de dollars								
1988-1989	8.0	3.5	7.9	19.4	55.5	– 1.2	54.3	73.7
1989-1990	– 0.9	7.9	1.5	8.5	– 7.1	3.9	– 3.2	5.3
1990-1991	– 6.5	– 0.5	1.3	– 5.6	– 47.1	– 1.6	– 48.7	– 54.3
1991-1992	4.7	– 2.5	1.2	3.3	– 29.8	0.7	– 29.1	– 25.7
1988-1992	5.3	8.5	11.9	25.6	– 28.5	1.9	– 26.6	– 0.9

A similar phenomenon was noticeable during the recession of the early 1980s. During this earlier recession, the Canadian-controlled sector did not experience a decline in revenue but its growth rates were more depressed than those of the foreign-controlled sector. This led to a modest increase in the share of foreign-controlled revenue. On the evidence of these two periods, it appears that the operations of Canadian-controlled firms are more affected by recessionary forces.

After the 1981-1982 recession, the Canadian-controlled sector rebounded with growth rates of revenue that exceeded those of the foreign sector and the losses of market share were reversed. It is possible that the recent increases in foreign control will also be only temporary.

Assets

The share of foreign-controlled assets in the Canadian economy ceased its upward trend and remained relatively stable during the 1988 to 1992 period (Chart 1.1 and Text Table 1.1). This is largely attributable to the fact that assets are less susceptible to recessionary effects in the short-run. From 1988 to 1992, Canadian-controlled assets grew \$296.4 billion while foreign-controlled assets grew by \$76.9 billion. Since these increases represent roughly the same rate of growth in each sector, the foreign-controlled share remained close to its 1992 value of 20.8% throughout the period.

A similar phenomenon was observed during the recession which commenced in 1981 when the share of foreign-controlled assets remained relatively stable while the share of foreign-controlled revenue increased. In general, items such as operating revenue are sensitive to current business conditions while assets are relatively immune to the short-term effects of recessions, responding instead to longer term trends in the economy.

This situation appeared to exist in 1992. Up to that point, there had been no change in the share of foreign-controlled assets. However, if economic growth continues to be weak past 1992, at some point the declining Canadian-controlled revenue must impact on the control of assets. There is recent evidence that this may be occurring. From 1991 to 1992, foreign-controlled corporate assets in the non-financial sector grew by \$4.5 billion while Canadian-controlled assets grew by \$2.2 billion. For the first time in over two decades, the dollar increase in foreign-controlled assets exceeded the dollar increase in Canadian-controlled assets. If this situation continues, it could lead to changes in the foreign-controlled share of assets in the Canadian economy.

On a pu remarquer un phénomène semblable durant la récession du début des années 80. À ce moment-là, le secteur sous contrôle canadien n'a pas connu une baisse de revenu, mais ses taux de croissance ont été plus faibles que ceux du secteur sous contrôle étranger. Cela a conduit à une légère augmentation de la part du revenu sous contrôle étranger. D'après ces deux périodes, il semblerait que les sociétés sous contrôle canadien sont plus touchées par les récessions.

Après la récession de 1981-1982, le secteur sous contrôle canadien a repris son élan, affichant des taux de croissance du revenu supérieures à ceux du secteur sous contrôle étranger et bénéficiant d'une augmentation de sa part du marché. Il est possible que la hausse récente de la part sous contrôle étranger ne soit que temporaire.

Actifs

La part des actifs sous contrôle étranger dans l'économie canadienne a cessé sa tendance à la hausse et est restée relativement stable de 1988 à 1992 (graphique 1.1 et tableau explicatif 1.1). Cela est largement attribuable au fait que les actifs sont moins sensibles aux effets à court terme d'une récession. De 1988 à 1992, les actifs sous contrôle canadien se sont accrûs de 296.4 milliards de dollars, tandis que les actifs sous contrôle étranger ont augmenté de 76.9 milliards de dollars. Comme ces hausses représentent à peu près le même taux de croissance dans chaque secteur, la part sous contrôle étranger ne s'est pas beaucoup éloignée de sa valeur de 1992 (20.8%) durant toute la période.

On a pu observer un phénomène semblable durant la récession qui a commencé en 1981, lorsque la part des actifs sous contrôle étranger est restée relativement stable, tandis que la part du revenu sous contrôle étranger a augmenté. En général, les postes tels que le revenu d'exploitation sont sensibles à la conjoncture, alors que les actifs sont relativement insensibles aux effets à court terme d'une récession, réagissant plutôt aux tendances à long terme de l'économie.

Cette situation semblait exister en 1992. Jusqu'à ce moment-là, la part des actifs sous contrôle étranger n'avait pas changé. Toutefois, si la croissance économique continue d'être faible après 1992, on en viendra à un point où la diminution de la part du revenu sous contrôle canadien aura une incidence sur le contrôle des actifs. Il semblerait que cela soit en train de se produire. De 1991 à 1992, les actifs sous contrôle étranger dans le secteur non financier se sont accrûs de 4.5 milliards de dollars, tandis que les actifs sous contrôle canadien ont augmenté de 2.2 milliards de dollars. Pour la première fois en plus de deux décennies, la hausse en dollars des actifs sous contrôle étranger a dépassé la hausse en dollars des actifs sous contrôle canadien. Si cette situation persiste, cela pourrait entraîner des changements dans la part des actifs sous contrôle étranger dans l'économie canadienne.

MAJOR INDUSTRY GROUPS

As reflected in Chart 1.3 and Text Table 1.3, the foreign-controlled asset share of both finance and insurance industries and non-financial industries remained fairly constant over the five year period from 1988 to 1992. The foreign presence had increased markedly in the previous five year period in each industry grouping. Because of the break in the series in 1988, conclusions cannot be drawn for the entire ten year period.

Charts 1.4 and 1.5 and Text Table 1.3 present the shares of operating revenue accounted for by foreign-controlled financial and non-financial industries⁵. For

PRINCIPAUX GROUPES DE BRANCHES D'ACTIVITÉ

Comme on peut le voir dans le graphique 1.3 et dans le tableau explicatif 1.3, la part des actifs sous contrôle étranger dans le groupe des branches d'activité financières et des assurances et dans celui des branches d'activité non financières est restée assez constante durant la période de cinq ans allant de 1988 à 1992. On avait observé une augmentation marquée de la présence étrangère durant les cinq années précédentes dans chaque groupe de branches d'activité. Comme il y a eu rupture dans la série en 1988, on ne peut pas tirer de conclusions pour toute la période de dix ans.

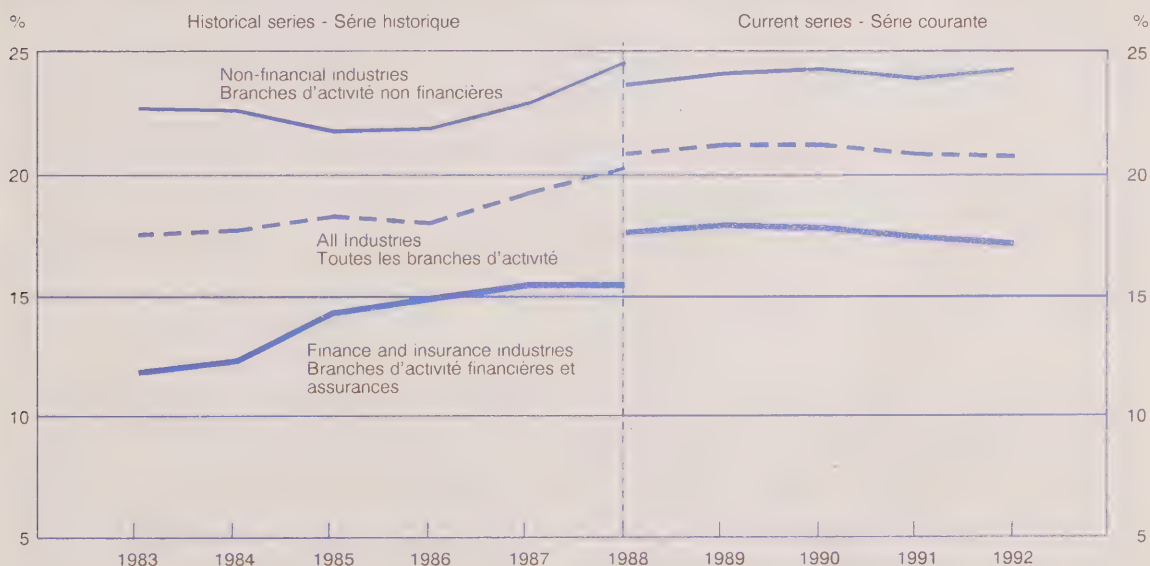
Les graphiques 1.4 et 1.5 et le tableau explicatif 1.3 présentent la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger dans les branches d'activité financières et non financières⁵.

Chart - 1.3

Foreign-controlled Share of Assets, by Industry Group, 1983-1992

Part des actifs sous contrôle étranger, par groupe de branches d'activité, 1983-1992

Graphique - 1.3



⁵ The new series contains assets and revenue data for Canadian operations only. The historical series contained the world-wide assets and revenue of Canadian corporations. This change in methodology had an insignificant impact on the non-financial industries but it had a major impact on the finance and insurance industries. Canadian-controlled insurance firms derive over 30% of their income from outside Canada. Removing this income lowered Canadian-controlled revenue while leaving foreign-controlled revenue largely unchanged. This substantially increased the level of foreign control in the finance and insurance industries.

⁵ La nouvelle série contient les données sur les actifs et le revenu pour les activités comptabilisées au Canada seulement. La série historique contenait les données sur les actifs et le revenu des sociétés canadiennes à l'échelle mondiale. Ce changement de méthodologie n'a pas beaucoup touché les branches d'activité non financières, mais a eu un impact important sur les branches d'activité financières et les assurances. Plus de 30 % du revenu des sociétés d'assurance sous contrôle canadien vient de l'extérieur du Canada. La suppression de ce revenu provenant de l'extérieur du Canada a fait diminuer le revenu sous contrôle canadien, laissant le revenu sous contrôle étranger relativement inchangé. Cela a entraîné une augmentation considérable du niveau de contrôle étranger dans les branches d'activité financière et les assurances.

Text Table 1.3

Contribution to the Foreign-controlled Share of Assets and Operating Revenue, by Industry Group, 1983, 1988 and 1992

		Non-financial industries Branches d'activité non financières	Finance and insurance industries Branches d'activité financières et assurances	All industries Toutes les branches d'activité
Assets - Actifs				
1983 (H)	%	11.8	5.6	17.5
1988 (C)	%	12.6	8.2	20.8
1992 (C)	%	12.2	8.6	20.8
Change - Variation				
1983-1988 (H)	pp	+ 0.9	+ 1.8	+ 2.7
1988-1992 (C)	pp	- 0.4	+ 0.3	n.c.
Operating revenue - Revenu d'exploitation				
1983 (H)	%	25.6	2.1	27.7
1988 (C)	%	22.9	2.5	25.4
1992 (C)	%	24.7	2.9	27.6
Change - Variation				
1983-1988 (H)	pp	- 2.3	+ 0.3	- 2.1
1988-1992 (C)	pp	+ 1.8	+ 0.4	+ 2.2

C = Current series. - Série courante.

H = Historical series. - Série historique.

pp: Percentage points. - Points de pourcentage.

n.c.: No change. - Aucune variation.

Chart - 1.4

Graphique - 1.4

Foreign-controlled Share of Operating Revenue, by Industry Group, 1983-1992

Part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par groupe de branches d'activité, 1983-1992

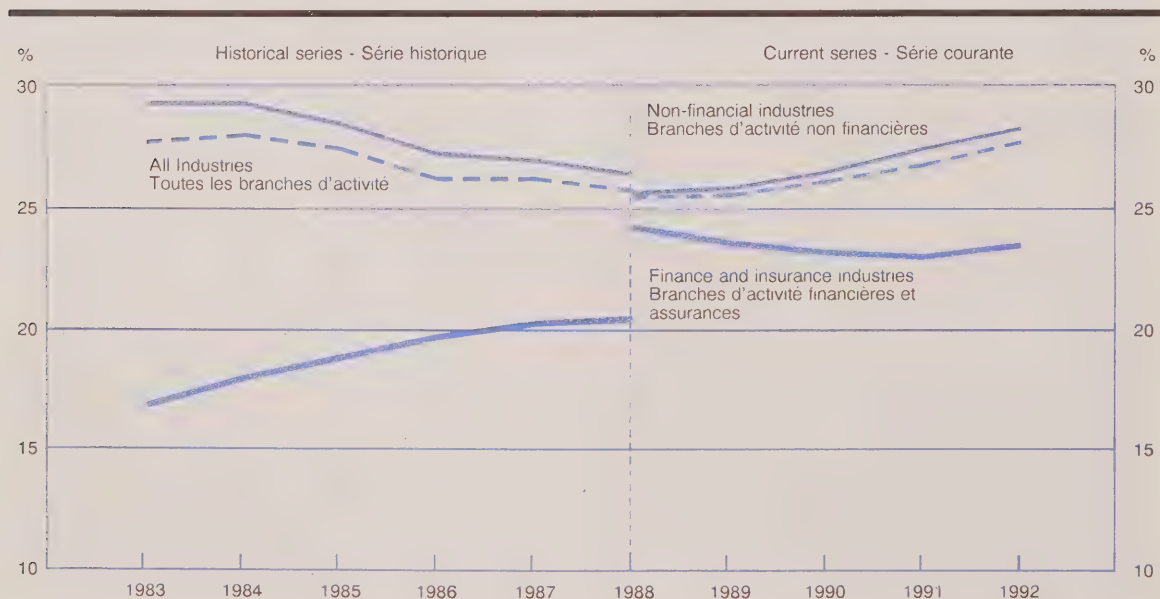
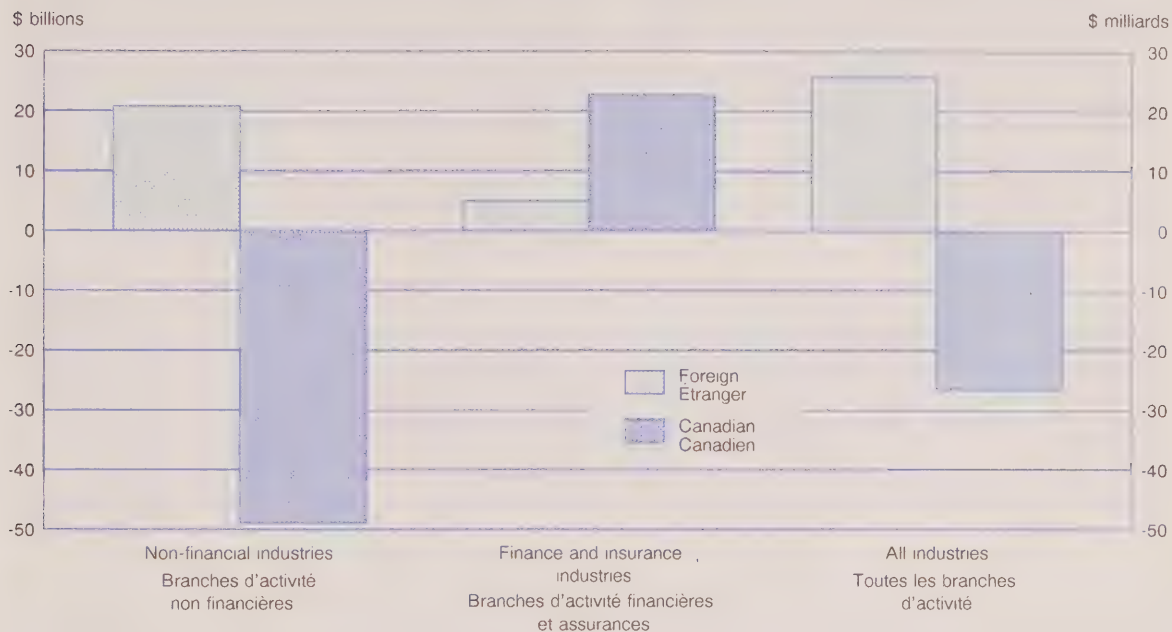


Chart - 1.5

Graphique - 1.5

Change in Operating Revenue, by Industry Group and Control, 1988 to 1992

Variation du revenu d'exploitation par groupe de branches d'activité et contrôle, 1988 à 1992



the financial industries, the two periods show strong growth up to 1988 and a slight decline after 1988. The non-financial industries made the main contribution to the overall increase in foreign control on a revenue basis from 1988 to 1992.

The rise in the foreign-controlled share of revenue within the non-financial industries was due to large declines in Canadian-controlled firms accompanied by moderate growth of revenue in foreign-controlled firms (Chart 1.5). Within the non-financial industries, the impact of the recession was concentrated in the Canadian privately-controlled firms. These firms lost \$86.5 billion in revenue from their 1989 peak (an 11.3% decline), while government business enterprises (GBEs) and foreign-controlled firms showed gains of \$1.2 billion (2.4%) and \$5.8 billion (2.0%) respectively.

Pour les branches d'activité financières et assurances, on peut observer une forte croissance jusqu'en 1988 et une légère diminution après 1988. Ce sont surtout les branches d'activité non financières qui ont contribué à l'augmentation globale de la part du revenu sous contrôle étranger entre 1988 et 1992.

La hausse de la part du revenu sous contrôle étranger dans les branches d'activité non financières est attribuable à d'importantes baisses enregistrées par les sociétés sous contrôle canadien, accompagnées d'une croissance modérée du revenu des sociétés sous contrôle étranger (graphique 1.5). Dans les branches d'activité non financières, ce sont les compagnies privées sous contrôle canadien qui ont subi les effets de la récession. Ces compagnies ont perdu 86.5 milliards de dollars de revenu par rapport au sommet atteint en 1989 (une baisse de 11.3%), tandis que les entreprises commerciales publiques (ECP) et les sociétés sous contrôle étranger ont affiché des gains de 1.2 milliard de dollars (2.4%) et de 5.8 milliards de dollars (2.0%) respectivement.

GEOGRAPHIC SOURCE OF FOREIGN CONTROL

While United States-controlled firms dominated the foreign-controlled sector of the economy (Text Table 1.4), strong growth from European Community (EC) and other foreign-controlled firms continued to erode this dominance (Text Table 1.5). Over the period 1988 to 1992, the United States-controlled share of assets decreased by 1.0 percentage point. In contrast, EC firms increased their share by 0.2 of a percentage point and other foreign-controlled firms saw their share grow 0.8 of a percentage point. The declining predominance of United States-controlled firms is also reflected in the revenue figures (Text Table 1.5).

From 1988 to 1992, foreign-controlled revenue increased in all the foreign-controlled groups (Chart 1.6). However, within these groups, the recession had a geographic dimension. United States-controlled firms were the most negatively affected, losing revenue in two years, followed by EC-controlled firms which suffered more moderate revenue losses over two years. The other foreign-controlled group consistently gained revenue over the five year period, for a total gain of almost \$12 billion.

ORIGINE GÉOGRAPHIQUE DU CONTRÔLE ÉTRANGER

Même si les sociétés contrôlées par les États-Unis ont dominé le secteur sous contrôle étranger (tableau explicatif 1.4), la forte croissance des sociétés contrôlées par la Communauté européenne (CE) et des autres sociétés sous contrôle étranger a continué d'affaiblir cette prédominance (tableau explicatif 1.5). Entre 1988 et 1992, la part des actifs contrôlée par les États-Unis a diminué de 1.0 point de pourcentage. Par contraste, les sociétés contrôlées par la CE ont vu leur part augmenter de 0.2 point de pourcentage et les autres sociétés sous contrôle étranger ont vu la leur s'accroître de 0.8 point de pourcentage. L'affaiblissement de la prédominance des sociétés contrôlées par les États-Unis se reflète également dans les chiffres sur le revenu (tableau explicatif 1.5).

De 1988 à 1992, le revenu sous contrôle étranger a augmenté dans tous les groupes sous contrôle étranger (graphique 1.6). Cependant, l'effet de la récession sur ces groupes a varié selon la région géographique. Ce sont les sociétés contrôlées par les États-Unis qui ont été le plus durement touchées, enregistrant des pertes de revenu pendant deux années, suivies des sociétés contrôlées par la CE, qui ont subi des pertes plus modérées pendant deux années aussi. Les autres sociétés sous contrôle étranger ont vu leur revenu augmenter de façon constante au cours de la période de cinq ans, pour un gain total de presque 12 milliards de dollars.

Text Table 1.4

Value and Share of Assets and Operating Revenue, All Industries, by Country of Control Group, 1992

	Assets Actifs		Operating revenue Revenu d'exploitation	
	Value Valeur	Share Part	Value Valeur	Share Part
	\$'000,000	%	\$'000,000	%
Foreign - Étranger				
USA - É.-U.	231,129	10.4	208,276	17.7
EC - CE	150,450	6.8	70,673	6.0
Other - Autres	80,645	3.6	46,237	3.9
Canadian - Canadien				
Private - Privé	1,499,261	67.4	784,485	66.7
GBE - ECP	261,757	11.8	66,531	5.7
All - Toutes	462,224	100.0	325,186	100.0

Tableau explicatif 1.4

Valeur et part des actifs et du revenu d'exploitation, toutes les branches d'activité, par groupe de pays de contrôle, 1992

Text Table 1.5

Change in the Foreign-controlled Share of Assets and Operating Revenue, All Industries, 1983, 1988 and 1992

Tableau explicatif 1.5

Variation de la part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, toutes les branches d'activité, 1983, 1988 et 1992

		Foreign – Étranger			Total
		USA	EC	Other	
		É.-U.	CE	Autres	
Assets – Actifs					
1983 (H)	%	11.4	4.7	1.4	17.5
1988 (C)	%	11.4	6.5	2.9	20.8
1992 (C)	%	10.4	6.8	3.6	20.8
Change – Variation					
1983-1988 (H)	pp	−0.1	+1.4	+1.4	+2.7
1988-1992 (C)	pp	−1.0	+0.2	+0.8	n.c.
Operating revenue – Revenu d'exploitation					
1983 (H)	%	20.7	5.1	2.0	27.7
1988 (C)	%	17.2	5.3	2.9	25.4
1992 (C)	%	17.7	6.0	3.9	27.6
Change – Variation					
1983-1988 (H)	pp	−3.4	+0.3	+1.1	−2.1
1988-1992 (C)	pp	+0.5	+0.7	+1.0	+2.2

C = Current series. - Série courante.

H = Historical series. - Série historique.

pp: Percentage points. - Points de pourcentage.

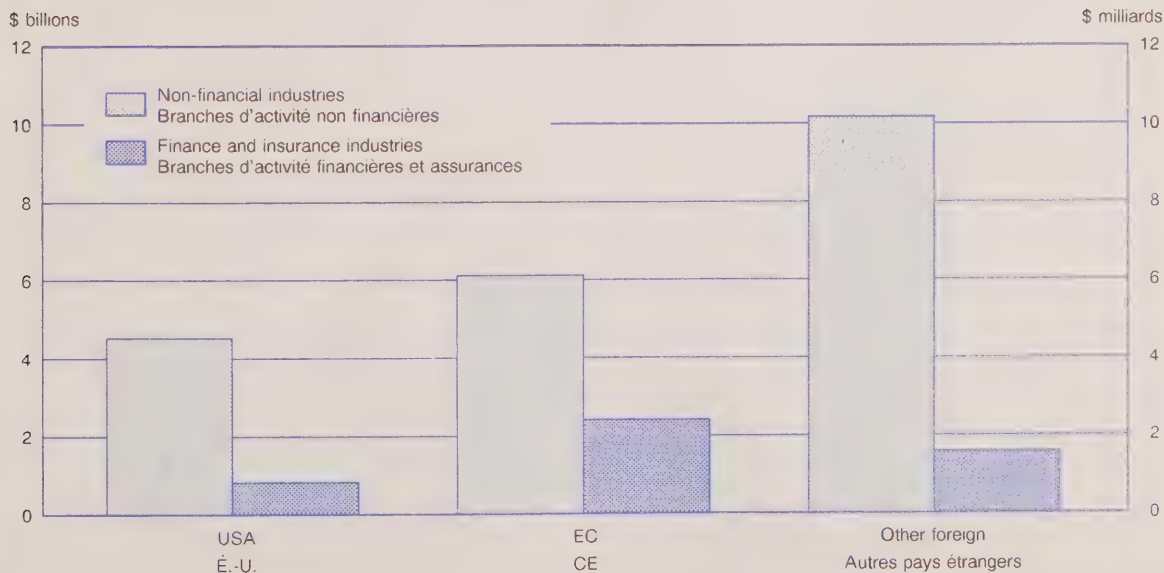
n.c.: No change. - Aucune variation.

Chart - 1.6

Graphique - 1.6

Change in Foreign-controlled Operating Revenue, by Country of Control Group and Industry Group, 1988 to 1992

Variation du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par groupe de pays de contrôle et groupe de branches d'activité, 1988 à 1992



Section II

Finance and Insurance Industry

Section II

Les branches d'activité financières et assurances

OVERVIEW

In 1992, the finance and insurance industries accounted for 49.7 % of corporate assets but only 12.7% of corporate operating revenue (Chart 2.1). This is mainly attributable to the presence of the deposit-accepting intermediaries within the finance and insurance industries. The deposit-accepting institutions act as financial intermediaries between lenders and borrowers and thus they tend to have very high assets compared with their revenue.

Within the finance and insurance industries, the largest share of assets (72.2%) was in deposit-accepting institutions, followed by insurers (17.2%) and other financial intermediaries⁶ (10.6%). On an operating revenue basis, the deposit-accepting institutions are less dominant (48.9%) and the insurance industry comes a close second (40.1%). The market share of corporate revenue of the deposit-accepting institutions has declined in recent years (Text Table 2.1 and Chart 2.2).

VUE D'ENSEMBLE

En 1992, le groupe des branches d'activité financières et des assurances représentait 49.7% des actifs des entreprises, mais seulement 12.7% de leur revenu d'exploitation (graphique 2.1). Cela est principalement attribuable à la présence des intermédiaires de dépôt dans ce groupe. Les institutions acceptant des dépôts jouent le rôle d'intermédiaires financiers entre les prêteurs et les emprunteurs et tendent donc à avoir des actifs très élevés comparativement à leur revenu.

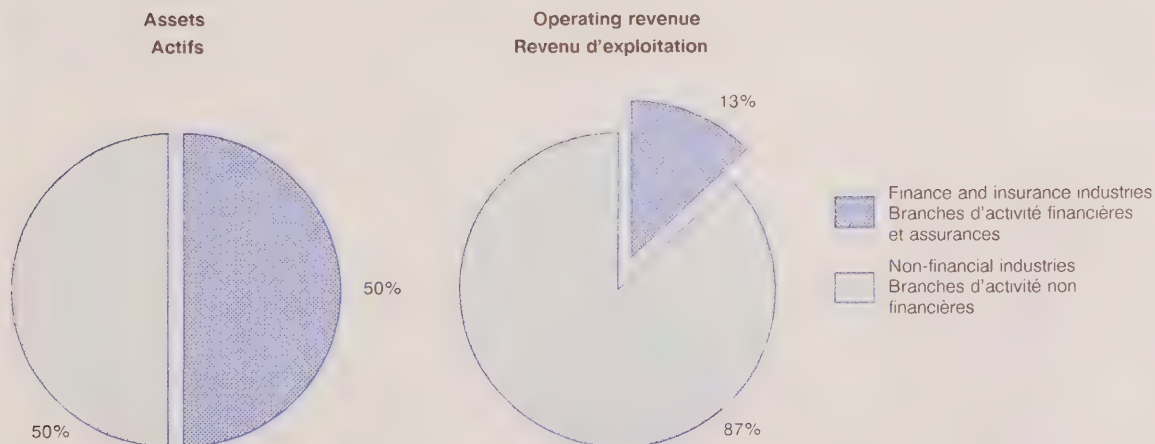
Dans le groupe des branches d'activité financières et des assurances, la plus grande part des actifs (72.2%) appartenait aux institutions acceptant des dépôts. Venaient ensuite le secteur des assurances (17.2%) et les autres intermédiaires financiers⁶ (10.6%). Sur le plan du revenu d'exploitation, les institutions acceptant des dépôts sont moins dominantes (48.9%), étant suivies de près par le secteur des assurances (40.1%). La part du revenu des entreprises contrôlée par les intermédiaires de dépôt a diminué ces dernières années (tableau explicatif 2.1 et graphique 2.2).

Chart - 2.1

Assets and Operating Revenue, by Industry Group, 1992

Actifs et revenu d'exploitation, par groupe de branches d'activité, 1992

Graphique - 2.1



⁶ Other financial intermediaries include consumer and business finance companies and other financial intermediaries.

⁶ Les autres intermédiaires financiers comprennent les sociétés de crédit aux consommateurs et aux entreprises et les autres intermédiaires financiers.

Text Table 2.1

Assets and Operating Revenue, Finance and Insurance Industries, by Industry, 1983, 1988 and 1992

Tableau explicatif 2.1

Actifs et revenu d'exploitation, branches d'activité financières et assurances, par branche d'activité, 1983, 1988 et 1992

	1983 (H)		1988 (C)		1992 (C)	
	\$ billions	%	\$ billions	%	\$ billions	%
	\$ milliards		\$ milliards		\$ milliards	
Assets - Actifs						
Deposit-accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôt	437.5	69.5	631.2	73.0	797.7	72.2
Insurers - Assureurs	98.9	15.7	133.6	15.4	190.3	17.2
Other financial intermediaries - Autres intermédiaires financiers	93.5	14.8	100.2	11.6	116.7	10.6
Total	629.9	100.0	865.1	100.0	1,104.8	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation						
Deposit-accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôt	53.1	53.8	59.9	49.1	73.1	48.9
Insurers - Assureurs	32.6	33.1	46.0	37.7	59.9	40.1
Other financial intermediaries - Autres intermédiaires financiers	13.0	13.2	16.1	13.2	16.5	11.0
Total	98.8	100.0	122.1	100.0	149.4	100.0

H = Historical series. - Série historique.

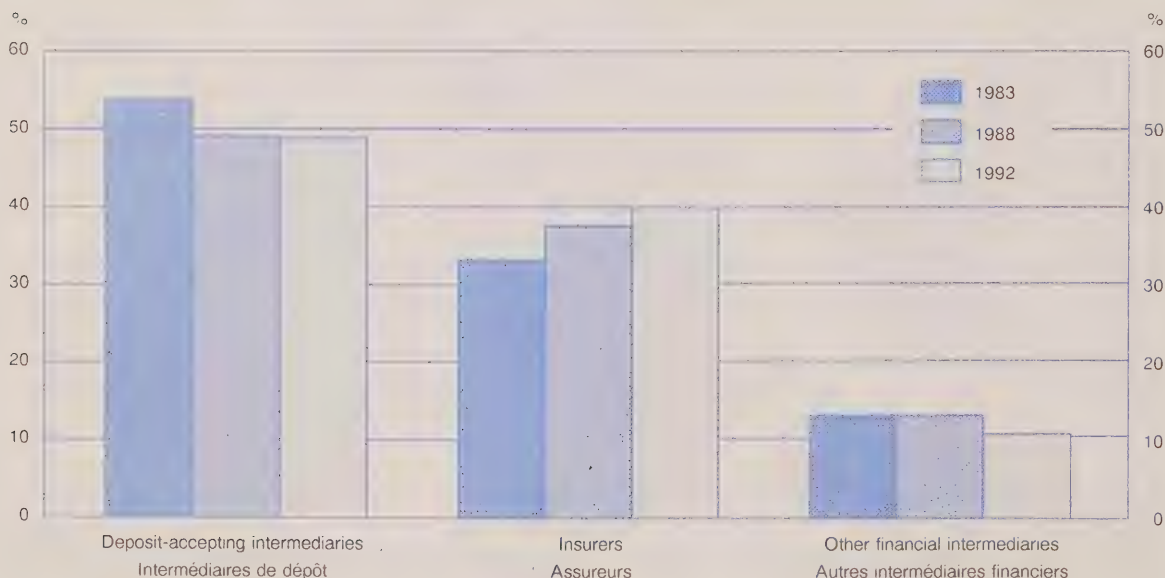
C = Current series. - Série courante.

Chart - 2.2

Graphique - 2.2

Distribution of Operating Revenue Across Finance and Insurance Industries, 1983, 1988 and 1992

Répartition du revenu d'exploitation au sein du groupe des branches d'activité financières et des assurances, 1983, 1988 and 1992



FOREIGN CONTROL

Between 1988 and 1992, foreign control of Canada's finance and insurance industries was fairly stable (Text Table 2.2 and Chart 2.3). In 1992, foreign control of the finance and insurance industries' assets was 17.2%, a modest decline of 0.4 percentage points from 1988. On an operating revenue basis, foreign control was 23.0%, down 1.2 percentage points from 1988. While Canadian-controlled and foreign-controlled operating revenue of finance and insurance firms grew by \$22.5 billion and \$4.8 billion, respectively, over the entire five year period, there is recent evidence (Text Table 2.2) that the declining interest rates and the deteriorating economic health of their clients is starting to have an impact on the industries' revenue. From 1990 to 1992, revenue fell by \$7.2 billion in the Canadian sector and \$2.2 billion in the foreign sector.

CONTRÔLE ÉTRANGER

Entre 1988 et 1992, le contrôle étranger au sein du groupe des branches d'activité financières et des assurances au Canada est resté relativement stable (tableau explicatif 2.2 et graphique 2.3). En 1992, la part des actifs sous contrôle étranger dans le groupe des branches d'activité financières et des assurances était de 17.2%, soit une légère baisse de 0.4 point de pourcentage par rapport à 1988. Sur le plan du revenu d'exploitation, la part sous contrôle étranger était de 23.0%, ce qui représente un recul de 1.2 point de pourcentage par rapport à 1988. Même si les parts sous contrôle canadien et sous contrôle étranger du revenu d'exploitation des sociétés du groupe des finances et des assurances se sont accrues de 22.5 milliards de dollars et de 4.8 milliards de dollars respectivement durant la période de cinq ans, certains signes récents (tableau explicatif 2.2) semblent indiquer que la baisse des taux d'intérêt et la détérioration de la santé économique des clients de ces sociétés commencent à avoir une incidence sur le revenu de ces branches d'activité. De 1990 à 1992, le revenu a chuté de 7.2 milliards de dollars dans le secteur canadien et de 2.2 milliards de dollars dans le secteur étranger.

Text Table 2.2

Assets and Operating Revenue, Finance and Insurance Industries, by Control, 1983-1992

Tableau explicatif 2.2

Actifs et revenu d'exploitation, branches d'activité financières et assurances, par contrôle, 1983-1992

Assets – Actifs								Operating revenue – Revenu d'exploitation								
Foreign – Étranger				Canadian – Canadien				Foreign – Étranger				Canadian – Canadien				
\$ billions		%		\$ billions		%		\$ billions		%		\$ billions		%		
\$ milliards				\$ milliards				\$ milliards								
H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	
1983	74.1		11.8		555.7		88.2		16.6		16.8		82.2		83.2	
1984	82.6		12.2		591.8		87.8		18.7		17.9		85.8		82.1	
1985	105.8		14.2		637.9		85.8		21.0		18.8		90.4		81.2	
1986	122.3		14.8		702.3		85.2		24.2		19.6		99.4		80.4	
1987	142.2		15.4		780.0		84.6		27.2		20.2		107.3		79.8	
1988	153.9	152.1	15.4	17.6	845.5	713.0	84.6	82.4	29.1	29.6	20.4	24.2	113.9	92.5	79.6	75.8
1989		170.4		17.9		782.8		82.1		34.0		23.5		110.7		76.5
1990		182.3		17.8		839.0		82.2		36.6		23.1		122.2		76.9
1991		185.6		17.4		881.4		82.6		36.3		23.0		121.7		77.0
1992		190.4		17.2		914.4		82.8		34.4		23.0		115.0		77.0

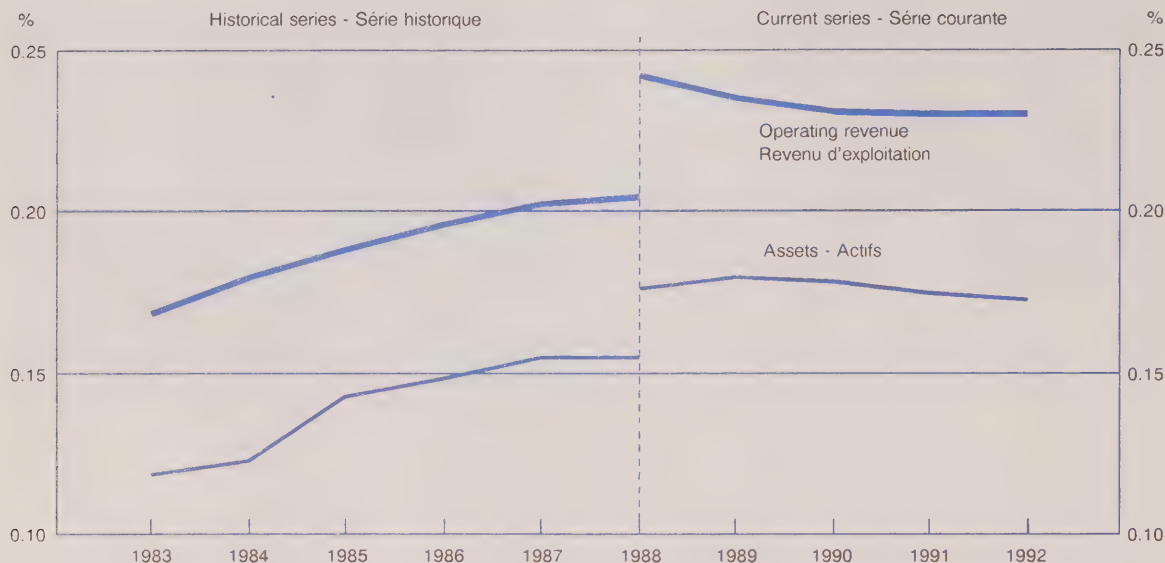
H = Historical series. - Série historique.
C = Current series. - Série courante.

Chart - 2.3

Graphique - 2.3

Foreign-controlled Share of Assets and Operating Revenue, Finance and Insurance Industries, 1983-1992

Part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, branches d'activité financières et assurances, 1983-1992



INDUSTRY DETAIL

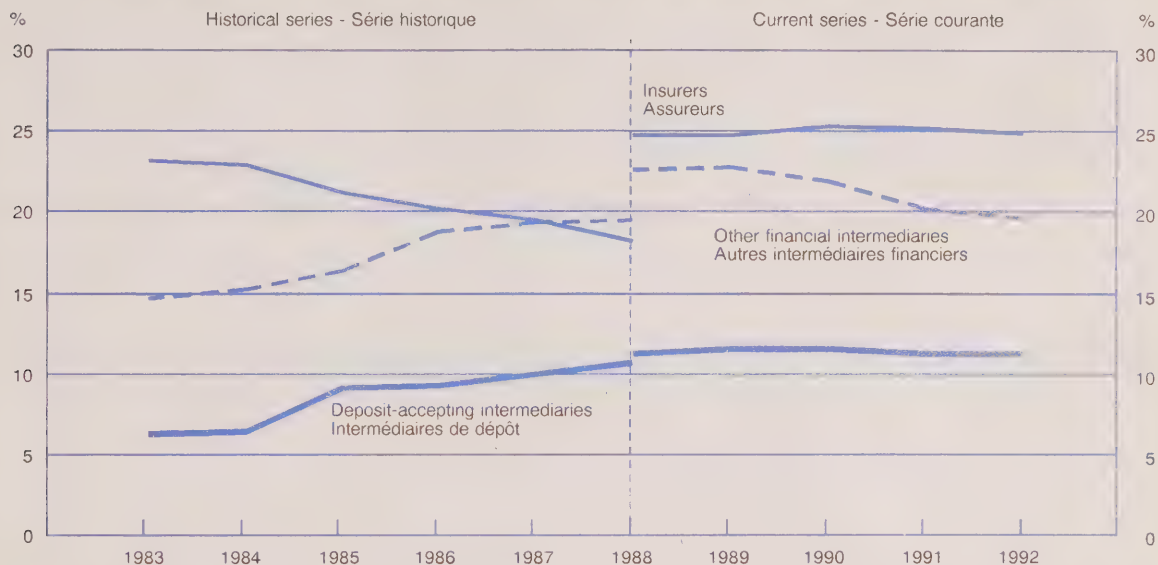
Between 1988 and 1992, foreign control within the deposit-accepting and insurance industries was almost constant (Chart 2.4), while foreign control within the "other financial intermediaries" group declined. Following changes to the Bank Act in the early 1980's, foreign control within the deposit-accepting institutions increased steadily until 1988. Since 1988, foreign banks have not increased their market share within Canada measured in either assets or revenue. This is partly due to the fact that in the early 1990s, several foreign banks left the Canadian market or merged with other financial institutions. In the historical series (1983-1988), foreign control within the insurance industry declined steadily, but this decrease was mainly attributable to a strong growth in assets and revenue from the foreign operations of Canadian resident companies. If this non-Canadian component was removed from the historical series, foreign control within the insurance industry would have been stable over the historical period.

DÉTAILS PAR BRANCHE D'ACTIVITÉ

Entre 1988 et 1992, le contrôle étranger est resté presque stable dans les institutions acceptant des dépôts et les sociétés d'assurances (graphique 4.2), tandis qu'il a baissé dans le groupe des autres intermédiaires financiers. Suite aux modifications apportées à la Loi sur les banques au début des années 80, le contrôle étranger dans les institutions acceptant des dépôts s'est accru de façon constante jusqu'en 1988. Depuis 1988, la part du marché canadien contrôlée par les banques étrangères n'a pas augmenté ni sur le plan des actifs, ni sur le plan du revenu. Ceci est dû en partie, au fait qu'au début des années 90, plusieurs banques étrangères ont quitté le Canada ou ont fusionné avec d'autres institutions financières. La série historique (1983-1988) montre une baisse constante du contrôle étranger dans le secteur des assurances, mais cette baisse est principalement attribuable à une forte croissance des actifs et du revenu associés aux activités des sociétés canadiennes à l'étranger. Si on n'avait pas tenu compte de cette composante non canadienne dans la série historique, le contrôle étranger dans le secteur des assurances aurait été stable durant cette période.

Chart - 2.4

Graphique - 2.4

Foreign-controlled Share of Assets, Finance and Insurance Industries, by Industry, 1983-1992**Part des actifs sous contrôle étranger, branches d'activité financières et assurances, par branche d'activité, 1983-1992**

As can be seen in Chart 2.2, the revenue share of insurers increased relative to deposit-accepting institutions between 1988 and 1992. During this period, interest rates declined significantly and, since deposit-accepting firms derive most of their revenue from interest income, their revenue was more affected. Also during this period, insurance firms increased their investment holdings and this robust growth in investments more than offset the effect of declines in interest rates. Further, insurance firms experienced solid growth in premiums.

Comme on peut le voir dans le graphique 2.2, la part du revenu contrôlée par les sociétés d'assurances a augmenté entre 1988 et 1992 par rapport à celle contrôlée par les institutions acceptant des dépôts. Durant cette période, les taux d'intérêt ont baissé considérablement et, comme la majeure partie du revenu des institutions acceptant des dépôts provient des intérêts, ces dernières ont été frappées plus durement par la baisse des taux d'intérêt. Aussi, durant cette même période, les sociétés d'assurances ont augmenté leurs investissements, et cette croissance robuste des investissements a plus que neutralisé les effets de la baisse des taux d'intérêt. De plus, les sociétés d'assurances ont bénéficié d'une hausse importante des primes.

GEOGRAPHIC SOURCE OF FOREIGN CONTROL

Commencing in 1991, the EC took over from the US as the leading foreign investor in the finance and insurance industries⁷ (Chart 2.5 and Text Table 2.3). The EC's investments in the finance and insurance industries are concentrated in insurance firms and their strong growth relative to that of US-controlled firms has enabled the EC to overtake the US.

⁷ If the real estate and holding companies were included in the finance industry, the US would be the leading investor.

ORIGINE GÉOGRAPHIQUE DU CONTRÔLE ÉTRANGER

À partir de 1991, la Communauté européenne a supplanté les États-Unis comme principal investisseur étranger dans le groupe des branches d'activité financières et des assurances⁷ (graphique 2.5 et tableau explicatif 2.3). Les investissements de la CE dans ce groupe de branches d'activité sont concentrés dans les sociétés d'assurances, et leur forte croissance par rapport à celle des sociétés sous contrôle américain a permis à la CE de supplanter les États-Unis.

⁷ Si les sociétés d'investissement et de portefeuille étaient incluses dans les branches d'activités financières, les États-Unis seraient encore le principal investisseur.

Text Table 2.3

**Value and Share of Assets and Operating Revenue,
Finance and Insurance Industries, by Country of Control
Group, 1992**

Tableau explicatif 2.3

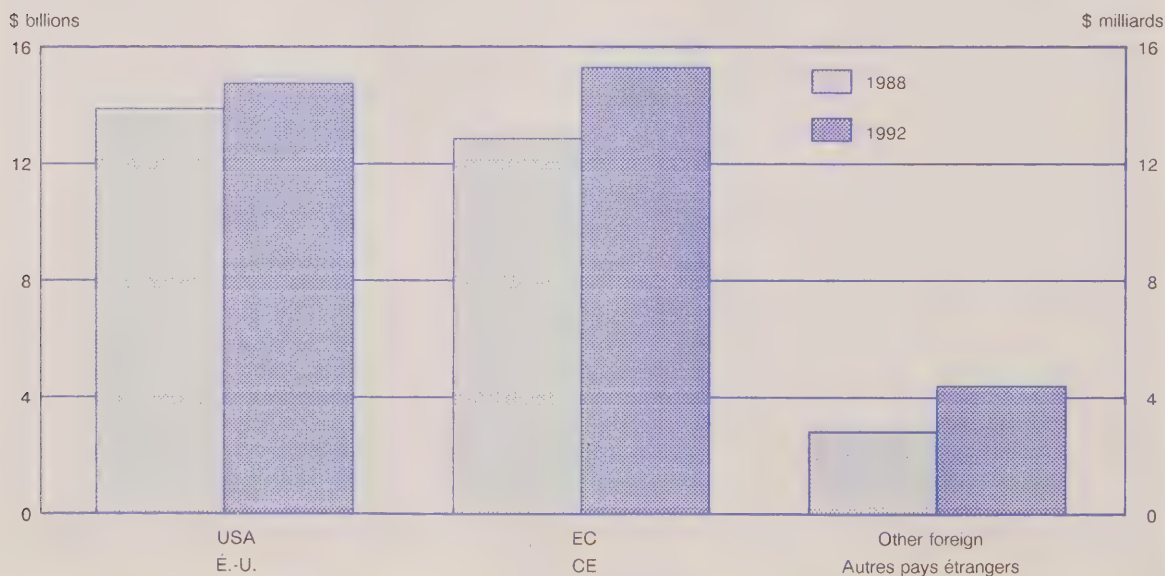
**Valeur et part des actifs et du revenu d'exploitation, branches
d'activité financières et assurances, par groupe de pays de
contrôle, 1992**

	Assets Actifs		Operating revenue Revenu d'exploitation	
	Value Valeur	Share Part	Value Valeur	Share Part
	\$'000,000	%	\$'000,000	%
Foreign - Étranger				
USA - É.-U.	69,749	6.3	14,736	9.9
EC - CE	84,781	7.7	15,276	10.2
Other - Autres	35,918	3.3	4,433	3.0
Canadian - Canadien				
Private - Privé	829,975	75.1	102,529	68.6
GBE - ECP	84,378	7.6	12,468	8.3
All - Toutes	190,448	100.0	34,445	100.0

Chart - 2.5

Graphique - 2.5

Operating Revenue, Finance and Insurance Industries, by Country of Control Group, 1988 and 1992
**Revenu d'exploitation, branches d'activité financières et assurances, par groupe de pays
de contrôle, 1988 et 1992**



Section III

Non-financial Industries

Section III

Les branches d'activité non financières

OVERVIEW

As shown in Section II, about 85% of all operating revenue is generated by non-financial industries. In contrast, assets are more evenly distributed, with the non-financial industries accounting for about 50%⁸.

Canadian privately-controlled companies accounted for the largest share of both assets (60%) and operating revenue (66%) in 1992. Foreign-controlled firms accounted for about one-quarter of the assets and operating revenue while Canadian-controlled government business enterprises (GBEs), were responsible for 16% of the assets but only 5% of the operating revenue (see Chart 3.1).

VUE D'ENSEMBLE

Comme on peut le voir dans la section II, environ 85% de l'ensemble du revenu d'exploitation est généré par les branches d'activité non financières. Par contraste, les actifs sont répartis de façon plus égale, les branches d'activité non financières en détenant environ 50%⁸.

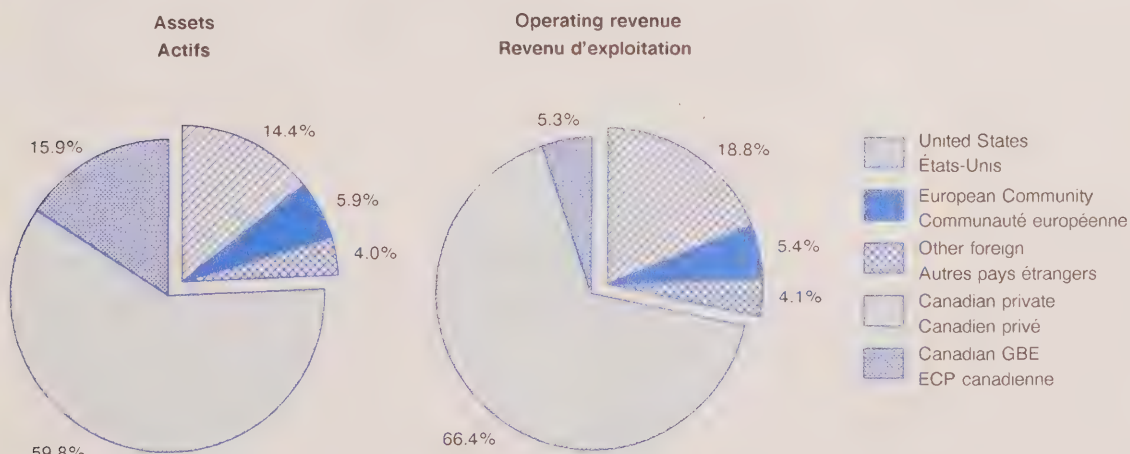
Ce sont les compagnies privées sous contrôle canadien qui, en 1992, représentaient la plus grande part des actifs (60%) et du revenu d'exploitation (66%). Les sociétés sous contrôle étranger représentaient environ un quart des actifs et du revenu d'exploitation, tandis que les entreprises commerciales publiques (ECP) sous contrôle canadien représentaient 16% des actifs mais seulement 5% du revenu d'exploitation (voir le graphique 3.1).

Chart - 3.1

Graphique - 3.1

Assets and Operating Revenue, Non-financial Industries, by Country of Control Group, 1992

Actifs et revenu d'exploitation, branches d'activité non financières, par groupe de pays de contrôle, 1992



FOREIGN CONTROL

Chart 3.2 and Text Tables 3.1 and 3.2 provide a historical perspective of the foreign-controlled shares of assets and operating revenue in the non-financial industries⁹.

⁸ As indicated earlier, investment and holding companies, which by their nature hold large amounts of assets, have not been included in these calculations. Their inclusion would lower the non-financial industries' share of assets by approximately 6 percentage points.

⁹ Historical data have been revised to reflect the inclusion of the real estate industry in the non-financial industry group.

CONTRÔLE ÉTRANGER

Le graphique 3.2 et les tableaux explicatifs 3.1 et 3.2 présentent une perspective historique des parts des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger dans les branches d'activité non financières⁹.

⁸ Comme on l'a mentionné plus tôt, les sociétés d'investissement et de portefeuille, qui de par leur nature détiennent des actifs considérables, n'ont pas été incluses dans ces calculs. Leur inclusion ferait baisser d'environ 6 points de pourcentage la part des actifs contrôlés par les branches d'activité non financières.

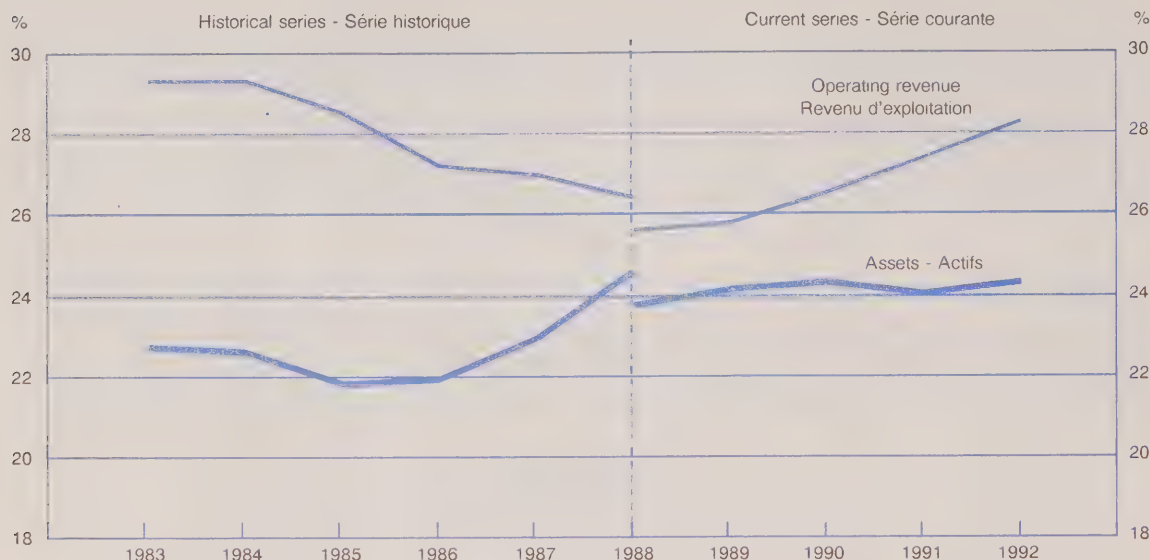
⁹ Les données historiques ont été révisées de façon à refléter l'inclusion du secteur immobilier dans le groupe des branches d'activité non financières.

Chart - 3.2

Graphique - 3.2

Foreign-controlled Share of Assets and Operating Revenue, Non-financial Industries, 1983-1992

Part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, branches d'activité non financières, 1983-1992



Text Table 3.1

Assets and Operating Revenue, Non-financial Industries, by Control, 1983-1992

Tableau explicatif 3.1

Actifs et revenu d'exploitation, branches d'activité non financières, par contrôle, 1983-1992

	Assets – Actifs								Operating revenue – Revenu d'exploitation							
	Foreign – Étranger				Canadian – Canadien				Foreign – Étranger				Canadian – Canadien			
	\$ billions		%		\$ billions		%		\$ billions		%		\$ billions		%	
	\$ milliards				\$ milliards				\$ milliards							
	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C
1983	155.4		22.7		528.2		77.3		199.1		29.3		479.5		70.7	
1984	169.6		22.6		581.8		77.4		227.1		29.3		547.9		70.7	
1985	178.0		21.8		639.7		78.2		238.3		28.5		596.7		71.5	
1986	190.1		21.9		679.1		78.1		238.7		27.2		639.3		72.8	
1987	217.8		22.9		735.0		77.1		259.7		27.0		701.4		73.0	
1988	263.1	233.3	24.6	23.7	806.6	751.6	75.4	76.3	280.9	270.0	26.4	25.6	782.9	785.1	73.6	74.4
1989		256.7		24.1		807.6		75.9		285.0		25.8		821.2		74.2
1990		267.5		24.3		832.9		75.7		290.8		26.5		806.6		73.5
1991		267.2		24.0		844.4		76.0		285.5		27.4		758.4		72.7
1992		271.8		24.3		846.7		75.7		290.7		28.3		736.0		71.7

H = Historical series. - Série historique.

C = Current series. - Série courante.

Text Table 3.2

Change in the Foreign-controlled Share of Assets and Operating Revenue, Non-financial Industries, 1983, 1988 and 1992

		Foreign – Étranger			Total
		USA	EC	Other	
		É.-U.	CE	Autres	
Assets – Actifs					
1983 (H)	%	15.8	5.3	1.6	22.7
1988 (C)	%	15.0	5.5	3.2	23.7
1992 (C)	%	14.4	5.9	4.0	24.3
Change – Variation					
1983-1988 (H)	pp	-0.1	+0.4	+1.6	+1.9
1988-1992 (C)	pp	-0.6	+0.4	+0.8	+0.6
Operating revenue – Revenu d'exploitation					
1983 (H)	%	22.3	4.9	2.1	29.3
1988 (C)	%	17.9	4.7	3.0	25.6
1992 (C)	%	18.9	5.4	4.1	28.3
Change – Variation					
1983-1988 (H)	pp	-4.0	n.c.	+1.1	-2.9
1988-1992 (C)	pp	+1.0	+0.7	+1.1	+2.7

C = Current series. – Série courante.

H = Historical series. – Série historique.

pp: Percentage points. – Points de pourcentage.

n.c.: No change. – Aucune variation.

Operating Revenue

From 1983 to 1988, the foreign-controlled share of operating revenue decreased by 2.9 percentage points, led by a sharp decline in the US component (see Text Table 3.2). In the 1988 to 1992 period, large declines in the operating revenue of Canadian-controlled firms, combined with revenue growth in foreign-controlled firms, resulted in a foreign share increase of 2.7 percentage points, to 28.3% in 1992.

As discussed earlier, the revenue generation of Canadian-controlled firms was more seriously affected by the recent recession. In particular, it was the private, non-financial firms which experienced a large decline of 11.3% from 1989 (their peak of operating revenue) to 1992. This group experienced the greatest impact of the recession as all other major groups of firms (Canadian-controlled financial, GBEs and foreign-controlled) recorded a net growth in operating revenue over this period (Text Table 3.3a and 3.3b).

Tableau explicatif 3.2

Variation de la part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, branches d'activité non financières, 1983, 1988 et 1992

Foreign – Étranger			
USA	EC	Other	Total
U.	CE	Autres	
5.8	5.3	1.6	22.7
5.0	5.5	3.2	23.7
4.4	5.9	4.0	24.3
0.1	+ 0.4	+ 1.6	+ 1.9
0.6	+ 0.4	+ 0.8	+ 0.6
2.3	4.9	2.1	29.3
7.9	4.7	3.0	25.6
8.9	5.4	4.1	28.3
4.0	n.c.	+ 1.1	- 2.9
1.0	+ 0.7	+ 1.1	+ 2.7

Revenu d'exploitation

De 1983 à 1988, la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger a diminué de 2.9 points de pourcentage, surtout à cause d'une forte baisse observée chez les sociétés contrôlées par les États-Unis (tableau explicatif 3.2). Durant la période allant de 1988 à 1992, la forte diminution du revenu d'exploitation des sociétés sous contrôle canadien et la croissance du revenu des sociétés sous contrôle étranger ont entraîné une augmentation de 2.7 points de pourcentage de la part du revenu sous contrôle étranger, qui s'est établie à 28.3% en 1992.

Comme on l'a dit plus tôt, les sociétés sous contrôle canadien ont été plus durement touchées par la récente récession sur le plan du revenu. En particulier, les compagnies privées non financières ont connu une forte baisse de 11.3% entre 1989 (année où elles ont enregistré leur revenu d'exploitation le plus élevé) et 1992. C'est dans ce groupe que les effets de la récession se sont faits le plus sentir, puisque tous les autres principaux groupes de sociétés (sociétés financières sous contrôle canadien, entreprises commerciales publiques et sociétés sous contrôle étranger) ont enregistré une croissance nette du revenu d'exploitation durant la période (tableau explicatif 3.3a et 3.3b).

Text Table 3.3a

Year-to-Year Change In Operating Revenue, Non-financial Industries, by Country of Control Group, 1988-1992

	Foreign – Étranger				Canadian – Canadien			All Toutes
	USA	EC	Other	Total	Private	GBE	Total	
	É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
	percent – pourcentage							
1988-1989	3.5	3.2	21.4	5.6	5.2	−3.4	4.6	4.8
1989-1990	−0.9	13.4	2.2	2.1	−2.2	3.8	−1.8	−0.8
1990-1991	−2.9	−1.2	2.7	−1.8	−6.3	−1.1	−6.0	−4.9
1991-1992	2.8	−2.8	3.8	1.8	−3.2	−0.3	−3.0	−1.6
1988-1992	2.4	12.3	32.4	7.7	−6.6	−1.2	−6.2	−2.7

Tableau explicatif 3.3a

Variation annuelle du revenu d'exploitation, branches d'activité non financières, par groupe de pays de contrôle, 1988-1992

Text Table 3.3b

Year-to-Year Change In Assets, Non-financial Industries, by Country of Control Group, 1988-1992

	Foreign – Étranger				Canadian – Canadien			All Toutes
	USA	EC	Other	Total	Private	GBE	Total	
	É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
	percent – pourcentage							
1988-1989	6.6	6.4	32.7	10.1	8.9	1.5	7.5	8.1
1989-1990	0.4	17.5	0.1	4.2	2.4	6.5	3.1	3.4
1990-1991	−0.7	−0.2	2.6	−0.1	−0.3	8.4	1.4	1.0
1991-1992	2.5	−2.6	5.4	1.7	−0.5	3.1	0.3	0.6
1988-1992	9.0	21.5	43.7	16.5	10.7	20.8	12.6	13.6

Tableau explicatif 3.3b

Variation annuelle des actifs, branches d'activité non financières, par groupe de pays de contrôle, 1988-1992

Only a small amount of the foreign-controlled revenue growth over the entire 1988 to 1992 period arose from the US. About one-third was attributed to EC-controlled firms and about one-half to the "other" foreign-controlled group. Each of these major groups increased their share, however, and by 1992 the US accounted for 18.9%, the EC for 5.4% and the other foreign group for 4.1% of operating revenue generated in Canada (see Text Table 3.2).

Les États-Unis ne sont responsables que d'une faible partie de la croissance du revenu sous contrôle étranger entre 1988 et 1992. Environ un tiers de la croissance est attribuable aux sociétés contrôlées par la CE, et environ la moitié est attribuable aux autres sociétés sous contrôle étranger. Toutefois, chacun de ces principaux groupes a vu sa part augmenter. En 1992, les États-Unis représentaient 18.9% du revenu généré au Canada, la CE, 5.4%, et les autres pays étrangers, 4.1% (tableau explicatif 3.2).

Assets

Following a modest increase between 1983 and 1988, the foreign-controlled asset share rose very little between 1988 and 1992 to stand at 24.3%. However, unlike the revenue share, this result masked larger, partially offsetting differences as the US share declined and the shares of the EC and the other foreign group increased. In 1992, the United States-controlled share of assets equalled 14.4% – down 0.6 of a percentage point from 1988; the EC-controlled share equalled 5.9% – up 0.4 of a percentage point; and the other foreign-controlled share stood at 4.0% – up 0.8 of a percentage point from 1988 (Text Table 3.2).

While the recession did not strongly affect Canadian-controlled assets, there was some indication of weakness towards the end of the period. Assets of private, Canadian-controlled firms declined for two consecutive years and in 1992, for the first time in over two decades, the actual increase in foreign-controlled assets exceeded that in Canadian-controlled assets.

INDUSTRY DETAIL

Change by Industry

The industrial distributions of the 1988 to 1992 change in operating revenue of Canadian- and foreign-controlled firms are illustrated in Chart 3.3. The declines in Canadian-controlled operating revenue were broadly based across the majority of non-financial industries. The greatest declines occurred in construction and real estate, metallic minerals and metal products, and wood and paper. In contrast, the increase in foreign-controlled operating revenue was largely attributable to gains in food, beverages and tobacco, energy, and electrical and electronic products.

A more detailed breakdown of the foreign sector's change is presented in Chart 3.4. This reveals shifts in control from the US to the EC and other foreign groups in the machinery and equipment and transportation equipment industries.

Actifs

Après une légère hausse entre 1983 et 1988, la part des actifs sous contrôle étranger a très peu progressé entre 1988 et 1992, s'établissant à 24.3%. Toutefois, contrairement à ce qu'on a observé dans le cas du revenu, ce résultat masque des différences importantes qui se sont partiellement neutralisées, puisque la part des États-Unis a diminué et que les parts de la CE et des autres pays étrangers ont augmenté. En 1992, la part des actifs contrôlée par les États-Unis s'élevait à 14.4%, en baisse de 0.6 point de pourcentage par rapport à 1988, celle contrôlée par la CE était de 5.9%, en hausse de 0.4 point de pourcentage par rapport à 1988, et celle contrôlée par les autres pays étrangers s'établissait à 4.0%, en hausse de 0.8 point de pourcentage par rapport à 1988 (tableau explicatif 3.2).

Même si la récession n'a pas durement touché les actifs sous contrôle canadien, on a semblé déceler une certaine faiblesse vers la fin de la période. Les actifs des compagnies privées sous contrôle canadien ont diminué durant deux années d'affilée et, en 1992, pour la première fois en plus de deux décennies, l'augmentation réelle des actifs sous contrôle étranger a dépassé celle des actifs sous contrôle canadien.

DÉTAILS PAR BRANCHE D'ACTIVITÉ

Variations par branche d'activité

Le graphique 3.3 présente la ventilation par branche d'activité des variations du revenu d'exploitation des sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger entre 1988 et 1992. La baisse du revenu d'exploitation sous contrôle canadien provient de la majorité des branches d'activité non financières. Les diminutions les plus importantes se sont produites dans le secteur de la construction et de l'immobilier, dans celui des minerais métalliques et des produits du métal ainsi que dans celui du bois et du papier. Par contraste, l'augmentation du revenu d'exploitation sous contrôle étranger est principalement attribuable à des gains dans le secteur des aliments, des boissons et du tabac, dans celui de l'énergie et dans celui des produits électriques et électroniques.

Une ventilation plus détaillée des variations du revenu sous contrôle étranger est présentée dans le graphique 3.4. Cette ventilation révèle une diminution de la part contrôlée par les États-Unis au profit de la CE et des autres pays étrangers dans le secteur de la machinerie et de l'équipement et dans celui du matériel de transport.

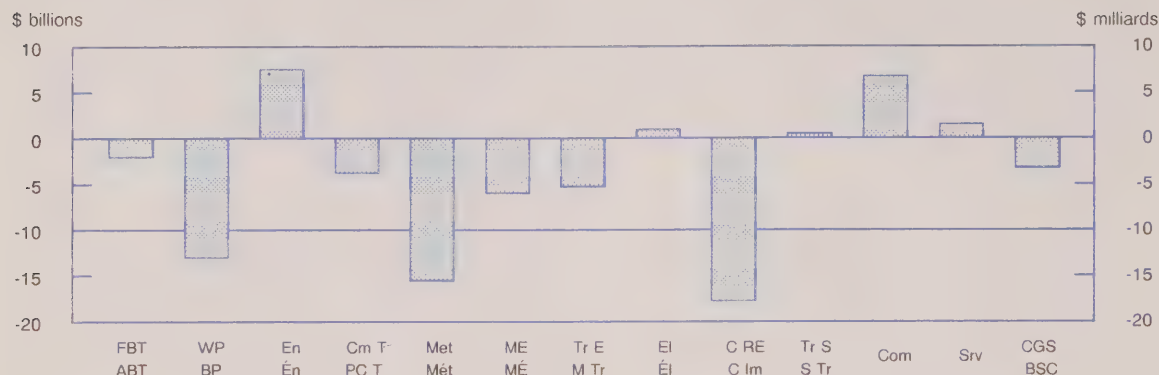
Chart - 3.3

Graphique - 3.3

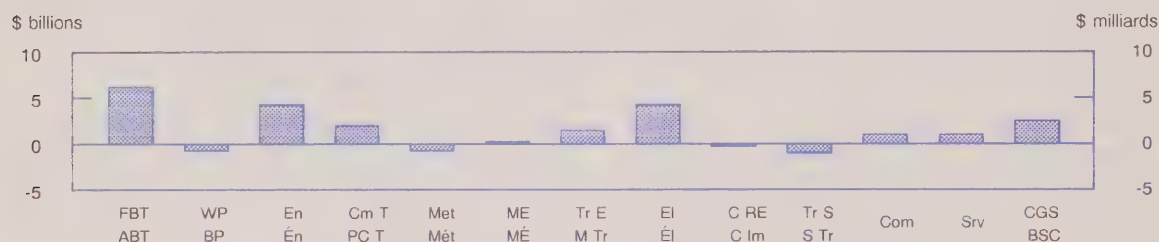
Change in Operating Revenue, by Non-financial Industry and Control, 1988 to 1992

Variation du revenu d'exploitation, par branche d'activité non financières et contrôle, 1988 à 1992

Canadian-controlled - Sous contrôle canadien



Foreign-controlled - Sous contrôle étranger



FBT Food (including food retailing), beverages and tobacco
ABT Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac

WP Wood and paper
BP Bois et papier

En Energy
Én Énergie

Cm
T Chemicals, chemical products and textiles
PC T Produits chimiques et textiles

Met Metallic minerals and metal products
Mét Minéraux métalliques et produits en métal

ME Machinery and equipment (except electrical)
MÉ Machinerie et équipement (sauf électrique)

Tr E Transportation equipment
M Tr Matériel de transport

EI Electrical and electronic products
ÉI Produits électriques et électroniques

C
RE Construction and real estate
C Im Construction et immobilier

Tr S Transportation services
S Tr Services de transport

Com Communications

Srv Services

CGS Consumer goods and services
BSC Biens et services de consommation

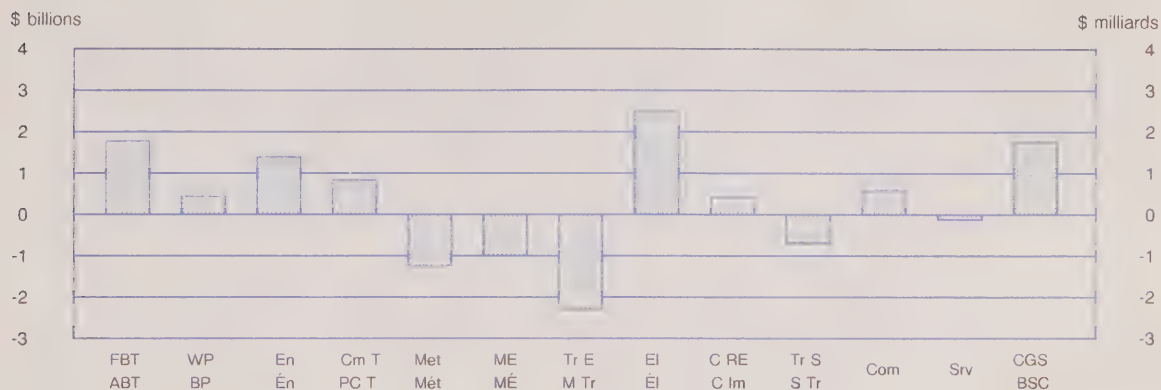
Chart - 3.4

Graphique - 3.4

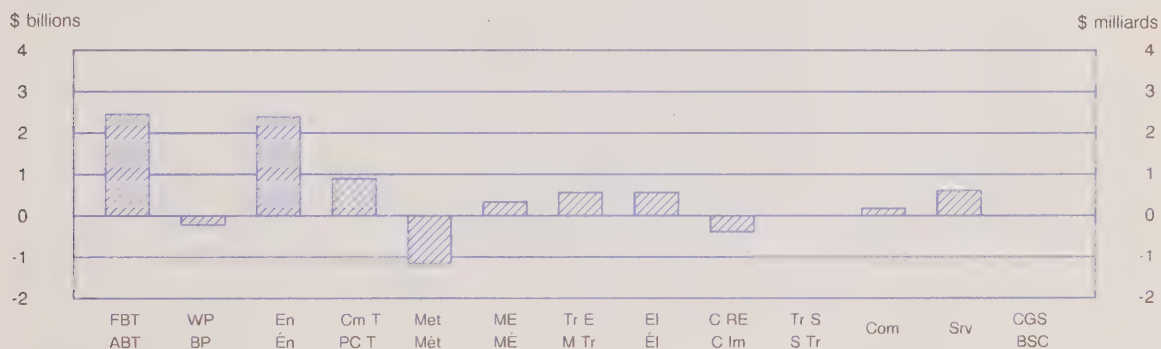
Change in Foreign-controlled Operating Revenue, by Non-financial Industry and Control, 1988 to 1992

Variation du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par branche d'activité non financières et contrôle, 1988 à 1992

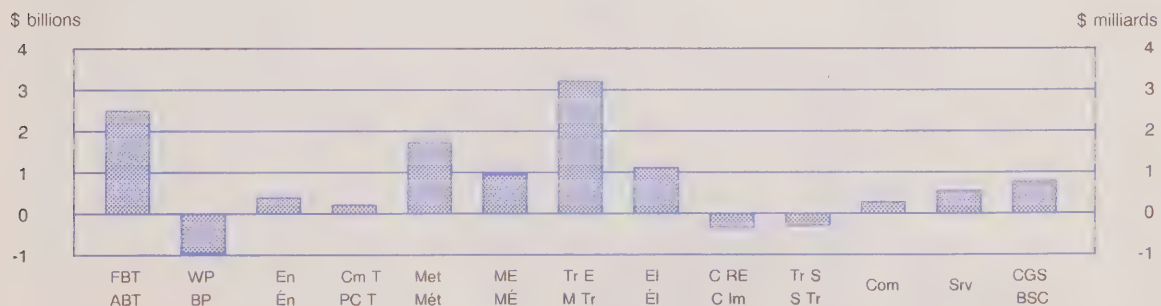
USA - É.-U



EC - CE



Other - Autres



Foreign Control Within Industry

In 1992, foreign-controlled asset shares varied from 66.0% in the chemicals, chemical products and textiles industry to 4.5% in transportation services. These two industries also recorded the highest and lowest foreign-controlled shares of operating revenue, 61.8% and

Contrôle étranger au sein des branches d'activité

En 1992, la part des actifs sous contrôle étranger allait de 66.0% dans le secteur des produits chimiques et des textiles à 4.5% dans celui des services de transport. Ces deux branches d'activité ont également enregistré la part la plus élevée et la part la moins élevée du revenu d'exploitation sous contrôle

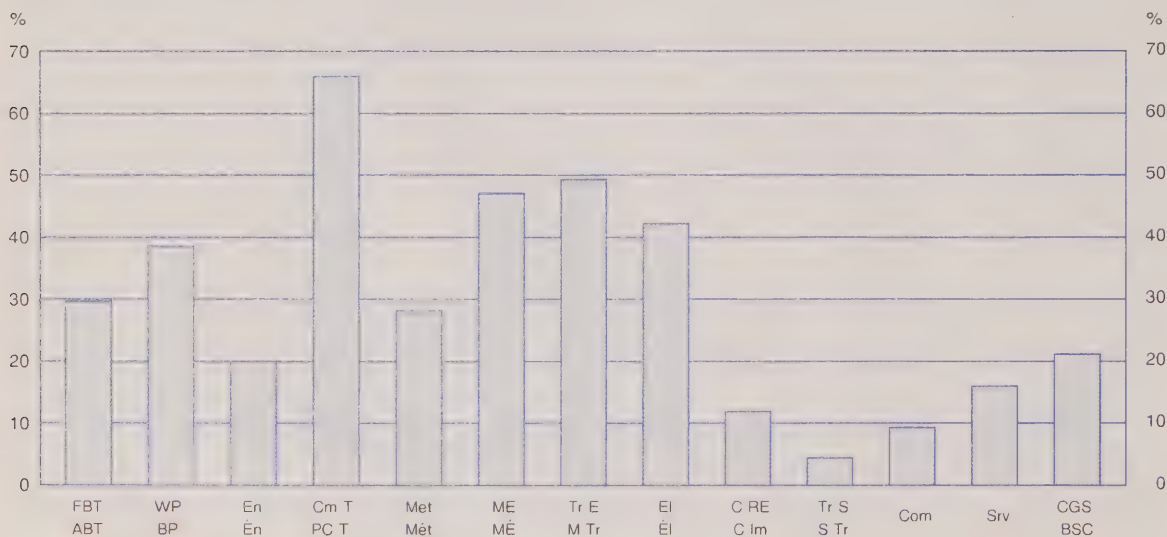
Chart - 3.5

Graphique - 3.5

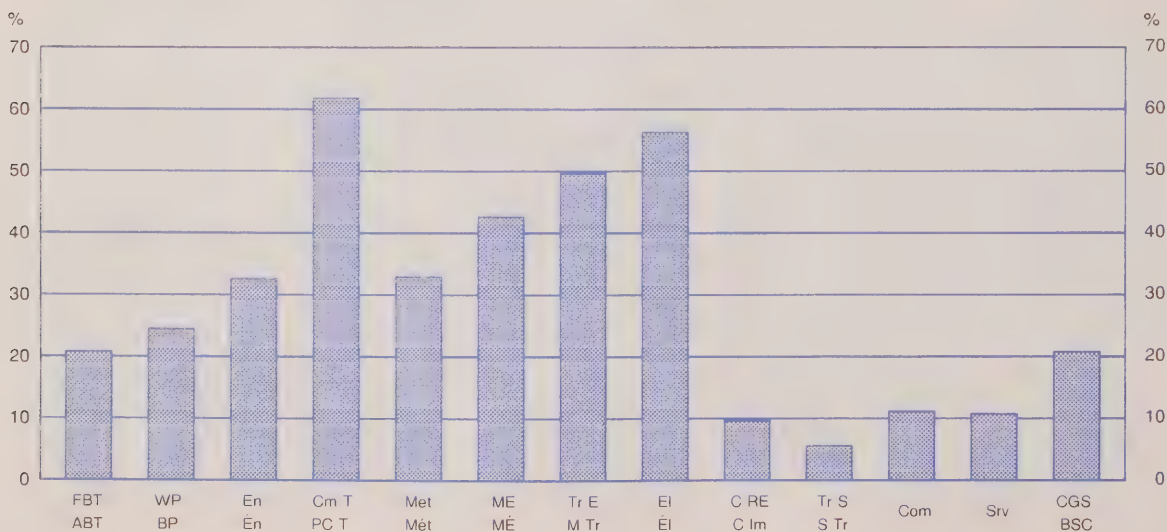
Foreign-controlled Share of Assets and Operating Revenue within Non-financial Industries, 1992

Part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger dans les branches d'activité non financières, 1992

Assets - Actifs



Operating Revenue - Revenu d'exploitation



5.6%, respectively (see Chart 3.5). The chart also illustrates the generally higher degree of foreign control in companies broadly categorized as having primary industry and manufacturing related activities whereas much lower foreign control is found in activities related to all types of services and to consumer goods.

The largest increases in the foreign-controlled share of assets between 1988 and 1992 occurred in the wood and paper industry – up 10.4 percentage points, and the chemicals, chemical products and textiles industry – up 8.7 percentage points. In terms of operating revenue, gains in the foreign-controlled share were widespread, reflecting the widespread revenue losses by Canadian-controlled firms over the period (see Text Table 3.4).

étranger, soit 61.8% et 5.6% respectivement (graphique 3.5). Le graphique montre aussi que le degré de contrôle étranger est généralement plus élevé dans les sociétés classées comme exerçant surtout des activités liées au secteur primaire et à la fabrication, tandis qu'il est beaucoup moins élevé dans celles qui exercent des activités liées à tous les genres de services et aux biens de consommation.

Graphique 3.5 Les plus fortes augmentations de la part des actifs sous contrôle étranger se sont produites dans le secteur du bois et du papier, en hausse de 10.4 points de pourcentage, et dans celui des produits chimiques et des textiles, en hausse de 8.7 points de pourcentage. Pour ce qui est du revenu d'exploitation, la progression de la part du revenu sous contrôle étranger a été généralisée, reflétant la régression généralisée de la part du revenu sous contrôle canadien au cours de la période (tableau explicatif 3.4).

Text Table 3.4

Foreign-controlled Share and Change in Share, of Assets and Operating Revenue, by Non-financial Industry, 1988 to 1992

Tableau explicatif 3.4

Part et variation de la part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par branche d'activité non financières, 1983 à 1992

	Assets Actifs		Operating revenue Revenu d'exploitation	
	1988 to 1992 change Variation de 1988 à 1992	1992 share Part de 1992	1988 to 1992 change Variation de 1988 à 1992	1992 share Part de 1992
	percentage points points de pourcentage	%	percentage points points de pourcentage	%
Food, beverages and tobacco ¹ – Aliments, boissons et tabac ¹	+ 4.8	29.5	+ 3.5	20.6
Wood and paper – Bois et papier	+ 10.4	38.7	+ 4.2	24.3
Energy – Énergie	– 3.3	20.0	+ 0.4	32.5
Chemicals, chemical products and textiles – Produits chimiques et textiles	+ 8.7	66.0	+ 5.7	61.8
Metallic minerals and metal products – Minerais métalliques et produits en métal	+ 5.0	28.0	+ 6.5	33.1
Machinery and equipment (except electrical) – Machinerie et équipement (sauf électrique)	+ 3.8	47.1	+ 6.5	42.7
Transportation equipment – Matériel de transport	+ 4.7	49.4	+ 2.4	49.6
Electrical and electronic products – Produits électriques et électroniques	– 5.3	42.1	+ 2.9	56.3
Construction and real estate – Construction et immobilier	– 0.3	11.9	+ 1.2	9.7
Transportation services – Services de transport	– 0.6	4.5	– 2.2	5.6
Communications	– 0.4	9.4	+ 0.5	11.0
Services	+ 1.7	15.8	+ 1.2	10.8
Consumer goods and services – Biens et services de consommation	– 2.4	21.1	+ 2.4	20.9
Total non-financial industries – Total des branches d'activité non financières	0.6	24.3	+ 2.7	28.3

¹ Includes food retailing.

¹ Y compris le commerce de détail.

Distribution by Industry

Assets

The industrial distributions of both Canadian- and foreign-controlled assets are shown in Chart 3.6. In 1992, the energy industry and the construction and real estate industry¹⁰ accounted for 25.8% and 19.7%, respectively, of all Canadian-controlled assets. The largest share of

Répartition par branche d'activité

Actifs

Le graphique 3.6 présente la ventilation par branche d'activité des actifs sous contrôle canadien et sous contrôle étranger. En 1992, le secteur de l'énergie et celui de la construction et de l'immobilier¹⁰ représentaient 25.8% et 19.7% respectivement de l'ensemble des actifs sous contrôle canadien. C'est

Chart - 3.6

Distribution of Assets Across Non-financial Industries, 1992

Graphique - 3.6

Répartition des actifs au sein des branches d'activité non financières, 1992



¹⁰ Real estate developers, builders and operators account for over 80% of this industry's total assets.

¹⁰ Les constructeurs, exploitants et promoteurs immobiliers représentent 80 % des actifs totaux de ce secteur.

foreign-controlled assets was also found in the energy industry (20.0%), while transportation equipment accounted for the second largest share (12.4%).

Operating Revenue

Foreign-controlled firms earned their largest share of operating revenue in the transportation equipment industry (23.6%). In contrast, the largest share of Canadian-controlled operating revenue was found in food, beverages and tobacco (17.8%).

FINANCIAL RATIOS¹¹

Profit Margin

Profit margins are a measure of operating performance¹². As illustrated in Chart 3.7, the profit margins of each control group dropped dramatically between 1988 and 1992. Despite the declines, the relative results by country of control remained similar. EC-controlled firms recorded the highest profit margin while "other" foreign-controlled firms registered the lowest. Since profit margins vary by industry, aggregate results by country of control may be a reflection of the industrial composition of each country's activity in Canada. Thus, comparisons may be more meaningful within industries.

The 1992 foreign- and Canadian privately-controlled profit margins, by industry, are presented in Chart 3.8. There is no indication that either foreign or domestically-controlled firms were systematically more profitable in their operations in 1992. The highest profit margins of Canadian privately-controlled firms were found in the communications and energy industries. Foreign-controlled firms also recorded their highest profit margin (in aggregate) in the communications industry.

Debt to Equity Ratio

The debt to equity ratio relates the level of outstanding debt to total equity¹³. As the severity of the recent recession forced companies to increase their debt load, the debt to equity ratios of each control group grew. Irrespective of the impact of the recent recession, Canadian privately-controlled companies rely more heavily on debt financing than do their US- or EC-controlled counterparts (see Chart 3.9).

également le secteur de l'énergie qui avait la plus grande part des actifs sous contrôle étranger (20.0%), suivi du secteur du matériel de transport (12.4%).

Revenu d'exploitation

C'est dans le secteur du matériel de transport que les sociétés sous contrôle étranger ont gagné leur plus grande part du revenu d'exploitation (23.6%). Par contraste, c'est le secteur des aliments, des boissons et du tabac qui avait la plus grande part du revenu d'exploitation sous contrôle canadien (17.8%).

RATIOS FINANCIERS¹¹

Marge bénéficiaire

La marge bénéficiaire est une mesure de l'efficacité d'exploitation¹². Comme le montre le graphique 3.7, la marge bénéficiaire de chaque groupe de contrôle a chuté considérablement entre 1988 et 1992. Malgré ces baisses, les résultats relatifs par pays de contrôle sont restés semblables. Les compagnies contrôlées par la CE ont enregistré la marge bénéficiaire la plus élevée, tandis que celles contrôlées par les autres pays étrangers ont enregistré la marge bénéficiaire la moins élevée. Comme les marges bénéficiaires varient d'une branche d'activité à l'autre, les résultats agrégés par pays de contrôle peuvent refléter la nature des activités qu'exerce chaque pays au Canada. Par conséquent, les comparaisons au sein des branches d'activité sont peut-être plus significatives.

Le graphique 3.8 présente les marges bénéficiaires des sociétés sous contrôle canadien et des sociétés sous contrôle étranger, par branche d'activité, pour 1992. Rien n'indique que les sociétés sous contrôle étranger ou celles sous contrôle canadien ont été systématiquement plus rentables en 1992. C'est dans le secteur des communications et dans celui de l'énergie qu'on a observé les marges bénéficiaires les plus élevées pour les sociétés sous contrôle canadien. C'est également dans le secteur des communications que les sociétés sous contrôle étranger ont affiché la marge bénéficiaire globale la plus élevée.

Ratio d'endettement

Le ratio d'endettement se rapporte au niveau de la dette active par rapport à l'avoir total¹³. À mesure que la gravité de la récente récession a forcé les compagnies à accroître leur dette, le ratio d'endettement de chacun des groupes de contrôle a augmenté. Sans tenir compte de l'impact de la récente récession, les sociétés privées sous contrôle canadien dépendent davantage du financement par emprunt que leurs homologues contrôlées par les États-Unis ou par la Communauté européenne (graphique 3.9).

¹¹ Ratios are not currently available for Canadian government business enterprises.

¹² Profit Margin is calculated as:

Operating Profit/Operating Revenue.

¹³ The Debt to Equity Ratio is calculated as:

(Borrowings + Loans and Accounts with Affiliates)/Equity.

¹¹ Les ratios ne sont pas disponibles actuellement pour les entreprises publiques canadiennes.

¹² La marge bénéficiaire est calculée de la façon suivante :

Bénéfices d'exploitation/revenu d'exploitation

¹³ Le ratio d'endettement est calculé de la façon suivante :

(Emprunts + emprunts et comptes auprès des sociétés affiliées)/avoir total

Chart - 3.7

Graphique - 3.7

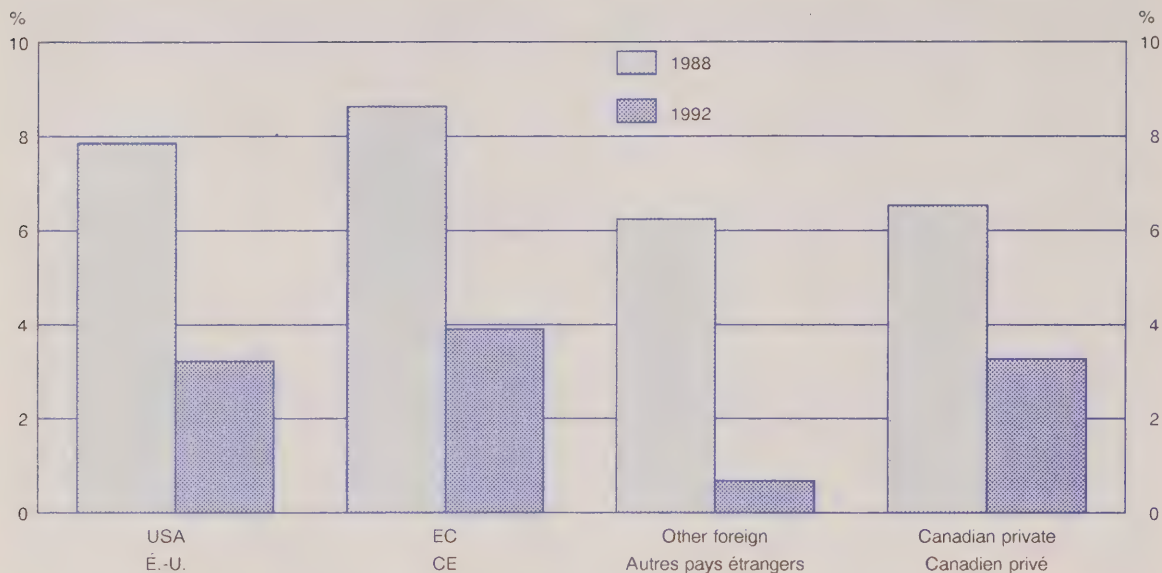
Profit Margins, Non-financial Industries, by Country of Control Group, 1988 and 1992**Marges bénéficiaires, branches d'activité non financières, par groupe de pays de contrôle, 1988 et 1992**

Chart - 3.8

Graphique - 3.8

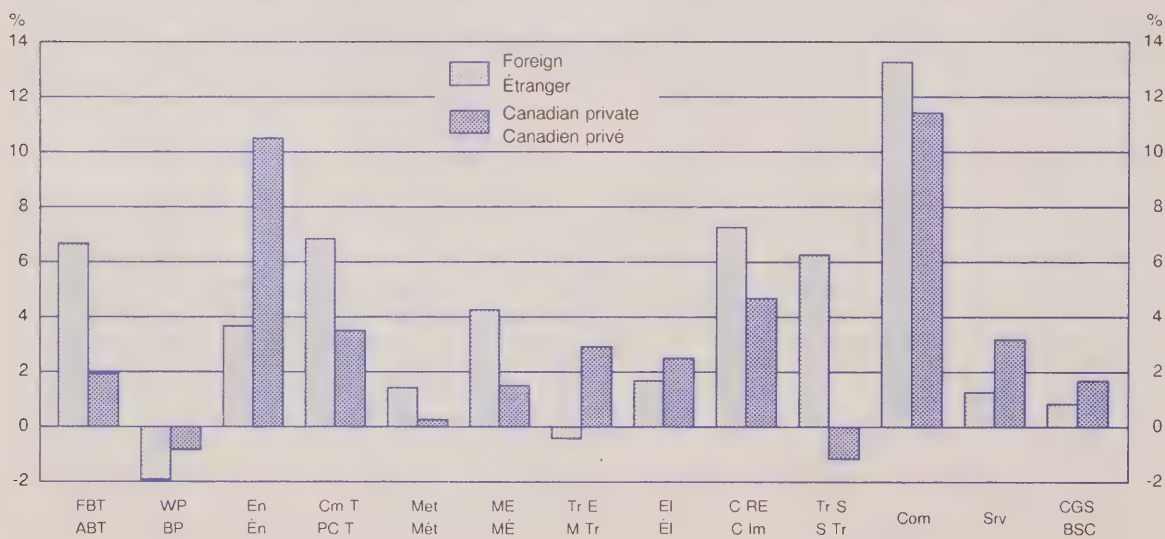
Profit Margins of Foreign- and Canadian Privately-controlled Firms, by Non-financial Industry, 1992**Marges bénéficiaires des sociétés sous contrôle étranger et canadien privé, par branche d'activité non financières, 1992**

Chart - 3.9

Graphique - 3.9

Debt to Equity Ratios, Non-financial Industries, by Country of Control Group, 1988 and 1992

Ratios d'endettement, branches d'activité non financières, par groupe de pays de contrôle, 1988 et 1992

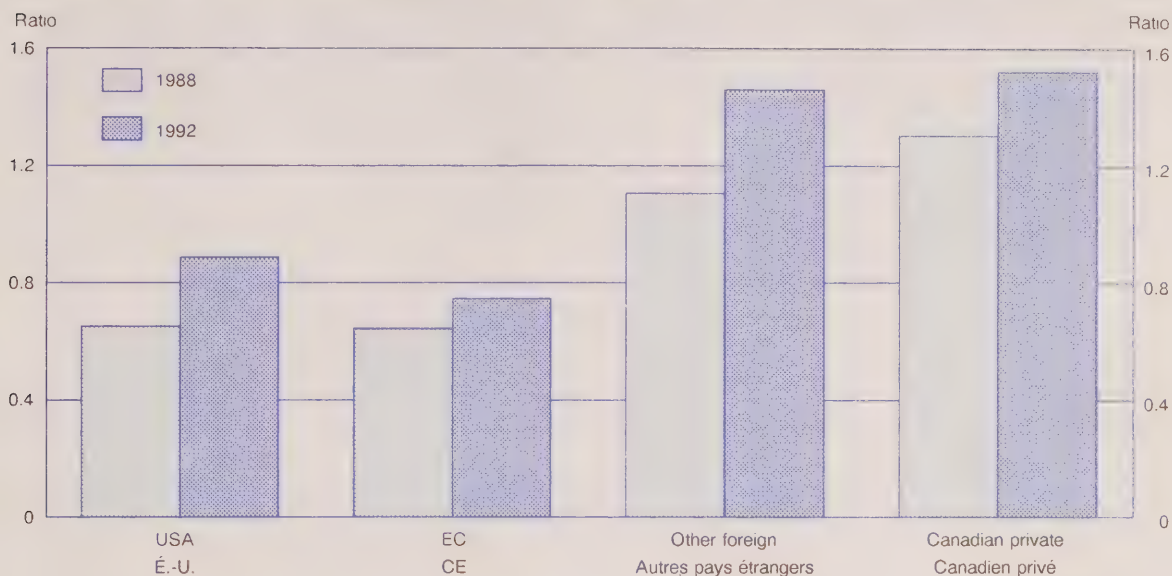
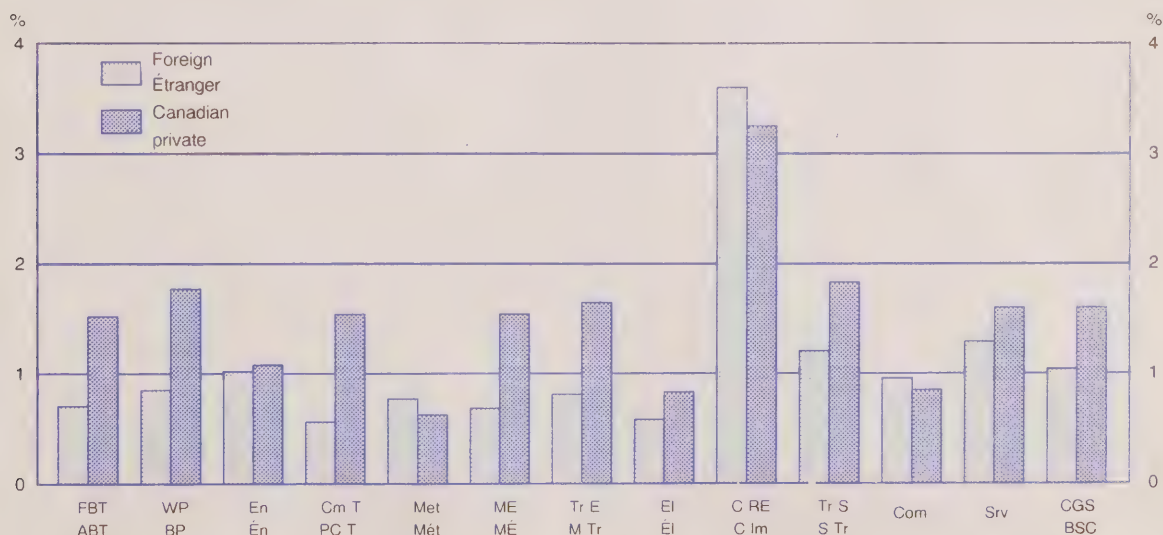


Chart - 3.10

Graphique - 3.10

Debt to Equity Ratios of Foreign- and Canadian Privately-controlled Firms, by Non-financial Industry, 1992

Ratios d'endettement des sociétés sous contrôle étranger et canadien privé, par branche d'activité non financières, 1992



Foreign- and Canadian-controlled ratios, by industry, for 1992, are shown in Chart 3.10. With the exception of the construction and real estate industry, the communications industry, and metallic minerals and metal products, the debt to equity ratios of Canadian privately-controlled companies are substantially higher than those of foreign-controlled firms. This ratio is particularly high for the construction and real estate industry which consistently maintains a higher level of debt in comparison with the other non-financial industries.

Le graphique 3.10 présente les ratios d'endettement des sociétés sous contrôle canadien et des sociétés sous contrôle étranger, par branche d'activité, pour 1992. À l'exception du secteur de la construction et de l'immobilier, de celui de la construction et de celui des minerais métalliques et produits en métal, les ratios d'endettement des compagnies sous contrôle canadien sont considérablement plus élevés que ceux des compagnies sous contrôle étranger. Le ratio d'endettement est particulièrement élevé dans le secteur de la construction et de l'immobilier, qui maintient constamment un niveau d'endettement supérieur à celui des autres branches d'activité non financières.

Section IV

Corporate Concentration

Section IV

La concentration des sociétés

AGGREGATE CONCENTRATION

Aggregate corporate concentration indicates the degree to which the resources and output of an economy, and thus economic power, are concentrated in the hands of the largest enterprises.

One method of evaluating the level of aggregate corporate concentration is to measure the share of the economy controlled by a defined group of firms. At present, it is the share controlled by the 25 largest global enterprises that is considered. A global enterprise is a group of firms under common control¹⁴. The leading 25 are determined by ranking all global enterprises by either operating revenue or assets (see Text Table 4.1).

CONCENTRATION GLOBALE

La concentration globale indique la mesure dans laquelle les ressources et les produits d'une économie, et donc le pouvoir économique, sont concentrés dans les mains des entreprises les plus importantes.

L'une des méthodes pour évaluer le niveau de concentration globale consiste à mesurer la part de l'économie contrôlée par un groupe précis d'entreprises. Actuellement, on examine la part contrôlée par les 25 entreprises globales les plus importantes. Une entreprise globale est un groupe de sociétés sous un même contrôle¹⁴. On détermine quelles sont les 25 entreprises les plus importantes en classant toutes les entreprises globales selon le revenu d'exploitation ou selon les actifs (tableau explicatif 4.1).

Text Table 4.1

Share of Operating Revenue Controlled by the Leading 25 Enterprises, Ranked by Operating Revenue, 1988-1992

Tableau explicatif 4.1

Part du revenu d'exploitation contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes, classées en fonction du revenu d'exploitation, 1988-1992

	Share of assets Part des actifs					Share of operating revenue Part du revenu d'exploitation				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
	percent - pourcentage									
All industries - Toutes les branches d'activité										
Foreign - Étranger	4.6	4.8	4.6	4.4	4.6	6.1	5.9	5.8	5.9	6.7
Canadian - Canadien:										
Private - Privé	23.2	25.5	26.0	26.3	25.5	8.8	9.1	9.1	9.3	8.6
GBE - ECP	10.5	9.7	9.8	10.3	10.1	4.9	4.3	4.6	4.7	4.6
Total	38.2	39.9	40.4	40.9	40.1	19.8	19.3	19.5	19.9	19.9
Non-financial industries - Branches d'activité non financières										
Foreign - Étranger	4.4	4.7	4.4	4.3	4.4	6.8	6.6	6.6	6.9	7.3
Canadian - Canadien:										
Private - Privé	12.8	13.2	13.0	13.3	11.7	8.1	7.9	7.5	7.5	7.6
GBE - ECP	12.6	11.7	12.3	13.4	13.6	4.5	4.1	4.3	4.5	4.5
Total	29.8	29.6	29.7	31.0	29.7	19.4	18.6	18.5	18.9	19.4

¹⁴ See statistical notes.

¹⁴ Voir les notes statistiques.

RANKED BY OPERATING REVENUE

All Industries

Chart 4.1 indicates that the level of aggregate concentration, as measured by the share of operating revenue accounted for by the leading 25 enterprises in the all industry group, remained relatively stable at just under 20% from 1988 to 1992. In comparison, their share of assets increased from 38.2% in 1988 to 40.1% in 1992. This increase in concentration is attributable largely to the strong asset growth of the chartered banks, which led the 2.3 percentage point increase of Canadian-controlled firms.

CLASSEMENT SELON LE REVENU D'EXPLOITATION

Toutes les branches d'activité

Le graphique 4.1 montre que le niveau de concentration globale, mesuré d'après la part du revenu d'exploitation contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes pour l'ensemble des branches d'activité, est resté relativement stable à un peu moins de 20% de 1988 à 1992. Par comparaison, leur part des actifs est passée de 38.2% en 1988 à 40.1% en 1992. Cette augmentation de la concentration est attribuable en grande partie à la forte croissance des actifs des banques à charte, qui ont largement contribué à la hausse de 2.3 points de pourcentage observée pour les sociétés sous contrôle canadien.

Chart - 4.1

Graphique - 4.1

Share of Assets and Operating Revenue Controlled by the Leading 25 Enterprises, All Industries, Ranked by Operating Revenue, 1983-1992

Part des actifs et du revenu d'exploitation contrôlé par les 25 entreprises les plus importantes, toutes les branches d'activité, classées en fonction du revenu d'exploitation, 1983-1992



Non-financial Industries

Similarly, the level of aggregate concentration within the non-financial industries¹⁵ was relatively stable during the period 1988 to 1992. Chart 4.2 shows that the share of operating revenue controlled by the leading 25 non-financial enterprises declined slightly during this period, but returned to its initial level of 19.4% by 1992. Both the Canadian private and government business enterprises (GBEs) contributed to the initial decline. In particular, the drop in the GBE share reflected a sell-off of government controlled companies. The return to the 1988 level was due largely to the rise in the share of total revenue controlled by foreign enterprises, and the strong growth in GBEs after 1989.

While the share of assets controlled by the leading 25 enterprises showed little net change over the 1988 to 1992 period, there was a notable increase from 1990 to 1991 followed by an offsetting decrease. The increase arose from significant investments in utilities by GBEs

Branches d'activité non financières

De la même façon, le niveau de concentration globale au sein des branches d'activité non financières¹⁵ a été relativement stable de 1988 à 1992. Le graphique 4.2 montre que la part du revenu d'exploitation contrôlée par les 25 entreprises non financières les plus importantes a diminué légèrement durant cette période, mais qu'elle était retournée à son niveau initial de 19.4% en 1992. Les entreprises commerciales publiques (ECP) et privées canadiennes ont contribué à la baisse observée au début de la période. En particulier, la vente de sociétés contrôlées par l'État a fait diminuer la part des entreprises commerciales publiques. Le retour au niveau de 1988 était attribuable en grande partie à l'augmentation de la part du revenu total contrôlée par les entreprises étrangères et à la forte croissance qu'ont connue les entreprises commerciales publiques après 1989.

Même s'il y eu peu de changement net dans la part des actifs contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes entre 1988 et 1992, on a observé une hausse remarquable de 1990 à 1991, suivie d'une baisse qui en a neutralisé l'effet. L'augmentation découlait d'investissements considérables dans les services

Chart - 4.2

Graphique - 4.2

Share of Assets and Operating Revenue Controlled by the Leading 25 Enterprises, Non-financial Industries, Ranked by Operating Revenue, 1975-1992

Part des actifs et du revenu d'exploitation contrôlé par les 25 entreprises les plus importantes, branches d'activité non financières, classées en fonction du revenu d'exploitation, 1975-1992



¹⁵ Real Estate is classified as a non-financial industry in the current series. See statistical notes.

¹⁵ Le secteur immobilier est classé comme une branche d'activité non financière dans la série courante. Voir les notes statistiques.

in the leading 25. As these projects have relatively long lead times, they were not immediately affected by the slow down in economic activity.

The decline in the share of assets accounted for by the leading 25 from 1991 to 1992 was due primarily to corporate restructuring of Canadian privately-controlled enterprises. During this period, many of the leading enterprises sold subsidiary corporations or assets, lowering the level of corporate concentration.

RANKED BY ASSETS

All Industries

A second way in which aggregate concentration can be measured is to rank the top 25 global enterprises in terms of assets rather than revenue. Text Table 4.2 indicates that when ranked by assets, the share of total assets controlled by the leading 25 enterprises increased from 44.5% to 45.8% between 1988 and 1992. The strong growth in assets of Canadian banks was the main factor in this increase. The share of revenue controlled by this group of leading 25 enterprises fluctuated moderately during the period and returned to its initial level of 16.1% by 1992.

Text Table 4.2

Share of Assets Controlled by the Leading 25 Enterprises, Ranked by Assets, 1988-1992

	Share of assets Part des actifs					Share of operating revenue Part du revenu d'exploitation				
	1988	1989	1990	1991	1992	1988	1989	1990	1991	1992
	percent - pourcentage									
All industries - Toutes les branches d'activité										
Foreign - Étranger	3.2	3.4	3.3	3.2	3.8	2.7	2.9	2.9	2.9	2.9
Canadian - Canadien:										
Private - Privé	30.0	30.3	30.8	31.3	31.3	8.1	8.4	8.6	8.8	8.2
GBE - ECP	11.3	10.5	10.5	10.9	10.7	5.3	4.6	5.0	5.0	4.9
Total	44.5	44.2	44.6	45.4	45.8	16.1	15.9	16.5	16.8	16.1
Non-financial industries - Branches d'activité non financières										
Foreign - Étranger	4.9	5.1	4.9	4.7	4.9	3.8	4.0	4.1	4.2	5.2
Canadian - Canadien:										
Private - Privé	12.9	13.2	13.0	13.4	13.2	6.3	6.0	5.8	5.7	5.4
GBE - ECP	14.7	13.6	14.1	15.3	15.6	5.2	4.7	5.0	5.1	5.0
Total	32.5	32.0	32.1	33.5	33.7	15.2	14.8	14.9	15.0	15.6

publics par les entreprises commerciales publiques faisant partie des 25 entreprises les plus importantes. Comme ces projets ont des délais d'exécution assez long, l'effet du ralentissement de l'activité économique ne s'est pas fait sentir immédiatement.

La diminution de la part des actifs contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes de 1991 à 1992 était principalement attribuable à la restructuration des entreprises privées canadiennes. Durant cette période, beaucoup des entreprises les plus importantes ont vendu des filiales ou des actifs, réduisant ainsi le niveau de concentration au sein des entreprises.

CLASSEMENT SELON LES ACTIFS

Toutes les branches d'activité

Une deuxième façon d'évaluer la concentration globale consiste à mesurer l'importance des 25 entreprises les plus importantes en terme d'actifs plutôt qu'en terme de revenu. Le tableau explicatif 4.2 montre que, dans le classement selon les actifs, la part des actifs totaux contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes a progressé de 44.5% à 45.8% entre 1988 et 1992. La forte croissance des actifs des banques canadiennes a été le principal facteur qui a contribué à cette augmentation. La part du revenu contrôlée par le groupe des 25 entreprises les plus importantes a fluctué de façon modérée durant la période, mais elle était retournée à son niveau initial de 16.1% en 1992.

Tableau explicatif 4.2

Part des actifs contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes, classées en fonction des actifs, 1988-1992

Non-financial Industries

In terms of the non-financial industries, the share of assets controlled by the leading 25 enterprises increased from 32.5% in 1988 to 33.7% by 1992. The increase of GBE investment in utilities was again an important factor in this measure. The share of operating revenue controlled by the leading 25 increased moderately from 15.2% to 15.6% during the same period, masking a large increase in the revenue share of foreign-controlled firms and a decrease in the Canadian-controlled share. The relative gains and losses of foreign and Canadian firms in the leading 25 enterprises thus mirrored the experience of the entire foreign and Canadian groups over this period.

Branches d'activité non financières

Pour ce qui est des branches d'activité non financières, la part des actifs contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes est passée de 32.5% en 1988 à 33.7% en 1992. Encore une fois, l'augmentation des investissements dans les services publics par les entreprises commerciales publiques a été un facteur important dans cette mesure. La part du revenu d'exploitation contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes s'est accrue de façon modérée durant la même période, passant de 15.2% à 15.6%, masquant une hausse considérable de la part du revenu contrôlée par les entreprises étrangères et une diminution de celle contrôlée par les entreprises canadiennes. Les pertes et les gains relatifs des entreprises étrangères et canadiennes dans le groupe des 25 entreprises les plus importantes reflètent donc la situation de tous les groupes d'entreprises étrangères et canadiennes au cours de cette période.

COMPOSITION OF LEADING 25 ENTERPRISES, ALL INDUSTRIES

Chart 4.3 compares the distribution of total assets and total revenues by type of control for the leading 25 enterprises for 1992. When ranking was done on the basis of assets, the asset share of the leading 25 enterprises accounted for by Canadian privately-controlled enterprises was 68.4%. In comparison, when the enterprises were ranked by revenue, the share of revenue accounted for by Canadian privately-controlled enterprises declined to 43.4%. The difference is due primarily to the impact of the large Canadian chartered banks, with their relatively large assets, in the leading group of enterprises.

COMPOSITION DU GROUPE DES 25 ENTREPRISES LES PLUS IMPORTANTES - TOUTES LES BRANCHES D'ACTIVITÉ

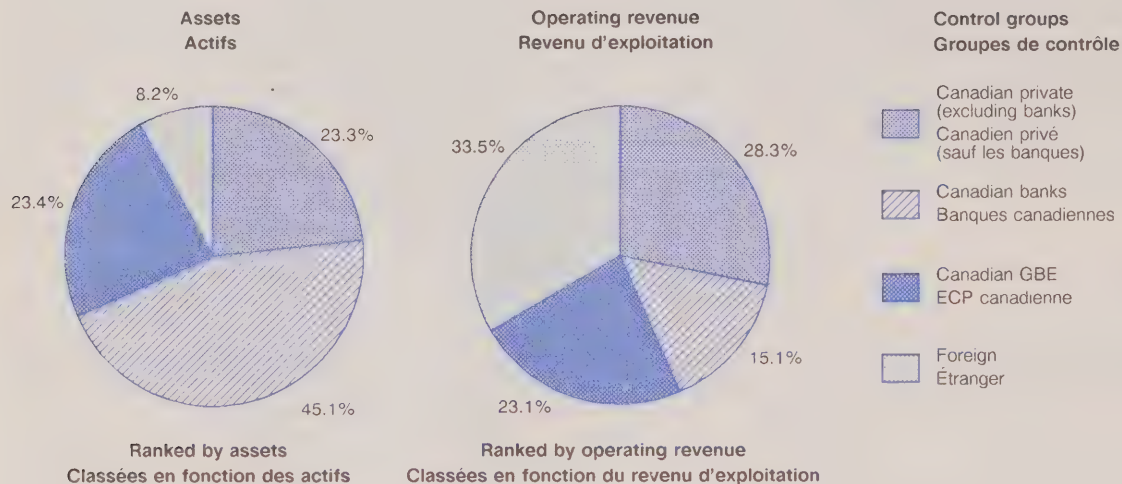
Le graphique 4.3 compare la répartition des actifs totaux et du revenu total selon le type de contrôle pour les 25 entreprises les plus importantes pour 1992. Lorsqu'on a fait le classement selon les actifs, la part des actifs contrôlée par les entreprises privées canadiennes parmi les 25 entreprises les plus importantes s'élevait à 68.4%. Par comparaison, lorsqu'on a fait le classement selon le revenu, la part du revenu contrôlée par les entreprises privées canadiennes n'était que de 43.4%. La différence est principalement attribuable à l'impact des grandes banques à charte canadiennes, qui ont des actifs relativement imposants, parmi le groupe des 25 entreprises les plus importantes.

Chart - 4.3

Graphique - 4.3

Distribution of Assets and Operating Revenue of the Leading 25 Enterprises, by Control, 1992

Répartition des actifs et du revenu d'exploitation des 25 entreprises les plus importantes, par contrôle, 1992



Appendix

List of Charts and Text Tables

Appendice

Liste de graphiques et de tableaux explicatifs

CHARTS**Section I. All Industries**

- 1.1 Foreign-controlled Share of Assets and Operating Revenue, All Industries, 1983-1992
- 1.2 Year-to-Year Change in Foreign-and Canadian-controlled Operating Revenue, All Industries, 1988-1992
- 1.3 Foreign-controlled Share of Assets, by Industry Group, 1983-1992
- 1.4 Foreign-controlled Share of Operating Revenue, by Industry Group, 1983-1992
- 1.5 Change in Operating Revenue, by Industry Group and Control, 1988 to 1992
- 1.6 Change in Foreign-controlled Operating Revenue, by Country of Control Group and Industry Group, 1988 to 1992

Section II. Finance and Insurance Industries

- 2.1 Assets and Operating Revenue, by Industry Group, 1992
- 2.2 Distribution of Operating Revenue Across Finance and Insurance Industries, 1983, 1988 and 1992
- 2.3 Foreign-controlled Share of Assets and Operating Revenue, Finance and Insurance 1983-1992
- 2.4 Foreign-controlled Share of Assets, Finance and Insurance Industries, by Industry, 1983-1992
- 2.5 Operating Revenue, Finance and Insurance Industries by Country of Control Group, 1988 and 1992

Section III. Non-financial Industries

- 3.1 Assets and Operating Revenue, Non-financial Industries, by Country of Control Group, 1992
- 3.2 Foreign-controlled Share of Assets and Operating Revenue, Non-financial Industries, 1983-1992
- 3.3 Change in Operating Revenue, by Non-financial Industry and Control, 1988 to 1992
- 3.4 Change in Foreign-controlled Operating Revenue, by Non-financial Industry and Control, 1988 to 1992

GRAPHIQUES**Section I. Toutes les branches d'activité**

- 1.1 Part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, toutes les branches d'activité, 1983-1992
- 1.2 Variation annuelle du revenu d'exploitation sous contrôle étranger et canadien, toutes les branches d'activité, 1988-1992
- 1.3 Part des actifs sous contrôle étranger, par groupe de branches d'activité, 1983-1992
- 1.4 Part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par groupe de branches d'activité, 1983-1992
- 1.5 Variation du revenu d'exploitation par groupe de branches d'activité et contrôle, 1988 à 1992
- 1.6 Variation du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par groupe de pays de contrôle et groupe de branches d'activité, 1988 à 1992

Section II. Branches d'activité financières et assurances

- 2.1 Actifs et revenu d'exploitation, par groupe de branches d'activité, 1992
- 2.2 Répartition du revenu d'exploitation au sein du groupe des branches d'activité financières et des assurances, 1983, 1988 et 1992
- 2.3 Part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle Industries, étranger, branches d'activité financières et assurances, 1983-1992
- 2.4 Part des actifs sous contrôle étranger, branches d'activité financières et assurances, par branche d'activité, 1983-1992
- 2.5 Revenu d'exploitation, branches d'activité financières et assurances, par groupe de pays de contrôle, 1988 et 1992

Section III. Branches d'activité non financières

- 3.1 Actifs et revenu d'exploitation, branches d'activité non financières, par groupe de pays de contrôle, 1992
- 3.2 Part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, branches d'activité non financières, 1983-1992
- 3.3 Variation du revenu d'exploitation, par branche d'activité non financières et contrôle, 1988 à 1992
- 3.4 Variation du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par branche d'activité non financières, et contrôle, 1988 à 1992

Section III. Non-financial Industries – Concluded

- 3.5 Foreign-controlled Share of Assets and Operating Revenue within Non-financial Industries, 1992
- 3.6 Distribution of Assets Across Non-financial Industries, 1992
- 3.7 Profit Margins, Non-financial Industries, by Country of Control Group, 1988 and 1992
- 3.8 Profit Margins of Foreign- and Canadian Privately-controlled Firms, by Non-financial Industry, 1992
- 3.9 Debt to Equity Ratios, Non-financial Industries, by Country of Control Group, 1988 and 1992
- 3.10 Debt to Equity Ratios of Foreign- and Canadian Privately-controlled Firms, by Non-financial Industry, 1992

Section IV. Corporate Concentration

- 4.1 Share of Assets and Operating Revenue Controlled by the Leading 25 Enterprises, All Industries, Ranked by Operating Revenue, 1983-1992
- 4.2 Share of Assets and Operating Revenue Controlled by the Leading 25 Enterprises, Non-financial Industries, Ranked by Operating Revenue, 1975-1992
- 4.3 Distribution of Assets and Operating Revenue of the Leading 25 Enterprises, by Control, 1992

TEXT TABLES**Section I. All Industries**

- 1.1 Assets and Operating Revenue, All Industries, by Control, 1983-1992
- 1.2 Year-to-Year Change in Operating Revenue, All Industries, by Country of Control Group, 1988-1992
- 1.3 Contribution to the Foreign-controlled Share of Assets and Operating Revenue, by Industry Group, 1983, 1988 and 1992
- 1.4 Value and Share of Assets and Operating Revenue, All Industries, by Country of Control Group, 1992
- 1.5 Change in the Foreign-controlled Share of Assets and Operating Revenue, All Industries, 1983, 1988 and 1992

Section III. Branches d'activité non financières – fin

- 3.5 Part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger dans les branches d'activité non financières, 1992
- 3.6 Répartition des actifs au sein des branches d'activité non financières, 1992
- 3.7 Marges bénéficiaires, branches d'activité non financières, par groupe de pays de contrôle, 1988 et 1992
- 3.8 Marges bénéficiaires des sociétés sous contrôle étranger et canadien privé, par branche d'activité non financières, 1992
- 3.9 Ratios d'endettement, branches d'activité non financières, par groupe de pays de contrôle, 1988 et 1992
- 3.10 Ratios d'endettement des sociétés sous contrôle étranger et canadien privé, par branche d'activité non financières, 1992

Section IV. La concentration des sociétés

- 4.1 Part des actifs et du revenu d'exploitation contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes, toutes les branches d'activité, classées en fonction du revenu d'exploitation, 1983-1992
- 4.2 Part des actifs et du revenu d'exploitation contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes, branches d'activité non financières, classées en fonction du revenu d'exploitation, 1975-1992
- 4.3 Répartition des actifs et du revenu d'exploitation des 25 entreprises les plus importantes, par contrôle, 1992

TABLEAUX EXPLICATIFS**Section I. Toutes les branches d'activité**

- 1.1 Actifs et revenu d'exploitation, toutes les branches d'activité, par contrôle, 1983-1992
- 1.2 Variation annuelle du revenu d'exploitation, toutes les branches d'activité, par groupe de pays de contrôle, 1988-1992
- 1.3 Contribution à la part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par groupe de branches d'activité, 1983, 1988 et 1992
- 1.4 Valeur et part des actifs et du revenu d'exploitation, toutes les branches d'activité, par groupe de pays de contrôle, 1992
- 1.5 Variation de la part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, toutes les branches d'activité, 1983, 1988 et 1992

Section II. Finance and Insurance Industries

- 2.1 Assets and Operating Revenue, Finance and Insurance Industries, by Industry, 1983, 1988 and 1992
- 2.2 Assets and Operating Revenue, Finance and Insurance Industries, by Control, 1983-1992
- 2.3 Value and Share of Assets and Operating Revenue, Finance and Insurance Industries, by Country of Control Group, 1992

Section III. Non-financial Industries

- 3.1 Assets and Operating Revenue, Non-financial Industries, by Control, 1983-1992
- 3.2 Change in the Foreign-controlled Share of Assets and Operating Revenue, Non-financial Industries, 1983, 1988 and 1992
- 3.3a Year-to-Year Change In Operating Revenue, Non-financial Industries, by Country of Control Group 1988-1992
- 3.3b Year-to-Year Change In Assets, Non-financial Industries, by Country of Control Group, 1988-1992
- 3.4 Foreign-controlled Share and Change in Share, of Assets and Operating Revenue, by Non-financial Industry, 1988 to 1992

Section IV. Corporate Concentration

- 4.1 Share of Operating Revenue Controlled by the Leading 25 Enterprises, Ranked by Operating Revenue, 1988-1992
- 4.2 Share of Assets Controlled by the Leading 25 Enterprises, Ranked by Assets, 1988-1992

Section II. Branches d'activité financières et assurances

- 2.1 Actifs et revenu d'exploitation, branches d'activité financières et assurances, par branche d'activité, 1983, 1988 et 1992
- 2.2 Actifs et revenu d'exploitation, branches d'activité financières et assurances, par contrôle, 1983-1992
- 2.3 Valeur et part des actifs et du revenu d'exploitation, branches d'activité financières et assurances, par groupe de pays de contrôle, 1992

Section III. Branches d'activité non financières

- 3.1 Actifs et revenu d'exploitation, branches d'activité non financières, par contrôle, 1983-1992
- 3.2 Variation de la part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, branches d'activité non financières, 1983, 1988 et 1992
- 3.3a Variation annuelle du revenu d'exploitation, branches d'activité non financières, par groupe de pays de contrôle, 1988-1992
- 3.3b Variation annuelle des actifs, branches d'activité non financières, par groupe de pays de contrôle, 1988-1992
- 3.4 Part et variation de la part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par branche d'activité non financières, 1983 à 1992

Section IV. La concentration des sociétés

- 4.1 Part du revenu d'exploitation contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes, classées en fonction du revenu d'exploitation, 1988-1992
- 4.2 Part des actifs contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes, classées en fonction des actifs, 1988-1992

Statistical Notes and Definitions

Notes statistiques et définitions

STATISTICAL NOTES

Sources of Information

Ownership and control information is obtained primarily from the ownership returns filed by corporations liable under the Corporations and Labour Unions Returns Act (CALURA). Additional ownership information is also obtained from both Canadian and international publications.

Financial information for large, non-government business enterprises is provided by Statistics Canada's Quarterly Financial Survey. Financial estimates for smaller firms are based on corporate tax data from Revenue Canada. Annual data for government business enterprises are based on administrative records.

Methodology¹⁶

Previous CALURA-Part 1 reports were based on a census-type coverage of almost every corporation operating in Canada. Commencing with this publication, the preliminary data have been derived by utilizing the sampling techniques employed for the Quarterly Financial Survey. In general, financial data for all large businesses¹⁷ are obtained from a quarterly questionnaire. Data for medium-sized businesses are obtained by a quarterly mail-out questionnaire sample survey. Sample results are multiplied by a weighting factor to represent the universe from which the sample was drawn. The remaining portion of the estimate representing small businesses is derived using statistical techniques that apply information gained from the surveyed units to infer movements in the historical annual data for that stratum.

NOTES STATISTIQUES

Origine des données

Les données sur la propriété et le contrôle proviennent principalement des déclarations de propriété de capital-actions soumises par les personnes morales (sociétés) assujetties à la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats (CALURA). Des renseignements complémentaires sur la propriété sont également tirés d'un certain nombre de publications canadiennes et internationales.

Les données financières relatives aux grandes entreprises non publiques sont tirées de l'Enquête financière trimestrielle de Statistique Canada. Les estimations financières relatives aux plus petites sociétés sont fondées sur les données fiscales de Revenu Canada. Enfin, les données annuelles relatives aux entreprises commerciales publiques sont fondées sur les dossiers administratifs.

Méthodologie¹⁶

Auparavant, les rapports CALURA-Partie 1 provenaient d'une enquête du type recensement menée auprès de presque toutes les sociétés qui exercent une activité au Canada. Maintenant, en commençant par la présente publication, les données préliminaires sont produites au moyen des techniques d'échantillonnage utilisées pour l'Enquête financière trimestrielle. En général, les données financières relatives à toutes les grandes sociétés¹⁷ proviennent d'un questionnaire trimestriel. Les données relatives aux sociétés de taille moyenne sont obtenues au moyen d'un questionnaire postal envoyé dans le cadre d'une enquête-échantillon trimestrielle. Les résultats de l'échantillon sont multipliés par un coefficient de pondération afin de représenter l'univers duquel provient l'échantillon. On obtient le reste des estimations représentant les petites sociétés à l'aide de techniques statistiques qui appliquent les mouvements des unités échantillonnées aux données annuelles historiques correspondant à cette strate.

¹⁶ For a more detailed description of the methodology, see "Quarterly Financial Statistics for Enterprises" (STC Catalogue No. 61-008, Quarterly).

¹⁷ Thresholds delineating size groups vary by industry. In general, they approximate the following:
Large: annual assets greater than \$25 million or revenue greater than \$100 million;
Medium: annual assets between \$10 million and \$25 million; or revenue between \$25 million and \$100 million;
Small: annual assets and revenue less than \$10 million and \$25 million, respectively.

¹⁶ Pour une description plus détaillée de la méthodologie, voir la publication *Statistiques financières trimestrielles des entreprises* (publication trimestrielle de Statistique Canada, n° 61-008 au catalogue).

¹⁷ Les seuils qui délimitent les groupes de taille varient selon la branche d'activité. En général, ils se rapprochent de ce qui suit :
Grande société : actifs annuels supérieurs à 25 millions de dollars ou revenu annuel supérieur à 100 millions de dollars;
Moyenne société : actifs annuels entre 10 et 25 millions de dollars ou revenu annuel entre 25 et 100 millions de dollars;
Petite société : actifs et revenu annuels inférieurs à 10 millions et 25 millions de dollars respectivement.

These procedures are followed to produce quarterly data. The quarterly data are then annualized by selecting the fourth quarter Balance Sheet (stock) items for each statistical enterprise and aggregating its Income Statement (flow) items in each available quarter for the year. Control attributes based on the CALURA ownership information are assigned to all large and medium enterprises included in the quarterly survey. Control characteristics for small enterprises are built into the estimate for that stratum.

Units which do not respond to the survey are imputed. Estimates are derived by using a change factor applied to the data reported when the unit last responded to the survey. The change factor is estimated using the survey responses from units that are most similar to the unit being imputed.

The Balance Sheet and Income Statement definitions used in the survey are consistent with the Generally Accepted Accounting Principles (GAAP) of the Canadian Institute of Chartered Accountants.

Ce sont là les procédures suivies pour produire des données trimestrielles. On annualise ensuite ces données trimestrielles en prenant les postes du Bilan (stock) du quatrième trimestre pour chaque entreprise statistique et en additionnant les postes de l'État des résultats (flux) de chaque trimestre disponible pour l'année. On se sert des renseignements sur la propriété tirés des questionnaires CALURA pour attribuer des caractéristiques concernant le contrôle à toutes les grandes et moyennes sociétés incluses dans l'enquête trimestrielle. Pour les petites sociétés, les caractéristiques concernant le contrôle sont intégrées aux estimations correspondant à cette strate.

Les données relatives aux unités qui ne répondent pas au questionnaire sont imputées. On détermine leurs caractéristiques en ajoutant un facteur de croissance aux dernières données fournies par l'unité. Ce facteur est établi en fonction des réponses au questionnaire d'enquête des unités qui sont le plus comparables à l'unité dont les données doivent être imputées.

Les définitions utilisées dans l'enquête relativement au Bilan et à l'État des résultats sont conformes aux Principes comptables généralement reconnus (PCGR) de l'Institut canadien des comptables agréés.

Summary of Changes

The following table summarizes the changes in the methodology, concepts and coverage employed in the CALURA-Part 1 publication commencing in 1988. The overlapping reference year for both the historical series and the current series is 1988.

Sommaire des changements

Le tableau qui suit résume les changements touchant la méthodologie, les concepts et le champ d'observation dans la publication CALURA-Partie 1, à partir de 1988. L'année de référence qui chevauche à la fois la série historique et la série courante est 1988.

Item Point	Historical Series Série historique	Current Series Série courante	Description of Change Description du changement	Impact
1. Methodology - Méthodologie	Universe/ census - Univers/ Recensement	Sample survey - Enquête- échantillon	Introduces sampling error amongst medium and small enterprises. - Introduit l'erreur d'échantillonnage chez les petites et moyennes entreprises.	Impact is minimal due to size groups affected. - Impact minimal en raison des groupes de taille touchés.
2. Unit - Unité	Corporation - Société	Statistical Enterprise - Entreprise statistique	Consolidated financial data for the SE eliminates intercorporate holdings. - Les données financières consolidées pour l'ES éliminent les transactions et les créances internes.	Financial data, particularly assets, will be lower than previously published levels. Affects Canadian-controlled firms to a greater extent than foreign-controlled firms. - Les données financières, particulièrement les actifs, seront moins élevées que dans les publications précédentes. Cela touche davantage les entreprises sous contrôle canadien que celles sous contrôle étranger.
3. Industrial Classification - Classification des industries	1960 SIC-E - CTI-E, 1960	1980 SIC-C - CTI-C, 1980	Classification now based on a higher level of business organization (company rather than establishment). - Classification maintenant fondée sur un niveau plus élevé de l'organisation (compagnie plutôt qu'établissement).	(a) Industry groupings are now based on markets or product lines and are no longer based on the major activity. - Les groupes sont maintenant fondés sur les marchés ou les lignes de produits plutôt que sur l'activité principale. (b) Real estate industry is now included in the non-financial industry grouping; previously included in the financial industry grouping. - Le secteur immobilier est maintenant inclus dans le groupe des branches d'activité non financières; il faisait auparavant partie du groupe des branches d'activité financières.
4. Financial Statements - États financiers	"World-Wide" financial data - Données finan- cières à l'échelle mondiale	"Booked-in- Canada" - Activités comptabilisées au Canada	Only the booked-in-Canada business of companies and their domestic subsidiaries are included in the consolidation. - Seules les activités comptabilisées au Canada des sociétés et de leurs filiales nationales sont incluses dans la consolidation.	Assets and revenue for the current series will be lower than previously published, particularly for Canadian-controlled banks and insurance companies. Virtually no impact on non-financial industries. - Les actifs et le revenu pour la série courante seront moins élevés que dans les publications précédentes, particulièrement pour les banques et les sociétés d'assurances sous contrôle canadien. Virtuellement aucun impact sur les branches d'activité non financières.
5. Holding and In- vestment Com- panies Industry - Sociétés d'invest- issement et de portefeuille	Included - Inclus	Excluded - Exclus	Excluding this industry eliminates some double-counting (as their assets are the liabilities of other industries). - L'exclusion de ce secteur élimine une partie du double compte (puisque leur actif est le passif d'autres branches d'activité).	Financial data, particularly assets, will be lower than previously published, particularly for Canadian-controlled firms. - Les données financières, particulièrement les actifs, seront plus basses que dans la publication précédente. Surtout pour les entreprises sous contrôle canadien.
6. Government Sector - Secteur public	Crown Corporations - Sociétés d'État	"GBEs" - Entreprises commerciales publiques	"Government business enterprises" include only those transactors engaged in commercial, profit-motivated operations. - Les "entreprises commerciales publiques" incluent seulement les agents économiques qui exercent des activités commerciales à but lucratif.	Financial data for the government sector would be lower than previously published; this effect is offset by item 7 below. - Les niveaux financiers du secteur public seraient moins élevés que dans les publications précédentes, mais l'impact de ce changement est compensé par le point 7 ci-dessous.
7. Bank of Canada - Banque du Canada	Excluded - Exclue	Included as GBE - Inclure	Included as part of the financial corporate universe as defined by the System of National Accounts. - Inclure dans l'univers des sociétés financières selon la définition du Système de comptabilité nationale.	The effect would be to increase the financial levels for both the government sector as well as the financial industry grouping. - Ce changement aurait pour impact d'accroître les niveaux financiers du secteur public et du groupe des branches d'activité financières.
8. Banking Industry - Secteur des banques	Homogeneous - Homogène	Diversified - Diversifié	Due to reporting arrangements, financial data for banks include the consolidation for all their wholly-owned subsidiaries, such as real estate and trust companies, etc. - En raison des méthodes de déclaration, les données financières relatives aux banques comprennent la consolidation de toutes leurs filiales en propriété exclusive telles que les sociétés immobilières, les sociétés de fiducie, etc.	The effect of this change would be to increase the financial levels of the banking industry and decrease those of the industries where the subsidiaries were assigned in the historical series. - Ce changement aurait pour effet d'accroître les niveaux financiers du secteur des banques et de réduire ceux des branches d'activité où les filiales étaient classées dans la série historique.

Statistical Units

The statistical unit is the unit for which data are obtained for further classification, aggregation and publication. This publication focuses on two units: the statistical enterprise, which is the focus of the first three sections of this report; and the global enterprise, which is the unit of analysis in the Concentration section. For ease of exposition, the terms “company” and “firm” have been used interchangeably in this report to signify “statistical enterprise.”

Statistical Enterprise:

A statistical enterprise is a family of businesses under common control; the enterprise is comprised of one or more corporations, divisions, or plants engaged in relatively integrated activity, for which a consolidated set of financial statements are produced.

The use of the statistical enterprise in the measurement and analysis of foreign control is a departure from previous CALURA publications where the statistical unit was the corporation. The consolidated financial data published for statistical enterprises eliminate the inter-corporate transactions and claims within each statistical enterprise.

Global Enterprise:

A global enterprise is a group of all statistical enterprises under common control. Unlike the statistical enterprise, there is no requirement for industrial homogeneity or integrated business activity.

Data for the global enterprise are produced by adding together the financial items of its statistical enterprises. Therefore, global enterprise financial data is not a consolidation but an aggregation. Consequently, items may be double-counted, especially those affecting intra-global enterprise transactions.

Coverage

This report covers a part of the business sector of the Canadian domestic economy. The business sector can be thought of as consisting of two parts: incorporated and unincorporated. Within the incorporated sub-sector, both government and non-government business enterprises operating in Canada are included. Among the unincorporated businesses, only unincorporated credit unions and unincorporated joint ventures of incorporated businesses are included.

Unité statistique

L'unité statistique est l'unité pour laquelle les données sont obtenues aux fins de classification, de regroupement et de publication. La présente publication porte sur deux genres d'unité: l'entreprise statistique, qui fait l'objet des trois premières sections de ce rapport, et l'entreprise globale, qui est l'unité d'analyse dans la section “Concentration”. Pour faciliter la compréhension du texte, les termes “société” et “compagnie” ont été employés de façon interchangeable dans ce rapport comme synonymes d’“entreprise statistique”.

Entreprise statistique:

Une entreprise statistique est une famille d'établissements sous un même contrôle; l'entreprise se compose d'une ou de plusieurs sociétés, divisions ou usines dont les activités sont relativement intégrées et pour lesquelles on produit une série d'états financiers consolidés.

L'utilisation de l'entreprise statistique pour mesurer et analyser le contrôle étranger est une innovation par rapport aux publications CALURA précédentes où l'unité statistique était la société. Les données financières consolidées relatives aux entreprises statistiques éliminent les transactions et les créances internes de l'entreprise statistique.

Entreprise globale:

Une entreprise globale est l'ensemble des entreprises statistiques sous un même contrôle. Contrairement à l'entreprise statistique, les exigences relatives à l'homogénéité ou à l'intégration des activités ne s'appliquent pas à l'entreprise globale.

On obtient les données relatives à l'entreprise globale en additionnant les postes financiers des entreprises statistiques qui la composent. Par conséquent, les données financières relatives aux entreprises globales ne sont pas le produit d'une consolidation, mais d'une addition. Il est donc possible que des postes aient été comptés deux fois, en particulier ceux qui touchent les transactions internes de l'entreprise globale.

Champ d'observation

La présente publication couvre une partie du secteur des entreprises de l'économie canadienne. Ce dernier se divise en deux catégories: les entreprises constituées et les entreprises non constituées. Dans la catégorie des entreprises constituées, les données financières couvrent les entreprises commerciales publiques et non publiques qui exercent une activité au Canada. Dans la catégorie des entreprises non constituées, seules sont incluses les caisses d'épargne et de crédit non constituées et les coentreprises non constituées regroupant des entreprises constituées.

Government business enterprises (GBEs) include all transactors controlled by a government and engaged in operations of a commercial nature similar in market orientation to private business enterprises. Government-controlled enterprises that do not participate in the market economy are not included. For the first time, the Bank of Canada is covered and is categorized as a GBE.

The government business enterprise statistics that appear in the Concentration section of this report include data for effectively-controlled enterprises (see the Statistical Note on Control). This differs from the industry tabulations in sections I, II, and III where these effectively-controlled GBEs are treated as Canadian private enterprises. However, the proportion of assets and operating revenue accounted for by effectively-controlled government enterprises is minimal.

With respect to the finance and insurance industries, financial data now cover the "booked-in-Canada" business of banks and insurance companies and their domestic subsidiaries. This is a departure from previous CALURA-Part 1 reports where "world-wide" assets were included in the published data. The result of using booked-in-Canada as opposed to world-wide assets is to reduce the amount of assets held by banks and insurance companies. The Canadian-controlled banks and insurance companies affected by this change in financial reporting comprise the vast majority of their respective industries. Consequently, the levels of foreign control in these industries in the current series appear higher than the historical series levels. The effect of this change is particularly significant in the insurance industry, accounting for most of the overall difference between the historical and the current series.

Due to reporting arrangements, financial data for banks now include the consolidation of all their wholly-owned subsidiaries, such as real estate companies and trust companies. In previous CALURA publications, these subsidiaries were assigned to their respective industries and not to the banking industry. The effect of this change would be to increase the financial levels of the banking industry and decrease the levels of the industries where the subsidiaries previously were assigned.

The holding and investment company industry is now excluded from the data in order to minimize the effect of double-counting, as their assets are generally the liabilities of other industries. This affects Canadian-controlled statistics to a greater extent than foreign-controlled statistics.

Les entreprises commerciales publiques (ECP) comprennent tous les agents économiques contrôlés par un gouvernement qui exercent des activités commerciales semblables à celles des sociétés privées en ce sens qu'elles sont axées sur le marché. Les entreprises commerciales publiques qui ne participent pas à l'économie de marché ne sont pas incluses. Pour la première fois, la Banque du Canada est incluse dans le champ d'observation et est classée dans la catégorie des entreprises commerciales publiques.

Les statistiques sur les entreprises commerciales publiques qui figurent dans la section "Concentration" du présent rapport comprennent les données relatives aux entreprises sous contrôle effectif (voir la note statistique sur le contrôle). Cela diffère des statistiques sur les branches d'activité qui figurent aux sections I, II et III, où les entreprises commerciales publiques sous contrôle effectif sont traitées comme des entreprises privées canadiennes. Toutefois, la part des actifs et du revenu d'exploitation correspondant aux entreprises commerciales publiques sous contrôle effectif est minime.

Pour ce qui est des branches d'activité financières et des assurances, les données financières couvrent maintenant les activités "comptabilisées au Canada" des banques et des sociétés d'assurances et de leurs filiales nationales. Cela diffère des rapports CALURA-Partie 1 précédents où les données publiées comprenaient les actifs mondiaux. L'utilisation des actifs comptabilisés au Canada par opposition aux actifs mondiaux a pour effet de réduire la quantité d'actifs détenus par les banques et les sociétés d'assurances. Les banques et sociétés d'assurances sous contrôle canadien visées par ce changement forment la grande majorité de leurs branches d'activité respectives. Par conséquent, les niveaux de contrôle étranger dans ces branches d'activité dans la série courante semblent plus élevés que dans la série historique. L'incidence de ce changement est particulièrement importante dans le secteur des assurances, représentant la plus grande partie de la différence globale entre la série historique et la série actuelle.

En raison des nouvelles méthodes de déclaration, les données financières relatives aux banques comprennent maintenant la consolidation de toutes leurs filiales en propriété exclusive telles que les sociétés immobilières et les sociétés de fiducie. Dans les publications CALURA précédentes, ces filiales étaient classées dans leurs branches d'activité respectives et non dans le secteur des banques. Ce changement a pour effet d'augmenter les niveaux financiers du secteur des banques et de réduire ceux des branches d'activité dans lesquelles les filiales étaient classées auparavant.

On a décidé d'exclure des données le secteur des sociétés d'investissement et de portefeuille afin de réduire au minimum le double compte, car l'actif de ces sociétés correspond généralement au passif d'autres branches d'activité. Cela touche les statistiques relatives aux sociétés sous contrôle canadien beaucoup plus que celles relatives aux sociétés sous contrôle étranger.

Control¹⁸

Control of a company is the potential to make the strategic decisions of the business. This is generally viewed as the ability to select a majority of the board of directors of the company. Most of the time the ability to elect the board of directors is based on the ownership of the voting equity. This concept of control is used to determine foreign control and to assign a country of control.

Some caution should be taken when using the word "controlled." As previously stated, control is based on the "potential" to control. That potential may not be exercised, in which case "controlled" companies may still function with considerable autonomy in their financial, marketing, or operational activities.

In most cases, control is the result of one company owning more than 50% of the voting shares of the other. This is referred to as majority voting ownership. However, it is well established that control can result from owning less than a majority of the voting shares. Effective control can result from ownership of the largest block of voting shares. This may also be called minority control. For simplicity, the owner of a block of equity which has at least 33% of the voting rights and which exceeds the sum of the next two largest blocks is assumed to have effective control. The overall percentage of cases in which control has been assigned on the basis of minority control has been relatively low.

There are a variety of other methods of controlling a company which may be taken into consideration when assigning control. They include interlocking directorships, franchise or licensing agreements, management or supply contracts, or control of essential technology.

Contrôle¹⁸

On définit le contrôle d'une compagnie comme le pouvoir de prendre les décisions stratégiques ayant une incidence sur cette compagnie. Généralement, on contrôle une compagnie lorsqu'on a le pouvoir de choisir la majorité des membres de son conseil d'administration. La plupart du temps, ce pouvoir de choisir les membres du conseil d'administration est conféré par la propriété des actions avec droit de vote. La notion de contrôle sert à déterminer le contrôle étranger et à désigner le pays de contrôle.

Le terme "contrôle" doit être utilisé avec prudence. Comme on vient de le préciser, le contrôle est fondé sur le "pouvoir" de contrôler. Ce pouvoir peut être exercé ou ne pas l'être, auquel cas la compagnie contrôlée peut jouir d'une autonomie considérable dans ses activités sur le plan des finances, de la commercialisation ou du fonctionnement.

Dans la plupart des cas, le contrôle a pour origine la propriété de plus de 50% des actions avec droit de vote. On parle alors de contrôle majoritaire. Il arrive cependant que les détenteurs de moins de la majorité des actions avec droit de vote puissent exercer le contrôle. La propriété d'un bloc important d'actions avec droit de vote peut donner le contrôle effectif, parfois appelé contrôle minoritaire. En termes simples, on considère que le propriétaire d'un bloc d'actions qui possède au moins 33% de l'ensemble des droits de vote et plus de droits de vote que ceux des deux autres blocs importants réunis détient le contrôle effectif de la compagnie. Le pourcentage de cas de contrôle minoritaire est relativement peu élevé.

Il existe un grand nombre d'autres méthodes pour contrôler une compagnie dont on peut tenir compte au moment de déterminer qui détient le contrôle. Parmi ces méthodes, mentionnons les "directeurs communs", les accords de franchise ou de permis, les contrats d'approvisionnement ou de gestion et le contrôle de la technologie essentielle.

¹⁸ For a more detailed description of the concepts of control, enterprise structure and country of control see "Inter-Corporate Ownership" (STC Catalogue No. 61-517, Bi-annual).

¹⁸ Pour une description plus détaillée des notions de contrôle, de structure des entreprises et de pays de contrôle, voir la publication *Liens de parenté entre corporations* (publication bisannuelle de Statistique Canada, n° 61-517 au catalogue).

Ownership

Foreign ownership statistics are part of Canada's International Investment Position and are published by the Balance of Payments Division. They are based on long-term capital employed (the value of long-term debt and equity holdings). This includes voting and non-voting common shares, preferred shares, convertible shares, warrants, bonds, debentures, loans and other long-term debt or equity instruments. The value of foreign ownership is the aggregation of long-term capital employed that is owned by foreign interests in both Canadian-and foreign-controlled firms. The value of foreign control is the long-term capital employed of only those corporations that are controlled by foreign interests, even that portion owned by Canadian resident non-controlling interests.

Country of Control

In most cases of foreign control, the country of control classification is the country of residence of the ultimate foreign parent corporation. Each subsidiary within the global enterprise is assigned the same country of control as its parent. A company whose voting rights are owned equally by Canadian-and foreign-controlled corporations is given the country of control code of the foreign-controlled owner. If two foreign-controlled corporations jointly own an equal amount of the voting rights of a Canadian resident company, the country of control is assigned according to an order of precedence of the countries of control based on their aggregate level of foreign direct investment in Canada (i.e. United States takes precedence, followed by Great Britain, etc).

Concentration

The term concentration refers to the relative significance of groups of large enterprises and their economic prominence. Concentration may lead to dominance in markets, regions or the economy as a whole. This report examines concentration by measuring the economy-wide financial activity of large enterprises (aggregate concentration).

One type of aggregate concentration series is produced by the summing of the major financial characteristics (operating revenue and assets) of each global enterprise. Each enterprise is then ranked in order of operating revenue and also in order of assets. Tabulations provide major financial characteristics for the leading enterprises, sub-divided by control. As the ranking of enterprises may result in yearly changes to the enterprises which comprise any one grouping, data for leading enterprise groups over time may not refer to the same enterprises.

Propriété

Les statistiques sur la propriété étrangère font partie du bilan des investissements internationaux du Canada et sont publiées par la Division de la balance des paiements. Elles sont fondées sur les capitaux à long terme engagés (c'est-à-dire la valeur de la dette à long terme et du portefeuille d'actions). Ces capitaux comprennent les actions ordinaires avec et sans droit de vote, les actions privilégiées, les actions convertibles, les mandats, les obligations, les prêts et toute autre action ou titre de créance à long terme. La valeur de la propriété étrangère correspond au capital à long terme employé qui est détenu par des intérêts étrangers, tant dans les sociétés sous contrôle canadien que dans celles sous contrôle étranger. La valeur du contrôle étranger correspond au capital à long terme employé dans les sociétés sous contrôle étranger seulement, y compris la portion détenue par des intérêts canadiens sans contrôle.

Pays de contrôle

Dans la plupart des cas de contrôle étranger, le pays de contrôle est le pays de résidence de la société mère étrangère ultime. Chaque filiale au sein de l'entreprise globale a le même pays de contrôle que la société mère. Une compagnie dont les droits de vote appartiennent conjointement à des sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger reçoit un code de contrôle étranger. Si deux sociétés sous contrôle étranger détiennent une quantité égale de droits de vote d'une compagnie canadienne, l'attribution du pays de contrôle est déterminé par l'ordre de préséance fondé sur le niveau global de l'investissement direct étranger au Canada (les États-Unis ont préséance, puis vient le Royaume-Uni, etc.).

Concentration

Le terme "concentration" désigne l'importance relative de groupes de grandes entreprises et leur avantage économique. La concentration peut entraîner une prédominance dans certains marchés, certaines régions ou dans l'ensemble de l'économie. Le présent rapport traite de la concentration en mesurant l'activité financière des entreprises les plus importantes dans divers groupes (concentration globale).

Il y a une des séries sur la concentration globale que l'on obtient en additionnant les principales caractéristiques financières (revenu d'exploitation et actifs) de chaque entreprise globale. Les entreprises sont ensuite classées en fonction de leur revenu d'exploitation et aussi en fonction de leurs actifs. Les totalisations donnent les principales caractéristiques financières des entreprises les plus importantes, selon le type de contrôle. Le classement des entreprises pouvant entraîner des changements d'une année à l'autre quant à la composition des groupes, il se peut que les données sur les entreprises les plus importantes ne se rapportent pas toujours aux mêmes entreprises.

Finally, high concentration measures do not necessarily imply imperfect competition. Similarly, low values may not adequately reflect the concentration that exists for specific products or regions.

Industrial Classification¹⁹

The industries presented in previous CALURA-Corporations reports corresponded to the 1960 Standard Industrial Classification for Establishments (SIC-E). Under this system, corporations are classified in their entirety to a single industry based on the one activity which accounts for the largest portion of gross revenue. Beginning with this report, the industries presented correspond to the 1980 Standard Industrial Classification for Companies and Enterprises (SIC-C).

The SIC-C system was developed by Statistics Canada to improve the reporting of business financial statistics, for which the establishment-based SIC-E was not ideally suited. For example, the unit capable of reporting financial statistics tends to be at a higher level within the business organization, and it also tends to span more industrial activities than the establishment unit. The SIC-C classifies companies according to their form of operational organization, be it vertically or horizontally integrated or otherwise diversified. Where the aggregation strategy under the SIC-E emphasized the activity (agriculture, mining, etc.), the SIC-C places emphasis on product lines or markets. The SIC-C presentation makes it possible to see how specialized or how diverse are the activities of enterprises at the most detailed level of the classification.

For example, consider a large company involved in activities related to wood, logging, sawmills and pulp and paper manufacturing and distribution. The SIC-E provides a "specialized" class for each of these activities. At its most detailed level, the SIC-C also provides "specialized" classes for each of these activities and, in addition, various combinations of these for businesses with integrated activities.

Corporate structural reorganizations sometimes lead to the industrial reclassification of the companies involved. This may affect the continuity of industry time series within any classification system. The SIC-C, however, can better accommodate those companies whose integrated activities may shift in emphasis from one year to the next without leading to a change in their industrial classification.

¹⁹ For a more detailed comparison of the SIC-C and SIC-E, please refer to the "Quarterly Financial Statistics for Enterprises" (STC Catalogue No. 61-008, Quarterly).

Finalement, une concentration élevée ne veut pas nécessairement dire que la concurrence est imparfaite. De même, il se peut que des valeurs basses ne reflètent pas fidèlement la concentration qui existe pour certains produits ou certaines régions.

Classification des branches d'activité¹⁹

Les branches d'activité, ou industries, présentées dans les publications CALURA précédentes sur les sociétés correspondaient à la Classification type des industries pour établissements, 1960 (CTI-E). Selon ce système, les sociétés sont classées dans leur totalité dans une seule industrie, selon l'activité qui représente la plus forte proportion de leurs recettes brutes. Dorénavant, en commençant par la présente publication, les branches d'activité présentées correspondront à la Classification type des industries pour compagnies et entreprises, 1980 (CTI-C).

Le système de la CTI-C a été mis au point par Statistique Canada pour améliorer la déclaration des statistiques financières des entreprises, car la CTI-E fondée sur les établissements ne s'y prêtait pas très bien. Par exemple, l'unité capable de déclarer des statistiques financières tend à être à un niveau plus élevé au sein de l'organisation et tend aussi à couvrir plus d'activités que l'établissement. La CTI-C classe les compagnies selon le genre d'organisation opérationnelle, qu'elles soient à intégration verticale ou horizontale ou autrement diversifiées. La SIC-E mettait l'accent sur l'activité (agriculture, exploitation minière, etc.), tandis que la SIC-C met l'accent sur les marchés ou les lignes de produits. La SIC-C permet de voir le degré de spécialisation ou de diversification des activités d'une entreprise au niveau le plus détaillé de la classification.

Prenons, par exemple, une vaste entreprise dont les activités touchent le bois, l'abattage, les scieries ainsi que la fabrication et la distribution de pâtes et papiers. La CTI-E prévoit des catégories spécialisées pour chacune de ces activités. Au niveau le plus détaillé, la CTI-C prévoit aussi des catégories spécialisées pour chacune de ces activités, ainsi que diverses combinaisons de catégories pour les entreprises dont les activités sont intégrées.

Des réorganisations occasionnent parfois la reclassification des compagnies, ce qui risque de perturber la continuité de la série chronologique des industries concernées. Cependant, grâce à la CTI-C, il est plus facile de traiter le cas des sociétés dont les activités intégrées varient d'une année à l'autre sans que cela n'entraîne de changement du point de vue de la classification des industries.

¹⁹ Pour une comparaison plus détaillée de la CTI-E et de la CTI-C, voir la publication *Statistiques financières trimestrielles des entreprises* (publication trimestrielle de Statistique Canada, n° 61-008 au catalogue).

For purposes of facilitating analysis, sections I, II, III and IV of this publication present two time series: the historical series covering the period 1983-1988; and the current series which covers the period 1988-1992. Some changes between the two series in the non-financial and the finance and insurance industries groupings are due to changes in the SIC classification; however, in sections I, II and III the most significant change has been eliminated by revising the historical series to reflect the inclusion of the real estate industry in the non-financial industries group rather than in the finance and insurance industries group (where the real estate industry was traditionally included under the 1960 SIC-E). The historical series for Concentration presented in section IV has not been revised.

Please note that at the all-industries level, the different values for 1988 produced by the two series are the result of changes in methodology, concepts and coverage, and not due to the change in the industrial classification system. Caution should be exercised when comparing data from these two time series.

Reliability of Data

Non-Sampling errors with respect to the CALURA Schedule II (ownership) questionnaire could occur as a result of poor response rates or improper processing. However, late responses are generally limited to small corporations that have little or no impact on the aggregate data. Estimates for missing information are made using previous years' data and other published information. Processing errors are negligible.

Sampling errors are errors that arise because estimates are being prepared based on only a sample of the universe rather than collecting information from all units in the universe. The sample used for these financial statistics was designed to produce a predetermined level of accuracy for assets, revenue and profits. Consequently, other items may be much less accurately estimated, especially in the early years of a new survey.

Availability of Additional Data

Tabulations additional to those published can be developed and made available on a cost-recovery basis. Requests should be directed to the Chief, CALURA – Corporations, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada. Data available are subject to the confidentiality provisions of CALURA and the Statistics Act.

Afin de faciliter l'analyse, les sections I, II, III et IV de la présente publication contiennent deux séries chronologiques: la série historique, qui couvre la période 1983-1988, et la série courante, qui couvre la période 1988-1992. Certaines des différences entre les deux séries relativement au groupe des branches d'activité non financières et à celui des branches d'activité financières et des assurances sont attribuables à des changements touchant la CTI; toutefois, dans les sections I, II et III, on a éliminé la différence la plus importante en révisant la série historique de façon à refléter l'inclusion du secteur immobilier dans le groupe des branches d'activité non financières plutôt que dans celui des branches d'activité financières et des assurances (où il était classé dans la CTI-E, 1960). La série historique sur la concentration présentée à la section IV n'a pas été révisée.

On notera que, au niveau de l'ensemble des branches d'activité, les valeurs différentes pour 1988 produites par les deux séries découlent de changements touchant la méthodologie, les concepts et le champ d'observation, et non à des changements touchant le système de classification des industries. Il faudrait tenir compte de cela lorsqu'on compare les données de ces deux séries chronologiques.

Fiabilité des données

Un taux de réponse insuffisant ou le traitement fautif de l'information peuvent occasionner des erreurs dans les estimations fondées sur les questionnaires CALURA (annexe 2 – Participation au capital-actions). Toutefois, les réponses en retard se limitent généralement aux petites sociétés qui n'ont aucun impact, ou très peu, sur les données globales. Pour les données manquantes, les estimations sont faites à partir des données de l'année précédente et d'autres renseignements publiés. Le taux d'erreur attribuable au traitement est négligeable.

Les erreurs d'échantillonnage surviennent lorsque les estimations sont établies à partir des données fournies par un échantillon et non par toutes les unités de l'univers. L'échantillon utilisé pour obtenir les statistiques qui nous intéressent a été choisi de façon à fournir un niveau acceptable de précision relativement aux actifs, au revenu et aux bénéfices. Par conséquent, les estimations pour d'autres éléments peuvent être moins précises, spécialement durant les premières années d'une nouvelle enquête.

Accessibilité de données supplémentaires

Il est possible d'élaborer et de fournir aux personnes intéressées, moyennant le remboursement des frais, des totalisations autres que celles qui sont publiées. Les demandes doivent être adressées au chef de la Section des sociétés-CALURA, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada. Les données accessibles sont toutefois assujetties aux dispositions relatives à la confidentialité prévues dans CALURA et dans la Loi sur la statistique.

Related Publications

Catalogue

- 61-517 Inter-Corporate Ownership, Bi-Annual; also available on CD-ROM and updated quarterly.
- 61-219 Financial and Taxation Statistics for Enterprises, Annual.
- 61-008 Quarterly Financial Statistics for Enterprises.
- 67-202 Canada's International Investment Position, Annual.
- 67-203 Canada's International Transactions in Services, Annual.

DEFINITIONS

Major Financial Characteristics:

Assets

Total assets as shown on the balance sheets of enterprises. Includes such items as cash, marketable securities, accounts receivable, inventories, net fixed assets, investments in affiliated corporations and other assets.

Equity

The shareholders' interest in the net assets of the enterprise. Generally includes the total amount of all issued and paid-up share capital, retained earnings and other surplus accounts such as contributed and capital surplus, and minority interest in consolidated subsidiaries.

Operating Revenue

For enterprises in the non-financial industries, the figure tabulated as "operating revenue" equals gross revenue from non-financial operations (that is, it excludes interest and dividend income). In the case of the finance and insurance industries, "operating revenue" equates to total revenue.

Operating Profits

This comprises net earnings from operations (operating revenue less operating expenses).

Publications connexes

Catalogue

- 61-517 Liens de parenté entre corporations, bisannuelle; également offerte sur CD-ROM avec mises à jour trimestrielles.
- 61-219 Statistiques financières et fiscales des entreprises, annuelle.
- 61-008 Statistiques financières trimestrielles des entreprises.
- 67-202 Bilan canadien des investissements internationaux, annuelle.
- 67-203 Les transactions internationales des services du Canada, annuelle

DÉFINITIONS

Caractéristiques financières principales:

Actifs

Actif total, tel qu'il apparaît sur le bilan des entreprises. Comprend des postes tels que l'encaisse, les titres négociables, les effets à recevoir, les stocks, les immobilisations nettes, les investissements dans les sociétés affiliées et tout autre actif.

Avoir

L'avoir représente l'intérêt des actionnaires dans les actifs nets de la société. Il comprend en général le montant total de toutes les actions émises et libérées, les bénéfices non répartis et les autres excédents tels que les surplus d'apport et surplus de capital, et les intérêts minoritaires dans les filiales consolidées.

Revenu d'exploitation

Pour les entreprises des branches d'activité financières, les montants classés comme "revenu d'exploitation" correspondent au revenu brut provenant d'activités non financières (à l'exclusion des intérêts et des dividendes). Dans le cas des branches d'activité financières et des assurances, le "revenu d'exploitation" correspond au revenu total.

Bénéfices d'exploitation

Cela comprend les gains nets provenant des activités (c'est-à-dire le revenu d'exploitation moins les dépenses d'exploitation).

Financial Ratios:**Profit Margin**

Formula:
$$\frac{\text{Operating profit} \times 100}{\text{Operating revenue}}$$

This ratio is a measure of operating efficiency and provides information on the financial performance of a firm; the larger the ratio, the more efficient the operations.

Debt to Equity

Formula:

$$\frac{\text{Borrowings} + \text{Loans and accounts with affiliates}}{\text{Total equity}}$$

This ratio is used as a measure of solvency and provides information on the financial strength of a firm; higher debt to equity ratios indicate greater risks in terms of volatility of rates of return to owners.

Ratios financiers:**Marge bénéficiaire**

Formule:
$$\frac{\text{Bénéfices d'exploitation} \times 100}{\text{Revenu d'exploitation}}$$

Ce ratio mesure l'efficacité d'exploitation et fournit des renseignements sur le rendement financier d'une société; plus le ratio est élevé, plus l'efficacité est grande.

Ratio d'endettement

Formule:

$$\frac{\text{Emprunts} + \text{emprunts et comptes auprès des sociétés affiliées}}{\text{Avoir total}}$$

Ce ratio sert à mesurer la solvabilité et fournit des renseignements sur la solidité financière d'une société; un ratio d'endettement élevé signifie que les risques sont plus grands du point de vue de la volatilité du taux de rendement pour les propriétaires.

Statistical Tables

Tableaux statistiques

Table 1.1

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control

Value and Share

Food (including food retailing), Beverages and Tobacco

Tableau 1.1

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	8,301	9,493	1,936	19,731	54,878	5,310	60,188	79,918
	1989P		9,286	8,945	3,695	21,926	56,098	6,120	62,218	84,143
	1990P		9,715	10,954	3,540	24,209	55,142	6,796	61,938	86,147
	1991P		10,604	10,770	3,793	25,167	55,517	8,788	64,305	89,472
	1992P		11,220	11,144	4,023	26,387	54,215	8,798	63,012	89,400
	1988P	%	10.39	11.88	2.42	24.69	68.67	6.64	75.31	100.00
	1989P		11.04	10.63	4.39	26.06	66.67	7.27	73.94	100.00
	1990P		11.28	12.72	4.11	28.10	64.01	7.89	71.90	100.00
	1991P		11.85	12.04	4.24	28.13	62.05	9.82	71.87	100.00
	1992P		12.55	12.47	4.50	29.52	60.64	9.84	70.48	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	4,044	5,265	636	9,945	19,245	1,012	20,257	30,203
	1989P		4,346	4,600	1,538	10,484	18,713	1,183	19,895	30,379
	1990P		4,144	5,438	1,564	11,146	18,032	827	18,858	30,005
	1991P		4,562	5,645	1,612	11,819	17,213	491	17,704	29,523
	1992P		4,804	5,914	1,759	12,477	16,223	1,302	17,524	30,002
	1988P	%	13.39	17.43	2.10	32.93	63.72	3.35	67.07	100.00
	1989P		14.31	15.14	5.06	34.51	61.60	3.89	65.49	100.00
	1990P		13.81	18.12	5.21	37.15	60.10	2.75	62.85	100.00
	1991P		15.45	19.12	5.46	40.03	58.30	1.66	59.97	100.00
	1992P		16.01	19.71	5.86	41.59	54.07	4.34	58.41	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	17,340	7,558	2,493	27,391	123,532	9,621	133,153	160,544
	1989P		18,240	7,044	3,296	28,580	125,960	10,353	136,312	164,892
	1990P		18,925	9,701	3,722	32,348	124,786	11,133	135,919	168,267
	1991P		18,099	10,582	4,649	33,330	123,460	9,932	133,392	166,722
	1992P		19,113	9,988	5,004	34,106	121,517	9,764	131,281	165,386
	1988P	%	10.80	4.71	1.55	17.06	76.95	5.99	82.94	100.00
	1989P		11.06	4.27	2.00	17.33	76.39	6.28	82.67	100.00
	1990P		11.25	5.77	2.21	19.22	74.16	6.62	80.78	100.00
	1991P		10.86	6.35	2.79	19.99	74.05	5.96	80.01	100.00
	1992P		11.56	6.04	3.03	20.62	73.47	5.90	79.38	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$,000,000	6,608	8,736	1,570	16,914	43,672
	1989P		7,274	8,080	2,918	18,272	44,542
	1990P		7,786	9,567	2,875	20,228	44,027
	1991P		8,438	9,268	2,966	20,672	43,579
	1992P		8,984	9,630	3,140	21,753	41,867
	1988P	%	10.73	14.18	2.55	27.46	70.90
	1989P		11.37	12.63	4.56	28.55	69.60
	1990P		11.96	14.70	4.42	31.08	67.65
	1991P		13.03	14.32	4.58	31.93	67.31
	1992P		13.84	14.83	4.84	33.51	64.49
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	931	632	208	1,771	3,555
	1989P		998	607	319	1,924	3,105
	1990P		1,151	701	345	2,197	2,815
	1991P		1,229	740	428	2,397	2,309
	1992P		1,096	697	491	2,284	2,364
	1988P	%	17.47	11.87	3.91	33.26	66.74
	1989P		19.85	12.07	6.34	38.26	61.74
	1990P		22.97	13.98	6.89	43.84	56.16
	1991P		26.12	15.72	9.10	50.94	49.06
	1992P		23.58	14.99	10.57	49.14	50.86
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%	5.37	8.37	8.36	6.47	2.88
	1989P	%	5.47	8.62	9.68	6.73	2.46
	1990P	%	6.08	7.22	9.27	6.79	2.26
	1991P	%	6.79	6.99	9.21	7.19	1.87
	1992P	%	5.73	6.97	9.82	6.70	1.95
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P		0.538	0.640	1.293	0.641	1.204
	1989P		0.583	0.734	0.872	0.691	1.321
	1990P		0.770	0.746	0.827	0.766	1.384
	1991P		0.763	0.628	0.835	0.708	1.470
	1992P		0.804	0.599	0.782	0.704	1.513

Table 1.2

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Wood and Paper

Tableau 1.2

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Bois et papier

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	7,051	543	6,699	14,293	35,773	422	36,195	50,489
	1989P		11,610	710	8,691	21,011	36,384	325	36,709	57,721
	1990P		12,207	836	9,274	22,316	36,318	341	36,659	58,975
	1991P		12,336	753	9,344	22,433	35,701	318	36,019	58,452
	1992P		12,617	457	9,547	22,622	35,530	247	35,777	58,399
	1988P	%	13.97	1.08	13.27	28.31	70.85	0.84	71.69	100.00
	1989P		20.11	1.23	15.06	36.40	63.03	0.56	63.60	100.00
	1990P		20.70	1.42	15.72	37.84	61.58	0.58	62.16	100.00
	1991P		21.10	1.29	15.99	38.38	61.08	0.54	61.62	100.00
	1992P		21.61	0.78	16.35	38.74	60.84	0.42	61.26	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	3,063	227	2,908	6,199	13,821	320	14,140	20,339
	1989P		5,416	236	4,131	9,784	13,194	172	13,365	23,149
	1990P		5,693	299	4,455	10,447	11,977	240	12,217	22,663
	1991P		5,606	143	4,426	10,175	10,700	206	10,906	21,081
	1992P		5,429	178	4,781	10,387	9,760	278	10,038	20,425
	1988P	%	15.06	1.12	14.30	30.48	67.95	1.57	69.52	100.00
	1989P		23.40	1.02	17.85	42.26	56.99	0.74	57.74	100.00
	1990P		25.12	1.32	19.66	46.10	52.85	1.06	53.90	100.00
	1991P		26.59	0.68	20.99	48.27	50.76	0.98	51.73	100.00
	1992P		26.58	0.87	23.41	50.85	47.79	1.36	49.15	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	7,694	696	4,176	12,565	49,827	233	50,060	62,625
	1989P		9,781	636	4,422	14,839	45,093	142	45,235	60,074
	1990P		8,774	585	3,982	13,340	40,319	150	40,469	53,809
	1991P		7,973	672	3,515	12,160	35,645	131	35,777	47,936
	1992P		8,118	476	3,256	11,851	36,851	135	36,985	48,836
	1988P	%	12.29	1.11	6.67	20.06	79.56	0.37	79.94	100.00
	1989P		16.28	1.06	7.36	24.70	75.06	0.24	75.30	100.00
	1990P		16.30	1.09	7.40	24.79	74.93	0.28	75.21	100.00
	1991P		16.63	1.40	7.33	25.37	74.36	0.27	74.63	100.00
	1992P		16.62	0.98	6.67	24.27	75.46	0.28	75.73	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$'000,000	5,902	444	6,103	12,449	29,628
	1989P		10,201	572	7,948	18,720	30,694
	1990P		10,864	744	8,557	20,165	30,709
	1991P		11,065	604	8,710	20,379	29,496
	1992P		11,167	383	9,004	20,554	28,466
	1988P	%	13.92	1.05	14.39	29.36	69.88
	1989P		20.57	1.15	16.03	37.75	61.90
	1990P		21.26	1.46	16.74	39.45	60.08
	1991P		22.09	1.21	17.39	40.69	58.90
	1992P		22.65	0.78	18.26	41.69	57.74
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	1,250	57	750	2,057	4,576
	1989P		1,432	47	488	1,967	3,113
	1990P		602	30	90	723	919
	1991P		-98	--	-331	-428	-950
	1992P		-10	13	-225	-222	-320
	1988P	%	18.84	0.86	11.31	31.01	68.99
	1989P		28.18	0.93	9.61	38.72	61.28
	1990P		36.70	1.82	5.50	44.02	55.98
	1991P		7.10	-0.02	24.01	31.09	68.91
	1992P		1.82	-2.36	41.57	41.03	58.97
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%	16.24	8.17	17.97	16.37	9.18
	1989P	%	14.64	7.40	11.04	13.26	6.90
	1990P	%	6.87	5.11	2.27	5.42	2.28
	1991P	%	-1.23	0.05	-9.41	-3.52	-2.66
	1992P	%	-0.12	2.69	-6.92	-1.88	-0.87
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P		0.643	0.849	0.925	0.783	0.937
	1989P		0.671	1.309	0.778	0.731	1.120
	1990P		0.684	1.416	0.796	0.753	1.338
	1991P		0.760	3.090	0.889	0.849	1.552
	1992P		0.873	1.089	0.835	0.859	1.765

Table 1.3

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Energy

Tableau 1.3

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Énergie

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	37,719	11,608	5,055	54,382	73,610	105,526	179,136	233,518
	1989P		38,569	11,537	4,843	54,949	76,737	108,859	185,596	240,545
	1990P		38,273	15,239	4,753	58,265	77,201	117,442	194,643	252,908
	1991P		36,755	14,271	4,618	55,644	76,200	129,404	205,604	261,248
	1992P		36,837	12,942	4,660	54,439	83,749	134,496	218,245	272,684
	1988P	%	16.15	4.97	2.16	23.29	31.52	45.19	76.71	100.00
	1989P		16.03	4.80	2.01	22.84	31.90	45.26	77.16	100.00
	1990P		15.13	6.03	1.88	23.04	30.53	46.44	76.96	100.00
	1991P		14.07	5.46	1.77	21.30	29.17	49.53	78.70	100.00
	1992P		13.51	4.75	1.71	19.96	30.71	49.32	80.04	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	16,693	5,795	1,874	24,361	32,806	22,665	55,471	79,833
	1989P		15,702	6,261	1,897	23,861	34,332	22,959	57,292	81,152
	1990P		15,622	7,136	1,960	24,718	33,448	22,614	56,061	80,779
	1991P		14,873	5,611	1,680	22,164	30,687	20,947	51,634	73,798
	1992P		13,581	5,400	844	19,825	33,091	26,555	59,646	79,471
	1988P	%	20.91	7.26	2.35	30.52	41.09	28.39	69.48	100.00
	1989P		19.35	7.72	2.34	29.40	42.31	28.29	70.60	100.00
	1990P		19.34	8.83	2.43	30.60	41.41	27.99	69.40	100.00
	1991P		20.15	7.60	2.28	30.03	41.58	28.38	69.97	100.00
	1992P		17.09	6.79	1.06	24.95	41.64	33.41	75.05	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	21,924	8,348	807	31,079	44,306	21,592	65,898	96,977
	1989P		23,251	8,261	1,038	32,550	45,079	22,987	68,066	100,616
	1990P		26,102	11,224	1,134	38,460	46,183	24,079	70,262	108,722
	1991P		23,180	10,519	1,070	34,769	43,047	25,449	68,496	103,265
	1992P		23,337	10,743	1,216	35,297	48,014	25,397	73,410	108,707
	1988P	%	22.61	8.61	0.83	32.05	45.69	22.27	67.95	100.00
	1989P		23.11	8.21	1.03	32.35	44.80	22.85	67.65	100.00
	1990P		24.01	10.32	1.04	35.37	42.48	22.15	64.63	100.00
	1991P		22.45	10.19	1.04	33.67	41.69	24.64	66.33	100.00
	1992P		21.47	9.88	1.12	32.47	44.17	23.36	67.53	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$'000,000	31,412	9,899	4,638	45,949	65,781
	1989P		33,067	9,947	4,395	47,409	68,581
	1990P		31,649	13,180	4,287	49,116	68,666
	1991P		30,813	12,133	4,196	47,141	66,954
	1992P		30,644	10,888	4,191	45,723	73,748
	1988P	%	23.37	7.37	3.45	34.19	48.95
	1989P		23.80	7.16	3.16	34.12	49.36
	1990P		22.54	9.39	3.05	34.98	48.91
	1991P		22.82	8.98	3.11	34.91	49.58
	1992P		20.99	7.46	2.87	31.31	50.50
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	2,333	961	67	3,360	5,114
	1989P		2,431	706	99	3,236	4,910
	1990P		2,366	1,188	126	3,680	5,089
	1991P		1,383	242	31	1,656	4,057
	1992P		693	466	123	1,281	5,050
	1988P	%	27.53	11.34	0.79	39.65	60.35
	1989P		29.84	8.67	1.22	39.72	60.28
	1990P		26.98	13.55	1.43	41.96	58.04
	1991P		24.21	4.23	0.55	28.98	71.02
	1992P		10.94	7.35	1.94	20.24	79.76
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%	10.64	11.51	8.28	10.81	11.54
	1989P	%	10.46	8.55	9.54	9.94	10.89
	1990P	%	9.06	10.59	11.09	9.57	11.02
	1991P	%	5.97	2.30	2.91	4.76	9.42
	1992P	%	2.97	4.33	10.11	3.63	10.52
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P		0.616	0.449	1.073	0.612	0.850
	1989P		0.819	0.339	0.897	0.699	0.852
	1990P		0.747	0.614	0.761	0.710	0.899
	1991P		0.786	0.916	1.003	0.836	1.020
	1992P		0.968	0.790	3.236	1.016	1.085

Table 1.4

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control – Continued

Value and Share

Chemicals, Chemical Products and Textiles

Tableau 1.4

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle – suite

Valeur et part

Produits chimiques et textiles

			Foreign – Étranger				Canadian – Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets – Actifs	1988P	\$'000,000	14,231	5,994	1,715	21,939	x	x	16,380	38,319
	1989P		15,276	6,869	2,568	24,713	x	x	17,011	41,724
	1990P		16,706	8,886	2,245	27,837	x	x	17,089	44,926
	1991P		16,386	8,751	2,472	27,609	x	x	16,883	44,491
	1992P		17,589	9,081	2,318	28,988	x	x	14,917	43,905
	1988P	%	37.14	15.64	4.47	57.25	x	x	42.75	100.00
	1989P		36.61	16.46	6.15	59.23	x	x	40.77	100.00
	1990P		37.19	19.78	5.00	61.96	x	x	38.04	100.00
	1991P		36.83	19.67	5.56	62.05	x	x	37.95	100.00
	1992P		40.06	20.68	5.28	66.02	x	x	33.98	100.00
Equity – Avoir	1988P	\$'000,000	6,786	2,755	733	10,273	x	x	5,462	15,735
	1989P		7,225	3,339	1,263	11,826	x	x	6,495	18,321
	1990P		7,566	4,834	1,003	13,404	x	x	6,229	19,633
	1991P		7,211	4,843	977	13,031	x	x	5,411	18,443
	1992P		7,928	5,188	896	14,013	x	x	3,549	17,561
	1988P	%	43.13	17.51	4.66	65.29	x	x	34.71	100.00
	1989P		39.44	18.22	6.89	64.55	x	x	35.45	100.00
	1990P		38.54	24.62	5.11	68.27	x	x	31.73	100.00
	1991P		39.10	26.26	5.30	70.66	x	x	29.34	100.00
	1992P		45.15	29.54	5.10	79.79	x	x	20.21	100.00
Operating revenue – Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	19,470	7,530	2,509	29,510	x	x	23,114	52,623
	1989P		19,533	8,530	2,769	30,833	x	x	22,259	53,092
	1990P		18,582	8,778	2,493	29,853	x	x	22,110	51,963
	1991P		19,296	8,796	2,909	31,001	x	x	21,872	52,873
	1992P		20,285	8,418	2,714	31,417	x	x	19,443	50,860
	1988P	%	37.00	14.31	4.77	56.08	x	x	43.92	100.00
	1989P		36.79	16.07	5.22	58.07	x	x	41.93	100.00
	1990P		35.76	16.89	4.80	57.45	x	x	42.55	100.00
	1991P		36.49	16.64	5.50	58.63	x	x	41.37	100.00
	1992P		39.88	16.55	5.34	61.77	x	x	38.23	100.00
Capital employed – Capitaux employés	1988P	\$'000,000	11,256	4,565	1,297	17,118	x
	1989P		12,291	5,391	2,151	19,833	x
	1990P		13,509	7,277	1,800	22,586	x
	1991P		12,869	7,143	1,904	21,917	x
	1992P		13,818	7,406	1,716	22,940	x
	1988P	%	38.99	15.81	4.49	59.30	x
	1989P		36.55	16.03	6.40	58.98	x
	1990P		37.71	20.32	5.02	63.05	x
	1991P		37.78	20.97	5.59	64.34	x
	1992P		43.46	23.30	5.40	72.16	x
Operating profit – Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	2,657	716	128	3,502	x
	1989P		2,518	672	57	3,246	x
	1990P		1,904	554	42	2,501	x
	1991P		1,675	431	25	2,131	x
	1992P		1,720	416	23	2,159	x
	1988P	%	52.11	14.05	2.51	68.67	x
	1989P		55.09	14.69	1.24	71.02	x
	1990P		53.90	15.68	1.20	70.79	x
	1991P		61.63	15.86	0.93	78.42	x
	1992P		60.94	14.73	0.83	76.49	x
Profit margin – Marge bénéficiaire	1988P	%	13.65	9.51	5.10	11.87	7.04
	1989P	%	12.89	7.87	2.04	10.53	6.05
	1990P	%	10.25	6.31	1.70	8.38	4.74
	1991P	%	8.68	4.90	0.87	6.87	2.73
	1992P	%	8.48	4.94	0.86	6.87	3.48
Debt to equity ratio – Ratio d'endettement	1988P		0.516	0.545	0.699	0.537	1.056
	1989P		0.561	0.519	0.659	0.560	1.226
	1990P		0.673	0.429	0.742	0.590	1.274
	1991P		0.681	0.406	0.888	0.594	1.670
	1992P		0.643	0.369	0.845	0.554	1.539

Table 1.5

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control – Continued

Value and Share

Metallic Minerals and Metal Products

Tableau 1.5

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle – suite

Valeur et part

Minerais métalliques et produits en métal

			Foreign – Étranger				Canadian – Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres	Total	Privé	ECP	Total	Toutes
Assets – Actifs	1988P	\$'000,000	7,410	7,087	2,865	17,362	57,577	470	58,047	75,409
	1989P		7,610	7,851	5,382	20,842	x	x	57,571	78,414
	1990P		7,791	8,252	5,050	21,093	x	x	55,607	76,701
	1991P		7,551	7,680	4,770	20,001	x	x	55,895	75,895
	1992P		7,807	7,996	5,306	21,109	x	x	54,316	75,425
	1988P	%	9.83	9.40	3.80	23.02	76.35	0.62	76.98	100.00
	1989P		9.70	10.01	6.86	26.58	x	x	73.42	100.00
	1990P		10.16	10.76	6.58	27.50	x	x	72.50	100.00
	1991P		9.95	10.12	6.29	26.35	x	x	73.65	100.00
	1992P		10.35	10.60	7.03	27.99	x	x	72.01	100.00
Equity – Avoir	1988P	\$'000,000	3,535	3,961	1,364	8,860	x	x	26,641	35,501
	1989P		3,528	4,604	2,540	10,672	x	x	30,089	40,761
	1990P		3,761	5,044	2,786	11,591	28,293	321	28,614	40,205
	1991P		3,716	4,556	634	8,906	27,568	274	27,841	36,747
	1992P		3,692	4,721	1,052	9,465	25,671	237	25,908	35,373
	1988P	%	9.96	11.16	3.84	24.96	x	x	75.04	100.00
	1989P		8.66	11.29	6.23	26.18	x	x	73.82	100.00
	1990P		9.35	12.54	6.93	28.83	70.37	0.80	71.17	100.00
	1991P		10.11	12.40	1.72	24.24	75.02	0.75	75.76	100.00
	1992P		10.44	13.35	2.97	26.76	72.57	0.67	73.24	100.00
Operating revenue – Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	8,591	6,729	3,761	19,081	x	x	52,616	71,697
	1989P		8,986	6,647	5,768	21,401	x	x	52,615	74,016
	1990P		8,896	6,360	5,249	20,505	x	x	46,002	66,507
	1991P		7,799	5,343	5,047	18,189	x	x	39,824	58,013
	1992P		7,383	5,544	5,471	18,398	x	x	37,126	55,524
	1988P	%	11.98	9.39	5.25	26.61	x	x	73.39	100.00
	1989P		12.14	8.98	7.79	28.91	x	x	71.09	100.00
	1990P		13.38	9.56	7.89	30.83	x	x	69.17	100.00
	1991P		13.44	9.21	8.70	31.35	x	x	68.65	100.00
	1992P		13.30	9.98	9.85	33.14	x	x	66.86	100.00
Capital employed – Capitaux employés	1988P	\$'000,000	6,147	5,766	2,232	14,144	x
	1989P		6,397	6,516	4,282	17,195	x
	1990P		6,501	7,050	4,038	17,589	47,147
	1991P		6,205	6,910	3,818	16,933	47,187
	1992P		6,374	7,118	4,264	17,756	45,062
	1988P	%	10.34	9.70	3.76	23.80	x
	1989P		9.84	10.02	6.58	26.44	x
	1990P		9.99	10.84	6.21	27.04	72.47
	1991P		9.64	10.73	5.93	26.30	73.28
	1992P		10.11	11.29	6.76	28.16	71.47
Operating profit – Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	949	692	184	1,824	x
	1989P		834	653	528	2,015	x
	1990P		514	446	318	1,278	x
	1991P		177	145	6	328	x
	1992P		118	184	-41	261	x
	1988P	%	11.68	8.52	2.26	22.46	x
	1989P		11.82	9.26	7.49	28.58	x
	1990P		16.24	14.09	10.04	40.36	x
	1991P		43.59	35.56	1.36	80.51	x
	1992P		32.66	50.79	-11.42	72.02	x
Profit margin – Marge bénéficiaire	1988P	%	11.04	10.28	4.88	9.56	12.20
	1989P	%	9.28	9.83	9.16	9.42	9.72
	1990P	%	5.78	7.01	6.06	6.23	4.17
	1991P	%	2.28	2.71	0.11	1.80	0.20
	1992P	%	1.60	3.32	-0.76	1.42	0.28
Debt to equity ratio – Ratio d'endettement	1988P		0.615	0.366	0.591	0.500	0.547
	1989P		0.687	0.339	0.526	0.498	0.465
	1990P		0.610	0.322	0.286	0.407	0.536
	1991P		0.575	0.432	4.507	0.782	0.583
	1992P		0.630	0.427	2.743	0.763	0.634

Table 1.6

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Machinery and Equipment (except electrical)

Tableau 1.6

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Machinerie et équipement (sauf électrique)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	9,053	1,363	1,599	12,015	15,714	—	15,714	27,729
	1989P		9,542	1,884	1,992	13,419	16,059	—	16,059	29,478
	1990P		9,410	2,050	2,263	13,723	15,419	—	15,419	29,142
	1991P		8,591	2,249	2,248	13,087	15,197	—	15,197	28,284
	1992P		8,569	1,972	2,586	13,126	14,739	—	14,739	27,866
	1988P	%	32.65	4.91	5.77	43.33	56.67	—	56.67	100.00
	1989P		32.37	6.39	6.76	45.52	54.48	—	54.48	100.00
	1990P		32.29	7.03	7.77	47.09	52.91	—	52.91	100.00
	1991P		30.37	7.95	7.95	46.27	53.73	—	53.73	100.00
	1992P		30.75	7.08	9.28	47.11	52.89	—	52.89	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	3,972	398	449	4,820	4,257	—	4,257	9,077
	1989P		4,059	582	572	5,214	4,555	—	4,555	9,768
	1990P		4,231	655	697	5,583	4,457	—	4,457	10,041
	1991P		4,157	774	692	5,623	4,243	—	4,243	9,866
	1992P		4,258	526	733	5,517	3,877	—	3,877	9,394
	1988P	%	43.76	4.38	4.95	53.10	46.90	—	46.90	100.00
	1989P		41.55	5.96	5.86	53.37	46.63	—	46.63	100.00
	1990P		42.14	6.52	6.94	55.61	44.39	—	44.39	100.00
	1991P		42.13	7.85	7.01	56.99	43.01	—	43.01	100.00
	1992P		45.32	5.60	7.81	58.73	41.27	—	41.27	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	10,386	2,232	2,430	15,049	26,476	—	26,476	41,525
	1989P		11,625	2,651	2,825	17,101	27,202	—	27,202	44,303
	1990P		11,191	2,701	3,184	17,076	26,560	—	26,560	43,636
	1991P		9,942	2,794	2,990	15,726	22,413	—	22,413	38,139
	1992P		9,412	2,538	3,364	15,314	20,559	—	20,559	35,872
	1988P	%	25.01	5.37	5.85	36.24	63.76	—	63.76	100.00
	1989P		26.24	5.98	6.38	38.60	61.40	—	61.40	100.00
	1990P		25.65	6.19	7.30	39.13	60.87	—	60.87	100.00
	1991P		26.07	7.33	7.84	41.23	58.77	—	58.77	100.00
	1992P		26.24	7.07	9.38	42.69	57.31	—	57.31	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$'000,000	7,206	966	1,028	9,200	10,727
	1989P		7,737	1,336	1,255	10,328	11,461
	1990P		7,723	1,410	1,517	10,650	11,207
	1991P		6,973	1,555	1,453	9,982	10,797
	1992P		6,965	1,327	1,642	9,934	10,046
	1988P	%	36.16	4.85	5.16	46.17	53.83
	1989P		35.51	6.13	5.76	47.40	52.60
	1990P		35.34	6.45	6.94	48.72	51.28
	1991P		33.56	7.48	6.99	48.04	51.96
	1992P		34.86	6.64	8.22	49.72	50.28
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	933	110	87	1,131	1,250
	1989P		876	124	118	1,118	1,291
	1990P		771	121	88	980	794
	1991P		638	-10	-7	620	358
	1992P		682	-50	22	654	313
	1988P	%	39.21	4.63	3.66	47.51	52.49
	1989P		36.36	5.13	4.92	46.41	53.59
	1990P		43.46	6.81	4.95	55.23	44.77
	1991P		65.20	-1.03	-0.73	63.43	36.57
	1992P		70.55	-5.18	2.23	67.59	32.41
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%	8.99	4.94	3.59	7.51	4.72
	1989P	%	7.53	4.66	4.19	6.54	4.75
	1990P	%	6.89	4.48	2.76	5.74	2.99
	1991P	%	6.41	-0.36	-0.24	3.94	1.60
	1992P	%	7.25	-1.98	0.64	4.27	1.52
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P		0.695	1.337	1.266	0.801	1.470
	1989P		0.767	1.252	1.166	0.865	1.464
	1990P		0.689	1.097	1.143	0.794	1.464
	1991P		0.538	0.959	1.077	0.662	1.490
	1992P		0.505	1.482	1.227	0.694	1.540

Table 1.7

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control – Continued

Value and Share

Transportation Equipment

Tableau 1.7

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle – suite

Valeur et part

Matériel de transport

			Foreign – Étranger				Canadian – Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets – Actifs	1988P	\$'000,000	22,422	2,693	3,367	28,482	x	x	35,178	63,660
	1989P		24,680	2,597	4,105	31,381	x	x	36,449	67,830
	1990P		23,309	3,419	4,074	30,802	x	x	34,179	64,981
	1991P		24,447	3,525	3,928	31,900	x	x	33,243	65,143
	1992P		25,620	3,459	4,527	33,606	x	x	34,404	68,010
	1988P	%	35.22	4.23	5.29	44.74	x	x	55.26	100.00
	1989P		36.38	3.83	6.05	46.26	x	x	53.74	100.00
	1990P		35.87	5.26	6.27	47.40	x	x	52.60	100.00
	1991P		37.53	5.41	6.03	48.97	x	x	51.03	100.00
	1992P		37.67	5.09	6.66	49.41	x	x	50.59	100.00
Equity – Avoir	1988P	\$'000,000	8,006	1,131	1,263	10,400	x	x	9,424	19,824
	1989P		8,805	1,170	1,231	11,205	x	x	9,633	20,838
	1990P		7,871	1,519	1,177	10,567	x	x	9,701	20,267
	1991P		7,877	1,346	1,017	10,240	x	x	9,476	19,716
	1992P		8,133	1,177	972	10,282	x	x	10,015	20,297
	1988P	%	40.38	5.71	6.37	52.46	x	x	47.54	100.00
	1989P		42.25	5.61	5.91	53.77	x	x	46.23	100.00
	1990P		38.83	7.49	5.81	52.14	x	x	47.86	100.00
	1991P		39.95	6.83	5.16	51.94	x	x	48.06	100.00
	1992P		40.07	5.80	4.79	50.66	x	x	49.34	100.00
Operating revenue – Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	56,394	4,022	6,838	67,254	x	x	75,188	142,442
	1989P		55,504	3,691	8,259	67,455	x	x	78,120	145,575
	1990P		51,485	4,606	9,647	65,739	x	x	75,198	140,937
	1991P		52,029	4,725	9,520	66,274	x	x	67,726	134,000
	1992P		54,093	4,595	10,052	68,739	x	x	69,999	138,738
	1988P	%	39.59	2.82	4.80	47.22	x	x	52.78	100.00
	1989P		38.13	2.54	5.67	46.34	x	x	53.66	100.00
	1990P		36.53	3.27	6.85	46.64	x	x	53.36	100.00
	1991P		38.83	3.53	7.10	49.46	x	x	50.54	100.00
	1992P		38.99	3.31	7.24	49.55	x	x	50.45	100.00
Capital employed – Capitaux employés	1988P	\$'000,000	13,938	2,060	2,714	18,712	x
	1989P		16,292	1,998	3,220	21,510	x
	1990P		15,302	2,749	3,082	21,133	x
	1991P		15,573	2,687	2,734	20,995	x
	1992P		13,893	2,602	3,037	19,533	x
	1988P	%	30.08	4.45	5.86	40.39	x
	1989P		32.01	3.93	6.33	42.26	x
	1990P		31.21	5.61	6.29	43.10	x
	1991P		32.48	5.61	5.70	43.79	x
	1992P		29.80	5.58	6.52	41.90	x
Operating profit – Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	1,409	111	2	1,522	x
	1989P		1,236	88	-85	1,240	x
	1990P		590	30	76	696	x
	1991P		581	-100	64	544	x
	1992P		17	85	-132	-30	x
	1988P	%	33.68	2.65	0.06	36.38	x
	1989P		32.91	2.35	-2.25	33.01	x
	1990P		20.40	1.05	2.64	24.09	x
	1991P		25.07	-4.33	2.77	23.51	x
	1992P		0.86	4.22	-6.59	-1.50	x
Profit margin – Marge bénéficiaire	1988P	%	2.50	2.76	0.03	2.26	3.54
	1989P	%	2.23	2.39	-1.02	1.84	3.22
	1990P	%	1.15	0.66	0.79	1.06	2.92
	1991P	%	1.12	-2.12	0.67	0.82	2.62
	1992P	%	0.03	1.85	-1.32	-0.04	2.91
Debt to equity ratio – Ratio d'endettement	1988P		0.504	0.788	1.147	0.613	1.869
	1989P		0.604	0.683	1.604	0.722	1.989
	1990P		0.694	0.768	1.616	0.808	1.813
	1991P		0.778	0.974	1.699	0.895	1.780
	1992P		0.604	1.180	2.142	0.815	1.640

Table 1.8

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Electrical and Electronic Products

Tableau 1.8

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Produits électriques et électroniques

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	11,467	2,742	1,278	15,486	x	x	17,186	32,672
	1989P		12,374	2,723	1,826	16,922	x	x	18,516	35,438
	1990P		12,041	2,680	1,879	16,600	x	x	18,781	35,381
	1991P		12,527	3,263	2,003	17,793	x	x	21,521	39,314
	1992P		12,101	2,726	1,968	16,795	x	x	23,084	39,880
	1988P	%	35.10	8.39	3.91	47.40	x	x	52.60	100.00
	1989P		34.92	7.68	5.15	47.75	x	x	52.25	100.00
	1990P		34.03	7.57	5.31	46.92	x	x	53.08	100.00
	1991P		31.86	8.30	5.09	45.26	x	x	54.74	100.00
	1992P		30.34	6.84	4.93	42.12	x	x	57.88	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	5,450	1,207	363	7,019	x	x	6,770	13,789
	1989P		5,649	1,211	497	7,358	x	x	7,093	14,451
	1990P		5,270	1,134	481	6,885	x	x	6,929	13,814
	1991P		5,091	1,463	614	7,169	x	x	6,729	13,898
	1992P		4,934	1,092	536	6,562	x	x	6,864	13,426
	1988P	%	39.52	8.75	2.63	50.90	x	x	49.10	100.00
	1989P		39.09	8.38	3.44	50.91	x	x	49.09	100.00
	1990P		38.15	8.21	3.48	49.84	x	x	50.16	100.00
	1991P		36.63	10.53	4.42	51.59	x	x	48.41	100.00
	1992P		36.75	8.13	4.00	48.88	x	x	51.12	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	17,030	3,395	2,803	23,228	x	x	20,289	43,516
	1989P		18,420	3,794	3,477	25,691	x	x	22,027	47,718
	1990P		18,121	3,985	3,651	25,757	x	x	22,339	48,096
	1991P		18,826	3,959	3,671	26,455	x	x	20,653	47,108
	1992P		19,508	3,955	3,916	27,379	x	x	21,279	48,658
	1988P	%	39.13	7.80	6.44	53.38	x	x	46.62	100.00
	1989P		38.60	7.95	7.29	53.84	x	x	46.16	100.00
	1990P		37.68	8.29	7.59	53.55	x	x	46.45	100.00
	1991P		39.96	8.40	7.79	56.16	x	x	43.84	100.00
	1992P		40.09	8.13	8.05	56.27	x	x	43.73	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$'000,000	7,943	2,056	823	10,822	x
	1989P		8,622	2,017	1,103	11,742	x
	1990P		8,539	1,911	1,125	11,575	x
	1991P		8,508	2,333	1,111	11,951	x
	1992P		7,925	1,817	1,005	10,747	x
	1988P	%	34.45	8.92	3.57	46.94	x
	1989P		35.39	8.28	4.53	48.20	x
	1990P		35.81	8.01	4.72	48.55	x
	1991P		34.83	9.55	4.55	48.92	x
	1992P		33.66	7.72	4.27	45.65	x
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	1,363	80	111	1,554	x
	1989P		1,441	91	158	1,690	x
	1990P		1,187	-20	118	1,284	x
	1991P		452	-76	25	401	x
	1992P		539	-80	-10	449	x
	1988P	%	54.26	3.20	4.42	61.88	x
	1989P		52.69	3.31	5.77	61.77	x
	1990P		55.48	-0.94	5.50	60.03	x
	1991P		54.07	-9.13	2.99	47.94	x
	1992P		55.33	-8.22	-0.99	46.12	x
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%	8.00	2.37	3.96	6.69	4.75
	1989P	%	7.82	2.39	4.54	6.58	4.79
	1990P	%	6.55	-0.51	3.22	4.99	3.89
	1991P	%	2.40	-1.93	0.68	1.52	2.13
	1992P	%	2.76	-2.03	-0.25	1.64	2.50
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P		0.377	0.698	1.283	0.479	0.786
	1989P		0.438	0.647	1.240	0.527	0.762
	1990P		0.538	0.680	1.354	0.619	0.758
	1991P		0.594	0.593	0.823	0.614	0.810
	1992P		0.525	0.667	0.906	0.580	0.842

Table 1.9

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control – Continued

Value and Share

Construction and Real Estate

Tableau 1.9

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle – suite

Valeur et part

Construction et immobilier

			Foreign – Étranger				Canadian – Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets – Actifs	1988P	\$'000,000	8,672	8,298	3,672	20,642	143,581	4,835	148,416	169,057
	1989P		8,897	9,714	4,536	23,146	168,436	5,363	173,799	196,945
	1990P		9,121	9,919	4,642	23,682	178,437	6,535	184,972	208,654
	1991P		8,872	9,868	4,035	22,775	173,954	6,576	180,530	203,305
	1992P		8,533	9,814	4,171	22,519	159,810	6,719	166,529	189,048
	1988P	%	5.13	4.91	2.17	12.21	84.93	2.86	87.79	100.00
	1989P		4.52	4.93	2.30	11.75	85.52	2.72	88.25	100.00
	1990P		4.37	4.75	2.22	11.35	85.52	3.13	88.65	100.00
	1991P		4.36	4.85	1.98	11.20	85.56	3.23	88.80	100.00
	1992P		4.51	5.19	2.21	11.91	84.53	3.55	88.09	100.00
Equity – Avoir	1988P	\$'000,000	1,588	3,093	920	5,602	29,641	1,105	30,746	36,348
	1989P		1,148	3,399	1,014	5,560	37,842	1,139	38,980	44,541
	1990P		708	3,431	1,019	5,158	38,713	1,206	39,919	45,078
	1991P		350	3,245	750	4,345	36,940	1,226	38,166	42,511
	1992P		-72	3,321	712	3,962	29,616	1,281	30,897	34,859
	1988P	%	4.37	8.51	2.53	15.41	81.55	3.04	84.59	100.00
	1989P		2.58	7.63	2.28	12.48	84.96	2.56	87.52	100.00
	1990P		1.57	7.61	2.26	11.44	85.88	2.68	88.56	100.00
	1991P		0.82	7.63	1.76	10.22	86.90	2.88	89.78	100.00
	1992P		-0.21	9.53	2.04	11.37	84.96	3.67	88.63	100.00
Operating revenue – Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	4,718	4,367	1,519	10,604	113,349	523	113,871	124,476
	1989P		5,101	4,992	1,670	11,763	126,744	333	127,078	138,841
	1990P		5,771	4,674	1,546	11,990	121,556	310	121,866	133,856
	1991P		5,768	4,052	1,373	11,193	112,660	383	113,043	124,236
	1992P		5,178	3,970	1,193	10,341	95,778	387	96,165	106,505
	1988P	%	3.79	3.51	1.22	8.52	91.06	0.42	91.48	100.00
	1989P		3.67	3.60	1.20	8.47	91.29	0.24	91.53	100.00
	1990P		4.31	3.49	1.16	8.96	90.81	0.23	91.04	100.00
	1991P		4.64	3.26	1.10	9.01	90.68	0.31	90.99	100.00
	1992P		4.86	3.73	1.12	9.71	89.93	0.36	90.29	100.00
Capital employed – Capitaux employés	1988P	\$'000,000	7,484	7,331	3,219	18,033	117,947
	1989P		7,603	8,472	3,965	20,040	140,867
	1990P		7,534	8,763	4,107	20,404	148,248
	1991P		7,068	8,749	3,551	19,368	144,099
	1992P		6,746	8,734	3,642	19,121	130,834
	1988P	%	5.46	5.35	2.35	13.15	86.04
	1989P		4.69	5.23	2.45	12.37	86.93
	1990P		4.44	5.16	2.42	12.01	87.28
	1991P		4.29	5.31	2.16	11.76	87.50
	1992P		4.46	5.77	2.41	12.64	86.51
Operating profit – Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	544	687	286	1,516	9,422
	1989P		468	782	380	1,630	10,686
	1990P		416	681	255	1,353	9,822
	1991P		358	415	196	969	7,923
	1992P		332	331	85	748	4,446
	1988P	%	4.97	6.28	2.62	13.86	86.14
	1989P		3.80	6.35	3.08	13.24	86.76
	1990P		3.72	6.10	2.28	12.11	87.89
	1991P		4.03	4.67	2.21	10.90	89.10
	1992P		6.38	6.36	1.65	14.39	85.61
Profit margin – Marge bénéficiaire	1988P	%	11.52	15.72	18.84	14.30	8.31
	1989P	%	9.18	15.67	22.74	13.86	8.43
	1990P	%	7.21	14.58	16.51	11.28	8.08
	1991P	%	6.21	10.25	14.28	8.66	7.03
	1992P	%	6.40	8.33	7.16	7.23	4.64
Debt to equity ratio – Ratio d'endettement	1988P		3.466	1.235	2.371	2.054	2.836
	1989P		5.320	1.354	2.791	2.435	2.590
	1990P		9.177	1.411	2.903	2.772	2.690
	1991P		18.227	1.546	3.572	3.239	2.755
	1992P		-90.948	1.484	3.956	3.597	3.256

Table 1.10

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Transportation Services

Tableau 1.10

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Services de transport

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	1,458	516	504	2,478	27,826	18,265	46,091	48,569
	1989P		1,634	411	450	2,494	33,704	15,323	49,028	51,522
	1990P		1,341	442	425	2,208	35,532	15,520	51,052	53,260
	1991P		1,470	515	485	2,470	35,165	15,207	50,372	52,843
	1992P		1,399	545	442	2,386	34,956	15,923	50,879	53,266
	1988P	%	3.00	1.06	1.04	5.10	57.29	37.61	94.90	100.00
	1989P		3.17	0.80	0.87	4.84	65.42	29.74	95.16	100.00
	1990P		2.52	0.83	0.80	4.15	66.71	29.14	95.85	100.00
	1991P		2.78	0.97	0.92	4.67	66.55	28.78	95.33	100.00
	1992P		2.63	1.02	0.83	4.48	65.63	29.89	95.52	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	555	186	82	823	9,426	8,773	18,200	19,023
	1989P		540	128	90	758	10,578	7,910	18,489	19,247
	1990P		515	141	111	767	10,554	8,070	18,624	19,392
	1991P		535	145	126	807	10,398	8,193	18,591	19,398
	1992P		494	169	125	789	9,123	8,022	17,144	17,933
	1988P	%	2.92	0.98	0.43	4.33	49.55	46.12	95.67	100.00
	1989P		2.80	0.67	0.47	3.94	54.96	41.10	96.06	100.00
	1990P		2.65	0.73	0.57	3.96	54.43	41.62	96.04	100.00
	1991P		2.76	0.75	0.65	4.16	53.60	42.24	95.84	100.00
	1992P		2.76	0.94	0.70	4.40	50.87	44.73	95.60	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	2,105	519	646	3,270	28,136	10,432	38,569	41,839
	1989P		1,534	506	601	2,641	34,298	6,529	40,827	43,468
	1990P		1,573	433	529	2,535	35,891	6,359	42,249	44,785
	1991P		1,579	470	445	2,494	34,213	6,402	40,616	43,110
	1992P		1,422	504	396	2,322	32,752	6,401	39,153	41,475
	1988P	%	5.03	1.24	1.54	7.82	67.25	24.93	92.18	100.00
	1989P		3.53	1.17	1.38	6.08	78.90	15.02	93.92	100.00
	1990P		3.51	0.97	1.18	5.66	80.14	14.20	94.34	100.00
	1991P		3.66	1.09	1.03	5.79	79.36	14.85	94.21	100.00
	1992P		3.43	1.21	0.95	5.60	78.97	15.43	94.40	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$'000,000	1,116	423	372	1,911	22,235
	1989P		1,249	346	351	1,945	26,971
	1990P		1,064	369	323	1,756	28,813
	1991P		1,201	419	351	1,970	27,902
	1992P		1,127	434	313	1,875	26,972
	1988P	%	3.39	1.29	1.13	5.80	67.54
	1989P		3.39	0.94	0.95	5.28	73.24
	1990P		2.75	0.96	0.84	4.54	74.57
	1991P		3.15	1.10	0.92	5.17	73.30
	1992P		3.06	1.18	0.85	5.09	73.16
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	210	55	29	293	1,631
	1989P		144	45	2	191	1,389
	1990P		130	41	9	181	1,192
	1991P		116	44	17	177	445
	1992P		87	45	14	146	- 378
	1988P	%	10.90	2.85	1.50	15.25	84.75
	1989P		9.09	2.85	0.16	12.10	87.90
	1990P		9.49	3.02	0.67	13.18	86.82
	1991P		18.69	7.05	2.69	28.43	71.57
	1992P		- 37.43	- 19.22	- 6.21	- 62.86	162.86
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%	9.96	10.57	4.47	8.97	5.80
	1989P	%	9.37	8.89	0.41	7.24	4.05
	1990P	%	8.28	9.58	1.74	7.14	3.32
	1991P	%	7.35	9.32	3.75	7.08	1.30
	1992P	%	6.12	8.86	3.64	6.29	- 1.16
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P		0.849	0.983	3.318	1.126	1.205
	1989P		1.169	1.357	2.762	1.390	1.386
	1990P		0.936	1.287	1.832	1.131	1.570
	1991P		1.114	1.542	1.710	1.284	1.552
	1992P		1.172	1.245	1.344	1.215	1.838

Table 1.11

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Communications

Tableau 1.11

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Communications

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	4,926	415	156	5,496	41,416	8,947	50,363	55,859
	1989P		5,451	533	257	6,241	48,759	9,285	58,044	64,285
	1990P		5,626	535	284	6,445	55,938	7,599	63,537	69,982
	1991P		5,750	1,235	342	7,326	60,226	7,363	67,589	74,916
	1992P		6,105	1,050	327	7,482	64,670	7,701	72,371	79,853
	1988P	%	8.82	0.74	0.28	9.84	74.14	16.02	90.16	100.00
	1989P		8.48	0.83	0.40	9.71	75.85	14.44	90.29	100.00
	1990P		8.04	0.76	0.41	9.21	79.93	10.86	90.79	100.00
	1991P		7.67	1.65	0.46	9.78	80.39	9.83	90.22	100.00
	1992P		7.65	1.31	0.41	9.37	80.99	9.64	90.63	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	2,027	124	73	2,225	17,637	2,531	20,168	22,392
	1989P		2,265	139	114	2,517	20,312	2,521	22,833	25,350
	1990P		2,318	110	136	2,564	23,834	2,202	26,036	28,600
	1991P		2,391	378	164	2,933	25,119	2,279	27,398	30,331
	1992P		2,495	321	153	2,969	28,393	2,308	30,700	33,669
	1988P	%	9.05	0.55	0.33	9.93	78.76	11.30	90.07	100.00
	1989P		8.93	0.55	0.45	9.93	80.13	9.94	90.07	100.00
	1990P		8.10	0.38	0.48	8.96	83.34	7.70	91.04	100.00
	1991P		7.88	1.25	0.54	9.67	82.82	7.51	90.33	100.00
	1992P		7.41	0.95	0.45	8.82	84.33	6.85	91.18	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	3,625	401	338	4,365	30,524	6,724	37,248	41,613
	1989P		3,665	424	532	4,621	34,939	7,059	41,998	46,619
	1990P		3,927	467	485	4,880	36,734	7,132	43,866	48,747
	1991P		4,085	741	587	5,413	36,941	6,329	43,270	48,683
	1992P		4,229	588	600	5,417	37,554	6,338	43,892	49,309
	1988P	%	8.71	0.96	0.81	10.49	73.35	16.16	89.51	100.00
	1989P		7.86	0.91	1.14	9.91	74.95	15.14	90.09	100.00
	1990P		8.06	0.96	1.00	10.01	75.36	14.63	89.99	100.00
	1991P		8.39	1.52	1.21	11.12	75.88	13.00	88.88	100.00
	1992P		8.58	1.19	1.22	10.99	76.16	12.85	89.01	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$'000,000	4,142	306	114	4,562	35,281
	1989P		4,601	363	193	5,157	42,377
	1990P		4,764	346	218	5,328	48,691
	1991P		4,889	998	281	6,168	52,291
	1992P		5,091	849	261	6,202	56,100
	1988P	%	9.77	0.72	0.27	10.77	83.26
	1989P		9.19	0.73	0.39	10.30	84.66
	1990P		8.47	0.62	0.39	9.48	86.61
	1991P		8.05	1.64	0.46	10.15	86.09
	1992P		7.88	1.31	0.40	9.60	86.83
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	635	30	17	682	4,162
	1989P		600	38	17	654	4,221
	1990P		627	32	19	677	3,852
	1991P		626	-9	40	657	4,149
	1992P		698	-3	22	716	4,276
	1988P	%	13.10	0.63	0.36	14.08	85.92
	1989P		12.30	0.78	0.34	13.41	86.59
	1990P		13.84	0.70	0.41	14.94	85.06
	1991P		13.03	-0.18	0.82	13.67	86.33
	1992P		13.97	-0.07	0.43	14.34	85.66
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%	17.51	7.55	5.15	15.63	13.64
	1989P	%	16.36	8.92	3.12	14.15	12.08
	1990P	%	15.95	6.77	3.83	13.87	10.49
	1991P	%	15.33	-1.18	6.74	12.14	11.23
	1992P	%	16.49	-0.56	3.62	13.22	11.39
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P		0.821	1.340	0.433	0.837	0.840
	1989P		0.844	1.528	0.575	0.870	0.931
	1990P		0.876	2.040	0.497	0.905	0.910
	1991P		0.877	1.668	0.622	0.965	0.960
	1992P		0.894	1.709	0.614	0.967	0.861

Table 1.12

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Deposit-accepting Intermediaries

Tableau 1.12

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Intermédiaires de dépôt

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	14,202	47,429	17,197	78,828	502,958	49,458	552,416	631,244
	1989P		14,929	51,417	22,422	88,768	554,448	50,032	604,480	693,249
	1990P		16,162	51,389	28,783	96,334	599,948	51,944	651,893	748,227
	1991P		15,559	52,732	29,374	97,665	627,464	52,910	680,374	778,040
	1992P		14,497	54,890	29,811	99,198	650,908	47,612	698,520	797,718
	1988P	%	2.25	7.51	2.72	12.49	79.68	7.83	87.51	100.00
	1989P		2.15	7.42	3.23	12.80	79.98	7.22	87.20	100.00
	1990P		2.16	6.87	3.85	12.87	80.18	6.94	87.13	100.00
	1991P		2.00	6.78	3.78	12.55	80.65	6.80	87.45	100.00
	1992P		1.82	6.88	3.74	12.44	81.60	5.97	87.56	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	1,151	2,224	1,044	4,419	30,639	- 52	30,587	35,006
	1989P		1,305	2,403	1,227	4,935	33,916	- 34	33,882	38,817
	1990P		1,534	2,478	1,770	5,782	36,921	- 8	36,913	42,695
	1991P		1,421	2,734	1,704	5,859	41,594	6	41,600	47,459
	1992P		1,346	2,611	1,545	5,503	42,158	18	42,177	47,679
	1988P	%	3.29	6.35	2.98	12.62	87.52	-0.15	87.38	100.00
	1989P		3.36	6.19	3.16	12.71	87.37	-0.09	87.29	100.00
	1990P		3.59	5.80	4.15	13.54	86.48	-0.02	86.46	100.00
	1991P		2.99	5.76	3.59	12.35	87.64	0.01	87.65	100.00
	1992P		2.82	5.48	3.24	11.54	88.42	0.04	88.46	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	1,285	4,896	1,216	7,397	47,798	4,752	52,551	59,948
	1989P		1,707	5,700	1,805	9,213	60,283	5,198	65,481	74,693
	1990P		1,976	5,761	2,426	10,164	68,470	6,531	75,001	85,165
	1991P		1,950	5,199	2,507	9,657	66,809	5,642	72,451	82,108
	1992P		1,609	4,537	2,162	8,309	58,238	6,552	64,790	73,099
	1988P	%	2.14	8.17	2.03	12.34	79.73	7.93	87.66	100.00
	1989P		2.29	7.63	2.42	12.33	80.71	6.96	87.67	100.00
	1990P		2.32	6.76	2.85	11.93	80.40	7.67	88.07	100.00
	1991P		2.38	6.33	3.05	11.76	81.37	6.87	88.24	100.00
	1992P		2.20	6.21	2.96	11.37	79.67	8.96	88.63	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$'000,000
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1988P	%
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1988P	%
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%
	1989P	%
	1990P	%
	1991P	%
	1992P	%
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P	
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	

Table 1.14

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Insurers

Tableau 1.14

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Assureurs

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	23,288	17,780	2,849	43,917	85,039	4,676	89,715	133,632
	1989P		25,169	20,727	3,745	49,641	96,638	4,948	101,586	151,227
	1990P		27,295	23,872	4,227	55,394	103,409	5,161	108,570	163,964
	1991P		29,029	26,749	4,291	60,069	112,663	6,057	118,720	178,790
	1992P		30,002	28,366	4,398	62,766	121,089	6,492	127,581	190,346
	1988P	%	17.43	13.31	2.13	32.86	63.64	3.50	67.14	100.00
	1989P		16.64	13.71	2.48	32.83	63.90	3.27	67.17	100.00
	1990P		16.65	14.56	2.58	33.78	63.07	3.15	66.22	100.00
	1991P		16.24	14.96	2.40	33.60	63.01	3.39	66.40	100.00
	1992P		15.76	14.90	2.31	32.97	63.62	3.41	67.03	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	5,489	3,522	572	9,582	x	x	14,395	23,977
	1989P		5,952	3,977	819	10,748	17,083	- 601	16,482	27,229
	1990P		6,545	4,294	986	11,825	18,020	- 351	17,669	29,495
	1991P		6,848	4,552	986	12,386	18,884	- 407	18,476	30,862
	1992P		6,859	4,924	1,003	12,785	x	x	19,359	32,145
	1988P	%	22.89	14.69	2.38	39.96	x	x	60.04	100.00
	1989P		21.86	14.61	3.01	39.47	62.74	- 2.21	60.53	100.00
	1990P		22.19	14.56	3.34	40.09	61.10	- 1.19	59.91	100.00
	1991P		22.19	14.75	3.20	40.13	61.19	- 1.32	59.87	100.00
	1992P		21.34	15.32	3.12	39.77	x	x	60.23	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	8,408	7,629	1,336	17,374	26,601	2,061	28,662	46,036
	1989P		8,554	8,864	1,747	19,165	29,936	2,430	32,366	51,531
	1990P		9,236	9,930	1,797	20,963	32,029	2,925	34,955	55,918
	1991P		9,137	10,720	1,995	21,852	34,261	3,001	37,262	59,114
	1992P		9,291	10,527	1,987	21,804	35,074	3,001	38,075	59,880
	1988P	%	18.26	16.57	2.90	37.74	57.78	4.48	62.26	100.00
	1989P		16.60	17.20	3.39	37.19	58.09	4.72	62.81	100.00
	1990P		16.52	17.76	3.21	37.49	57.28	5.23	62.51	100.00
	1991P		15.46	18.13	3.37	36.97	57.96	5.08	63.03	100.00
	1992P		15.52	17.58	3.32	36.41	58.57	5.01	63.59	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$'000,000	5,799	3,607	629	10,035	17,468
	1989P		6,421	4,232	871	11,524	19,831
	1990P		6,894	4,522	1,100	12,516	20,814
	1991P		7,197	4,720	1,116	13,033	21,556
	1992P		7,045	5,072	1,087	13,204	23,181
	1988P	%	21.82	13.57	2.37	37.76	65.73
	1989P		20.88	13.76	2.83	37.47	64.48
	1990P		20.90	13.71	3.34	37.95	63.11
	1991P		21.05	13.81	3.26	38.13	63.06
	1992P		19.65	14.14	3.03	36.82	64.65
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	625	555	29	1,209	1,330
	1989P		738	602	38	1,378	1,430
	1990P		781	548	28	1,357	1,289
	1991P		914	459	59	1,432	710
	1992P		740	361	90	1,191	559
	1988P	%	24.62	21.85	1.15	47.62	52.38
	1989P		26.27	21.45	1.35	49.08	50.92
	1990P		29.50	20.70	1.08	51.28	48.72
	1991P		42.65	21.42	2.77	66.84	33.16
	1992P		42.28	20.62	5.14	68.04	31.96
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%	7.43	7.27	2.19	6.96	5.00
	1989P	%	8.62	6.79	2.17	7.19	4.78
	1990P	%	8.45	5.51	1.58	6.47	4.02
	1991P	%	10.00	4.28	2.97	6.55	2.07
	1992P	%	7.96	3.43	4.53	5.46	1.59
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P		0.059	0.025	0.093	0.049	0.125
	1989P		0.073	0.065	0.089	0.071	0.145
	1990P		0.050	0.063	0.142	0.062	0.139
	1991P		0.049	0.050	0.160	0.058	0.128
	1992P		0.025	0.047	0.112	0.040	0.150

Table 1.15

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Consumer and Business Financing and Other Financial Intermediaries

Tableau 1.15

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises et autres intermédiaires financiers

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	25,899	1,450	1,975	29,323	43,285	27,599	70,884	100,207
	1989P		29,301	1,076	1,597	31,975	49,022	27,662	76,684	108,659
	1990P		27,777	1,223	1,565	30,565	50,881	27,662	78,543	109,108
	1991P		24,959	1,135	1,728	27,823	54,775	27,544	82,319	110,141
	1992P		25,250	1,525	1,709	28,484	57,978	30,274	88,252	116,736
	1988P	%	25.85	1.45	1.97	29.26	43.20	27.54	70.74	100.00
	1989P		26.97	0.99	1.47	29.43	45.12	25.46	70.57	100.00
	1990P		25.46	1.12	1.43	28.01	46.63	25.35	71.99	100.00
	1991P		22.66	1.03	1.57	25.26	49.73	25.01	74.74	100.00
	1992P		21.63	1.31	1.46	24.40	49.67	25.93	75.60	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	3,198	196	547	3,941	x	x	11,142	15,082
	1989P		3,181	247	766	4,194	16,441	461	16,902	21,096
	1990P		3,182	374	692	4,249	16,154	953	17,108	21,357
	1991P		3,395	378	691	4,464	16,582	1,066	17,648	22,112
	1992P		4,301	602	577	5,480	x	x	17,668	23,147
	1988P	%	21.20	1.30	3.62	26.13	x	x	73.87	100.00
	1989P		15.08	1.17	3.63	19.88	77.93	2.19	80.12	100.00
	1990P		14.90	1.75	3.24	19.89	75.64	4.46	80.11	100.00
	1991P		15.35	1.71	3.13	20.19	74.99	4.82	79.81	100.00
	1992P		18.58	2.60	2.49	23.67	x	x	76.33	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	4,201	338	255	4,794	8,260	3,075	11,335	16,129
	1989P		4,961	252	381	5,594	9,874	2,987	12,861	18,455
	1990P		4,921	258	322	5,501	9,142	3,090	12,231	17,732
	1991P		4,273	231	300	4,803	9,027	2,922	11,949	16,752
	1992P		3,835	212	285	4,332	9,218	2,915	12,133	16,465
	1988P	%	26.05	2.09	1.58	29.72	51.21	19.06	70.28	100.00
	1989P		26.88	1.36	2.06	30.31	53.50	16.18	69.69	100.00
	1990P		27.75	1.46	1.81	31.02	51.55	17.42	68.98	100.00
	1991P		25.50	1.38	1.79	28.67	53.88	17.44	71.33	100.00
	1992P		23.29	1.29	1.73	26.31	55.98	17.71	73.69	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$'000,000	23,692	1,276	1,829	26,797	34,123
	1989P		26,186	916	1,474	28,576	40,051
	1990P		25,521	1,065	1,455	28,042	40,431
	1991P		23,036	983	1,618	25,638	42,741
	1992P		23,072	1,364	1,591	26,027	44,484
	1988P	%	38.96	2.10	3.01	44.06	56.11
	1989P		37.90	1.33	2.13	41.36	57.97
	1990P		36.76	1.53	2.10	40.39	58.24
	1991P		33.17	1.42	2.33	36.92	61.55
	1992P		32.17	1.90	2.22	36.29	62.02
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	1,590	138	142	1,869	2,579
	1989P		1,801	113	132	2,046	3,290
	1990P		1,962	123	90	2,175	2,614
	1991P		2,115	99	95	2,310	2,491
	1992P		1,823	88	74	1,985	2,099
	1988P	%	35.73	3.10	3.19	42.02	57.98
	1989P		33.75	2.12	2.48	38.35	61.65
	1990P		40.97	2.57	1.88	45.42	54.58
	1991P		44.06	2.07	1.98	48.12	51.88
	1992P		44.63	2.16	1.82	48.61	51.39
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%	37.84	40.79	55.68	38.99	31.23
	1989P	%	36.30	44.94	34.72	36.58	33.31
	1990P	%	39.88	47.68	27.98	39.55	28.60
	1991P	%	49.51	43.12	31.70	48.09	27.59
	1992P	%	47.53	41.65	26.09	45.83	22.77
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P		6.391	5.501	2.345	5.785	2.009
	1989P		7.196	2.705	0.926	5.787	1.410
	1990P		6.991	1.844	1.104	5.579	1.474
	1991P		5.760	1.597	1.345	4.724	1.550
	1992P		4.333	1.263	1.760	3.725	1.677

Table 1.16

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Services

Tableau 1.16

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Services

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	4,604	1,460	1,196	7,260	42,662	1,503	44,165	51,425
	1989P		4,337	1,920	1,787	8,044	47,296	1,669	48,965	57,009
	1990P		4,146	2,573	1,828	8,546	49,859	1,863	51,722	60,268
	1991P		3,185	2,657	3,176	9,018	48,573	1,633	50,206	59,223
	1992P		3,431	2,571	3,477	9,480	48,897	1,557	50,454	59,934
	1988P	%	8.95	2.84	2.33	14.12	82.96	2.92	85.88	100.00
	1989P		7.61	3.37	3.13	14.11	82.96	2.93	85.89	100.00
	1990P		6.88	4.27	30.30	14.18	82.73	3.09	85.82	100.00
	1991P		5.38	4.49	5.36	15.23	82.02	2.76	84.77	100.00
	1992P		5.73	4.29	5.80	15.82	81.59	2.60	84.18	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	2,168	707	478	3,354	12,498	262	12,760	16,114
	1989P		1,860	836	563	3,259	15,307	284	15,591	18,849
	1990P		1,798	990	517	3,304	15,520	316	15,836	19,140
	1991P		1,429	1,132	894	3,455	14,484	348	14,832	18,287
	1992P		1,202	1,147	1,021	3,370	13,760	352	14,112	17,481
	1988P	%	13.46	4.39	2.97	20.81	77.56	1.63	79.19	100.00
	1989P		9.87	4.43	2.99	17.29	81.21	1.50	82.71	100.00
	1990P		9.39	5.17	2.70	17.26	81.09	1.65	82.74	100.00
	1991P		7.81	6.19	4.89	18.89	79.20	1.90	81.11	100.00
	1992P		6.88	6.56	5.84	19.28	78.71	2.01	80.72	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	4,660	965	620	6,246	54,742	3,993	58,735	64,981
	1989P		4,830	1,172	758	6,760	58,495	4,033	62,528	69,288
	1990P		4,709	1,615	855	7,179	57,984	4,222	62,205	69,384
	1991P		4,373	1,406	1,081	6,860	55,328	4,574	59,902	66,762
	1992P		4,540	1,558	1,196	7,293	55,612	4,585	60,197	67,491
	1988P	%	7.17	1.49	0.95	9.61	84.24	6.14	90.39	100.00
	1989P		6.97	1.69	1.09	9.76	84.42	5.82	90.24	100.00
	1990P		6.79	2.33	1.23	10.35	83.57	6.08	89.65	100.00
	1991P		6.55	2.11	1.62	10.28	82.87	6.85	89.72	100.00
	1992P		6.73	2.31	1.77	10.81	82.40	6.79	89.19	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$'000,000	3,842	1,270	868	5,981	33,775
	1989P		3,507	1,592	1,527	6,625	37,561
	1990P		3,457	2,244	1,565	7,267	39,233
	1991P		2,499	2,141	2,807	7,447	37,441
	1992P		2,679	2,160	2,963	7,802	36,486
	1988P	%	9.60	3.17	2.17	14.94	84.40
	1989P		7.89	3.58	3.43	14.90	84.46
	1990P		7.38	4.79	3.34	15.52	83.80
	1991P		5.53	4.73	6.20	16.46	82.77
	1992P		6.00	4.84	6.64	17.48	81.73
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	513	8	50	572	3,298
	1989P		343	-6	9	346	3,478
	1990P		308	99	42	449	3,069
	1991P		201	-43	28	186	2,423
	1992P		152	-30	-32	90	1,772
	1988P	%	13.26	0.21	1.30	14.77	85.23
	1989P		8.97	-0.16	0.23	9.04	90.96
	1990P		8.76	2.81	1.19	12.76	87.24
	1991P		7.69	-1.64	1.07	7.13	92.87
	1992P		8.15	-1.62	-1.71	4.81	95.19
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%	11.01	0.85	8.12	9.15	6.02
	1989P	%	7.10	-0.51	1.18	5.12	5.95
	1990P	%	6.55	6.12	4.90	6.25	5.29
	1991P	%	4.59	-3.04	2.60	2.71	4.38
	1992P	%	3.34	-1.94	-2.67	1.23	3.19%
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P		0.744	0.781	0.764	0.754	1.652
	1989P		0.856	0.898	1.656	1.005	1.409
	1990P		0.894	1.254	1.959	1.168	1.481
	1991P		0.712	0.877	2.093	1.123	1.535
	1992P		1.194	0.877	1.862	1.288	1.597

Table 1.17

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Consumer Goods and Services

Tableau 1.17

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Biens et services de consommation

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	10,770	1,838	1,076	13,684	44,554	—	44,554	58,238
	1989P		8,630	1,807	1,163	11,600	47,639	—	47,639	59,239
	1990P		8,869	1,804	1,086	11,758	47,323	—	47,323	59,081
	1991P		8,904	1,891	1,211	12,006	47,024	—	47,024	59,031
	1992P		9,550	1,912	1,375	12,837	47,937	—	47,937	60,774
	1988P	%	18.49	3.16	1.85	23.50	76.50	—	76.50	100.00
	1989P		14.57	3.05	1.96	19.58	80.42	—	80.42	100.00
	1990P		15.01	3.05	1.84	19.90	80.10	—	80.10	100.00
	1991P		15.08	3.20	2.05	20.34	79.66	—	79.66	100.00
	1992P		15.71	3.15	2.26	21.12	78.88	—	78.88	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	5,543	887	247	6,676	13,504	—	13,504	20,181
	1989P		3,425	914	370	4,709	14,395	—	14,395	19,104
	1990P		3,333	960	385	4,678	14,498	—	14,498	19,176
	1991P		3,169	915	447	4,532	13,636	—	13,636	18,168
	1992P		3,132	734	504	4,370	12,809	—	12,809	17,178
	1988P	%	27.46	4.40	1.22	33.08	66.92	—	66.92	100.00
	1989P		17.93	4.78	1.93	24.65	75.35	—	75.35	100.00
	1990P		17.38	5.01	2.01	24.39	75.61	—	75.61	100.00
	1991P		17.44	5.04	2.46	24.94	75.06	—	75.06	100.00
	1992P		18.24	4.27	2.93	25.44	74.56	—	74.56	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	15,148	2,548	2,635	20,331	89,839	—	89,839	110,170
	1989P		15,264	2,535	2,930	20,729	96,965	—	96,965	117,694
	1990P		15,875	2,564	2,722	21,162	97,508	—	97,508	118,670
	1991P		15,293	2,962	3,417	21,672	91,445	—	91,445	113,116
	1992P		16,922	2,521	3,425	22,868	86,529	—	86,529	109,397
	1988P	%	13.75	2.31	2.39	18.45	81.55	—	81.55	100.00
	1989P		12.97	2.15	2.49	17.61	82.39	—	82.39	100.00
	1990P		13.38	2.16	2.29	17.83	82.17	—	82.17	100.00
	1991P		13.52	2.62	3.02	19.16	80.84	—	80.84	100.00
	1992P		15.47	2.30	3.13	20.90	79.10	—	79.10	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$'000,000	8,541	1,453	632	10,625	31,985
	1989P		6,619	1,452	839	8,910	34,842
	1990P		6,704	1,474	781	8,958	34,540
	1991P		6,236	1,381	787	8,404	33,864
	1992P		6,676	1,405	926	9,006	33,778
	1988P	%	20.04	3.41	1.48	24.94	75.06
	1989P		15.13	3.32	1.92	20.36	79.64
	1990P		15.41	3.39	1.79	20.59	79.41
	1991P		14.75	3.27	1.86	19.88	80.12
	1992P		15.60	3.28	2.16	21.05	78.95
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	1,080	124	55	1,259	3,136
	1989P		972	111	65	1,148	3,705
	1990P		665	113	76	853	2,851
	1991P		416	56	38	510	1,627
	1992P		136	103	-54	185	1,415
	1988P	%	24.58	2.83	1.24	28.65	71.35
	1989P		20.03	2.29	1.33	23.66	76.34
	1990P		17.94	3.05	2.04	23.03	76.97
	1991P		19.47	2.61	1.78	23.86	76.14
	1992P		8.52	6.41	-3.39	11.54	88.46
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%	7.13	4.88	2.08	6.19	3.49
	1989P	%	6.37	4.38	2.21	5.54	3.82
	1990P	%	4.19	4.40	2.78	4.03	2.92
	1991P	%	2.72	1.89	1.11	2.35	1.78
	1992P	%	0.81	4.07	-1.58	0.81	1.63
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P		0.516	0.607	1.552	0.567	1.358
	1989P		0.891	0.572	1.266	0.858	1.404
	1990P		0.973	0.520	1.032	0.885	1.367
	1991P		0.931	0.556	0.759	0.838	1.465
	1992P		1.100	0.893	0.820	1.033	1.608

Table 1.18

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Total Non-financial Industries

Tableau 1.18

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Total des branches d'activité non financières

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	148,084	54,048	31,117	233,250	604,829	146,784	751,613	984,863
	1989P		157,896	57,501	41,292	256,689	658,682	148,923	807,605	1,064,294
	1990P		158,555	67,587	41,343	267,484	674,291	158,630	832,921	1,100,405
	1991P		157,376	67,428	42,423	267,227	672,372	172,017	844,389	1,111,616
	1992P		161,380	65,670	44,727	271,777	669,286	177,379	846,665	1,118,442
	1988P	%	15.04	5.49	3.16	23.68	61.41	14.90	76.32	100.00
	1989P		14.84	5.40	3.88	24.12	61.89	13.99	75.88	100.00
	1990P		14.41	6.14	3.76	24.31	61.28	14.42	75.69	100.00
	1991P		14.16	6.07	3.82	24.04	60.49	15.47	75.96	100.00
	1992P		14.43	5.87	4.00	24.30	59.84	15.86	75.70	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	63,431	25,737	11,390	100,557	201,384	36417	237,802	338,359
	1989P		63,967	27,419	15,821	107,207	221,074	37,630	258,704	365,911
	1990P		62,829	31,691	16,291	110,812	221,004	36,975	257,980	368,791
	1991P		60,968	30,197	14,034	105,199	211,237	35,331	246,568	351,767
	1992P		60,011	29,887	14,089	103,987	202,554	40,528	243,082	347,069
	1988P	%	18.75	7.61	3.37	29.72	59.52	10.76	70.28	100.00
	1989P		17.48	7.49	4.32	29.30	60.42	10.28	70.70	100.00
	1990P		17.04	8.59	4.42	30.05	59.93	10.03	69.95	100.00
	1991P		17.33	8.58	3.99	29.91	60.05	10.04	70.09	100.00
	1992P		17.29	8.61	4.06	29.96	58.36	11.68	70.04	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	189,086	49,311	31,576	269,973	730,353	54,702	785,055	1,055,028
	1989P		195,733	50,885	38,346	284,964	768,415	52,817	821,232	1,106,196
	1990P		193,931	57,694	39,199	290,825	751,748	54,806	806,554	1,097,379
	1991P		188,241	57,020	40,274	285,535	704,206	54,221	758,427	1,043,962
	1992P		193,540	55,397	41,804	290,741	681,955	54,063	736,018	1,026,759
	1988P	%	17.92	4.67	2.99	25.59	69.23	5.18	74.41	100.00
	1989P		17.69	4.60	3.47	25.76	69.46	4.77	74.24	100.00
	1990P		17.67	5.26	3.57	26.50	68.50	4.99	73.50	100.00
	1991P		18.03	5.46	3.86	27.35	67.46	5.19	72.65	100.00
	1992P		18.85	5.40	4.07	28.32	66.42	5.27	71.68	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$'000,000	115,535	45,276	25,609	186,420	488,174
	1989P		125,459	48,081	34,146	207,687	540,087
	1990P		125,398	57,083	34,273	216,754	553,501
	1991P		122,337	56,321	34,669	213,326	543,821
	1992P		122,090	54,753	36,103	212,946	531,890
	1988P	%	16.25	6.37	3.60	26.22	68.66
	1989P		15.97	6.12	4.35	26.44	68.77
	1990P		15.53	7.07	4.25	26.85	68.57
	1991P		15.44	7.11	4.37	26.92	68.62
	1992P		15.55	6.97	4.60	27.11	67.73
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000	14,805	4,264	1,975	21,044	47,658
	1989P		14,292	3,958	2,155	20,405	45,823
	1990P		11,231	4,016	1,604	16,852	36,373
	1991P		7,754	1,834	560	10,148	25,213
	1992P		6,260	2,174	286	8,720	22,267
	1988P	%	21.55	6.21	2.87	30.63	69.37
	1989P		21.58	5.98	3.25	30.81	69.19
	1990P		21.10	7.55	3.01	31.66	68.34
	1991P		21.93	5.19	1.58	28.70	71.30
	1992P		20.20	7.01	0.92	28.14	71.86
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%	7.83	8.65	6.25	7.79	6.53
	1989P	%	7.30	7.78	5.62	7.16	5.96
	1990P	%	5.79	6.96	4.09	5.79	4.84
	1991P	%	4.12	3.22	1.39	3.55	3.58
	1992P	%	3.23	3.92	0.68	3.00	3.27
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P		0.648	0.647	1.102	0.699	1.305
	1989P		0.777	0.644	1.026	0.780	1.329
	1990P		0.815	0.701	0.974	0.806	1.390
	1991P		0.835	0.773	1.345	0.885	1.461
	1992P		0.883	0.742	1.462	0.921	1.518

Table 1.19

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Total Finance and Insurance Industries (excluding investment and holding companies)

Tableau 1.19

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Total des branches d'activité financières et assurances (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	63,389	66,659	22,021	152,069	631,282	81,732	713,015	865,083
	1989P		69,399	73,221	27,765	170,385	700,108	82,642	782,750	953,135
	1990P		71,234	76,485	34,575	182,293	754,238	84,768	839,005	1,021,299
	1991P		69,548	80,616	35,394	185,557	794,902	86,512	881,414	1,066,971
	1992P		69,749	84,780	35,918	190,448	829,975	84,378	914,353	1,104,800
	1988P	%	7.33	7.71	2.55	17.58	72.97	9.45	82.42	100.00
	1989P		7.28	7.68	2.91	17.88	73.45	8.67	82.12	100.00
	1990P		6.97	7.49	3.39	17.85	73.85	8.30	82.15	100.00
	1991P		6.52	7.56	3.32	17.39	74.50	8.11	82.61	100.00
	1992P		6.31	7.67	3.25	17.24	75.12	7.64	82.76	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	9,838	5,942	2,163	17,942	57,205	-1,081	56,123	74,065
	1989P		10,438	6,627	2,812	19,876	67,439	-173	67,266	87,142
	1990P		11,262	7,146	3,449	21,856	71,095	594	71,690	93,546
	1991P		11,664	7,665	3,381	22,709	77,060	665	77,725	100,434
	1992P		12,505	8,137	3,125	23,767	78,498	705	79,204	102,971
	1988P	%	13.28	8.02	2.92	24.22	77.24	-1.46	75.78	100.00
	1989P		11.98	7.60	3.23	22.81	77.39	-0.20	77.19	100.00
	1990P		12.04	7.64	3.69	23.36	76.00	0.64	76.64	100.00
	1991P		11.61	7.63	3.37	22.61	76.73	0.66	77.39	100.00
	1992P		12.14	7.90	3.03	23.08	76.23	0.69	76.92	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	13,895	12,863	2,807	29,565	82,659	9,888	92,548	122,112
	1989P		15,223	14,816	3,934	33,972	100,093	10,615	110,708	144,680
	1990P		16,133	15,949	4,545	36,628	109,641	12,546	122,187	158,815
	1991P		15,360	16,150	4,802	36,312	110,096	11,566	121,661	157,973
	1992P		14,736	15,276	4,434	34,445	102,530	12,468	114,998	149,443
	1988P	%	11.38	10.53	2.30	24.21	67.69	8.10	75.79	100.00
	1989P		10.52	10.24	2.72	23.48	69.18	7.34	76.52	100.00
	1990P		10.16	10.04	2.86	23.06	69.04	7.90	76.94	100.00
	1991P		9.72	10.22	3.04	22.99	69.69	7.32	77.01	100.00
	1992P		9.86	10.22	2.97	23.05	68.61	8.34	76.95	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$'000,000
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1988P	%
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1988P	%
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%
	1989P	%
	1990P	%
	1991P	%
	1992P	%
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P	
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	

Table 1.20

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Concluded

Value and Share

Total All Industries (excluding investment and holding companies)

Tableau 1.20

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - fin

Valeur et part

Total, toutes les branches d'activité (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			USA	EC	Others	Total	Private	GBE		Toutes
			É.-U.	CE	Autres		Privé	ECP	Total	
Assets - Actifs	1988P	\$'000,000	211,473	120,708	53,138	385,319	1,236,111	228,516	1,464,627	1,849,946
	1989P		227,295	130,721	69,057	427,074	1,358,790	231,565	1,590,355	2,017,429
	1990P		229,788	144,071	75,918	449,778	1,428,528	243,397	1,671,926	2,121,704
	1991P		226,923	148,044	77,817	452,784	1,467,274	258,529	1,725,803	2,178,587
	1992P		231,129	150,450	80,645	462,225	1,499,261	261,757	1,761,018	2,223,243
	1988P	%	11.43	6.52	2.87	20.83	66.82	12.35	79.17	100.00
	1989P		11.27	6.48	3.42	21.17	67.35	11.48	78.83	100.00
	1990P		10.83	6.79	3.58	21.20	67.33	11.47	78.80	100.00
	1991P		10.42	6.80	3.57	20.78	67.35	11.87	79.22	100.00
	1992P		10.40	6.77	3.63	20.79	67.44	11.77	79.21	100.00
Equity - Avoir	1988P	\$'000,000	73,268	31,678	13,553	118,499	258,589	35,336	293,925	412,424
	1989P		74,405	34,045	18,633	127,084	288,513	37,457	325,970	453,054
	1990P		74,091	38,837	19,740	132,668	292,100	37,570	329,669	462,337
	1991P		72,632	37,862	17,415	127,908	288,297	35,996	324,292	452,201
	1992P		72,517	38,024	17,214	127,755	281,053	41,233	322,286	450,040
	1988P	%	17.77	7.68	3.29	28.73	62.70	8.57	71.27	100.00
	1989P		16.42	7.51	4.11	28.05	63.68	8.27	71.95	100.00
	1990P		16.03	8.40	4.27	28.70	63.18	8.13	71.30	100.00
	1991P		16.06	8.37	3.85	28.29	63.75	7.96	71.71	100.00
	1992P		16.11	8.45	3.82	28.39	62.45	9.16	71.61	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988P	\$'000,000	202,981	62,174	34,383	299,538	813,013	64,590	877,603	1,177,141
	1989P		210,956	65,701	42,279	318,936	868,508	63,432	931,940	1,250,876
	1990P		210,065	73,643	43,744	327,452	861,389	67,351	928,741	1,256,193
	1991P		203,600	73,170	45,077	321,847	814,302	65,787	880,088	1,201,935
	1992P		208,276	70,673	46,237	325,186	784,485	66,531	851,016	1,176,202
	1988P	%	17.24	5.28	2.92	25.45	69.07	5.49	74.55	100.00
	1989P		16.86	5.25	3.38	25.50	69.43	5.07	74.50	100.00
	1990P		16.72	5.86	3.48	26.07	68.57	5.36	73.93	100.00
	1991P		16.94	6.09	3.75	26.78	67.75	5.47	73.22	100.00
	1992P		17.71	6.01	3.93	27.65	66.70	5.66	72.35	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1988P	\$'000,000
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1988P	%
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1988P	\$'000,000
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1988P	%
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
Profit margin - Marge bénéficiaire	1988P	%
	1989P	%
	1990P	%
	1991P	%
	1992P	%
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988P	
	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	

Table 2

Condensed Financial Statement, by Industry and Control

Tableau 2

État financier condensé, par industrie et contrôle

Total Non-financial Industries

Total des branches d'activité non financières

	Foreign - Étranger				
	1988P	1989P	1990P	1991P	1992P
	\$'000,000				
BALANCE SHEET - BILAN					
Assets - Actifs	233,250	256,689	267,484	267,227	271,777
Cash and deposits - Encaisse et dépôts	7,022	6,421	6,194	6,568	7,884
Accounts receivable and accrued revenue - Comptes débiteurs et revenu couru	35,805	38,892	38,068	37,674	39,356
Inventories - Stocks	34,303	37,329	38,260	36,749	35,036
Investments and accounts with affiliates - Placements et comptes auprès des affiliées	27,241	29,852	32,748	33,040	34,932
Portfolio investments - Placements de portefeuille	8,576	6,588	6,282	4,838	6,547
Loans - Prêts	2,073	2,692	2,769	4,015	3,833
Capital assets, net - Immobilisations, nettes	103,500	116,951	123,098	123,343	119,851
Other assets - Autres actifs	14,730	17,965	20,066	21,000	24,338
Liabilities - Passifs	132,693	149,482	156,673	162,028	167,790
Accounts payable and accrued liabilities - Comptes créditeurs et exigibilités courues	36,704	38,267	39,091	40,568	42,363
Loans and accounts with affiliates - Emprunts et comptes auprès des affiliées	17,912	21,265	22,476	27,175	29,333
Borrowings - Emprunts					
Loans and overdrafts - Emprunts et découverts	26,054	28,984	30,971	31,421	32,806
Bankers' acceptances and paper - Acceptations bancaires et papier	6,561	8,546	10,555	9,363	8,304
Bonds and debentures - Obligations	15,965	20,385	20,530	20,078	20,496
Mortgages - Hypothèques	3,789	4,411	4,758	5,099	4,856
Deferred income tax - Impôt sur le revenu différé	15,582	16,889	16,654	14,991	13,163
Other liabilities - Autres passifs	10,126	10,735	11,639	13,333	16,468
Equity - Avoir	100,557	107,207	110,812	105,199	103,987
Share capital - Capital-actions	34,895	40,506	44,260	47,691	51,769
Contributed surplus and other - Surplus d'apport et autres	9,935	8,542	9,336	7,614	8,075
Retained earnings - Bénéfices non répartis	55,726	58,159	57,216	49,894	44,143
Current assets - Actifs à court terme	89,744	91,954	91,971	88,787	91,483
Current liabilities - Passifs à court terme	59,667	65,119	65,407	64,932	69,408
INCOME STATEMENT - ÉTAT DES RÉSULTATS					
Operating revenue - Revenu d'exploitation	269,973	284,964	290,825	285,535	290,741
Sales of goods and services - Ventes de biens et de services	264,601	279,319	284,818	279,735	284,732
Other operating revenue - Autres revenus d'exploitation	5,372	5,645	6,006	5,801	6,008
Operating Expenses - Dépenses d'exploitation	248,929	264,559	273,973	275,387	282,021
Depreciation, depletion and amortization - Dépréciation, épuisement et amortissement	9,413	10,639	11,255	11,599	12,367
Other operating expenses - Autres dépenses d'exploitation	239,516	253,919	262,718	263,788	269,653
Operating Profit - Bénéfice d'exploitation	21,044	20,405	16,852	10,148	8,720

Table 2
Condensed Financial Statement, by Industry and Control – Continued

Tableau 2
État financier condensé, par industrie et contrôle – suite

Total Non-financial Industries**Total des branches d'activité non financières**

	Canadian private – Canadien privé				
	1988P	1989P	1990P	1991P	1992P
	\$'000,000				
BALANCE SHEET – BILAN					
Assets – Actifs	604,829	658,682	674,291	672,372	669,286
Cash and deposits – Encaisse et dépôts	23,468	26,078	26,199	25,859	26,202
Accounts receivable and accrued revenue – Comptes débiteurs et revenu couru	80,269	87,744	85,537	82,424	79,621
Inventories – Stocks	89,606	95,255	93,548	88,362	85,939
Investments and accounts with affiliates – Placements et comptes auprès des affiliées	95,133	108,811	113,085	114,420	111,705
Portfolio investments – Placements de portefeuille	17,996	19,689	19,602	19,170	17,139
Loans – Prêts	11,900	13,764	13,902	13,336	12,769
Capital assets, net – Immobilisations, nettes	257,832	278,043	289,649	292,056	293,989
Other assets – Autres actifs	28,624	29,297	32,769	36,744	41,924
Liabilities – Passifs	403,444	437,608	453,286	461,135	466,732
Accounts payable and accrued liabilities – Comptes créditeurs et exigibilités courues	89,264	95,000	94,250	95,092	94,676
Loans and accounts with affiliates – Emprunts et comptes auprès des affiliées	57,386	69,883	70,794	71,576	70,031
Borrowings – Emprunts					
Loans and overdrafts – Emprunts et découverts	102,381	104,295	107,803	107,109	104,561
Bankers' acceptances and paper – Acceptations bancaires et papier	14,499	16,525	17,806	16,383	13,422
Bonds and debentures – Obligations	54,282	62,942	67,482	71,568	77,189
Mortgages – Hypothèques	34,292	40,134	43,362	42,076	42,293
Deferred income tax – Impôt sur le revenu différé	23,950	25,234	25,250	23,873	21,840
Other liabilities – Autres passifs	27,390	23,595	26,541	33,459	42,719
Equity – Avoir	201,384	221,074	221,004	211,237	202,554
Share capital – Capital-actions	93,519	101,467	108,799	113,986	120,115
Contributed surplus and other – Surplus d'apport et autres	15,250	15,730	16,670	16,026	17,349
Retained earnings – Bénéfices non répartis	92,615	103,877	95,535	81,224	65,090
Current assets – Actifs à court terme	216,238	231,259	226,287	216,861	210,519
Current liabilities – Passifs à court terme	171,045	185,055	184,600	177,744	176,859
INCOME STATEMENT – ÉTAT DES RÉSULTATS					
Operating revenue – Revenu d'exploitation	730,353	768,415	751,748	704,206	681,955
Sales of goods and services – Ventes de biens et de services	699,595	734,827	718,200	671,629	649,947
Other operating revenue – Autres revenus d'exploitation	30,758	33,588	33,548	32,577	32,008
Operating expenses – Dépenses d'exploitation	682,696	722,592	715,376	678,993	659,688
Depreciation, depletion and amortization – Dépréciation, épuisement et amortissement	21,823	23,234	24,562	25,401	25,971
Other operating expenses – Autres dépenses d'exploitation	660,873	699,358	690,814	653,592	633,717
Operating profit – Bénéfice d'exploitation	47,658	45,823	36,373	25,213	22,267

Table 2

Condensed Financial Statement, by Industry and Control - Concluded**Total Non-financial Industries**

Tableau 2

État financier condensé, par industrie et contrôle - fin**Total des branches d'activité non financières**

	All (excluding Canadian GBEs) - Toutes (sauf ECP canadiennes)				
	1988P	1989P	1990P	1991P	1992P
	S'000,000				
BALANCE SHEET - BILAN					
Assets - Actifs	838,079	915,371	941,775	939,599	941,063
Cash and deposits - Encaisse et dépôts	30,490	32,499	32,393	32,427	34,085
Accounts receivable and accrued revenue - Comptes débiteurs et revenu couru	116,074	126,636	123,605	120,098	118,977
Inventories - Stocks	123,910	132,583	131,808	125,111	120,975
Investments and accounts with affiliates - Placements et comptes auprès des affiliées	122,374	138,663	145,833	147,461	146,637
Portfolio investments - Placements de portefeuille	26,571	26,278	25,885	24,008	23,686
Loans - Prêts	13,972	16,456	16,671	17,351	16,602
Capital assets, net - Immobilisations, nettes	361,332	394,994	412,747	415,399	413,839
Other assets - Autres actifs	43,354	47,261	52,835	57,744	66,262
Liabilities - Passifs	536,137	587,090	609,959	623,164	634,522
Accounts payable and accrued liabilities - Comptes créditeurs et exigibilités courues	125,969	133,267	133,341	135,659	137,039
Loans and accounts with affiliates - Emprunts et comptes auprès des affiliées	75,298	91,148	93,270	98,751	99,363
Borrowings - Emprunts					
Loans and overdrafts - Emprunts et découverts	128,435	133,279	138,774	138,531	137,368
Bankers' acceptances and paper - Acceptations bancaires et papier	21,060	25,070	28,360	25,746	21,727
Bonds and debentures - Obligations	70,247	83,327	88,012	91,646	97,685
Mortgages - Hypothèques	38,081	44,545	48,120	47,175	47,149
Deferred income tax - Impôt sur le revenu différé	39,532	42,123	41,903	38,864	35,003
Other liabilities - Autres passifs	37,516	34,331	38,179	46,792	59,187
Equity - Avoir	301,942	328,281	331,816	316,436	306,541
Share capital - Capital-actions	128,415	141,974	153,059	161,677	171,885
Contributed surplus and other - Surplus d'apport et autres	25,185	24,272	26,006	23,640	25,424
Retained earnings - Bénéfices non répartis	148,342	162,036	152,752	131,118	109,233
Current assets - Actifs à court terme	305,983	323,213	318,257	305,648	302,002
Current liabilities - Passifs à court terme	230,712	250,174	250,007	242,676	246,268
INCOME STATEMENT - ÉTAT DES RÉSULTATS					
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1,000,326	1,053,379	1,042,573	989,741	972,696
Sales of goods and services - Ventes de biens et de services	964,197	1,014,146 *	1,003,019	951,363	934,679
Other operating revenue - Autres revenus d'exploitation	36,130	39,233	39,555	38,378	38,016
Operating expenses - Dépenses d'exploitation	931,625	987,151	989,349	954,380	941,709
Depreciation, depletion and amortization - Dépréciation, épuisement et amortissement	31,236	33,874	35,817	37,000	38,338
Other operating expenses - Autres dépenses d'exploitation	900,389	953,277	953,532	917,380	903,371
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	68,702	66,228	53,224	35,361	30,986

Catalogue 61-220 Annual / Annuel



CALURA

CORPORATIONS / SOCIÉTÉS
Preliminary / Préliminaire 1993



Statistics
Canada

Statistique
Canada

Canada

Data in Many Forms...

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered. Data are available on CD, diskette, computer print-out, microfiche and microfilm, and magnetic tape. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct online access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable database and retrieval system.

How to Obtain More Information

Inquiries about this publication and related statistics or services should be directed to:

Corporations Section,
Industrial Organization and Finance Division,

Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6 (Telephone: 1-613-951-2617) or to the Statistics Canada reference centre in:

Halifax (1-902-426-5331)	Regina (1-306-780-5405)
Montréal (1-514-283-5725)	Edmonton (1-403-495-3027)
Ottawa (1-613-951-8116)	Calgary (1-403-292-6717)
Toronto (1-416-973-6586)	Vancouver (1-604-666-3691)
Winnipeg (1-204-983-4020)	

Toll-free access is provided in all provinces and territories, for users who reside outside the local dialing area of any of the regional reference centres.

Newfoundland, Labrador, Nova Scotia, New Brunswick and Prince Edward Island	1-800-565-7192
Quebec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Saskatchewan	1-800-667-7164
Manitoba	1-800-661-7828
Southern Alberta	1-800-882-5616
Alberta and Northwest Territories	1-800-563-7828
British Columbia and Yukon	1-800-663-1551

Telecommunications Device for the Hearing Impaired	1-800-363-7629
Toll Free Order Only Line (Canada and United States)	1-800-267-6677

How to Order Publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, through the local Statistics Canada offices, or by mail order to Marketing Division, Sales and Service, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6.

(1-613-951-7277)
Facsimile Number (1-613-951-1584)
Toronto Credit Card Only (1-416-973-8018)

Standards of Service to the Public

To maintain quality service to the public, Statistics Canada follows established standards covering statistical products and services, delivery of statistical information, cost-recovered services and service to respondents. To obtain a copy of these service standards, please contact your nearest Statistics Canada Regional Reference Centre.

Des données sous plusieurs formes...

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes. Les données sont disponibles sur disque compact, disquette, imprimé d'ordinateur, microfiche et microfilm, et bande magnétique. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordinarlingue et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet de cette publication ou de statistiques et services connexes doit être adressée au:

Section des personnes morales,
Division de l'organisation et des finances de l'industrie,

Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6 téléphone: (1-613-951-2617) ou au centre de consultation de Statistique Canada à:

Halifax (1-902-426-5331)	Regina (1-306-780-5405)
Montréal (1-514-283-5725)	Edmonton (1-403-495-3027)
Ottawa (1-613-951-8116)	Calgary (1-403-292-6717)
Toronto (1-416-973-6586)	Vancouver (1-604-666-3691)
Winnipeg (1-204-983-4020)	

Un service d'appel interurbain sans frais est offert, dans toutes les provinces et dans les territoires, aux utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale des centres régionaux de consultation.

Terre-Neuve, Labrador, Nouvelle-Écosse, Nouveau-Brunswick et Île-du-Prince-Édouard	1-800-565-7192
Québec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-263-1136
Saskatchewan	1-800-667-7164
Manitoba	1-800-661-7828
Sud de l'Alberta	1-800-882-5616
Alberta et Territoires du Nord-Ouest	1-800-563-7828
Colombie-Britannique et Yukon	1-800-663-1551

Appareils de télécommunications pour les malentendants	1-800-363-7629
Numéro sans frais pour commander seulement (Canada et États-Unis)	1-800-267-6677

Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, par l'entremise des bureaux locaux de Statistique Canada, ou en écrivant à la Division du marketing, Ventes et Service, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6.

(1-613-951-7277)
Numéro du télécopieur (1-613-951-1584)
Toronto Carte de crédit seulement (1-416-973-8018)

Normes de service au public

Afin de maintenir la qualité du service au public, Statistique Canada observe des normes établies en matière de produits et de services statistiques, de diffusion d'information statistique, de services à recouvrement des coûts et de services aux répondants. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec le Centre de consultation régional de Statistique Canada le plus près de chez vous.



Statistics Canada

Industrial Organization and Finance Division
Corporations Section

Parliamentary report

of the Minister of Industry under the
Corporations and Labour Unions Returns Act

Part I – Corporations
Preliminary 1993

Foreign Control in the Canadian Economy

Statistique Canada

Division de l'organisation et des finances de l'industrie
Section des personnes morales

Rapport au Parlement

du ministre de l'Industrie présenté sous l'emprise
de la Loi sur les déclarations des personnes
morales et des syndicats

Partie I – Sociétés
Préliminaire 1993

Contrôle étranger de l'économie canadienne

Published by authority of the Minister
responsible for Statistics Canada

Ivan P. Fellegi
Chief Statistician of Canada

© Minister of Industry, 1995

All rights reserved. No part of this publication
may be reproduced, stored in a retrieval system or
transmitted in any form or by any means, electronic,
mechanical, photocopying, recording or otherwise
without prior written permission from Licence
Services, Marketing Division, Statistics Canada,
Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

April 1995

Price: Canada: \$38.00
United States: US\$46.00
Other Countries: US\$54.00

Catalogue No. 61-220

ISSN 0823-4248

Ottawa

Publication autorisée par le ministre
responsable de Statistique Canada

Ivan P. Fellegi
Le statisticien en chef du Canada

© Ministre de l'Industrie, 1995

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de
transmettre le contenu de la présente publication, sous
quelque forme ou par quelque moyen que ce soit,
enregistrement sur support magnétique, reproduction
électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou
de l'emmagasiner dans un système de recouvrement,
sans l'autorisation écrite préalable des Services de
concession des droits de licence, Division du
marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario,
Canada K1A 0T6.

Avril 1995

Prix : Canada : 38 \$
États-Unis : 46 \$ US
Autres pays : 54 \$ US

N° 61-220 au catalogue

ISSN 0823-4248

Ottawa

Note of Appreciation

*Canada owes the success of its statistical system to
a long-standing cooperation involving Statistics
Canada, the citizens of Canada, its businesses,
governments and other institutions. Accurate and
timely statistical information could not be produced
without their continued cooperation and goodwill.*

Note de reconnaissance

*Le succès du système statistique du Canada repose
sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada
et la population, les entreprises, les administrations
canadiennes et les autres organismes. Sans cette
collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible
de produire des statistiques précises et actuelles.*

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- ^P preliminary figures.
- ^r revised figures.
- x confidential.

NOTE:

Data contained in the tables of this publication may not add due to rounding.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- .. chiffres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou zéro.
- valeurs infimes.
- ^P chiffres provisoires.
- ^r chiffres rectifiés.
- x confidentiel.

NOTA:

En raison de l'arrondissement de certains chiffres, les totaux ne correspondent pas toujours à la somme de leurs composantes.

Data available on CANSIM
Données disponibles sur CANSIM

CANSIM Matrix Numbers
Numéro de matrice de CANSIM

Current Series - Série courante

1988-1993

Major financial characteristics and ratios, by industry group and control -
Caractéristiques financières principales et ratios, par groupe de branches
d'activité et contrôle

3275-3296

Historical Series - Série historique

Old-Anciennes
1975-1985

New-Nouvelles
1980-1988

Major characteristics; Top 4, Top 8 and Total; by Control - Caractéristiques
principales; les 4 et 8 plus importantes, et total, par contrôle

For 182 industries - Pour 182 branches d'activité

9001-9182

7101-7279

For 34 industries - Pour 34 branches d'activité

9201-9234

7280-7313

Major characteristics of Leading Enterprises; Impact on Nine Industrial
Divisions; by Control - Caractéristiques principales des entreprises les
plus importantes; incidence selon neuf divisions industrielles, par contrôle

Leading 25 - Les 25 plus importantes

9301-9310

7314-7323

Leading 100 - Les 100 plus importantes

9331-9340

7324-7333

Leading 500 - Les 500 plus importantes

9381-9390

7334-7343

CALURA (size) - De taille CALURA

9441-9420

All corporations - Toutes les sociétés

9421-9430

7344-7353

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984.

Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'American National Standard for Information Sciences - "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 - 1984.



Catalogue 61-220 Annual

**Corporations and Labour Unions
Returns Act, Part 1 - Corporations
Preliminary 1993**

Catalogue 61-220 Annuel

**Loi sur les déclarations des personnes
morales et des syndicats, Partie 1 - Sociétés
Preliminaire 1993**

ERRATUM

There is an error in Appendix Table 1.7. The sub-headings under "Foreign" should read (from left to right): U.S., EU, Others, Total. The sub-headings under "Canadian" should read (from left to right): Private, GBE, Total.

In the first paragraph on page 31, reference is made to "Appendix Table 1.18". The correct reference should be "Appendix Table 1.17".

Il y a une erreur dans le Tableau annexé 1.7. Les sous-titres sous "Étranger" devraient se lire de gauche à droite comme suite: É.U., UE, Autres, Total. Les sous-titres sous "Canadien" devraient se lire de gauche à droite comme suite: Privé, ECP, Total. Le français de "All" devrait se lire Toutes.

Dans le premier paragraphe de la page 31, il y a référence au tableau annexé 1.18. La bonne référence est 1.17.

Foreword

The Corporations and Labour Unions Returns Act was passed by Parliament in April 1962 and is administered by the Chief Statistician of Canada under the authority of the Minister of Industry. The purpose of the Act is to collect financial and other information on the affairs of certain corporations and labour unions carrying on activities in Canada, and to evaluate the extent and effects of non-resident ownership and control of corporations in Canada, and the extent and effects of the association of Canadians with international labour unions.

With respect to corporations, the Act, as amended in July 1981, applies to every corporation that carries on business in Canada or that is incorporated under a law of Canada or a province, whose gross revenue for the reporting period from business carried on by it in Canada exceeded \$15 million, or whose assets at the end of the reporting period exceeded \$10 million. In calculating these amounts, each corporation must include the assets and gross revenue of its affiliates as defined in the Act. Corporations meeting these thresholds must report ownership, financial, and transfer of technology information. Corporations are exempt from filing financial information when the same information has been filed under the Income Tax Act. In addition, individual corporations under these limits, but having long-term debt or equity owing directly or indirectly to non-residents exceeding a book value of \$200,000, are required to report ownership information only.

Corporate returns are divided into confidential and non-confidential sections. The non-confidential section includes information on the incorporation, officers and directors, and ownership of the corporation's issued share capital. The confidential section includes a balance sheet, statements of income, investments, retained earnings, and changes in financial position, as well as information on transfers of technology from non-residents.

The Act requires that the non-confidential information provided by each corporation be made available to the Department of Consumer and Corporate Affairs Canada (now called the Department of Industry), where it may be inspected by any person upon payment of a nominal fee. The confidential information filed by a corporation remains in the control and custody of the Chief Statistician of Canada.

Avant-propos

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats a été adoptée en avril 1962 et sa mise en application a été confiée au Statisticien en chef du Canada, qui relève du Ministre de l'Industrie. L'objet de cette Loi est de recueillir des renseignements statistiques, notamment financiers, sur les affaires de certaines personnes morales (sociétés) et de certains syndicats qui exercent une activité au Canada, dans le but d'évaluer la portée et les répercussions de la propriété et du contrôle étranger des sociétés au Canada, ainsi que la portée et les répercussions de l'association de Canadiens à des syndicats internationaux.

En ce qui concerne les sociétés, la Loi, telle que modifiée en juillet 1981, s'applique à toute société faisant affaire au Canada ou constituée sous le régime d'une loi fédérale ou provinciale dont le revenu brut pour la période de rapport excède 15 millions de dollars ou dont l'actif excède 10 millions de dollars. Dans le calcul de ces montants, chaque société doit inclure les actifs et les revenus brut de ses filiales, conformément à la Loi. Ces sociétés fournissent des renseignements relatifs à la propriété, des renseignements financiers et des renseignements relatifs aux transferts de technologie. Les sociétés sont exonérées de soumettre des renseignements financiers lorsque ces renseignements ont déjà été soumis en vertu de la Loi de l'impôt sur le revenu. Par ailleurs, les sociétés dont le revenu brut ou l'actif sont inférieurs à ces montants, mais dont la valeur comptable des titres de créance à long terme ou des actions détenues directement ou indirectement par des personnes ne résidant pas au Canada excède \$200,000 doivent faire une déclaration, mais seulement en ce qui concerne la propriété du capital-actions.

Les déclarations des sociétés sont divisées en une section confidentielle et une section non confidentielle. La section non confidentielle de la déclaration comprend des renseignements sur la constitution en sociétés, les dirigeants, les administrateurs ainsi que sur la propriété du capital-actions émis par la dite société. La section confidentielle comprend un bilan, des états de revenus, d'investissements, de bénéfices non répartis, de changements de situation financière, ainsi que des données sur les transferts de technologie en provenance de l'étranger.

La Loi exige que les renseignements non confidentiels fournis par les sociétés soient communiqués à Consommation et Corporations Canada (maintenant appelé le Ministère de l'Industrie), où ils peuvent être inspectés par toute personne moyennant le paiement d'une somme minime. Les renseignements confidentiels fournis par les sociétés et les syndicats demeurent sous le contrôle et sous la garde du Statisticien en chef du Canada.

Act requires that the Minister and the Chief Statistician prepare and table in Parliament an annual report summarizing the information submitted by corporations and labour unions. Annual reports are released in two parts, Part I relating to corporations and Part II (Statistics Canada, Catalogue 71-202) relating to labour unions.

R.W. Collins,

Corporations and Labour Unions
Returns Act Administration.

syndicats exige que le Ministre et le Statisticien en chef du Canada fassent préparer et déposer au Parlement un rapport annuel résumant les renseignements fournis par les sociétés et les syndicats. Les rapports annuels sont publiés en deux parties : la partie I porte sur les sociétés et la partie II (Statistique Canada, n^o 71-202 au catalogue) sur les syndicats.

R.W. Collins,

Service d'application de la Loi sur les
déclarations des personnes morales
et des syndicats.

Table of Contents

	Page
Introduction	7
Highlights	9
Section I - All Industries	11
Foreign Control	13
Operating Revenue	13
Assets	15
Major Industry Groups	16
Geographic Source of Foreign Control	18
Section II - Finance and Insurance Industries	21
Overview	23
Industrial Distribution	23
Foreign Control	25
Geographic Source of Foreign Control	27
Section III - Non-financial Industries	29
Overview	31
Foreign Control	32
Operating Revenue	33
Assets	34
Industry Detail	36
Change by Industry	36
Foreign Control Within Industry	38
Distribution by Industry	40
Assets	40
Operating Revenue	40
Financial Ratios	41
Profit Margin	41
Debt to Equity Ratio	42
Section IV - Corporate Concentration	45
Aggregate Concentration	47
Ranked by Operating Revenue	47
All Industries	47
Non-financial Industries	48
Ranked by Assets	49
All Industries	49
Non-financial Industries	49
Statistical Notes	53
Definitions	62
Appendix Tables	65

Table de matière

	Page
Introduction	7
Faits saillants	9
Section I - Toutes les branches d'activité	11
Contrôle étranger	13
Revenu d'exploitation	13
Actifs	15
Principaux groupes de branches d'activité	16
Origine géographique du contrôle étranger	18
Section II - Branches d'activité financières et assurances	21
Vue d'ensemble	23
Répartition par branches d'activité	23
Contrôle étranger	25
Origine géographique du contrôle étranger	27
Section III - Branches d'activité non-financières	29
Vue d'ensemble	31
Contrôle étranger	32
Revenu d'exploitation	33
Actifs	34
Détails par branche d'activité	36
Variations par branche d'activité	36
Contrôle étranger au sein des branches d'activité	38
Répartition par branche d'activité	40
Actifs	40
Revenu d'exploitation	40
Ratios financiers	41
Marge bénéficiaire	41
Ratio d'endettement	42
Section IV - La concentration des sociétés	45
Concentration globale	47
Classement selon le revenu d'exploitation	47
Toutes les branches d'activité	47
Branches d'activité non financières	48
Classement selon les actifs	49
Toutes les branches d'activité	49
Branches d'activité non financières	49
Notes statistiques	53
Définitions	62
Tableaux annexés	65

Acknowledgements

This publication was prepared under the direction of:

- **R.W. Collins**, Director, Industrial Organization and Finance Division
- **K. Sahay**, Assistant Director, Corporations and Labour Unions Returns Act

ANALYSTS

- J. Farnworth
- R. Smadella

SUPPORT SPECIALISTS

- R. Allan
- R. Moreau

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de:

- **R.W. Collins**, directeur, Division de l'organisation et finances de l'industrie
- **K. Sahay**, directeur adjoint, Service d'application de la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats

ANALYSTES

- J. Farnworth
- R. Smadella

SPÉCIALISTES DE SOUTIEN

- R. Allan
- R. Moreau

Introduction

This CALURA report provides preliminary data for the reference year 1993, augmenting the 1988 to 1992 preliminary data published in the last CALURA Parliamentary Report. The publication uses data from the Quarterly Financial Survey for Enterprises.

Section 1 of this report provides an overview of foreign control at the all industries aggregate (Section I). Foreign control of the finance and insurance industries is presented in Section II. Section III deals with foreign control of the non-financial industries and examines financial aggregates and ratios of these industries in terms of their country of control and industrial dimensions. Finally, corporate concentration at the aggregate as well as total non-financial levels is reviewed in Section IV.

The survey data presented in this publication will be supplemented with data from taxation records in order to obtain more detailed revised estimates of the level of foreign control and corporate concentration. Accordingly, revised data for the reference years 1988 to 1992 will be provided in the next (1994) Parliamentary Report.

The CALURA Parliamentary Report is one publication in a set of three; the set is available by annual subscription and can be ordered by requesting Catalogue Number 10-020 CALURA Corporations. The three publications included in the set are:

- | | |
|--------|--|
| 61-220 | CALURA Part I - Corporations:
Parliamentary Report
Foreign Control in the Canadian Economy |
| 61-221 | CALURA Corporations:
Aspects of Business Organization |
| 61-222 | CALURA Corporations:
Aspects of Foreign Control |

These publications can also be purchased separately.

Introduction

Le présent rapport CALURA contient les données préliminaires pour l'année de référence 1993. Ces données étoffent celles publiées dans le dernier Rapport au Parlement CALURA pour les années 1988 à 1992. La publication se fonde sur des données tirées de l'Enquête financière trimestrielle sur les entreprises.

La vue d'ensemble du contrôle étranger pour toutes les branches d'activité est présentée à la section I. La section II contient les données sur le contrôle étranger pour le groupe des branches d'activité financières et des assurances. La section III a trait au contrôle étranger pour les branches d'activité non financières et examine les données agrégées et les ratios financiers de ces dernières en regard du pays de contrôle et du type de branche d'activité. Enfin, à la section IV, on étudie la concentration au sein des entreprises tant dans l'ensemble que pour le groupe des branches d'activité non financières.

Les données d'enquête qui figurent dans la présente publication seront complétées par des données tirées d'enregistrements sur la taxation afin d'obtenir une estimation révisée plus détaillée du niveau de contrôle étranger et de concentration des entreprises. En conséquence, des données révisées pour la période de référence allant de 1988 à 1992 seront publiées dans le prochain Rapport au Parlement (1994).

Le Rapport au Parlement CALURA correspond à un ensemble de trois publications vendu par souscription annuelle qu'on peut commander en indiquant le numéro de catalogue 10-020 (Sociétés CALURA). L'ensemble comprend les publications suivantes :

- | | |
|--------|---|
| 61-220 | CALURA Partie I - Sociétés:
Rapport au Parlement
Contrôle étranger de l'économie canadienne |
| 61-221 | Sociétés CALURA :
Aspects de l'organisation des firmes |
| 61-222 | Sociétés CALURA :
Aspects du contrôle étranger |

Ces publications sont également vendues séparément.

Highlights

- The foreign controlled share of operating revenue in Canada increased to 28.1% (\$354.5 billion) in 1993, up 0.4 of a percentage point from 1992 and 2.6 percentage points from 1988. The emergence of the corporate economy from the recession played a role in the level of foreign control. Canadian controlled firms were more negatively affected by the recession and were slower to recover than foreign companies. From 1992 to 1993, the rate of growth of foreign controlled operating revenue (9.0%) exceeded that of Canadian controlled companies (6.6%), thereby increasing the foreign share of total operating revenue.
- United States controlled firms continued to dominate the foreign sector of the Canadian economy, accounting for 18.4% of total operating revenue in 1993, up 0.7 of a percentage point from 1992 and 1.2 percentage points from 1988. In contrast, the U.S. share of total corporate assets, at 10.6% in 1993, remained below its pre-recessionary level of 11.4% in 1988.
- The financial position of non-financial industries improved substantially in 1993, led by foreign controlled enterprises. In part, the growth of foreign controlled firms reflected rapid increases in exports to related enterprises abroad.
- Within the finance and insurance industries, foreign controlled firms accounted for 24.7% of operating revenue, up from 23.0% in 1992. This increase was due to healthy growth among foreign firms in the insurance industry, combined with continued declines in revenue of the largely Canadian controlled deposit accepting industry.
- Corporate concentration, as measured by the share of operating revenue generated by the top 25 global enterprises, declined marginally from 1992 to 1993. Corporate restructurings which resulted in the sale of subsidiaries primarily by Canadian controlled enterprises were prevalent in 1993, and accounted for the decline in the top 25's share of operating revenue. Their share of assets, however, remained relatively stable as the strong growth in assets of Canadian banks offset the impact of corporate divestitures.

Faits saillants

- La part du revenu d'exploitation au Canada sous contrôle étranger a atteint 28.1% (354.5 milliards de dollars) en 1993, soit une hausse de 0.4 point de pourcentage par rapport à 1992 et de 2.6 points de pourcentage par rapport à 1988. La façon dont l'économie d'entreprise est sortie de la récession a eu une influence sur le niveau de contrôle exercé par les entreprises étrangères. La reprise des sociétés sous contrôle canadien, plus durement touchées par la récession, a été plus lente que celle des sociétés étrangères. De 1992 à 1993, le taux de croissance du revenu d'exploitation sous contrôle étranger (9.0%) a dépassé celui des sociétés sous contrôle canadien (6.6%), augmentant ainsi la part du revenu d'exploitation global sous contrôle étranger.
- Les sociétés contrôlées par les États-Unis, qui continuent de dominer le secteur étranger de l'économie canadienne, détenaient 18.4% du revenu d'exploitation total en 1993, soit une hausse de 0.7 point de pourcentage par rapport à 1992 et 1.2 points de pourcentage par rapport à 1988. En contraste, la portion des actifs totaux appartenant aux États-Unis (10.6% en 1993), est restée en-dessous du niveau précédant la récession, soit 11.4% en 1988.
- La situation financière des entreprises appartenant aux branches d'activité non financières s'est améliorée considérablement en 1993, notamment celle des entreprises sous contrôle étranger. La croissance de ces dernières a reflété, en partie, l'accroissement rapide des exportations vers des entreprises affiliées, installées à l'étranger.
- Au sein du groupe des branches d'activité financières et des assurances, 24.7% du revenu d'exploitation est attribuable aux sociétés sous contrôle étranger, comparativement à 23.0% en 1992. Celle-ci résulte de la saine croissance manifestée par les sociétés étrangères du secteur des assurances, conjuguée à la baisse constante du revenu des institutions de dépôt largement sous contrôle canadien.
- La concentration des sociétés, mesurée en se fondant sur la part du revenu d'exploitation produite par les 25 entreprises globales les plus importantes, a légèrement baissé de 1992 à 1993. Les nombreuses restructurations d'entreprise qui, en 1993, ont entraîné la vente de filiales, principalement dans le cas des sociétés sous contrôle canadien, expliquent l'amenuisement de la part du revenu d'exploitation des 25 entreprises les plus importantes. Néanmoins, la part des actifs de ces dernières a peu varié, car l'accroissement important des actifs des banques canadiennes a compensé l'effet des dessaisissements d'éléments d'actif.

Section 1

All Industries

Section 1

Toutes les branches d'activité

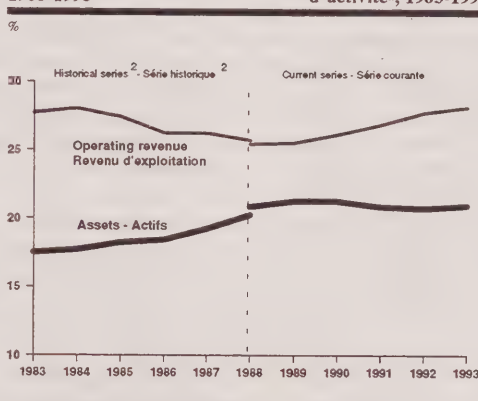
FOREIGN CONTROL

In 1993, the aggregate¹ level of foreign controlled assets of companies operating in Canada remained stable, while foreign controlled operating revenue continued to increase. The emergence of the corporate economy from the recession played a role in the level of foreign control. Canadian controlled firms were more affected by the recession and were slower to recover than their foreign counterparts. As a result, the foreign controlled share of revenue increased. The share of foreign-controlled assets, on the other hand, remained relatively stable as assets are less susceptible to recessionary effects in the short-run (Chart 1.1 and Text Table 1.1).

Operating Revenue

The foreign controlled share of corporate operating revenue increased to 28.1% in 1993, up 0.4 of a percentage point from 1992 and 2.6 percentage points from 1988³. Characteristics of the economic environment in 1993 included a strong recovery in corporate profits, low interest rates and robust equity markets which facilitated the financing of corporate takeovers and divestitures. As reported by many financial media sources, the corporate restructurings which took place in the wake of the recession were strategic in nature -- intended to reduce debt exposure and to focus on the central business activities of the enterprise by divesting non-core businesses⁴. The CALURA report on mergers and acquisitions⁴ indicated that by the end of 1992, foreign enterprises had indeed passed through a re-structuring phase entailing the divestiture of non-core businesses. Similar activity

Chart 1.1
Foreign Controlled Share
of Assets and Operating
Revenue, All Industries¹,
1983-1993



¹ To minimize the effect of double counting of corporate assets and revenue, the "all industries" aggregate includes all industries except the investment and holding company industry.

² In the current series, corporate assets are consolidated. This reduced the double counting of subsidiaries, lowering the asset values in comparison to the historical series. The change in methodology affected Canadian controlled firms to a greater extent than foreign controlled firms. Neither this change, nor others described in the Statistical Notes section, have significantly affected underlying trends in the data.

³ The summary Text Tables and the detailed tables in the Appendix Tables section may differ due to rounding.

⁴ Statistics Canada, *CALURA Corporations: Aspects of Business Organization - Mergers and Acquisitions, 1991-1993*, (Catalogue No. 61-221), August 1994, p.p. 35, 36, 40.

CONTRÔLE ÉTRANGER

En 1993, le niveau agrégé¹ des actifs sous contrôle étranger des sociétés exploitées au Canada est resté stable, tandis que le revenu d'exploitation sous contrôle étranger a continué de croître. La façon dont l'économie d'entreprise a émergé de la récession a influé sur le niveau de contrôle étranger. Les entreprises sous contrôle canadien, plus durement touchées par la récession, ont été plus lentes à se redresser que leurs homologues étrangères. La part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger a donc augmenté. Par contre, la part des actifs sous contrôle étranger est restée relativement stable, les actifs étant, à court terme, moins sensibles aux effets de la récession (graphique 1.1 et tableau explicatif 1.1)

Graphique 1.1
Part des actifs et du revenu
d'exploitation sous contrôle
étranger, toutes les branches
d'activité¹, 1983-1993

Revenu d'exploitation

La part sous contrôle étranger du revenu d'exploitation a atteint 28.1% en 1993, soit une augmentation de 0.4 point de pourcentage par rapport à 1992 et de 2.6 points de pourcentage par rapport à 1988³. En 1993, la forte remontée des bénéfices des entreprises, la baisse des taux d'intérêt et la vigueur des marchés boursiers qui caractérisaient la conjoncture économique ont facilité le financement des prises de contrôle et des dessaisissements d'entreprise. Comme l'ont signalé nombre de journalistes de la presse financière, les restructurations d'entreprise consécutives à la récession étaient de nature stratégique -- elles visaient à réduire le risque en regard de la dette et à consolider le noyau de l'activité de l'entreprise tout en effectuant un désaisissement des secteurs d'activité secondaires. Le rapport CALURA sur les fusions et les acquisitions⁴ indique

¹ Afin de minimiser le double compte des actifs et du revenu des entreprises, l'agrégat "toutes les branches d'activité" inclut toutes les branches d'activité sauf le secteur des sociétés d'investissement et de portefeuille.

² Dans la série courante, les actifs des sociétés sont consolidés. Cela réduit le double compte des données relatives aux filiales, entraînant ainsi une baisse de la valeur des actifs par rapport à la série historique. Ce changement de méthodologie touche davantage les entreprises sous contrôle canadien que celles sous contrôle étranger. Ni ce changement, ni nul autre décrit dans la section des notes statistiques, ont affecté significativement les tendances fondamentales des données.

³ Des différences dues à l'arrondissement peuvent exister entre les tableaux explicatifs sommaires et les tableaux détaillés qui figurent à la section des tableaux annexés.

⁴ Statistique Canada, *Sociétés CALURA: Aspects de l'organisation des firmes - Les fusions et acquisitions, 1991-1993*, (n° 61-221 au catalogue), août 1994, pages 35, 36, 40.

TEXT TABLE 1.1

Assets and Operating Revenue, All Industries, by Control, 1983 - 1993

TABLEAU EXPLICATIF 1.1 Actifs et revenu d'exploitation, toutes les branches d'activité, par contrôle, 1983 - 1993

	Assets - Actifs								Operating Revenue - Revenu d'exploitation							
	Foreign-Étranger				Canadian-Canadien				Foreign-Étranger				Canadian-Canadien			
	\$billions		%		\$billions		%		\$billions		%		\$billions		%	
	\$milliards				\$milliards				\$milliards				\$milliards			
	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C
1983	229.5		17.5		1,084.0		82.5		215.7		27.7		561.6		72.3	
1984	252.1		17.7		1,173.6		82.3		245.9		28.0		633.7		72.0	
1985	283.8		18.2		1,277.6		81.8		259.2		27.4		687.1		72.6	
1986	312.4		18.4		1,381.5		81.6		262.9		26.2		738.7		73.8	
1987	359.9		19.2		1,515.0		80.8		286.8		26.2		808.6		73.8	
1988	417.0	385.3	20.2	20.8	1,652.1	1,464.6	79.8	79.2	310.0	299.5	25.7	25.4	896.8	877.6	674.3	74.6
1989		427.1		21.2		1,590.4		78.8		318.9		25.5		931.9		74.5
1990		449.8		21.2		1,671.9		78.8		327.5		26.1		928.7		73.9
1991		452.8		20.8		1,725.8		79.2		321.8		26.8		880.1		73.2
1992		462.2		20.8		1,761.0		79.2		325.2		27.6		851.0		72.4
1993		492.8		20.9		1,861.3		79.1		354.5		28.1		907.6		71.9

H = Historical Series - Série historique

C = Current Series - Série courante

between Canadian controlled firms lagged by one year, suggesting that foreign-controlled firms were in a stronger financial position as they emerged from the recession. This is supported by the data in the current report: In 1993, foreign-controlled firms experienced a 9.0% (or \$29.3 billion) increase in operating revenue over their 1992 level, while Canadian controlled revenue grew by 6.6% (\$56.5 billion). The faster growth of the foreign controlled group of firms increased the foreign share of total operating revenue.

The different response of foreign and domestically controlled firms to the cyclical recovery only partially explains the increase in the foreign share of operating revenue. The stronger growth of foreign controlled firms and the upward trend in the share of foreign controlled operating revenue is also partly due to the general movement toward the increasing "globalization" of economic activities. The term "globalization" is used here to describe the growing cross-national spread of products, markets, firms and factors of production. In the last fifteen years, reductions in trade and investment barriers, advances in technologies involving transportation and communications, and the

qu'à la fin de 1992, les entreprises étrangères avaient déjà traversé une phase de restructuration comprenant le dessaisissement des secteurs d'activité secondaires. Les sociétés sous contrôle canadien n'ayant entrepris une restructuration comparable qu'un an plus tard, il est probable que les entreprises sous contrôle étranger se trouvaient dans une meilleure situation financière au moment où elles sont sorties de la récession. Les données du présent rapport appuient cette supposition. En 1993, le revenu d'exploitation des entreprises sous contrôle étranger a connu une hausse de 9.0% (soit 29.3 milliards de dollars) par rapport à 1992, alors que celui des entreprises sous contrôle canadien n'a augmenté que de 6.6% (56.5 milliards de dollars). Comme le taux de croissance des entreprises sous contrôle étranger excédait celui des entreprises sous contrôle canadien, la part sous contrôle étranger du revenu d'exploitation global a augmenté.

Les différences dans la réaction des sociétés contrôlées à l'étranger par rapport à celle des sociétés à contrôle domestique vis à vis la remontée cyclique n'explique que partiellement l'augmentation du revenu d'exploitation de la partie étrangère. La croissance plus forte des entreprises sous contrôle étranger et la tendance à la hausse de la part sous contrôle étranger du revenu d'exploitation sont aussi, en partie, attribuables au mouvement général toujours plus marqué vers la "mondialisation" des activités économiques. Le terme "mondialisation" est utilisé ici pour décrire le déploiement croissant des produits, des marchés, des entreprises et des facteurs de production au-delà des frontières. Les quinze dernières années, la réduction des

industrialization of developing countries have led to increases in both the flow of foreign direct investment and the trade in goods and services. Over this period, both merchandise imports and exports as a percentage of Canadian GDP have increased about 3% and 4%. Similarly, the OECD group of countries experienced growth in its trade share of GDP.

As multinational corporations have spread their productive networks across national boundaries, they have increasingly attempted to organize their operations into an integrated global system of production. Under such a system, affiliates are assigned the production of specific product lines or components to satisfy demand in either regional or global markets. In a Canadian context, this means that foreign controlled firms produce not just for the domestic market, but also for the global production and distribution networks of their international parents. Consequently, foreign controlled firms are less dependent on the Canadian domestic market for their sales than are Canadian controlled firms. The relatively strong growth of foreign firms, therefore, may be partly explained by their exports to their international production networks.

Assets

In 1993, the share of foreign controlled assets in the Canadian economy was 20.9%, remaining relatively unchanged from its 1988 level of 20.8%. From 1988 to 1993, Canadian controlled assets grew by \$396.7 billion while foreign controlled assets grew by \$107.5 billion. As these increases represent roughly the same rate of growth in each sector, the foreign controlled share hovered around its 1993 value throughout the period. Since the current value of assets owned by an enterprise reflects financial decisions and results over an extended period, they are less volatile than revenues which reflect business conditions in a particular year.

obstacles au commerce et à l'investissement, les progrès technologiques dans le domaine des transports et des communications, et l'industrialisation des pays en voie de développement ont mené à une augmentation tant du volume d'investissement direct étranger que du commerce des biens et des services. Les importations et exportations de marchandise en pourcentage de PDB canadien ont augmenté de 3% et 4% durant cette période. Le groupe des pays de l'OCDE a aussi connu une augmentation dans sa part du commerce du PDB.

À mesure qu'elles se sont étendues au-delà des frontières nationales, les entreprises multinationales ont tenté d'organiser leurs opérations en un système mondial unique. Sous un tel système les affiliées sont assignées à une production déterminée afin de satisfaire les marchés régionaux ou mondial. Autrement dit, au Canada, les entreprises sous contrôle étranger produisent non seulement pour le marché national, mais aussi pour les réseaux de production et de distribution mondiaux de leur société mère internationale. Par conséquent, elles dépendent moins du marché canadien pour réaliser leur chiffre de ventes que les entreprises sous contrôle canadien. Ces exportations vers les réseaux de production internationaux expliquent en partie la croissance relativement forte des sociétés sous contrôle étranger.

Actifs

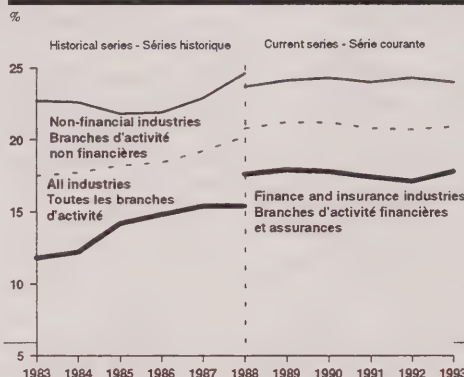
La part des actifs sous contrôle étranger dans l'économie canadienne, qui était égale à 20.9% en 1993, a assez peu évolué depuis 1988, époque où elle se chiffrait à 20.8%. De 1988 à 1993, les actifs sous contrôle canadien ont augmenté de 396.7 milliards de dollars, et ceux sous contrôle étranger, de 107.5 milliards de dollars. Comme ces hausses représentent à peu près le même taux de croissance dans chaque secteur, la part sous contrôle étranger a oscillé autour de sa valeur de 1993 durant toute la période. Puisque la valeur courante des actifs d'une entreprise reflète les décisions et les résultats financiers correspondant à une période prolongée, les actifs sont moins instables que les revenus qui, eux, reflètent la conjoncture économique pendant une année particulière.

MAJOR INDUSTRY GROUPS

PRINCIPAUX GROUPES DE BRANCHES D'ACTIVITÉ

As reflected in Chart 1.2 and Text Table 1.2, the foreign controlled share of assets in both the finance and insurance industries and the non-financial industries remained fairly constant over the 1988 to 1993 period. The overall 0.1 percentage point increase from 1992 to 1993 was entirely attributable to the finance and insurance industry.

Chart 1.2
Foreign Controlled Share
of Assets, by Industry
Group,
1983-1993



Graphique 1.2
Part des actifs sous
contrôle étranger, par groupe
de branches d'activité,
1983-1993

Comme l'illustrent le graphique 1.2 et le tableau explicatif 1.2, la part des actifs sous contrôle étranger est demeurée relativement constante de 1988 à 1993, tant pour le groupe des branches d'activité financières et des assurances que pour celui des branches d'activité non financières. La hausse globale de 0.1 point de pourcentage de 1992 à 1993 est entièrement attribuable au groupe des branches d'activité financières et des assurances.

TEXT TABLE 1.2

Contribution to the Foreign Controlled Share of Assets and Operating Revenue, by Industry Group, 1983, 1988, 1992 and 1993

TABLEAU EXPLICATIF 1.2

Contribution à la part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par groupe de branches d'activité, 1983, 1988, 1992 et 1993

		Non-financial Industries Branches d'activité non financières	Finance and Insurance Industries Branches d'activité financières et d'assurances	All Industries Toutes les branches d'activité
Assets-Actifs				
1983 (H)	%	11.8	5.6	17.5
1988 (C)	%	12.6	8.2	20.8
1992 (C)	%	12.2	8.6	20.8
1993 (C)	%	12.1	8.8	20.9
Change - Variation				
1983-1988 (H)	pp	+0.8	+2.6	+3.3
1988-1993 (C)	pp	-0.5	+0.6	+0.1
1992-1993 (C)	pp	-0.1	+0.2	+0.1
Operating Revenue - Revenu d'exploitation				
1983 (H)	%	25.6	2.1	27.7
1988 (C)	%	22.9	2.5	25.4
1992 (C)	%	24.7	2.9	27.6
1993 (C)	%	25.2	2.9	28.1
Change - Variation				
1983-1988 (H)	pp	-2.7	+0.4	-2.3
1988-1993 (C)	pp	+2.3	+0.4	+2.7
1992-1993 (C)	pp	+0.5	n.c.	+0.5

C= Current Series - Série courante

H= Historical Series - Série historique

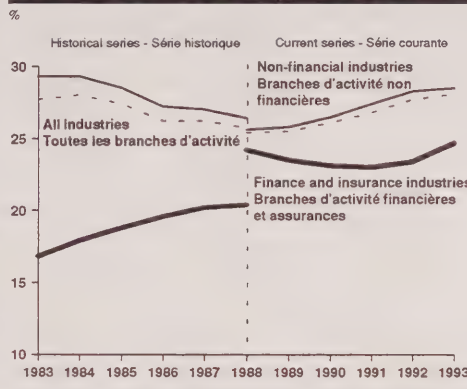
pp: Percentage points. - Points de pourcentage

n.c.: No change. - Aucune variation.

Chart 1.3 presents the share of operating revenue accounted for by foreign controlled financial and non-financial industries. Non-financial industries, which generate over 85% of all operating revenue in Canada, accounted for the main contribution to the overall increase in foreign control from 1988 to 1992. Over this period, the rise in the foreign controlled share in the non-financial industries was due to large declines in Canadian controlled firms accompanied by moderate growth of revenue in foreign controlled firms. The recession and subsequent weakness in the economy had a particularly large negative impact on Canadian controlled non-financial firms.

Chart 1.3
Foreign Controlled Share of Operating Revenue, by Industry Group, 1983-1993

Graphique 1.3
Part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par groupe de branches d'activité, 1983-1993

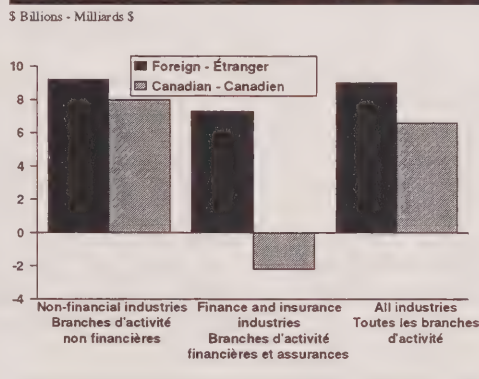


parallèlement à une croissance modérée de celui des entreprises sous contrôle étranger. La récession et la faiblesse subséquentes de l'économie ont eu un effet particulièrement néfaste sur les sociétés non financières sous contrôle canadien.

Chart 1.4 shows the change in foreign and Canadian controlled operating revenue in both non-financial and finance and insurance industries. In 1993, foreign control rose in both industry groups. In non-financial industries, the operating revenue of both Canadian and foreign controlled firms increased, but the rate of growth of foreign firms exceeded that of Canadian firms, thereby increasing the foreign share. The rise in the foreign share of the finance and insurance industries group was attributable to the continued weak performance of the largely Canadian controlled deposit accepting industry, combined with sustained growth among foreign controlled insurers.

Chart 1.4
Change in Operating Revenue, by Industry Group and Control, 1992 to 1993

Graphique 1.4
Variation du revenu d'exploitation par groupe de branches d'activité et de contrôle, 1992 à 1993



des entreprises sous contrôle étranger excédant celui de leurs homologues canadiennes, une plus grande part du revenu est passée sous contrôle étranger. Pour ce qui est du groupe des branches d'activité financières et des assurances, on attribue l'accroissement de la part sous contrôle étranger au fait que le secteur des institutions de dépôt, largement sous contrôle canadien, a continué d'enregistrer des résultats médiocres, tandis que les sociétés d'assurance sous contrôle étranger ont affiché une croissance soutenue.

Le graphique 1.3 présente la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger pour les branches d'activité financières et non financières. Ce sont les branches d'activité non financières, qui génèrent plus de 85% du revenu d'exploitation au Canada, qui ont surtout contribué à l'accroissement global du contrôle étranger de 1988 à 1992. Durant cette période, l'augmentation de la part du revenu sous contrôle étranger dans les branches d'activité non financières est attribuable à d'importantes baisses du revenu des sociétés sous contrôle canadien,

Le graphique 1.4 montre la variation du revenu d'exploitation sous contrôle étranger et sous contrôle canadien pour le groupe des branches d'activité non financières et pour celui des branches d'activité financières et des assurances. En 1993, le revenu d'exploitation sous contrôle étranger s'est accru dans les deux groupes. En ce qui concerne les branches d'activité non financières, tant les entreprises sous contrôle canadien que celles sous contrôle étranger ont vu s'accroître leur revenu d'exploitation. Toutefois, le taux de croissance

TEXT TABLE 1.3 Value and Share of Assets and Operating Revenue, All Industries, by Control, 1993

TABLEAU EXPLICATIF 1.3 Valeur et part des actifs et du revenu d'exploitation, toutes les branches d'activité, par groupe de pays de contrôle, 1993

	Assets - Actifs		Operating Revenue - Revenu d'exploitation	
	Value- Valeur	Share- Part	Value- Valeur	Share- Part
	\$000,000	%	\$000,000	%
Foreign-Étranger				
U.S.-É.U.	250,302	10.6	232,451	18.4
EU-UE	159,308	6.8	72,089	5.7
Other-Autres	83,209	3.5	49,952	4.0
Canadian-Canadien				
Private-Privé	1,594,935	67.8	839,348	66.5
GBE-ECP	266,326	11.3	68,206	5.4
All-Toutes	2,354,080	100.0	1,262,046	100.0

GEOGRAPHIC SOURCE OF FOREIGN CONTROL

United States controlled firms continued to dominate the foreign sector of the Canadian economy (Text Table 1.3), and accounted for 10.6% of total corporate assets and 18.4% of operating revenue in 1993. The United States controlled share of assets rose slightly by 0.2 percentage points, following consecutive declines totalling 1.0 percentage point over the period 1988 to 1992 (Text Table 1.4).

In terms of geographical source, the overall 0.4 percentage point increase in foreign controlled operating revenue in 1993 was largely attributable to United States controlled firms, whose share grew 0.7 of a percentage point. This was partially offset by a 0.3 percentage point decrease in the operating revenue of European Union (EU)⁵ controlled firms. The strong growth in revenue that the other foreign group of firms experienced over the previous ten years levelled-off by 1993.

ORIGINE GÉOGRAPHIQUE DU CONTRÔLE ÉTRANGER

Les entreprises contrôlées par les États-Unis continuent de dominer le secteur étranger de l'économie canadienne (tableau explicatif 1.3). En effet, en 1993, 10.6% de l'ensemble des actifs des entreprises et 18.4% du revenu d'exploitation leur étaient attribuables. La part des actifs sous contrôle américain a augmenté légèrement, de 0.2 point de pourcentage, après une série de baisses totalisant 1.0 point de pourcentage de 1988 à 1992 (tableau explicatif 1.4).

En ce qui concerne l'origine géographique, la hausse globale de 0.4 point de pourcentage du revenu d'exploitation sous contrôle étranger observée en 1993 est, en grande partie, attribuable aux entreprises sous contrôle américain, dont la part a augmenté de 0.7 point de pourcentage. Cette hausse a été partiellement contrebalancée par une baisse de 0.3 point de pourcentage du revenu d'exploitation des entreprises contrôlées par l'Union européenne (l'UE)⁵. La forte croissance du revenu affichée depuis dix ans par les autres entreprises sous contrôle étranger s'est stabilisé par 1993.

⁵ The countries comprising the EU in this publication are: the United Kingdom, the Netherlands, France, Germany, Italy, Belgium, Denmark, Greece, Ireland, Luxembourg, Portugal and Spain.

⁵ Les pays compris dans l'UE dans cette publication comprennent: le Royaume-Uni, la France, l'Allemagne, les Pays-Bas, l'Italie, la Belgique, le Danemark, la Grèce, l'Irlande, le Luxembourg, le Portugal et l'Espagne.

TEXT TABLE 1.4 Change in the Foreign Controlled Share of Assets and Operating Revenue, All Industries, 1983, 1988, 1992 and 1993

TABLEAU EXPLICATIF 1.4 Variation de la part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, toutes les branches d'activité, 1983, 1988, 1992 et 1993

		Foreign-Étranger			Total
		USA É.U.	EU UE	Other Autres	
Assets					
1983 (H)	%	11.4	4.7	1.4	17.5
1988 (C)	%	11.4	6.5	2.9	20.8
1992 (C)	%	10.4	6.8	3.6	20.8
1993 (C)	%	10.6	6.8	3.5	20.9
Change-Variation					
1983-1988 (H)	pp	-0.1	+1.4	+1.4	+2.7
1988-1993 (C)	pp	-0.8	+0.3	+0.6	+0.1
1992-1993 (C)	pp	+0.2	n.c.	-0.1	+0.1
Operating Revenue - Revenu d'exploitation					
1983 (H)	%	20.7	5.1	2.0	27.7
1988 (C)	%	17.2	5.3	2.9	25.4
1992 (C)	%	17.7	6.0	3.9	27.6
1993 (C)	%	18.4	5.7	4.0	28.1
Change-Variation					
1983-1988 (H)	pp	-3.4	+0.3	+1.1	-2.1
1988-1993 (C)	pp	+1.2	+0.4	+1.1	+2.7
1992-1993 (C)	pp	+0.7	-0.3	+0.1	+0.5

C= Current Series - Série courante

H= Historical Series - Série historique

pp: Percentage points. - Points de pourcentage

n.c.: No change. - Aucune variation.

Section II

Finance and Insurance Industries

Section II

Branches d'activité financière et assurances

OVERVIEW

In 1993, the finance and insurance industries (financial sector) accounted for 49.8% of assets and 11.8% of corporate operating revenue, essentially unchanged from 1992 (Chart 2.1). The deposit accepting institutions act as financial intermediaries between lenders and borrowers and, thus, they tend to have very high assets compared with their revenue.

The deposit accepting industry has recently undergone major restructuring which has contributed to a significant increase in industry assets from 1988 to 1993. Legislative reform in 1987 allowed firms to acquire investment dealers, followed by additional changes in 1992 permitting ownership of trust and insurance subsidiaries. The acquisitions of investment dealers and the expansion into other financial services have contributed to the rapid rise in assets of all major deposit accepting institutions.

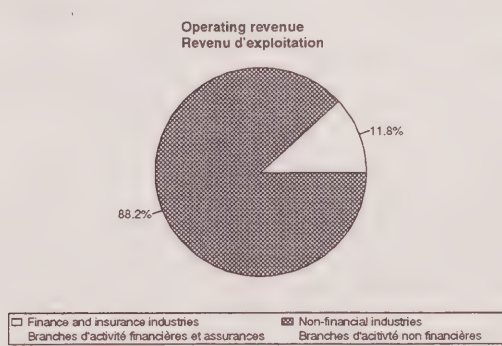
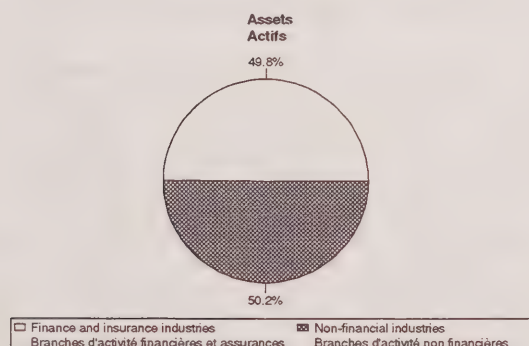
VUE D'ENSEMBLE

En 1993, les branches d'activité financières et les assurances (le secteur d'activité financier) comptait 49.8% des actifs et 11.8% du revenu d'exploitation des entreprises, position qui ne témoigne pratiquement d'aucun changement par rapport à 1992 (graphique 2.1). Les institutions de dépôt, qui jouent le rôle d'intermédiaire financier entre les prêteurs et les emprunteurs, tendent à avoir des actifs très élevés comparativement à leur revenu.

Les institutions de dépôt ont connu une restructuration majeure qui a contribué à accroître considérablement les actifs dans ce secteur entre 1988 et 1993. Ainsi, depuis la réforme législative de 1987, les institutions de dépôt peuvent acquérir des firmes de courtage en valeurs mobilières. De plus, à la suite des autres modifications adoptées en 1992, ces institutions peuvent maintenant offrir des services de fiducie et d'assurance par l'entremise de filiales. Par conséquent, l'acquisition de firmes de courtage et l'intégration d'autres services financiers ont favorisé la croissance rapide des actifs de toutes les grandes institutions de dépôt.

Chart 2.1
Assets and Operating Revenue, by Industry Group, 1993

Graphique 2.1
Actifs et revenu d'exploitation, par groupe de branches d'activité, 1993



Industrial Distribution

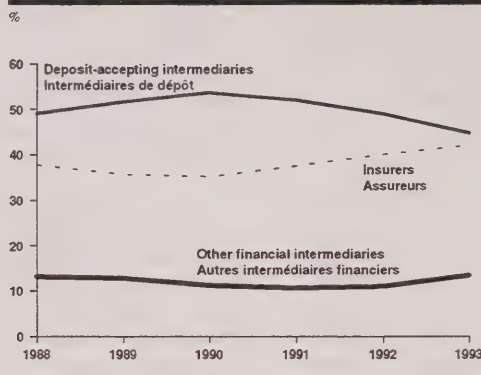
Although the overall share of assets and revenue between the financial and non-financial sectors has remained relatively unchanged, the distribution of operating revenue within the financial sector continues to shift from the deposit accepting industry to the insurance industry. For example, from 1990 to 1993, the deposit accepting industry's share of the financial sector's total operating revenue had fallen nearly 9 percentage points, from 53.6% to 44.7%. In contrast, the insurance industry saw its revenue share increase by 6.8 percentage points, from 35.2% to 42.0%. The decline in interest rates since 1990 was the predominant cause of

Répartition par branches d'activité

Même si la répartition globale des actifs et du revenu d'exploitation entre les branches d'activité financières et non financières a peu évolué, on continue d'assister, dans le secteur financier, à un déplacement du revenu d'exploitation des institutions de dépôt vers les sociétés d'assurance. Par exemple, de 1990 à 1993, la part du revenu total d'exploitation des institutions de dépôt est tombée de 53.6 à 44.7%, soit pratiquement 9 points de pourcentage. Par contre, le groupe des sociétés d'assurance a vu sa part du revenu augmenter de 35.2 à 42.0%, soit de 6.8 points de pourcentage. La baisse des taux d'intérêt observée depuis 1990 est la cause principale de la diminution de la part du

the loss in revenue share by the deposit accepting industry – with a revenue loss of \$18.4 billion, or 21.6%. During this same period insurers continued to show gains (up 12.1%) in operating revenue (Chart 2.2).

Chart 2.2
Distribution of Operating
Revenue, by Financial
Industries
1988-1993



Graphique 2.2
Répartition du revenu
d'exploitation, branches
d'activité financières
1988-1993

revenu des institutions de dépôt qui ont subi une perte de 18.4 milliards de dollars, soit 21.6%. Durant la même période, les sociétés d'assurance ont continué d'afficher une hausse (de 12.1 %) du revenu d'exploitation (graphique 2.2).

In terms of assets, the largest share in 1993, 70.8%, was held by the deposit accepting industry, followed by the insurance industry with 17.7%. Other financial intermediaries⁶ accounted for the balance of 11.5% (Text Table 2.1).

Pour ce qui est des actifs, ce sont les institutions de dépôt qui, en 1993, détenaient la plus grande part, soit 70.8%, suivies par les sociétés d'assurance avec 17.7%. Les autres intermédiaires financiers⁶ détenaient les 11.5% restants (tableau explicatif 2.1).

TEXT TABLE 2.1

Assets and Operating Revenue, Finance and Insurance Industries, by Industry, 1983, 1988, 1992 and 1993

TABLEAU EXPLICATIF 2.1 Actifs et du revenu d'exploitation, branches d'activité financières et assurances, par branche d'activité, 1983, 1988, 1992 et 1993

	1983(H)		1988(C)		1992(C)		1993(C)	
	\$billions	%	\$billions	%	\$billions	%	\$billions	%
Assets								
Deposit-accepting intermediaries -								
Intermédiaires de dépôt	437.5	69.5	631.2	73.0	797.7	72.2	830.5	70.8
Insurers - Assureurs	98.9	15.7	133.6	15.4	190.3	17.2	207.0	17.7
Other financial intermediaries -								
Autres intermédiaires financiers	93.5	14.8	100.2	11.6	116.7	10.6	135.3	11.5
Total	629.9	100.0	865.1	100.0	1,104.8	100.0	1,172.8	100.0
Operating Revenue - Revenu d'exploitation								
Deposit-accepting intermediaries -								
Intermédiaires de dépôt	53.1	53.8	59.9	49.1	73.1	48.9	66.8	44.7
Insurers - Assureurs	32.6	33.1	46.0	37.7	59.9	40.1	62.7	42.0
Other financial intermediaries -								
Autres intermédiaires financiers	13.0	13.2	16.1	13.2	16.5	11.0	19.9	13.3
Total	98.8	100.0	122.1	100.0	149.4	100.0	149.4	100.0

C= Current Series - Série courante

H= Historical Series - Série historique

⁶ Other financial intermediaries include consumer and business finance companies and other financial intermediaries.

⁶ Les autres intermédiaires financiers comprennent les sociétés de crédit aux consommateurs et aux entreprises et les autres intermédiaires financiers.

Charts 2.3 A and B illustrate how operating revenues for each sub-component financial industry have fared in relation to their levels in 1988. Strong expansion is evident from 1988 to 1990 in both the deposit accepting and insurance sectors. However, the onset of the recession in 1991 showed its impact on the deposit accepting industry as well as the consumer and business financing and other financial intermediaries industry. The recession showed less effect on the revenues of insurers as both foreign and Canadian controlled sub-components showed continued improvement over the entire 1988 to 1993 period.

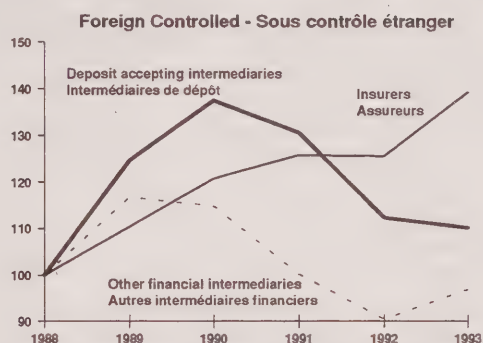
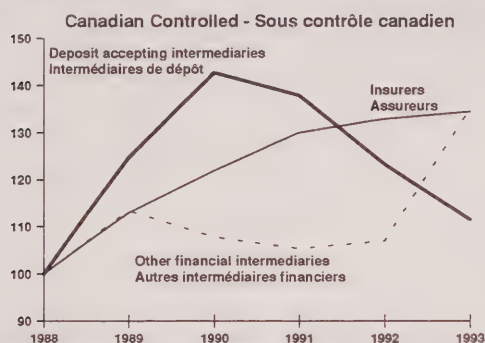
Les graphiques 2.3 A et B illustrent comment le revenu d'exploitation se compare aux résultats de 1988 pour chaque branche d'activité financière. De 1988 à 1990, les secteurs du dépôt et des assurances ont connu une forte expansion. Cependant, les institutions de dépôt ainsi que les sociétés de crédit à la consommation et de financement des entreprises et d'autres intermédiaires financiers ont été durement touchés par la récession qui a débuté en 1991. Par contre, cette dernière a eu moins de répercussions sur les sociétés d'assurance, comme en témoigne l'amélioration constante de leur revenu, qu'elles aient été sous contrôle étranger ou canadien, durant toute la période de 1988 à 1993.

Chart 2.3
Operating Revenue Growth, Financial Industries
1988-1993

Graphique 2.3
Taux de croissance du revenu d'exploitation, branches d'activité financières
1988-1993

A. Index - Indice (1988=100)

B. Index - Indice (1988=100)



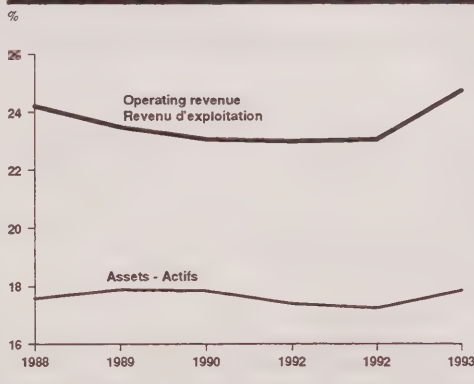
FOREIGN CONTROL

The foreign controlled share of assets and operating revenue of the financial industries has remained fairly stable over the years. However, in 1993, the foreign controlled share of revenue jumped by 1.7 percentage points (from 23.0 to 24.7%) and assets recovered to their pre-recessionary share (Chart 2.4). The increase in the foreign controlled share was caused by declining interest rates in the largely Canadian controlled deposit accepting industry. In 1993, operating revenues of the Canadian controlled deposit accepting intermediaries dropped a further

CONTRÔLE ÉTRANGER

Chart 2.4
Foreign Controlled Share
of Assets and Operating
Revenue, Financial
Industries, 1988-1993

Graphique 2.4
Part des actifs et du revenu
d'exploitation sous contrôle
étranger, branches d'activité
financières, 1988-1993



La part sous contrôle étranger des actifs et du revenu d'exploitation des branches d'activité financières est restée relativement stable au fil des années. Cependant, en 1993, la part du revenu sous contrôle étranger est passée de 23.0 à 24.7 %, soit un bond de 1.7 point de pourcentage, et la part des actifs est remontée au niveau d'avant la récession (graphique 2.4). L'augmentation de la part sous contrôle étranger est due à la baisse des taux d'intérêt au sein du groupe des institutions de dépôt, en grande partie sous contrôle canadien. En 1993, le revenu d'exploitation des inter-

\$6.2 billion (-9.5%), while their foreign controlled counterparts slipped by only \$171 million, or 2.1% (Appendix Table 1.12).

médiaires de dépôt sous contrôle canadien a subi une nouvelle baisse de 9.5%, soit 6.2 milliards de dollars, tandis que celui des sociétés sous contrôle étranger n'a diminué que de 2.1 %, soit 171 millions de dollars (tableau en annexe 1.12).

TEXT TABLE 2.2 Assets and Operating Revenue, Finance and Insurance Industries, by Control, 1983 - 1993

TABLEAU EXPLICATIF 2.2 Actifs et revenu d'exploitation, branches d'activité financières et assurances, par contrôle, 1983 - 1993

	Assets - Actifs								Operating Revenue - Revenu d'exploitation							
	Foreign-Étranger				Canadian-Canadien				Foreign-Étranger				Canadian-Canadien			
	\$billions		%		\$billions		%		\$billions		%		\$billions		%	
	\$milliards				\$milliards				\$milliards				\$milliards			
	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C
1983	74.1		11.8		555.7		88.2		16.6		16.8		82.2		83.2	
1984	82.6		12.2		591.8		87.8		18.7		17.9		85.8		82.1	
1985	105.8		14.2		637.9		85.8		21.0		18.8		90.4		81.2	
1986	122.3		14.8		702.3		85.2		24.2		19.6		99.4		80.4	
1987	142.2		15.4		780.0		84.6		27.2		20.2		107.3		79.8	
1988	153.9	152.1	15.4	17.6	845.5	713.0	84.6	82.4	29.1	29.6	20.4	24.2	113.9	92.5	79.6	75.8
1989		170.4		17.9		782.8		82.1		34.0		23.5		110.7		76.5
1990		182.3		17.8		839.0		82.2		36.6		23.1		122.2		76.9
1991		185.6		17.4		881.4		82.6		36.3		23.0		121.7		77.0
1992		190.4		17.2		914.4		82.8		34.4		23.0		115.0		77.0
1993		209.3		17.8		963.6		82.2		37.0		24.7		112.4		75.3

H = Historical Series - Série historique

C = Current Series - Série courante

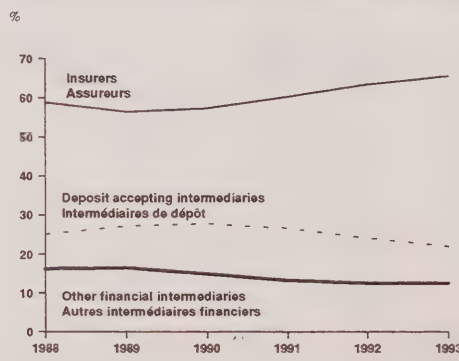
The industrial distribution of operating revenue in the foreign sector varies considerably from that of the Canadian sector which is dominated by deposit accepting institutions.

La répartition du revenu d'exploitation par catégorie d'activité dans le secteur sous contrôle étranger diffère considérablement de celle observée dans le secteur sous contrôle canadien dominé par les institutions de dépôt.

Within the foreign controlled group, the insurance industry continued to increase its revenue share, accounting for nearly two-thirds of foreign operating revenue in 1993. Again, due to declining interest rates, the deposit accepting industry continued to lose share of foreign controlled operating revenue, falling for the third consecutive year to 22.0% in 1993 (chart 2.5).

Chart 2.5
Distribution of Foreign
Controlled Operating
Revenue Across Financial
Industries,
1988-1993

Graphique 2.5
Répartition du revenu
d'exploitation sous contrôle
étranger au sein du groupe
des branches d'activité
financières, 1988-1993



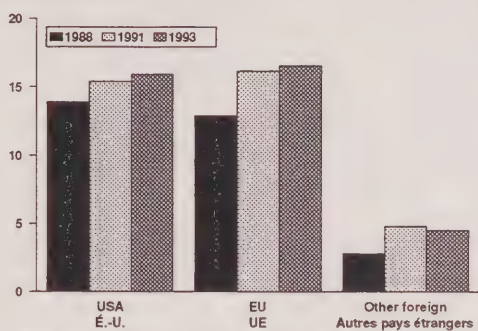
Au sein du groupe sous contrôle étranger, les sociétés d'assurance ont généré pratiquement les deux tiers du revenu d'exploitation en 1993 et continuent donc d'accroître leur part des branches d'activité financières sous contrôle étranger au Canada. À cause de la chute des taux d'intérêts, les institutions de dépôt ont continué de perdre des parts par rapport au revenu d'exploitation sous contrôle étranger, en baisse pour la troisième année consécutive et est tombée à 22.0 % en 1993 (graphique 2.5).

Geographic Source of Foreign Control

Commencing in 1991, the European Union (EU) moved ahead of the US as the leading foreign investor in the finance and insurance industries in Canada. This was due to the EU's investments concentrated in the insurance industry which exhibited relatively strong growth over the recessionary period. The US and the EU each accounted for about \$16 billion in revenue in the financial industries in 1993, but the EU held the revenue lead with \$16.6 billion, compared to \$15.9 billion for the US (Chart 2.6 and Text Table 2.3).

Chart 2.6
Distribution of Operating Revenue Across Financial Industries, by Foreign Country of Control

\$ Billions - Milliards \$



Origine géographique du contrôle étranger

Depuis 1991, l'Union européenne (l'UE) supplante les États-Unis en tant que principal investisseur étranger dans le groupe des branches d'activité financières et des assurances au Canada. Cette situation est due au fait que l'UE concentre ses investissements dans le secteur des assurances qui a affiché une croissance relativement forte durant la période de récession. En 1993, l'UE et les États-Unis détenaient chacun environ 16 milliards de dollars du revenu des branches d'activité financières, mais l'UE se trouvait en tête avec 16.6 milliards de dollars, comparativement à 15.9 pour les États-Unis (graphique 2.6 et tableau explicatif 2.3).

TEXT TABLE 2.3

Value and Share of Assets and Operating Revenue, Finance and Insurance Industries, by Country of Control Group, 1992 and 1993

TABLEAU EXPLICATIF 2.3

Valeur et part des actifs et du revenu d'exploitation, branches d'activité financières et assurances, par groupe de pays de contrôle, 1992 et 1993

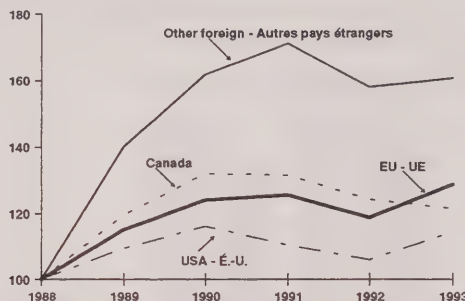
	Assets - Actifs				Operating Revenue - Revenu d'exploitation			
	Value - Valeur		Share - Part		Value - Valeur		Share - Part	
	1992	1993	1992	1993	1992	1993	1992	1993
	\$'000,000		%		\$'000,000		%	
Foreign-Étranger								
U.S.-É.U.	69,749	78,094	6.3	6.7	14,736	15,895	9.9	10.6
U-UE	84,781	92,594	7.7	7.9	15,276	16,556	10.2	11.1
Other-Autres	35,918	38,570	3.3	3.3	4,433	4,510	3.0	3.0
Canadian-Canadien								
Private-Privé	829,975	873,299	75.1	74.5	102,529	100,664	68.6	67.4
BE-ECP	84,378	90,24	7.6	7.7	12,468	11,774	8.3	7.9
Total-Toutes	1,104,801	1,172,803	100.0	100.0	149,442	149,399	100.0	100.0

The other foreign controlled group accounted for less than \$5 billion in operating revenue in 1993; however, as Chart 2.7 illustrates, their rate of growth had outpaced both the US and the EU since 1988.

Chart 2.7
Operating Revenue
Growth, Financial
Industries, by Country
of Control Group

Graphique 2.7
Taux de croissance du revenu
d'exploitation, branches
d'activité financières, par
groupe de pays de contrôle

Index - Indice (1988 = 100)



En 1993, moins de cinq milliards de dollars étaient attribuables au groupe des autres pays étrangers. Cependant, comme l'illustre le graphique 2.7, depuis 1988, le taux de croissance de la part du revenu de ces pays surpasse aussi bien celui des États-Unis que celui de l'UE.

Section III

Non-financial Industries

Section III

Les branches d'activité non financières

OVERVIEW

The non-financial industries experienced strong expansion of assets, operating revenue and profitability in 1993 (Appendix Table 1.18). Overall, assets expanded by 5.6% from 1992 to 1993 and operating revenue rose by 8.4%. Levels of post-recessionary expansion were highest among foreign controlled enterprises, most notably the United States controlled group, whose 1993 revenues rose by 11.9% (over 1992) and surpassed even pre-recessionary levels. Strong increases in exports by the U.S. controlled automakers in Canada spurred the transportation equipment industry to lead the expansion in foreign controlled operating revenue in 1993. The turnaround of revenue was marginally slower for Canadian controlled private corporations, whose aggregate revenues rose by 8.3% from 1992 to 1993 to reach \$739 billion, substantially below the pre-recessionary level of \$768 billion reached in 1989.

As shown in Section II, about 85% of all operating revenue is generated by non-financial industries. In contrast, assets are more evenly distributed, with the non-financial industries accounting for about 50%⁷.

Canadian privately controlled companies accounted for the largest share of both assets (61.1%) and operating revenue (66.3%) in 1993. Foreign controlled firms accounted for about one-quarter of the assets and operating revenue while Canadian controlled Government Business Enterprises (GBEs) held 14.9% of assets and 5.1% of operating revenue (Chart 3.1).

VUE D'ENSEMBLE

En 1993, les branches d'activité non financières ont connu un fort accroissement des actifs, du revenu d'exploitation et des bénéfices (tableau annexé 1.18). Dans l'ensemble, les actifs ont augmenté de 5.6%, et le revenu d'exploitation de 8.4%, de 1992 à 1993. Ce sont les entreprises sous contrôle étranger qui affichent l'expansion consécutive à la récession la plus importante, particulièrement le groupe des entreprises contrôlées par les États-Unis, dont les revenus ont augmenté de 11.9% en 1993 (comparativement à 1992) et excèdent même le niveau observé avant la récession. La forte hausse des exportations enregistrées par les constructeurs d'automobiles sous contrôle américain installés au Canada a aiguillonné le secteur du matériel de transport qui, en 1993, a pris la tête en ce qui concerne la hausse du revenu d'exploitation sous contrôle étranger. Le renversement a été légèrement plus lent pour les entreprises privées sous contrôle canadien, dont le revenu global a augmenté de 8.3% de 1992 à 1993, pour atteindre 739 milliards de dollars, chiffre nettement inférieur à celui de 768 milliards de dollars atteint en 1989, avant la récession.

Comme on l'a mentionné à la section II, les branches d'activité non financières génèrent environ 85% de l'ensemble du revenu d'exploitation. En revanche, les actifs sont répartis plus uniformément, les branches d'activité non financières en détenant environ 50%⁷.

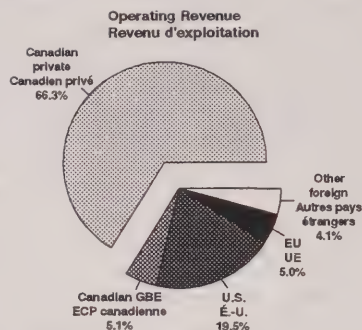
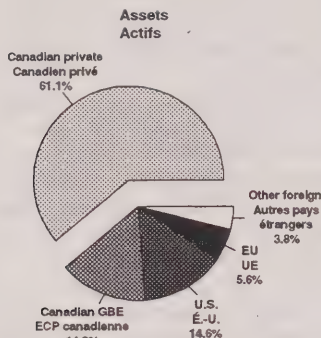
En 1993, ce sont les sociétés privées sous contrôle canadien qui détenaient la plus grande part des actifs (61.1%) et du revenu d'exploitation (66.3%). Les entreprises sous contrôle étranger possédaient environ le quart des actifs et du revenu d'exploitation, tandis que les entreprises commerciales publiques (ECP) sous contrôle canadien détenaient 14.9% des actifs et 5.1% du revenu d'exploitation (graphique 3.1).

⁷ As indicated earlier, Investment and Holding Companies, which by their nature hold large amounts of assets, have not been included in these calculations. Their inclusion would lower the non-financial industries' share of assets by approximately 6 percentage points.

⁷ Comme on l'a mentionné précédemment, ces calculs ne tiennent pas compte des sociétés d'investissement et de portefeuille qui, de par leur nature, détiennent des actifs considérables. Leur inclusion ferait baisser d'environ 6 points de pourcentage la part des actifs des branches d'activité non financières.

Chart 3.1
Assets and Operating Revenue, Non-Financial
Industries, by Country of Control Group, 1993

Graphique 3.1
Actifs et revenu d'exploitation, branches d'activité non financières,
par groupe de pays de contrôle, 1993



FOREIGN CONTROL

Text Tables 3.1 and 3.2 provide a historical perspective of the foreign controlled shares of assets and operating revenue in the non-financial industries⁸.

CONTRÔLE ÉTRANGER

Les tableaux explicatifs 3.1 et 3.2 montrent l'évolution chronologique des parts d'actif et de revenu d'exploitation sous contrôle étranger pour les branches d'activité non financières⁸.

TEXT TABLE 3.1 Assets and Operating Revenue, Non-Financial Industries, by Control, 1983 - 1993

TABLEAU EXPLICATIF 3.1 Actifs et revenu d'exploitation, branches d'activité non-financières, par contrôle, 1983 - 1993

Assets - Actifs								Operating Revenue - Revenu d'exploitation								
Foreign-Étranger				Canadian-Canadien				Foreign-Étranger				Canadian-Canadien				
\$billions		%		\$billions		%		\$billions		%		\$billions		%		
\$milliards				\$milliards				\$milliards				\$milliards				
H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	H	C	
1983	155.4		22.7		528.2		77.3		199.1		29.3		479.5		70.7	
1984	169.6		22.6		581.8		77.4		227.1		29.3		547.9		70.7	
1985	178.0		21.8		639.7		78.2		238.3		28.5		596.7		71.5	
1986	190.1		21.9		679.1		78.1		238.7		27.2		639.3		72.8	
1987	217.8		22.9		735.0		77.1		259.7		27.0		701.4		73.0	
1988	263.1	233.3	24.6	23.7	806.6	751.6	75.4	76.3	280.9	270.0	26.4	25.6	782.9	785.1	73.6	74.4
1989		256.7		24.1		807.6		75.9		285.0		25.8		821.2		74.2
1990		267.5		24.3		832.9		75.7		290.8		26.5		806.6		73.5
1991		267.2		24.0		844.4		76.0		285.5		27.4		758.4		72.7
1992		271.8		24.3		846.7		75.7		290.7		28.3		736.0		71.7
1993		283.6		24.0		897.7		76.0		317.5		28.5		795.1		71.5

H = Historical Series - Série historique

C = Current Series - Série courante

⁸ Historical data have been revised to reflect the inclusion of the real estate industry in the non-financial industry group.

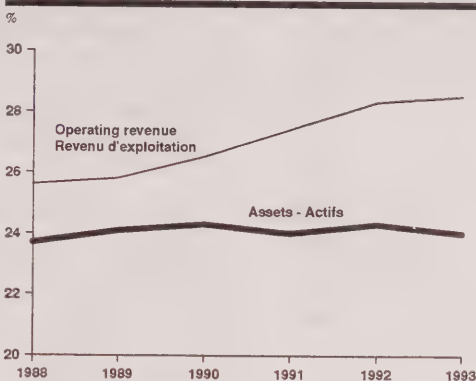
⁸ Les données chronologiques ont été révisées afin de refléter l'inclusion du secteur immobilier dans le groupe des branches d'activité non financières.

Operating Revenue

In 1993, foreign controlled corporations continued to increase their revenue share in the non-financial industries, although at a reduced pace. Their share of revenue rose by 0.2 percentage points from 1992 to reach 28.5% of total operating revenue in Canada in 1993 (Chart 3.2).

In the 1989 to 1993 period, large declines in the operating revenue of Canadian controlled firms, combined with revenue growth in foreign controlled firms, resulted in an increase in foreign market share of 2.9 percentage points (Text Table 3.2).

Chart 3.2
Foreign Controlled Share of Assets and Operating Revenue, Non-Financial Industries, 1988-1993



Graphique 3.2
Part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, branches d'activité non-financières, 1988-1993

Revenu d'exploitation

En 1993, la part du revenu d'exploitation des entreprises non financières sous contrôle étranger a continué de s'accroître, quoique plus lentement. Elle a augmenté de 0.2 point de pourcentage par rapport à 1992, pour atteindre 28.5% du total du revenu d'exploitation au Canada en 1993 (graphique 3.2).

De 1989 à 1993, la forte diminution du revenu d'exploitation des entreprises sous contrôle canadien, conjuguée à la croissance de celui des entreprises sous contrôle étranger, s'est traduite par une hausse de 2.9 points de pourcentage de la part du revenu sous contrôle étranger (tableau explicatif 3.2).

TEXT TABLE 3.2

Change in the Foreign Controlled Share of Assets and Operating Revenue, Non-Financial Industries, 1983, 1988, 1992 and 1993

TABLEAU EXPLICATIF 3.2

Variation de la part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, branches d'activité non-financière, 1983, 1988, 1992 et 1993

		Foreign-Étranger			
		U.S. É.-U.	EU UE	Other Autres	Total
Assets					
1983 (H)	%	15.8	5.3	1.6	22.7
1988 (C)	%	15.0	5.5	3.2	23.7
1992 (C)	%	14.4	5.9	4.0	24.3
1993 (C)	%	14.6	5.6	3.8	24.0
Change-Variation					
1983-1988 (H)	pp	-0.1	+0.4	+1.6	+1.9
1988-1993 (C)	pp	-0.4	+0.1	+0.6	+0.3
1992-1993 (C)	pp	+0.2	-0.3	-0.2	-0.33
Operating Revenue - Revenu d'exploitation					
1983 (H)	%	22.3	4.9	2.1	29.3
1988 (C)	%	17.9	4.7	3.0	25.6
1992 (C)	%	18.9	5.4	4.1	28.3
1993 (C)	%	19.5	5.0	4.1	28.5
Change-Variation					
1983-1988 (H)	pp	-4.0	n.c.	+1.1	-2.9
1988-1993 (C)	pp	+1.6	+0.3	+1.1	+2.9
1992-1993 (C)	pp	+0.6	-0.4	n.c.	+0.2

C= Current Series - Série courante

H= Historical Series - Série historique

pp: Percentage points. - Points de pourcentage

n.c.: No change. - Aucune variation.

As noted earlier, the revenue generation of Canadian controlled firms was more seriously affected by the recent recession. In particular, private non-financial firms experienced a large decline of 11.3% from 1989 (their peak of operating revenue) to 1992. This group experienced the greatest impact of the recession as all other major groups of firms (Canadian controlled financial, GBEs and foreign controlled) recorded a net growth in operating revenue over this period.

GBE's tend to be in industries less affected by short term economic changes and, as a result, perform differently than Canadian controlled private enterprises. These industries include activities such as provincial liquor distribution, auto insurance, hydro utilities, transit authorities, lotteries and the postal service.

Each of the foreign groups increased their share of operating revenue since 1988. From 1988 to 1993, the United States controlled group moved from 17.9% to 19.5%, while the EU and the other foreign groups increased their respective shares by 0.3 and 1.1 percentage points.

Assets

The foreign controlled asset share remained flat around 24% since 1988. In 1993, the United States controlled share of assets equalled 14.6% - up 0.2 of a percentage point from 1992; the EU controlled share equalled 5.6% - down 0.3 of a percentage point; and the other foreign controlled share registered 3.8% - down 0.2 of a percentage point (Text Table 3.2).

In 1993, Canadian controlled assets expanded by 6.0%, compared to 4.3% for the foreign controlled group. Therefore, the Canadian controlled share of total assets improved by 0.3 percentage points to 76% (Text Table 3.3a and Appendix Table 1.18).

Comme on l'a mentionné plus tôt, en ce qui concerne le revenu, la récente récession a touché très durement les entreprises sous contrôle canadien. La baisse de revenu a été particulièrement forte pour les sociétés privées non financières, soit 11.3% de 1989 (année où elles ont enregistré leur revenu d'exploitation le plus élevé) à 1992. C'est ce groupe qui a ressenti le plus les effets de la récession, puisque tous les autres grands groupes d'entreprises (sociétés financières sous contrôle canadien, entreprises commerciales publiques et sociétés sous contrôle étranger) affichent une hausse nette du revenu d'exploitation durant cette période.

Les entreprises commerciales publiques (ECP) ont tendance à se retrouver dans les secteurs d'activité économiques moins touchés par les changements à court terme. Par conséquent, leur rendement diffère de celui des entreprises privées sous contrôle canadien. Ces branches recouvrent différentes activités, notamment la vente de boissons alcoolisées au niveau provincial, l'assurance automobile, les services d'électricité, les régies du transport, les loteries et le service postal.

Depuis 1988, la part du revenu d'exploitation de tous les groupes de pays de contrôle étrangers a augmenté. De 1988 à 1993, la part des États-Unis est passée de 17.9 à 19.5%, tandis que celles de l'Union européenne et du groupe des autres pays étrangers ont augmenté respectivement de 0.3 et 1.1 point de pourcentage.

Actifs

La part des actifs sous contrôle étranger oscille autour de 24% depuis 1988. En 1993, la part des actifs contrôlés par les États-Unis atteignait 14.6%, soit une hausse de 0.2 point de pourcentage par rapport à 1992, celle contrôlée par l'Union européenne, en baisse de 0.3 point de pourcentage, était égale à 5.6%, et celle contrôlée par les autres pays étrangers, en baisse de 0.2 point de pourcentage, se chiffrait à 3.8% (tableau explicatif 3.2).

En 1993, les actifs sous contrôle canadien augmentent de 6.0%, comparativement à une progression de 4.3% pour les actifs sous contrôle étranger. Ainsi, la part de l'actif total sous contrôle canadien s'accroît de 0.3 point pour passer à 76% (tableau explicatif 3.3a et tableau annexe 1.18).

Text Table 3.3a

Year-to-Year Change in Assets, Non-Financial Industries, by Country of Control Groups, 1988 - 1993

Tableau Explicatif 3.3a

Variation annuelle des actifs, branches d'activité non-financières, par groupes de pays de contrôle, 1988 - 1993

	Foreign-Étranger				Canadian-Canadien			All Toutes
	U.S.	EU	Other	Total	Private	GBE	Total	
	É.-U.	UE	Autres		Privé	ECP		
	percentage - pourcentage							
1988-1989	6.6	6.4	32.7	10.1	8.9	1.5	7.5	8.1
1989-1990	0.4	17.5	0.1	4.2	2.4	6.5	3.1	3.4
1990-1991	-0.7	-0.2	2.6	-0.1	-0.3	8.4	1.4	1.0
1991-1992	2.5	-2.6	5.4	1.7	-0.5	3.1	0.3	0.6
1992-1993	6.7	1.6	-0.2	4.3	7.8	-0.7	6.0	5.6

Text Table 3.3b

Year-to-Year Change in Operating Revenue, Non-Financial Industries, by Country of Control Groups, 1988 - 1993

Tableau Explicatif 3.3b

Variation annuelle du revenu d'exploitation, branches d'activité non-financières, par groupes de pays de contrôle, 1988 - 1993

	Foreign-Étranger				Canadian-Canadien			All Toutes
	U.S.	EU	Other	Total	Private	GBE	Total	
	É.-U.	UE	Autres		Privé	ECP		
	percentage - pourcentage							
1988-1989	3.5	3.2	21.4	5.6	5.2	-3.4	4.6	4.8
1989-1990	-0.9	13.4	2.2	2.1	-2.2	3.8	-1.8	-0.8
1990-1991	-2.9	-1.2	2.7	-1.8	-6.3	-1.1	-6.0	-4.9
1991-1992	2.8	-2.8	3.8	1.8	-3.2	-0.3	-3.0	-1.6
1992-1993	11.9	0.2	8.7	9.2	8.3	4.4	8.0	8.4

INDUSTRY DETAIL

Change by Industry

Chart 3.3 illustrates that from 1992 to 1993, Canadian controlled operating revenue grew faster than foreign controlled revenue in the majority of the non-financial industries (8 out of 13). However, because of the value of foreign controlled growth in five industries (led by the transportation equipment industry), the aggregate growth rate of the foreign controlled group surpassed that of the Canadian controlled group in 1993 (Text Table 3.3b). Construction and real estate continued to suffer in both control groups but the Canadian controlled sector showed a decline in revenue of more than \$20 billion representing a 21.6% decline from 1992.

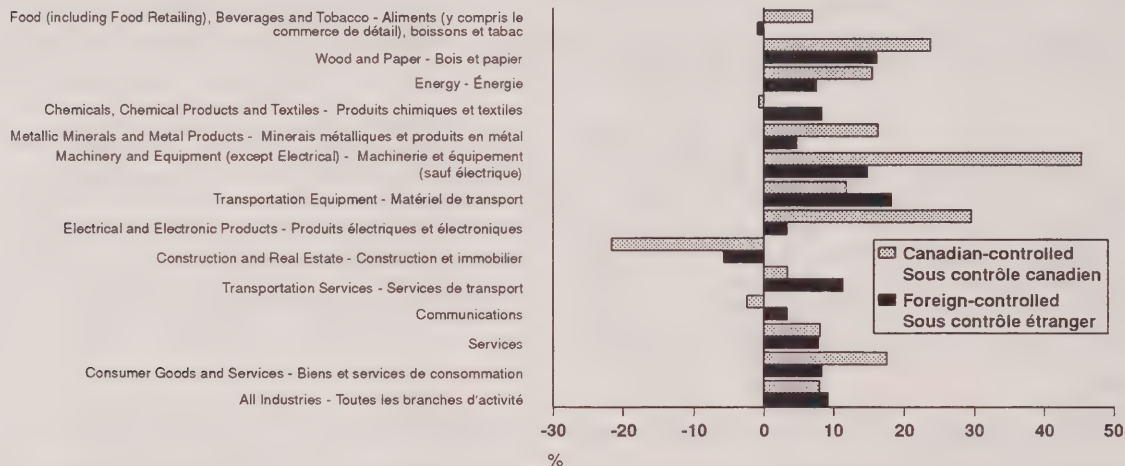
DÉTAILS PAR BRANCHE D'ACTIVITÉ

Variations par branche d'activité

Le graphique 3.3 montre que, de 1992 à 1993, le revenu d'exploitation des entreprises sous contrôle canadien a augmenté beaucoup plus rapidement que celui des entreprises sous contrôle étranger dans la plupart des branches d'activité non financières (8 sur 13). Cependant, en 1993, à cause de la forte croissance du revenu des entreprises sous contrôle étranger dans cinq branches (à la tête desquelles se trouve le secteur du matériel de transport), le taux de croissance global du groupe des entreprises sous contrôle étranger excédait celui du groupe des entreprises sous contrôle canadien. Dans le secteur de la construction et de l'immobilier, les résultats sont restés médiocres aussi bien pour les entreprises sous contrôle étranger que pour celles sous contrôle canadien, mais ces dernières ont enregistré une perte de revenu de plus de 20 milliards de dollars, soit 21.6 %, depuis 1992.

Chart 3.3
Change in Operating Revenue, by Non-Financial
Industry and Control
1992 to 1993

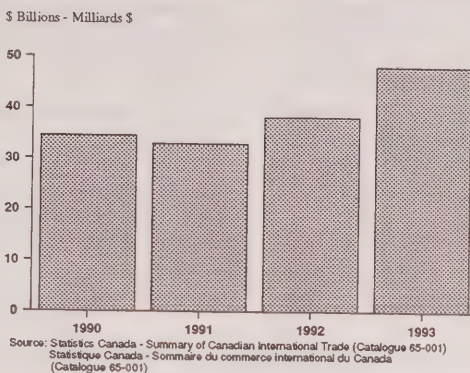
Graphique 3.3
Variation du revenu d'exploitation, par branches
d'activité, non-financières et contrôle
1992 à 1993



In the foreign controlled group, the largest gain was in the transportation equipment industry (Appendix Table 1.7) where revenues increased by \$12.5 billion in 1993, representing 46.7% of all revenue growth by foreign controlled firms. Exports of motor vehicles and other automotive equipment by U.S. controlled firms was one reason for the strong growth in foreign controlled revenue from 1992 to 1993 (Chart 3.4).

Chart 3.4
Value of Exports of
Automotive Products,
1990-1993

Graphique 3.4
Valeur d'exportations des
produits automobiles,
1990-1993



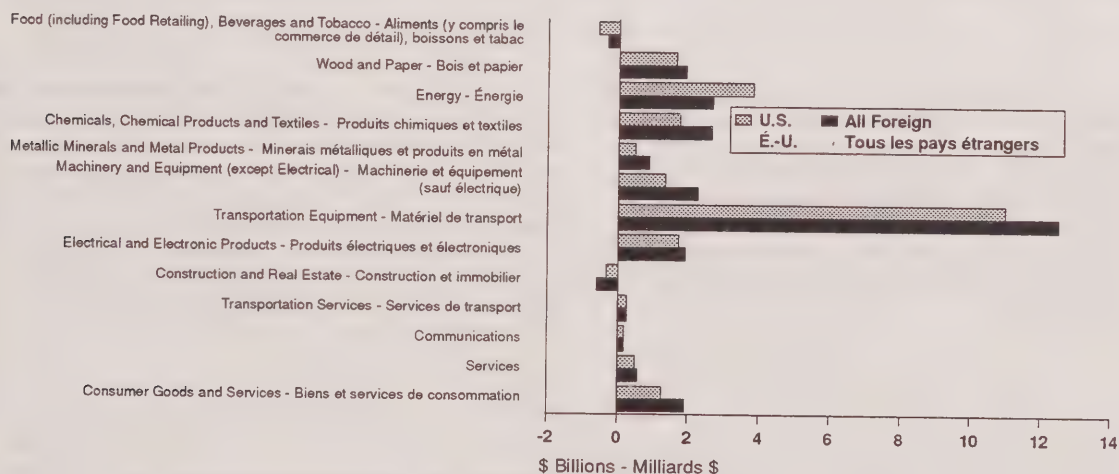
Pour le groupe sous contrôle étranger, les gains les plus importants sont réalisés par les entreprises du secteur du matériel de transport (tableau annexe 1.7) où les revenus ont augmenté de 12.5 milliards de dollars en 1993, ce qui représente 46.7% de la croissance globale du revenu attribuable aux entreprises sous contrôle étranger. L'exportation de véhicules à moteur et d'autre matériel automobile par des entreprises sous contrôle américain est une des raisons pour lesquelles le revenu sous contrôle étranger a fortement augmenté de 1992 à 1993 (graphique 3.4).

A more detailed breakdown of the revenue change within the foreign controlled sector is presented in Chart 3.5. The chart illustrates how the 1993 expansion was led by U.S. controlled enterprises in nearly all industries.

Le graphique 3.5 présente une ventilation plus détaillée des variations du revenu sous contrôle étranger. Ils montrent qu'en 1993, c'est la part des entreprises sous contrôle américain qui a le plus augmenté dans pratiquement toutes les branches d'activité.

Chart 3.5
Change in Operating Revenue, by Industry,
U.S. and Total Foreign Control Groups,
1992 to 1993

Graphique 3.5
Variation du revenu d'exploitation, par branches
d'activité, sous contrôle des États-Unis et tous les pays étrangers,
1992 à 1993



Foreign Control Within Industry

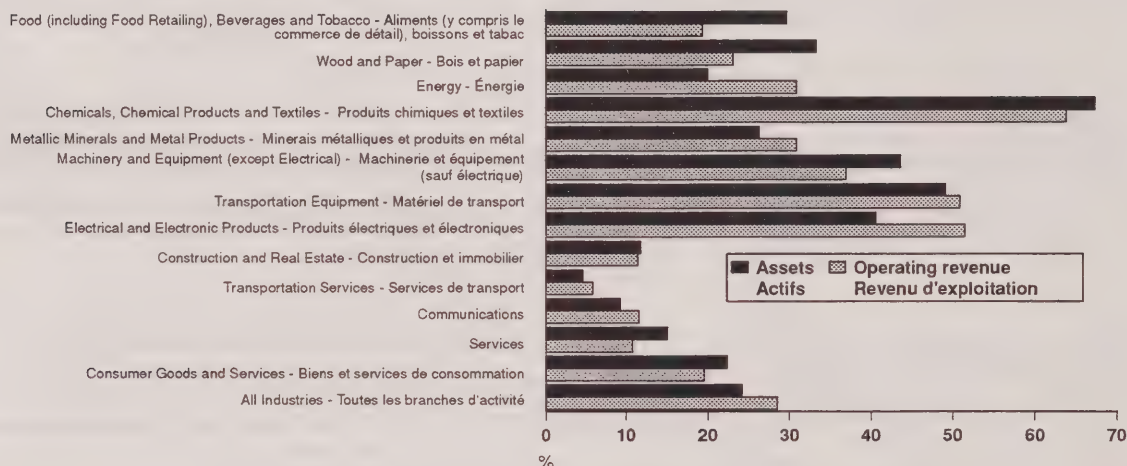
In 1993, foreign controlled asset shares varied from more than 67% in the chemicals, chemical products and textiles industry to less than 5% in transportation services. These two industries also recorded the highest and lowest foreign controlled shares of operating revenue (see Chart 3.6). The chart also illustrates the generally higher degree of foreign control in companies broadly categorized as having primary industry and manufacturing related activities, whereas much lower foreign control is found in activities, related to all types of services and to consumer goods.

Contrôle étranger au sein des branches d'activité

En 1993, la part des actifs sous contrôle étranger a fluctué de plus de 67 % pour le secteur des produits chimiques et des textiles à moins de 5 % pour le secteur des services de transport. Ces deux secteurs ont également enregistré les parts du revenu d'exploitation sous contrôle étranger la plus et la moins importantes (voir le graphique 3.6). Les graphiques montrent aussi que le degré de contrôle étranger est habituellement élevé dans le cas des entreprises dont les activités sont, généralement parlant, reliées au secteur primaire et à la fabrication, tandis qu'il est plus faible pour celles dont les activités sont liées à tous les types de services et aux biens de consommation.

Chart 3.6
Foreign Controlled Share of Assets and Operating
Revenue, by Industry,
1993

Graphique 3.6
Part des actifs et du revenu d'exploitation
sous contrôle étranger, par branches d'activité
1993



The largest increases in the foreign controlled share of assets between 1988 and 1993 occurred in the chemicals, chemical products and textiles industry - up 10.0 percentage points, followed by the food, beverages and tobacco industry and the wood and paper industry, both at 5.1%. In terms of operating revenue, gains in the foreign controlled share were also dominated by the chemicals, chemical products and textiles industry (See Text Table 3.4).

De 1988 à 1993, les plus fortes augmentations de la part des actifs sous contrôle étranger sont attribuables au secteur des produits chimiques et des textiles, qui a affiché une hausse de 10.0 points de pourcentage, suivi par le secteur des aliments, des boissons et du tabac et celui du bois et du papier, dont la part s'est élevé dans les deux cas à 5.1%. En ce qui concerne le revenu d'exploitation sous contrôle étranger, c'est aussi le secteur des produits chimiques et des textiles qui enregistre le gain le plus important (voir le tableau explicatif 3.4).

TEXT TABLE 3.4

Foreign Controlled Share and Change in Share of Assets and Operating Revenue, by Non-Financial Industries, 1988 to 1993

TABLEAU EXPLICATIF 3.4

Part et variation dans la part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par branches d'activité non-financières, 1988 - 1993

	Assets - Actifs		Operating Revenue - Revenu d'exploitation	
	1988 to 1993 Change- Variation de 1988 - 1993	1993 Share- Part de 1993	1988 to 1993 Change- Variation de 1988 - 1993	1993 Share- Part de 1993
	pp	%	pp	%
1. Food, Beverages and Tobacco (1) Aliments, boissons et tabac(1)	+5.1	29.7	+2.3	19.4
2. Wood and Paper - Bois et papier	+5.1	33.4	+3.0	23.1
3. Energy - Énergie	-3.2	20.1	-1.1	30.9
4. Chemicals, Chemical Products and Textiles Produits chimiques et textiles	+10.0	67.3	+7.7	63.8
5. Metallic Minerals and Metal Products Minerais métalliques et produits en métal	+3.3	26.3	+4.3	30.9
6. Machinery and Equipment (except Electrical) - Machinerie et équipement (sauf électrique)	+0.3	43.6	+0.8	37.0
7. Transportation Equipment - Matériel de transport	+4.4	49.1	+3.7	50.9
8. Electrical and Electronic Products Produits électriques et électroniques	-6.8	40.6	-1.9	51.5
9. Construction and Real Estate - Construction et immobilier	-0.4	11.8	+3.0	11.5
10. Transportation Services - Services de transport	-0.4	4.7	-1.9	5.9
11. Communications	-0.5	9.3	+1.1	11.6
12. Services	+1.0	15.1	+1.2	10.8
13. Consumer Goods and Services Biens et services de consommation	-1.2	22.3	+1.1	19.6
Total Non-financial Industries - Total des branches d'activité non-financières	+0.3	24.0	+2.9	28.5%

(1) Includes food retailing
(1) y compris le commerce de détail
pp: Percentage points. - Points de pourcentage.

DISTRIBUTION BY INDUSTRY

Assets

The industrial distributions of both foreign controlled assets and operating revenue are shown in Chart 3.7. In 1993, the largest share of foreign controlled assets was found in the energy industry (19.7%), while transportation equipment accounted for the second largest share (13.4%). Similarly, the largest share of all Canadian controlled assets was also found in the energy industry (24.8%), while construction and real estate (19.0%) accounted for the second largest share.

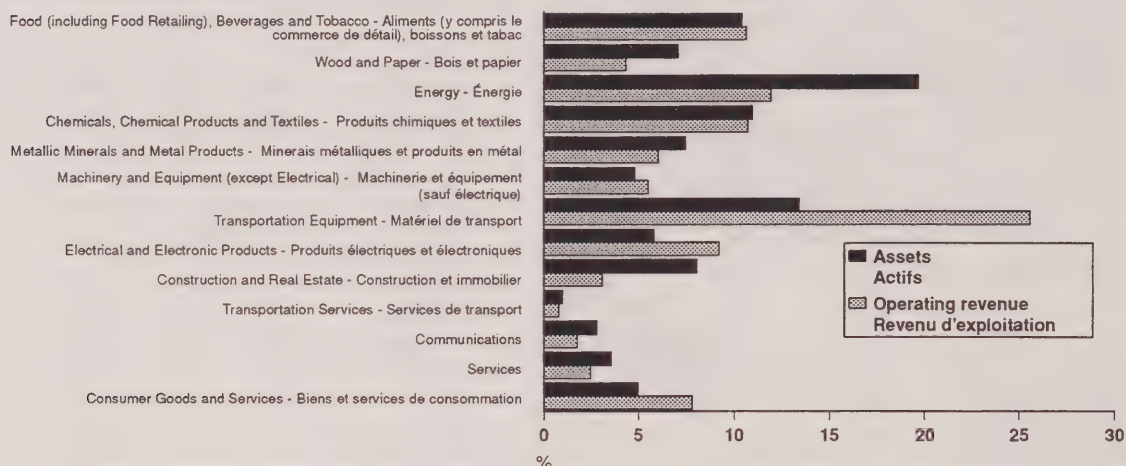
Chart 3.7
Distribution of Foreign Controlled Assets and Operating Revenue across Non-Financial Industries, 1993

RÉPARTITION PAR BRANCHE D'ACTIVITÉ

Actifs

Le graphique 3.7 montre la répartition des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger par branche d'activité. En 1993, le secteur de l'énergie détenait la part la plus importante des actifs sous contrôle étranger (19.7%), suivi par le secteur du matériel de transport (13.4%). C'est également le secteur de l'énergie qui possédait la plus grande part de l'ensemble des actifs sous contrôle canadien (24.8%), suivi par le secteur de la construction et de l'immobilier (19.0%).

Graphique 3.7
Répartition des actifs et du revenu d'exploitation au sein des branches d'activité non financières, 1993



Operating Revenue

Foreign controlled firms earned their largest share of operating revenue in the transportation equipment industry (25.6%), up 2 percentage points from 1992. Energy ranked second, accounting for 12.0% of all foreign controlled revenue in Canada (Chart 3.7). In contrast, Canadian controlled operating revenue was concentrated in the food, beverages and tobacco industry (17.7%) followed by consumer goods and services (12.8%).

Revenu d'exploitation

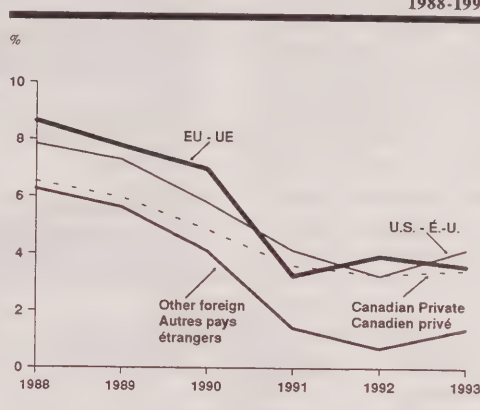
La plus grande part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger est allée aux entreprises du secteur du matériel de transport (25.6%), soit une hausse de 2 points de pourcentage par rapport à 1992. Le secteur de l'énergie s'est classé deuxième, avec 12.0% de l'ensemble des revenus d'exploitation sous contrôle étranger au Canada (graphique 3.7). En revanche, ce sont les entreprises du secteur des aliments, des boissons et du tabac qui ont capturé la plus grande part du revenu d'exploitation sous contrôle canadien (17.7%), suivies par le secteur des biens de consommation et des services (12.8%).

FINANCIAL RATIOS⁹

Profit Margin

Profit margins are a measure of operating performance. As illustrated in Chart 3.8, all control groups experienced substantial drops in profit margins since 1988. EU controlled firms generally recorded higher profit margins from 1988 to 1990 while "other" foreign controlled firms registered the lowest margins. The U.S. controlled group registered the highest profit margins in 1991 and 1993 while the EU ranked first in 1992. Since profit margins vary by industry, aggregate results by country of control may be a reflection of the industrial composition of each country's activity in Canada.

Chart 3.8
Profit Margins, Non-Financial Industries, by Country of Control Group, 1988-1993

RATIOS FINANCIERS⁹

Marge bénéficiaire

La marge bénéficiaire est une mesure du rendement d'exploitation.

Comme l'illustre le graphique 3.8, la marge bénéficiaire de tous les groupes de pays de contrôle a baissé considérablement depuis 1988. De 1988 à 1990, ce sont les entreprises contrôlées par l'Union européenne qui affichaient généralement la marge bénéficiaire la plus élevée, et celles contrôlées par le groupe des "autres" pays étrangers, la plus faible. Les entreprises contrôlées par les États-Unis ont enregistré la marge bénéficiaire la plus élevée en 1991 et en 1993, tandis que

celles contrôlées par l'Union européenne étaient en tête en 1992. Puisque la marge bénéficiaire varie selon la branche d'activité, les résultats agrégés par pays de contrôle peuvent refléter la nature des activités de chaque pays au Canada.

The 1993 foreign and Canadian privately controlled profit margins, by industry, are presented in Chart 3.9. There is no clear indication that either foreign or domestically controlled firms were systematically more profitable in their operations in 1993. The highest profit margins of Canadian privately controlled firms were found in the communications and energy industries. Foreign controlled firms also recorded their highest profit margins (in aggregate) in these industries.

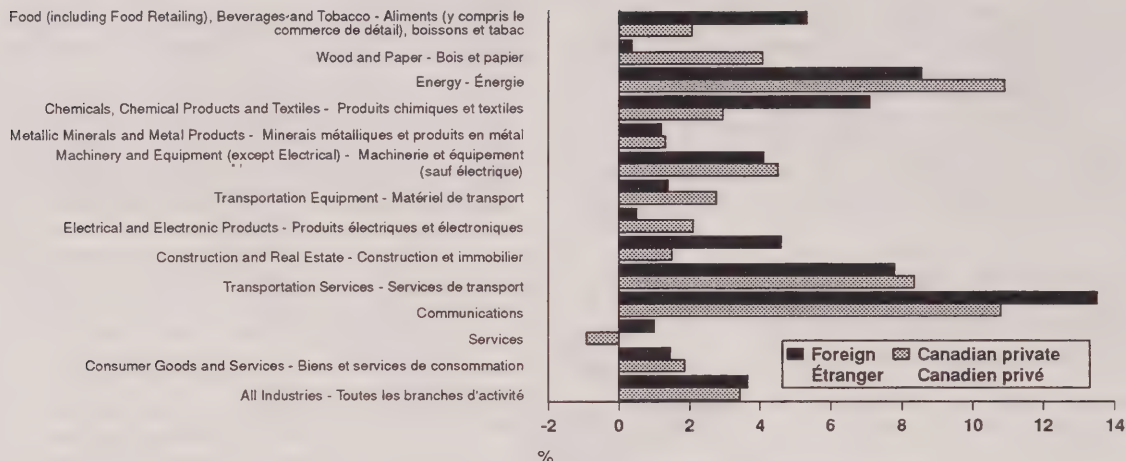
Le graphique 3.9 présente les marges bénéficiaires des sociétés sous contrôle étranger et sous contrôle canadien privé, par branche d'activité, en 1993. Aucune donnée n'indique clairement que les sociétés sous contrôle étranger ou celles sous contrôle canadien ont été systématiquement plus rentables en 1993. C'est dans les secteurs des communications et de l'énergie que la marge bénéficiaire des sociétés sous contrôle canadien privé est la plus élevée. Il en est de même des sociétés sous contrôle étranger dans l'ensemble.

⁹ Ratios are not currently available for Canadian government business enterprises.

⁹ Les ratios ne sont pas disponibles actuellement pour les entreprises publiques canadiennes.

Chart 3.9
Profit Margins of Foreign and Canadian Privately
Controlled Firms, by Non-Financial Industry,
1993

Graphique 3.9
Marges bénéficiaires des sociétés sous contrôle étranger
et canadien privé, par branches d'activité non financières
1993

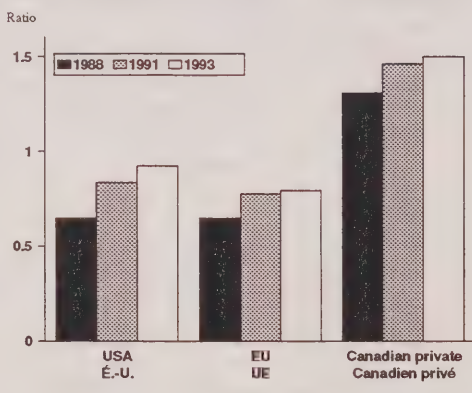


Debt to Equity Ratio

The debt to equity ratio relates the level of outstanding debt to total equity. The severity of the recent recession saw equity levels fall and forced companies to increase their debt load. This caused the debt to equity ratios of each control group to rise. Irrespective of the impact of the recent recession, Canadian privately controlled companies rely more heavily on debt financing than do their U.S. or EU controlled counterparts (Chart 3.10).

Chart 3.10
Debt to Equity Ratios,
Non-Financial Industries,
by Country of Control
Group, 1988, 1991 and 1993

Graphique 3.10
Ratios d'endettement,
branches d'activité non
financières, par groupe de
pays de contrôle
1988, 1991 et 1993



Ratio d'endettement

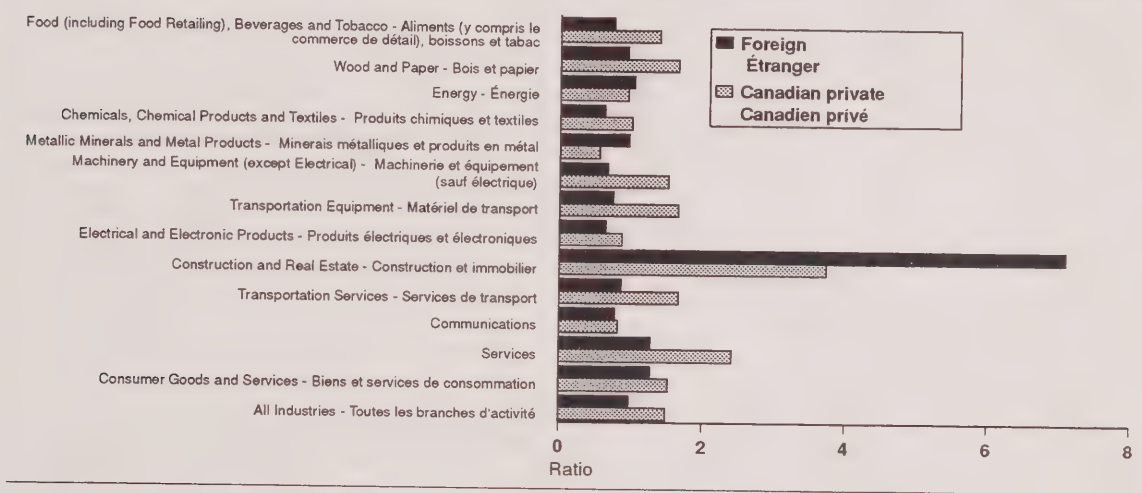
The ratio d'endettement établit le rapport entre la dette active et l'avoir total. La gravité de la récente récession a fait baisser le niveau de l'avoir et forcé les sociétés à accroître le fardeau de la dette. Le ratio d'endettement de chaque groupe de pays de contrôle a donc augmenté. Indépendamment de l'effet de la récente récession, les sociétés sous contrôle canadien privé dépendent plus du financement par emprunt que leurs homologues contrôlées par les États-Unis ou l'Union européenne (graphique 3.10).

Foreign and Canadian controlled debt to equity ratios for 1993, by industry, are shown in Chart 3.11. With the exception of the construction and real estate industry, the energy industry, and metallic minerals and metal products, the debt to equity ratios of Canadian privately controlled companies are significantly higher than those of foreign controlled firms. This ratio is particularly high for the construction and real estate industry (in both the Canadian and foreign control groups) as this industry consistently maintains a higher level of debt in comparison with the other non-financial industries.

Le graphique 3.11 montre le ratio d'endettement des sociétés sous contrôle étranger et sous contrôle canadien, par branche d'activité, en 1993. Excepté dans les secteurs de la construction et de l'immobilier, de l'énergie, et des minerais métalliques et des produits en métal, le ratio d'endettement des sociétés sous contrôle canadien privé est nettement plus élevé que celui des entreprises sous contrôle étranger. Le secteur de la construction et de l'immobilier, qui maintient systématiquement un niveau d'endettement supérieur à celui des autres branches d'activité non financières, affiche un ratio d'endettement particulièrement élevé (pour les sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger).

Chart 3.11
Debt to Equity Ratios, Non-Financial Industries,
1993
Foreign versus Canadian-Private

Graphique 3.11
Ratios d'endettement, branches d'activité non financières,
1993
Étranger contre Canadien privé



Section IV

Corporate Concentration

Section IV

La concentration des sociétés

AGGREGATE CONCENTRATION

Aggregate corporate concentration indicates the degree to which the resources and output of an economy are concentrated in the hands of the largest enterprises.

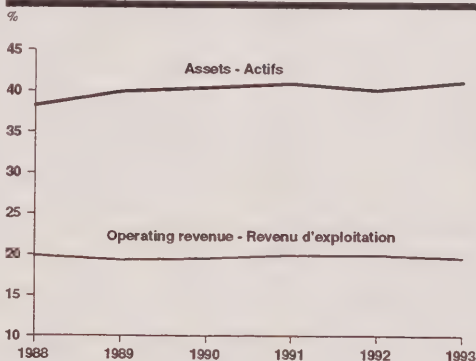
One method of evaluating the level of aggregate concentration is to measure the share of corporate assets and operating revenue controlled by a group of firms. In this publication, the largest 25 global enterprises are analyzed. A global enterprise is a group of firms under common control. Each year, the leading 25 are determined by ranking all global enterprises by either operating revenue or by assets (see Text Table 4.1). The global enterprises comprising the leading 25 may vary from one year to the next. As a result, minor variations in the measured concentration ratio will arise and do not necessarily point to an underlying change in the distribution of corporate wealth¹⁰. Similarly, since the list of leading 25 enterprises is different depending on whether they are ranked by operating revenue or by assets, concentration ratios will be correspondingly different.

RANKED BY OPERATING REVENUE

All Industries

Chart 4.1 indicates that the level of aggregate concentration, as measured by the share of operating revenue accounted for by the leading 25 enterprises in the all industries group, registered 19.6% in 1993, showing little variation from the previous five years. In comparison, their share of assets increased by 1.1 percentage points in 1993 over 1992, reaching 41.1% (Text Table 4.1). This increase was due, in part, to the continued strong asset growth of the chartered banks.

Chart 4.1
Share of Assets and Operating Revenue Controlled by the Leading 25 Enterprises, All Industries, Ranked by Operating Revenue, 1988-1993



¹⁰ For example, two global enterprises may have similar revenue values, but vastly different assets. When ranked by revenue, the inclusion of one enterprise rather than the other in the leading 25 group will result in different concentration ratios for assets, which does not imply a fundamental change in the distribution of corporate wealth.

CONCENTRATION GLOBALE

La concentration globale indique la mesure dans laquelle les ressources et les produits d'une économie sont concentrés dans les mains des entreprises les plus importantes.

Une des méthodes pour évaluer le niveau de concentration globale consiste à déterminer la part des actifs et du revenu d'exploitation contrôlée par un groupe de sociétés. On examine dans la présente publication la part contrôlée par les 25 entreprises globales les plus importantes. Une entreprise globale est un groupe de sociétés réunies sous un même contrôle. Chaque année, on détermine quelles sont les 25 entreprises les plus importantes en classant toutes les entreprises globales selon le revenu d'exploitation ou selon les actifs (voir le tableau explicatif 4.1). La liste de 25 entreprises les plus importantes peut varier d'une année à l'autre. Il en résultera des variations mineures de l'indice de concentration, ce qui ne signifie pas nécessairement un changement au niveau de la répartition de l'avoir des sociétés.¹⁰ De même, les ratios de concentration différeront selon qu'on dresse la liste des 25 entreprises les plus importantes en se fondant sur le revenu d'exploitation ou sur les actifs.

CLASSEMENT SELON LE REVENU D'EXPLOITATION

Toutes les branches d'activité

Le graphique 4.1 indique que le niveau de concentration globale, mesuré en se fondant sur la part du revenu d'exploitation attribuable aux 25 entreprises les plus importantes pour l'ensemble des branches d'activité, se chiffre à 19.6 % en 1993 et diffère peu de celui observé les cinq années précédentes. Par contre, la part des actifs de ces entreprises a augmenté de 1.1 point de pourcentage de 1992 à 1993 pour atteindre 41.1% (tableau explicatif 4.1). Cette hausse est due, en partie, à la persistance de la forte croissance des actifs des banques à charte.

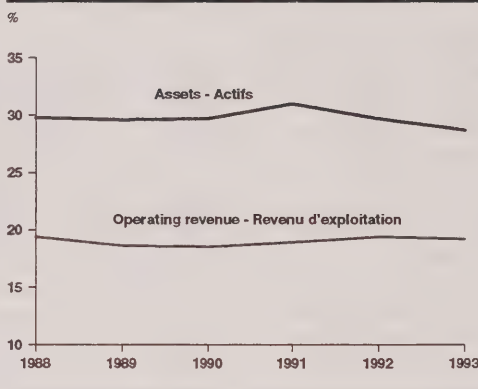
¹⁰ Ainsi, deux sociétés peuvent avoir des recettes comparables, mais des actifs radicalement différents. Lorsque ces entreprises sont classées selon leurs recettes, l'inclusion de l'une parmi les 25 sociétés les plus importantes entraînera une variation des indices de concentration des actifs, ce qui ne signifie pas une nouvelle répartition de l'avoir des sociétés.

Non-financial Industries

The share of operating revenue of the leading 25 enterprises in the non-financial industries showed a similar trend to that of the all industries group from 1988 to 1993, exhibiting little change over the period (Chart 4.2). The small overall decline in the latter year masked the larger decline in the Canadian privately-controlled group of enterprises, and the off-setting increased shares in the GBE and foreign components.

Chart 4.2
Share of Assets and Operating Revenue Controlled by the Leading 25 Enterprises, Non-Financial Industries, Ranked by Operating Revenue, 1988-1993

Graphique 4.2
Part des actifs et du revenu d'exploitation contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes, branches d'activité non financières, classées en fonction du revenu d'exploitation, 1988-1993



Branches d'activité non financières

La part du revenu d'exploitation des 25 entreprises les plus importantes du groupe des branches d'activité non financières a peu varié de 1988 à 1993 et manifeste la même tendance que celle observée pour l'ensemble des branches d'activité (graphique 4.2). La légère diminution globale notée la dernière année masque la contraction plus importante de la part du groupe d'entreprises sous contrôle canadien privé et l'accroissement compensatoire de la part des entreprises commerciales publiques (ECP) et des entreprises étrangères.

TEXT TABLE 4.1

Share of Assets and Operating Revenue Controlled by the Leading 25 Enterprises, Ranked by Operating Revenue, 1988-1993

TABLEAU EXPLICATIF 4.1

Part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle des 25 entreprises les plus importantes, classées en fonction du revenu d'exploitation, 1988-1993

All Industries - Toutes les branches d'activité	Share of Assets - Part des actifs						Share of Operating Revenue - Part du revenu d'exploitation					
	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1988	1989	1990	1991	1992	1993
Foreign - Étrangère	4.6	4.8	4.6	4.4	4.6	4.2	6.1	5.9	5.8	5.9	6.7	6.5
Canadian - canadien:												
Private - Privé	23.2	25.5	26.0	26.3	25.5	27.0	8.8	9.1	9.1	9.3	8.6	7.9
GBE - ECP	10.5	9.7	9.8	10.3	10.1	9.9	4.9	4.3	4.6	4.7	4.6	5.2
Total	38.2	39.9	40.4	40.9	40.1	41.1	19.8	19.3	19.5	19.9	19.9	19.6
Non-financial Industries- Branches d'activité non-financières	Share of Assets - Part des actifs						Share of Operating Revenue - Part du revenu d'exploitation					
	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1988	1989	1990	1991	1992	1993
Foreign - Étrangère	4.4	4.7	4.4	4.3	4.4	4.4	6.8	6.6	6.6	6.9	7.3	7.5
Canadian - canadien:												
Private - Privé	12.8	13.2	13.0	13.3	11.7	11.2	8.1	7.9	7.5	7.5	7.6	6.6
GBE - ECP	12.6	11.7	12.3	13.4	13.6	13.1	4.5	4.1	4.3	4.5	4.5	5.0
Total	29.8	29.6	29.7	31.0	29.7	28.7	19.4	18.6	18.5	18.9	19.4	19.2

Unlike the all industries group, the share of assets of the leading 25 enterprises in the non-financial industries dropped 1 percentage point from 1992 to 28.7% in 1993. Corporate divestitures primarily among Canadian-controlled enterprises were prevalent in 1993; some of the leading 25 enterprises sold subsidiary corporations or assets, thereby lowering the level of corporate concentration in terms of both assets and operating revenue.

RANKED BY ASSETS

All Industries

A slightly different picture emerges when the top 25 enterprises are ranked in terms of assets rather than revenue. Text Table 4.2 indicates that when ranked by assets, the share of total assets controlled by the leading 25 enterprises showed little change, from 45.8% in 1992 to 45.5 % in 1993. The share of revenue controlled by this group declined by 0.7 of a percentage point to 15.4% in 1993. Canadian privately-controlled firms in the leading 25 accounted for all of this decrease, again a reflection of the sell-off of subsidiaries in 1993, coupled with revenue declines experienced by the large banks. The decrease in the Canadian-privately-controlled share of operating revenue in the leading 25 was partially offset by the growth in the GBE component.

Non-Financial Industries

The share of assets controlled by the leading 25 enterprises in the non-financial industries dropped from 33.7% in 1992 to 31.2% in 1993. Corporate divestitures by prominent enterprises in the leading 25 were again an important factor in this measure. However, the share of operating revenue controlled by the leading 25 increased overall, from 15.6% to 16.1% during the same period, due largely to the growth in the GBE component.

Contrairement à la situation observée pour l'ensemble des branches d'activité, la part des actifs des 25 entreprises les plus importantes du groupe des branches d'activité non financières est tombée à 28.7% en 1993, soit une baisse d'un point de pourcentage par rapport à 1992. Les dessaisissements d'éléments d'actif ont été fréquents en 1993, particulièrement parmi les entreprises sous contrôle canadien; une partie des 25 entreprises les plus importantes ont vendu des filiales ou des actifs, abaissant ainsi le niveau de concentration en ce qui concerne à la fois les actifs et le revenu d'exploitation.

CLASSEMENT SELON LES ACTIFS

Toutes les branches d'activité

Un différent scénario survient lorsque les 25 entreprises les plus importantes sont classées d'après les actifs au lieu du revenu. Le tableau explicatif 4.2 montre que la part de l'ensemble des actifs contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes peut varier. En effet, de 1992 à 1993, elle est passée de 45.8 à 45.5%. La part du revenu contrôlée par ce groupe d'entreprises est tombée à 15.4 % en 1993, soit une baisse de 0.7 point de pourcentage. Cette diminution est entièrement attribuable aux sociétés sous contrôle canadien privé faisant partie du groupe, fait qui reflète à nouveau la vente de filiales en 1993, conjuguée à la baisse du revenu des grandes banques. La contraction de la part du revenu d'exploitation sous contrôle privé canadien au sein du groupe des 25 entreprises les plus importantes a été compensée en partie par la croissance des entreprises commerciales publiques.

Branches d'activité non financières

En ce qui concerne les branches d'activité non financières, la part des actifs contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes a diminué de 33.7% en 1992 à 31.2% en 1993. Encore une fois, les dessaisissements d'éléments d'actif auxquels ont procédé certaines entreprises importantes du groupe ont eu une incidence considérable. Cependant, dans l'ensemble, la part du revenu d'exploitation contrôlée par les 25 entreprises les plus importantes a augmenté de 15.6 à 16.1% durant la même période, principalement en raison de la croissance des entreprises commerciales publiques.

TEXT TABLE 4.2 Share of Assets and Operating Revenue Controlled by the Leading 25 Enterprises, Ranked by Assets, 1988-1993

TABLEAU EXPLICATIF 4.2 Part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle des 25 entreprises les plus importantes, classées en fonction des actifs, 1988-1993

All Industries - Toutes les branches d'activité	Share of Assets - Part des actifs						Share of Operating Revenue - Part du revenu d'exploitation					
	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1988	1989	1990	1991	1992	1993
Foreign - Étrangère	3.2	3.4	3.3	3.2	3.8	3.6	2.7	2.9	2.9	2.9	2.9	2.9
Canadian - canadien:												
Private - Privé	30.0	30.3	30.8	31.3	31.3	31.5	8.1	8.4	8.6	8.8	8.2	7.1
GBE - ECP	11.3	10.5	10.5	10.9	10.7	10.4	5.3	4.6	5.0	5.0	4.9	5.4
Total	44.5	44.2	44.6	45.4	45.8	45.5	16.1	15.9	16.5	16.8	16.1	15.4
Non-financial Industries- Branches d'activité non-financières	Share of Assets - Part des actifs						Share of Operating Revenue - Part du revenu d'exploitation					
	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1988	1989	1990	1991	1992	1993
Foreign - Étrangère	4.9	5.1	4.9	4.7	4.9	4.3	3.8	4.0	4.1	4.2	5.2	5.1
Canadian - canadien:												
Private - Privé	12.9	13.2	13.0	13.4	13.2	12.0	6.3	6.0	5.8	5.7	5.4	5.5
GBE - ECP	14.7	13.6	14.1	15.3	15.6	14.9	5.2	4.7	5.0	5.1	5.0	5.5
Total	32.5	32.0	32.1	33.5	33.7	31.2	15.2	14.8	14.9	15.0	15.6	16.1

Statistical Notes and Definitions

Notes statistiques et définitions

STATISTICAL NOTES

Sources of Information

Ownership and control information is obtained primarily from the ownership returns filed by corporations liable under the Corporations and Labour Unions Returns Act (CALURA). Additional ownership information is also obtained from both Canadian and international publications.

Financial information for large, non-government business enterprises is provided by Statistics Canada's Quarterly Financial Survey. Financial estimates for smaller firms are based on corporate tax data from Revenue Canada. Annual data for government business enterprises are based on administrative records.

Methodology¹¹

Prior to the 1992 Parliamentary Report, CALURA-Part 1 reports were based on a census-type coverage of almost every corporation operating in Canada. Commencing with the 1992 report and continuing with this publication, the preliminary data have been derived by utilizing the sampling techniques employed for the Quarterly Financial Survey. In general, financial data for all large businesses¹² are obtained from a quarterly questionnaire. Data for medium-sized businesses are obtained by a quarterly mail-out questionnaire sample survey. Sample results are multiplied by a weighting factor to represent the universe from which the sample was drawn. The remaining portion of the estimate representing small businesses is derived using statistical techniques that apply information gained from the surveyed units to infer movements in the historical annual data for that stratum.

NOTES STATISTIQUES

Origine des données

Les données sur la propriété et le contrôle proviennent principalement des déclarations de propriété de capital-actions soumises par les personnes morales (sociétés) assujetties à la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats (CALURA). Des renseignements complémentaires sur la propriété sont également tirés d'un certain nombre de publications canadiennes et internationales.

Les données financières relatives aux grandes entreprises non publiques sont tirées de l'Enquête financière trimestrielle de Statistique Canada. Les estimations financières relatives aux plus petites sociétés sont fondées sur les données fiscales de Revenu Canada. Enfin, les données annuelles relatives aux entreprises commerciales publiques sont fondées sur les dossiers administratifs.

Méthodologie¹¹

Avant le rapport de 1992, les rapports CALURA-Partie 1 provenaient d'une enquête du type recensement menée auprès de presque toutes les sociétés qui exercent une activité au Canada. Débutant avec la présente publication, les données préliminaires sont produites au moyen des techniques d'échantillonnage utilisées pour l'Enquête financière trimestrielle. En général, les données financières relatives à toutes les grandes sociétés proviennent d'un questionnaire trimestriel. Les données relatives aux sociétés¹² de taille moyenne sont obtenues au moyen d'un questionnaire postal envoyé dans le cadre d'une enquête-échantillon trimestrielle. Les résultats de l'échantillon sont multipliés par un coefficient de pondération afin de représenter l'univers duquel provient l'échantillon. On obtient le reste des estimations représentant les petites sociétés à l'aide de techniques statistiques qui appliquent les mouvements des unités échantillonnées aux données annuelles historiques correspondant à cette strate.

¹¹ For a more detailed description of the methodology, see "Quarterly Financial Statistics for Enterprises" (STC Catalogue 61-008, Quarterly).

¹² Thresholds delineating size groups vary by industry. In general, they approximate the following:
Large: annual assets greater than \$25 million or revenue greater than \$100 million
Medium: annual assets between \$10 million and \$25 million; or revenue between \$25 million and \$100 million
Small: annual assets and revenue less than \$10 million and \$25 million, respectively

¹¹ Pour une description plus détaillée de la méthodologie, voir la publication *Statistiques financières trimestrielles des entreprises* (publication trimestrielle de Statistique Canada, n° 61-008 au catalogue).

¹² Les seuils qui délimitent les groupes de taille varient selon la branche d'activité. En général, ils se rapprochent de ce qui suit:
Grande société: actifs annuels supérieurs à 25 millions de dollars ou revenu annuel supérieur à 100 millions de dollars;
Moyenne société: actifs annuels entre 10 et 25 millions de dollars ou revenu annuel entre 25 et 100 millions de dollars;
Petite société: actifs et revenu annuels inférieurs à 10 millions et 25 millions de dollars respectivement.

These procedures are followed to produce quarterly data. The quarterly data are then annualized by selecting the fourth quarter Balance Sheet (stock) items for each statistical enterprise and aggregating its Income Statement (flow) items in each available quarter for the year. Control attributes based on the CALURA ownership information are assigned to all large and medium enterprises included in the quarterly survey. Control characteristics for small enterprises are built into the estimate for that stratum.

Units which do not respond to the survey are "imputed" as follows: Estimates are derived by using a change factor applied to the data reported when the unit last responded to the survey. The change factor is estimated using the survey responses from units that are most similar to the unit being imputed.

The Balance Sheet and Income Statement definitions used in the survey are consistent with the Generally Accepted Accounting Principles (GAAP) of the Canadian Institute of Chartered Accountants.

Statistical Units

The statistical unit is the unit for which data are obtained for further classification, aggregation and publication. This publication focuses on two units: the statistical enterprise, which is the focus of the first three sections of this report; and the global enterprise, which is the unit of analysis in the Concentration section. For ease of exposition, the terms "company" and "firm" have been used interchangeably in this report to signify "statistical enterprise."

Statistical Enterprise:

A statistical enterprise is a family of businesses under common control; the enterprise is comprised of one or more corporations, divisions, or plants engaged in relatively integrated activity, for which a consolidated set of financial statements are produced.

The use of the statistical enterprise in the measurement and analysis of foreign control is a departure from pre-1992 CALURA publications where the statistical unit was the corporation. The consolidated financial data published for statistical enterprises eliminate the inter-corporate transactions and claims within each statistical enterprise.

Ce sont là les procédures suivies pour produire des données trimestrielles. On annualise ensuite ces données trimestrielles en prenant les postes du Bilan (stock) du quatrième trimestre pour chaque entreprise statistique et en additionnant les postes de l'État des résultats (flux) de chaque trimestre disponible pour l'année. On se sert des renseignements sur la propriété tirés des questionnaires CALURA pour attribuer des caractéristiques concernant le contrôle à toutes les grandes et moyennes sociétés incluses dans l'enquête trimestrielle. Pour les petites sociétés, les caractéristiques concernant le contrôle sont intégrées aux estimations correspondant à cette strate.

Les données relatives aux unités qui ne répondent pas au questionnaire sont imputées. On détermine leurs caractéristiques en ajoutant un facteur de croissance aux dernières données fournies par l'unité. Ce facteur est établi en fonction des réponses au questionnaire d'enquête des unités qui sont le plus comparables à l'unité dont les données doivent être imputées.

Les définitions utilisées dans l'enquête relativement au Bilan et à l'État des résultats sont conformes aux Principes comptables généralement reconnus (PCGR) de l'Institut canadien des comptables agréés.

Unité statistique

L'unité statistique est l'unité pour laquelle les données sont obtenues aux fins de classification, de regroupement et de publication. La présente publication porte sur deux genres d'unité : l'entreprise statistique, qui fait l'objet des trois premières sections de ce rapport, et l'entreprise globale, qui est l'unité d'analyse dans la section "Concentration". Pour faciliter la compréhension du texte, les termes "société" et "compagnie" ont été employés de façon interchangeable dans ce rapport comme synonymes d'"entreprise statistique".

Entreprise statistique :

Une entreprise statistique est une famille d'établissements sous un même contrôle; l'entreprise se compose d'une ou de plusieurs sociétés, divisions ou usines dont les activités sont relativement intégrées et pour lesquelles on produit une série d'états financiers consolidés.

L'utilisation de l'entreprise statistique pour mesurer et analyser le contrôle étranger est une innovation par rapport aux publications CALURA pré-1992 où l'unité statistique était la société. Les données financières consolidées relatives aux entreprises statistiques éliminent les transactions et les créances internes de l'entreprise statistique.

Global Enterprise:

A global enterprise is a group of all statistical enterprises under common control. Unlike the statistical enterprise, there is no requirement for industrial homogeneity or integrated business activity.

Data for the global enterprise are produced by adding together the financial items of its statistical enterprises. Therefore, global enterprise financial data is not a consolidation but an aggregation. Consequently, items may be double-counted, especially those affecting intra-global enterprise transactions.

Coverage

This report covers a part of the business sector of the Canadian domestic economy. The business sector can be thought of as consisting of two parts: incorporated and unincorporated. Within the incorporated sub-sector, both government and non-government business enterprises operating in Canada are included. Among the unincorporated businesses, only unincorporated credit unions and unincorporated joint ventures of incorporated businesses are included.

Government business enterprises (GBEs) include all transactors controlled by a government and engaged in operations of a commercial nature similar in market orientation to private business enterprises. Government-controlled enterprises that do not participate in the market economy are not included. In the current series, the Bank of Canada is covered and is categorized as a GBE.

The government business enterprise statistics that appear in the Concentration section of this report include data for effectively-controlled enterprises (see the Statistical Note on Control). This differs from the industry tabulations in sections I, II, and III where these effectively-controlled GBEs are treated as Canadian private enterprises. However, the proportion of assets and operating revenue accounted for by effectively-controlled government enterprises is minimal.

Entreprise globale :

Une entreprise globale est l'ensemble des entreprises statistiques sous un même contrôle. Contrairement à l'entreprise statistique, les exigences relatives à l'homogénéité ou à l'intégration des activités ne s'appliquent pas à l'entreprise globale.

On obtient les données relatives à l'entreprise globale en additionnant les postes financiers des entreprises statistiques qui la composent. Par conséquent, les données financières relatives aux entreprises globales ne sont pas le produit d'une consolidation, mais d'une addition. Il est donc possible que des postes aient été comptés deux fois, en particulier ceux qui touchent les transactions internes de l'entreprise globale.

Champ d'observation

La présente publication couvre une partie du secteur des entreprises de l'économie canadienne. Ce dernier se divise en deux catégories : les entreprises constituées et les entreprises non constituées. Dans la catégorie des entreprises constituées, les données financières couvrent les entreprises commerciales publiques et non publiques qui exercent une activité au Canada. Dans la catégorie des entreprises non constituées, seules sont incluses les caisses d'épargne et de crédit non constituées et les coentreprises non constituées regroupant des entreprises constituées.

Les entreprises commerciales publiques (ECP) comprennent tous les agents économiques contrôlés par un gouvernement qui exercent des activités commerciales semblables à celles des sociétés privées en ce sens qu'elles sont axées sur le marché. Les entreprises commerciales publiques qui ne participent pas à l'économie de marché ne sont pas incluses. Dans la série courante, la Banque du Canada est incluse dans le champ d'observation et est classée dans la catégorie des entreprises commerciales publiques.

Les statistiques sur les entreprises commerciales publiques qui figurent dans la section "Concentration" du présent rapport comprennent les données relatives aux entreprises sous contrôle effectif (voir la note statistique sur le contrôle). Cela diffère des statistiques sur les branches d'activité qui figurent aux sections I, II et III, où les entreprises commerciales publiques sous contrôle effectif sont traitées comme des entreprises privées canadiennes. Toutefois, la part des actifs et du revenu d'exploitation correspondant aux entreprises commerciales publiques sous contrôle effectif est minime.

With respect to the finance and insurance industries, financial data covers the "booked-in-Canada" business of banks and insurance companies and their domestic subsidiaries. This is a departure from pre-1992 CALURA-Part 1 reports where "world-wide" assets were included in the published data. The result of using booked-in-Canada as opposed to world-wide assets is to reduce the amount of assets held by banks and insurance companies. The Canadian-controlled banks and insurance companies affected by this change in financial reporting comprise the vast majority of their respective industries. Consequently, the levels of foreign control in these industries in the current series appear higher than the historical series levels. The effect of this change is particularly significant in the insurance industry, accounting for most of the overall difference between the historical and the current series.

Due to reporting arrangements, financial data for banks include the consolidation of all their wholly-owned subsidiaries, such as real estate companies and trust companies. In pre-1992 CALURA publications, these subsidiaries were assigned to their respective industries and not to the banking industry. The effect of this change would be to increase the financial levels of the banking industry and decrease the levels of the industries where the subsidiaries previously were assigned.

The holding and investment company industry is excluded from the data in order to minimize the effect of double-counting, as their assets are generally the liabilities of other industries. This affects Canadian controlled statistics to a greater extent than foreign controlled statistics.

Control¹³

Control of a company is the potential to make the strategic decisions of the business. This is generally viewed as the ability to select a majority of the board of directors of the company. Most of the time the ability to elect the board of directors is based on the ownership of the voting equity. This concept of control is used to determine foreign control and to assign a country of control.

Pour ce qui est des branches d'activité financières et des assurances, les données financières couvrent maintenant les activités "comptabilisées au Canada" des banques et des sociétés d'assurances et de leurs filiales nationales. Cela diffère des rapports CALURA-Partie 1 précédents où les données publiées comprenaient les actifs mondiaux. L'utilisation des actifs comptabilisés au Canada par opposition aux actifs mondiaux a pour effet de réduire la quantité d'actifs détenus par les banques et les sociétés d'assurances. Les banques et sociétés d'assurances sous contrôle canadien visées par ce changement forment la grande majorité de leurs branches d'activité respectives. Par conséquent, les niveaux de contrôle étranger dans ces branches d'activité dans la série courante semblent plus élevés que dans la série historique. L'incidence de ce changement est particulièrement importante dans le secteur des assurances, représentant la plus grande partie de la différence globale entre la série historique et la série actuelle.

En raison des nouvelles méthodes de déclaration, les données financières relatives aux banques comprennent maintenant la consolidation de toutes leurs filiales en propriété exclusive telles que les sociétés immobilières et les sociétés de fiducie. Dans les publications CALURA pré-1992, ces filiales étaient classées dans leurs branches d'activité respectives et non dans le secteur des banques. Ce changement a pour effet d'augmenter les niveaux financiers du secteur des banques et de réduire ceux des branches d'activité dans lesquelles les filiales étaient classées auparavant.

On a décidé d'exclure des données le secteur des sociétés d'investissement et de portefeuille afin de réduire au minimum le double compte, car l'actif de ces sociétés correspond généralement au passif d'autres branches d'activité. Cela touche les statistiques relatives aux sociétés sous contrôle canadien beaucoup plus que celles relatives aux sociétés sous contrôle étranger.

Contrôle¹³

On définit le contrôle d'une compagnie comme le pouvoir de prendre les décisions stratégiques ayant une incidence sur cette compagnie. Généralement, on contrôle une compagnie lorsqu'on a le pouvoir de choisir la majorité des membres de son conseil d'administration. La plupart du temps, ce pouvoir de choisir les membres du conseil d'administration est conféré par la propriété des actions avec droit de vote. La notion de contrôle sert à déterminer le contrôle étranger et à désigner le pays de contrôle.

¹³ For a more detailed description of the concepts of control, enterprise structure and country of control see "Inter-Corporate Ownership" (STC Catalogue 61-517, Bi-annual).

¹³ Pour une description plus détaillée des notions de contrôle, de structure des entreprises et de pays de contrôle, voir la publication *Liens de parenté entre corporations* (publication bisannuelle de Statistique Canada, n° 61-517 au catalogue).

Some caution should be taken when using the word "controlled." As previously stated, control is based on the "potential" to control. That potential may not be exercised, in which case "controlled" companies may still function with considerable autonomy in their financial, marketing, or operational activities.

In most cases, control is the result of one company owning more than 50% of the voting shares of the other. This is referred to as majority voting ownership. However, it is well established that control can result from owning less than a majority of the voting shares. Effective control can result from ownership of the largest block of voting shares. This may also be called minority control. For simplicity, the owner of a block of equity which has at least 33% of the voting rights and which exceeds the sum of the next two largest blocks is assumed to have effective control. The overall percentage of cases in which control has been assigned on the basis of minority control has been relatively low.

There are a variety of other methods of controlling a company which may be taken into consideration when assigning control. They include interlocking directorships, franchise or licensing agreements, management or supply contracts, or control of essential technology.

Ownership

Foreign ownership statistics are part of Canada's International Investment Position and are published by the Balance of Payments Division. They are based on long-term capital employed (the value of long-term debt and equity holdings). This includes voting and non-voting common shares, preferred shares, convertible shares, warrants, bonds, debentures, loans and other long-term debt or equity instruments. The value of foreign ownership is the aggregation of long-term capital employed that is owned by foreign interests in both Canadian and foreign controlled firms. The value of foreign control is the long-term capital employed of only those corporations that are controlled by foreign interests, even that portion owned by Canadian resident non-controlling interests.

Le terme "contrôle" doit être utilisé avec prudence. Comme on vient de le préciser, le contrôle est fondé sur le "pouvoir" de contrôler. Ce pouvoir peut être exercé ou ne pas l'être, auquel cas la compagnie contrôlée peut jouir d'une autonomie considérable dans ses activités sur le plan des finances, de la commercialisation ou du fonctionnement.

Dans la plupart des cas, le contrôle a pour origine la propriété de plus de 50% des actions avec droit de vote. On parle alors de contrôle majoritaire. Il arrive cependant que les détenteurs de moins de la majorité des actions avec droit de vote puissent exercer le contrôle. La propriété d'un bloc important d'actions avec droit de vote peut donner le contrôle effectif, parfois appelé contrôle minoritaire. En termes simples, on considère que le propriétaire d'un bloc d'actions qui possède au moins 33% de l'ensemble des droits de vote et plus de droits de vote que ceux des deux autres blocs importants réunis détient le contrôle effectif de la compagnie. Le pourcentage de cas de contrôle minoritaire est relativement peu élevé.

Il existe un grand nombre d'autres méthodes pour contrôler une compagnie dont on peut tenir compte au moment de déterminer qui détient le contrôle. Parmi ces méthodes, mentionnons les "directeurs communs", les accords de franchise ou de permis, les contrats d'approvisionnement ou de gestion et le contrôle de la technologie essentielle.

Propriété

Les statistiques sur la propriété étrangère font partie du bilan des investissements internationaux du Canada et sont publiées par la Division de la balance des paiements. Elles sont fondées sur les capitaux à long terme engagés (c'est-à-dire la valeur de la dette à long terme et du portefeuille d'actions). Ces capitaux comprennent les actions ordinaires avec et sans droit de vote, les actions privilégiées, les actions convertibles, les mandats, les obligations, les prêts et toute autre action ou titre de créance à long terme. La valeur de la propriété étrangère correspond au capital à long terme employé qui est détenu par des intérêts étrangers, tant dans les sociétés sous contrôle canadien que dans celles sous contrôle étranger. La valeur du contrôle étranger correspond au capital à long terme employé dans les sociétés sous contrôle étranger seulement, y compris la portion détenue par des intérêts canadiens sans contrôle.

Country of Control

In most cases of foreign control, the country of control classification is the country of residence of the ultimate foreign parent corporation. Each subsidiary within the global enterprise is assigned the same country of control as its parent. A company whose voting rights are owned equally by Canadian and foreign controlled corporations is given the country of control code of the foreign controlled owner. If two foreign controlled corporations jointly own an equal amount of the voting rights of a Canadian resident company, the country of control is assigned according to an order of precedence of the countries of control based on their aggregate level of foreign direct investment in Canada (i.e. United States takes precedence, followed by United Kingdom, etc).

Concentration

The term concentration refers to the relative significance of groups of large enterprises and their economic prominence. Concentration may lead to dominance in markets, regions or the economy as a whole. This report examines concentration by measuring the economy-wide financial activity of large enterprises (aggregate concentration).

One type of aggregate concentration series is produced by the summing of the major financial characteristics (operating revenue and assets) of each global enterprise. Each enterprise is then ranked in order of operating revenue and also in order of assets. Tabulations provide major financial characteristics for the leading enterprises, sub-divided by control. As the ranking of enterprises may result in yearly changes to the enterprises which comprise any one grouping, data for leading enterprise groups over time may not refer to the same enterprises.

Finally, high concentration measures do not necessarily imply imperfect competition. Similarly, low values may not adequately reflect the concentration that exists for specific products or regions.

Pays de contrôle

Dans la plupart des cas de contrôle étranger, le pays de contrôle est le pays de résidence de la société mère étrangère ultime. Chaque filiale au sein de l'entreprise globale a le même pays de contrôle que la société mère. Une compagnie dont les droits de vote appartiennent conjointement à des sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger reçoit un code de contrôle étranger. Si deux sociétés sous contrôle étranger détiennent une quantité égale de droits de vote d'une compagnie canadienne, l'attribution du pays de contrôle est déterminé par l'ordre de préséance fondé sur le niveau global de l'investissement direct étranger au Canada (les États-Unis ont préséance, puis vient le Royaume-Uni, etc.).

Concentration

Le terme "concentration" désigne l'importance relative de groupes de grandes entreprises et leur avantage économique. La concentration peut entraîner une prédominance dans certains marchés, certaines régions ou dans l'ensemble de l'économie. Le présent rapport traite de la concentration en mesurant l'activité financière des entreprises les plus importantes dans divers groupes (concentration globale).

Il y a une des séries sur la concentration globale que l'on obtient en additionnant les principales caractéristiques financières (revenu d'exploitation et actifs) de chaque entreprise globale. Les entreprises sont ensuite classées en fonction de leur revenu d'exploitation et aussi en fonction de leurs actifs. Les totalisations donnent les principales caractéristiques financières des entreprises les plus importantes, selon le type de contrôle. Le classement des entreprises pouvant entraîner des changements d'une année à l'autre quant à la composition des groupes, il se peut que les données sur les entreprises les plus importantes ne se rapportent pas toujours aux mêmes entreprises.

Finalement, une concentration élevée ne veut pas nécessairement dire que la concurrence est imparfaite. De même, il se peut que des valeurs basses ne reflètent pas fidèlement la concentration qui existe pour certains produits ou certaines régions.

Industrial Classification¹⁴

The industries presented in pre-1992 CALURA-Corporations reports corresponded to the 1960 Standard Industrial Classification for Establishments (SIC-E). Under that system, corporations were classified in their entirety to a single industry based on the one activity which accounts for the largest portion of gross revenue. Beginning with the 1992 report, the industries presented corresponded to the 1980 Standard Industrial Classification for Companies and Enterprises (SIC-C).

The SIC-C system was developed by Statistics Canada to improve the reporting of business financial statistics, for which the establishment-based SIC-E was not ideally suited. For example, the unit capable of reporting financial statistics tends to be at a higher level within the business organization, and it also tends to span more industrial activities than the establishment unit. The SIC-C classifies companies according to their form of operational organization, be it vertically or horizontally integrated or otherwise diversified. Where the aggregation strategy under the SIC-E emphasized the activity (agriculture, mining, etc.), the SIC-C places emphasis on product lines or markets. The SIC-C presentation makes it possible to see how specialized or how diverse are the activities of enterprises at the most detailed level of the classification.

For example, consider a large company involved in activities related to wood, logging, sawmills and pulp and paper manufacturing and distribution. The SIC-E provides a "specialized" class for each of these activities. At its most detailed level, the SIC-C also provides "specialized" classes for each of these activities and, in addition, various combinations of these for businesses with integrated activities.

Corporate structural reorganizations sometimes lead to the industrial reclassification of the companies involved. This may affect the continuity of industry time series within any classification system. The SIC-C, however, can better accommodate those companies whose integrated activities may shift in emphasis from one year to the next without leading to a change in their industrial classification.

Classification des branches d'activité¹⁴

Les branches d'activité, ou industries, présentées dans les publications CALURA pré-1992 sur les sociétés correspondaient à la Classification type des industries pour établissements, 1960 (CTI-E). Selon ce système, les sociétés sont classées dans leur totalité dans une seule industrie, selon l'activité qui représente la plus forte proportion de leurs recettes brutes. Dorénavant, en commençant par la présente publication, les branches d'activité présentées correspondront à la Classification type des industries pour compagnies et entreprises, 1980 (CTI-C).

Le système de la CTI-C a été mis au point par Statistique Canada pour améliorer la déclaration des statistiques financières des entreprises, car la CTI-E fondée sur les établissements ne s'y prêtait pas très bien. Par exemple, l'unité capable de déclarer des statistiques financières tend à être à un niveau plus élevé au sein de l'organisation et tend aussi à couvrir plus d'activités que l'établissement. La CTI-C classe les compagnies selon le genre d'organisation opérationnelle, qu'elles soient à intégration verticale ou horizontale ou autrement diversifiées. La SIC-E mettait l'accent sur l'activité (agriculture, exploitation minière, etc.), tandis que la SIC-C met l'accent sur les marchés ou les lignes de produits. La SIC-C permet de voir le degré de spécialisation ou de diversification des activités d'une entreprise au niveau le plus détaillé de la classification.

Prenons, par exemple, une vaste entreprise dont les activités touchent le bois, l'abattage, les scieries ainsi que la fabrication et la distribution de pâtes et papiers. La CTI-E prévoit des catégories spécialisées pour chacune de ces activités. Au niveau le plus détaillé, la CTI-C prévoit aussi des catégories spécialisées pour chacune de ces activités, ainsi que diverses combinaisons de catégories pour les entreprises dont les activités sont intégrées.

Des réorganisations occasionnent parfois la reclassification des compagnies, ce qui risque de perturber la continuité de la série chronologique des industries concernées. Cependant, grâce à la CTI-C, il est plus facile de traiter le cas des sociétés dont les activités intégrées varient d'une année à l'autre sans que cela n'entraîne de changement du point de vue de la classification des industries.

¹⁴ For a more detailed description of the methodology, see "Quarterly Financial Statistics for Enterprises" (STC Catalogue 61-008, Quarterly).

¹⁴ Pour une comparaison plus détaillée de la CTI-E et de la CTI-C, voir la publication *Statistiques financières trimestrielles des entreprises* (publication trimestrielle de Statistique Canada, no 61-008 au catalogue).

For purposes of facilitating analysis, Section I of this publication presents two time series: the historical series covering the period 1983-1988; and the current series which covers the period 1988-1993. Some changes between the two series in the non-financial and the finance and insurance industries groupings are due to changes in the SIC classification; however, in Section I, the most significant change has been eliminated by revising the historical series to reflect the inclusion of the real estate industry in the non-financial industries group rather than in the finance and insurance industries group (where the Real Estate Industry was traditionally included under the 1960 SIC-E).

Please note that at the all-industries level, the different values for 1988 produced by the two series are the result of changes in methodology, concepts and coverage, and not due to the change in the industrial classification system. Caution should be exercised when comparing data from these two time series.

Reliability of Data

Non-Sampling errors with respect to the CALURA Schedule II (ownership) questionnaire could occur as a result of poor response rates or improper processing. However, late responses are generally limited to small corporations that have little or no impact on the aggregate data. Estimates for missing information are made using previous years' data and other published information. Processing errors are negligible.

Sampling errors are errors that arise because estimates are being prepared based on only a sample of the universe rather than collecting information from all units in the universe. The sample used for these financial statistics was designed to produce a predetermined level of accuracy for assets, revenue and profits. Consequently, other items may be much less accurately estimated, especially in the early years of a new survey.

Availability of Additional Data

Tabulations additional to those published can be developed and made available on a cost-recovery basis. Requests should be directed to the Chief, CALURA - Corporations, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada. Data available are subject to the confidentiality provisions of CALURA and the Statistics Act.

Afin de faciliter l'analyse, la section I de la présente publication contient deux séries chronologiques : la série historique, qui couvre la période 1983-1988, et la série courante, qui couvre la période 1988-1992. Certaines des différences entre les deux séries relativement au groupe des branches d'activité non financières et à celui des branches d'activité financières et des assurances sont attribuables à des changements touchant la CTI; toutefois, dans la section I, on a éliminé la différence la plus importante en révisant la série historique de façon à refléter l'inclusion du secteur immobilier dans le groupe des branches d'activité non financières plutôt que dans celui des branches d'activité financières et des assurances (où il était classé dans la CTI-E, 1960).

On notera que, au niveau de l'ensemble des branches d'activité, les valeurs différentes pour 1988 produites par les deux séries découlent de changements touchant la méthodologie, les concepts et le champ d'observation, et non à des changements touchant le système de classification des industries. Il faudrait tenir compte de cela lorsqu'on compare les données de ces deux séries chronologiques.

Fiabilité des données

Un taux de réponse insuffisant ou le traitement fautif de l'information peuvent occasionner des erreurs dans les estimations fondées sur les questionnaires CALURA (annexe 2 - Participation au capital-actions). Toutefois, les réponses en retard se limitent généralement aux petites sociétés qui n'ont aucun impact, ou très peu, sur les données globales. Pour les données manquantes, les estimations sont faites à partir des données de l'année précédente et d'autres renseignements publiés. Le taux d'erreur attribuable au traitement est négligeable.

Les erreurs d'échantillonnage surviennent lorsque les estimations sont établies à partir des données fournies par un échantillon et non par toutes les unités de l'univers. L'échantillon utilisé pour obtenir les statistiques qui nous intéressent a été choisi de façon à fournir un niveau acceptable de précision relativement aux actifs, au revenu et aux bénéfices. Par conséquent, les estimations pour d'autres éléments peuvent être moins précises, spécialement durant les premières années d'une nouvelle enquête.

Accessibilité de données supplémentaires

Il est possible d'élaborer et de fournir aux personnes intéressées, moyennant le remboursement des frais, des totalisations autres que celles qui sont publiées. Les demandes doivent être adressées au chef de la Section des sociétés-CALURA, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada. Les données accessibles sont toutefois assujetties aux dispositions relatives à la confidentialité prévues dans CALURA et dans la Loi sur la statistique.

Industry Groupings Used in this Report

Les regroupements industriels utilisés dans le rapport

Industry Code No. Numéro d'industrie	SIC-C Subsector ¹⁵ Sous-secteur de CTI-C ¹⁵
1. Food (including Food Retailing), Beverages and Tobacco - Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac	01, 02, 03, 04, 84
2. Wood and Paper - Bois et papier	06, 07, 08, 09
3. Energy - Énergie	10, 11, 12
4. Chemicals, Chemical Products and Textiles - Produits chimiques et textiles	15, 16, 17
5. Metallic Minerals and Metal Products - Minerais métalliques et produits en métal	20, 21, 22
6. Machinery and Equipment (except Electrical)- Machinerie et équipement (sauf électrique)	25, 26
7. Transportation Equipment - Matériel de transport	30, 31, 32
8. Electrical and Electronic Products - Produits électriques et électroniques	35, 36
9. Construction and Real Estate - Construction et immobilier	40, 41, 42, 43, 44
10. Transportation Services - Services de transport	45, 46, 47, 48, 49, 50
11. Communications- Communications	55, 56, 57, 58, 59
12. Services - Services	65, 66, 67, 75, 76, 80, 81, 82
13. Consumer Goods and Services - Biens et services de consommation	85, 86, 87, 88, 89
14. Deposit-accepting Intermediaries - Intermédiaires de dépôt	60
15. Insurers- Assureurs	63
16. Consumer and Business Financing and Other Financial Intermediaries - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises et autres intermédiaires financiers	6229, 61, 64
Totals and Sub-totals Totaux	Industry code number Numéro d'industrie
17. Total Non-financial Industries - Total des branches d'activité non financières	1 to-à 13
18. Total Finance and Insurance Industries (excluding investment and holding companies)- Total des branches d'activité financières et assurances (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)	14+15+16
19. Total All Industries (excluding investment and holding companies)- Total, toutes les branches d'activité (sauf les sociétés d'investissement et de portefeuille)	1 to-à 16 or 17+18

¹⁵ For the description of industries corresponding to the subsector number, see *Canadian Standard Industrial Classification for Companies and Enterprises, 1980*, Statistics Canada Catalogue No. 12-570E.

¹⁵ Pour la description d'une industrie correspondant à un code sous-secteur, voir *Classification canadienne type des industries pour compagnies et entreprises, 1980* (n° 12-570E au catalogue).

Related Publications

Catalogue No.	Title
61-221	CALURA Corporations, Aspects of Business Organization, Annual
61-222	CALURA Corporations, Aspects of Foreign Control, Annual
61-517	Inter-Corporate Ownership, Bi-Annual; also available on CD-ROM and updated quarterly
61-219	Financial and Taxation Statistics for Enterprises, Annual
61-008	Quarterly Financial Statistics for Enterprises
67-202	Canada's International Investment Position, Annual
67-203	Canada's International Transactions in Services, Annual

Publications connexes

N° de catalogue	Titre
61-221	Sociétés CALURA: Aspects de l'organisation des firmes, annuelle
61-222	Sociétés CALURA: Aspects du contrôle étranger, annuelle
61-517	Liens de parenté entre corporations, bisannuelle, également offerte sur CD-ROM avec mises à jour trimestrielles
61-219	Statistiques financières et fiscales des entreprises, annuelle
61-008	Statistiques financières trimestrielles des entreprises
67-202	Bilan canadien des investissements internationaux, annuelle
67-203	Les transactions internationales des services du Canada, annuelle

DEFINITIONS**Major Financial Characteristics:****Assets**

Total assets as shown on the balance sheets of enterprises. Includes such items as cash, marketable securities, accounts receivable, inventories, net fixed assets, investments in affiliated corporations and other assets.

Equity

The shareholders' interest in the net assets of the enterprise. Generally includes the total amount of all issued and paid-up share capital, retained earnings and other surplus accounts such as contributed and capital surplus, and minority interest in consolidated subsidiaries.

Operating Revenue

For enterprises in the non-financial industries, the figure tabulated as "operating revenue" equals gross revenue from non-financial operations (that is, it excludes interest and dividend income). In the case of the finance and insurance industries, "operating revenue" equates to total revenue.

DÉFINITIONS**Caractéristiques financières principales:****Actifs**

Actif total, tel qu'il apparaît sur le bilan des entreprises. Comprend des postes tels que l'encaisse, les titres négociables, les effets à recevoir, les stocks, les immobilisations nettes, les investissements dans la sociétés affiliées et tout autre actif.

Avoir

L'avoir représente l'intérêt des actionnaires dans les actifs nets de la société. Il comprend en général le montant total de toutes les actions émises et libérées, les bénéfices non répartis et les autres excédents tels que les surplus d'apport et surplus de capital, et les intérêts minoritaires dans les filiales consolidées.

Revenu d'exploitation

Pour les entreprises des branches d'activité financières, les montants classés comme "revenu d'exploitation" correspondent au revenu brut provenant d'activités non financières (à l'exclusion des intérêts et des dividendes). Dans le cas des branches d'activité financières et des assurances, le "revenu d'exploitation" correspond au revenu total.

Operating Profits

This comprises net earnings from operations (operating revenue less operating expenses).

Financial Ratios:**Profit Margin**

$$\text{Formula: } \frac{\text{Operating profit} \times 100}{\text{Operating revenue}}$$

This ratio is a measure of operating efficiency and provides information on the financial performance of a firm; the larger the ratio, the more efficient the operations.

Debt to Equity

Formula:

$$\frac{\text{Borrowings + Loans and accounts with affiliates}}{\text{Total equity}}$$

This ratio is used as a measure of solvency and provides information on the financial strength of a firm; higher debt to equity ratios indicate greater risks in terms of volatility of rates of return to owners.

Bénéfices d'exploitation

Cela comprend les gains nets provenant des activités (c'est-à-dire le revenu d'exploitation moins les dépenses d'exploitation).

Ratios financiers:**Marge bénéficiaire**

$$\text{Formule: } \frac{\text{Bénéfices d'exploitation} \times 100}{\text{Revenu d'exploitation}}$$

Ce ratio mesure l'efficacité d'exploitation et fournit des renseignements sur le rendement financier d'une société; plus le ratio est élevé, plus l'efficacité est grande.

Ratio d'endettement

Formule:

$$\frac{\text{Emprunts + emprunts et comptes auprès des sociétés affiliées}}{\text{Avoir total}}$$

Ce ratio sert à mesurer la solvabilité et fournit des renseignements sur la solidité financières d'une société; un ratio d'endettement élevé signifie que les risques sont plus grands du point de vue de la volatilité du taux de rendement pour les propriétaires.

Appendix Tables

Tableaux annexés

TABLE 1.1

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control

Value and Share

Food (including food retailing), Beverages and Tobacco

TABLEAU 1.1

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	9,286	8,945	3,695	21,926	56,098	6,120	62,218	84,143
	1990P		9,715	10,954	3,540	24,209	55,142	6,796	61,938	86,147
	1991P		10,604	10,770	3,793	25,167	55,517	8,788	64,305	89,472
	1992P		11,220	11,144	4,023	26,387	54,215	8,798	63,012	89,400
	1993P		10,871	14,409	4,258	29,537	59,913	10,017	69,930	99,467
	1989P	%	11.04	10.63	4.39	26.06	66.67	7.27	73.94	100.00
	1990P		11.28	12.72	4.11	28.10	64.01	7.89	71.90	100.00
	1991P		11.85	12.04	4.24	28.13	62.05	9.82	71.87	100.00
	1992P		12.55	12.47	4.50	29.52	60.64	9.84	70.48	100.00
	1993P		10.93	14.49	4.28	29.70	60.23	10.07	70.30	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	4,346	4,600	1,538	10,484	18,713	1,183	19,895	30,379
	1990P		4,144	5,438	1,564	11,146	18,032	827	18,858	30,005
	1991P		4,562	5,645	1,612	11,819	17,213	491	17,704	29,523
	1992P		4,804	5,914	1,759	12,477	16,223	1,302	17,524	30,002
	1993P		4,242	5,658	1,729	11,628	18,539	1,808	20,347	31,975
	1989P	%	14.31	15.14	5.06	34.51	61.60	3.89	65.49	100.00
	1990P		13.81	18.12	5.21	37.15	60.10	2.75	62.85	100.00
	1991P		15.45	19.12	5.46	40.03	58.30	1.66	59.97	100.00
	1992P		16.01	19.71	5.86	41.59	54.07	4.34	58.41	100.00
	1993P		13.27	17.69	5.41	36.37	57.98	5.65	63.63	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	18,240	7,044	3,296	28,580	125,960	10,353	136,312	164,892
	1990P		18,925	9,701	3,722	32,348	124,786	11,133	135,919	168,267
	1991P		18,099	10,582	4,649	33,330	123,460	9,932	133,392	166,722
	1992P		19,113	9,988	5,004	34,106	121,517	9,764	131,281	165,386
	1993P		18,537	10,177	5,078	33,791	130,560	9,906	140,467	174,258
	1989P	%	11.06	4.27	2.00	17.33	76.39	6.28	82.67	100.00
	1990P		11.25	5.77	2.21	19.22	74.16	6.62	80.78	100.00
	1991P		10.86	6.35	2.79	19.99	74.05	5.96	80.01	100.00
	1992P		11.56	6.04	3.03	20.62	73.47	5.90	79.38	100.00
	1993P		10.64	5.84	2.91	19.39	74.92	5.68	80.61	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	7,274	8,080	2,918	18,272	44,542
	1990P		7,786	9,567	2,875	20,228	44,027
	1991P		8,438	9,268	2,966	20,672	43,579
	1992P		8,984	9,630	3,140	21,753	41,867
	1993P		8,451	9,197	3,206	20,854	45,618
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,00	998	607	319	1,924	3,105
	1990P		1,151	701	345	2,197	2,815
	1991P		1,229	740	428	2,397	2,309
	1992P		1,096	697	491	2,284	2,364
	1993P		623	727	448	1,798	2,696
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	5.47	8.62	9.68	6.73	2.46
	1990P	%	6.08	7.22	9.27	6.79	2.26
	1991P	%	6.79	6.99	9.21	7.19	1.87
	1992P	%	5.73	6.97	9.82	6.70	1.95
	1993P	%	3.36	7.15	8.82	5.32	2.07
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		0.583	0.734	0.872	0.691	1.321
	1990P		0.770	0.746	0.827	0.766	1.384
	1991P		0.763	0.628	0.835	0.708	1.470
	1992P		0.804	0.599	0.782	0.704	1.513
	1993P		0.914	0.610	0.856	0.757	1.393

TABLE 1.2

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share
Wood and Paper

TABLEAU 1.2

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part
Bois et papier

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$000,000	11,610	710	8,691	21,011	36,384	325	36,709	57,721
	1990P		12,207	836	9,274	22,316	36,318	341	36,659	58,975
	1991P		12,336	753	9,344	22,433	35,701	318	36,019	58,452
	1992P		12,617	457	9,547	22,622	35,530	247	35,777	58,399
	1993P		12,089	564	7,467	20,120	39,870	344	40,214	60,334
	1989P	%	20.11	1.23	15.06	36.40	63.03	0.56	63.60	100.00
	1990P		20.70	1.42	15.72	37.84	61.58	0.58	62.16	100.00
	1991P		21.10	1.29	15.99	38.38	61.08	0.54	61.62	100.00
	1992P		21.61	0.78	16.35	38.74	60.84	0.42	61.26	100.00
	1993P		20.04	0.94	12.38	33.35	66.08	0.57	66.65	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	5,416	236	4,131	9,784	13,194	172	13,365	23,149
	1990P		5,693	299	4,455	10,447	11,977	240	12,217	22,663
	1991P		5,606	143	4,426	10,175	10,700	206	10,906	21,081
	1992P		5,429	178	4,781	10,387	9,760	278	10,038	20,425
	1993P		4,949	233	3,439	8,620	11,799	232	12,031	20,651
	1989P	%	23.40	1.02	17.85	42.26	56.99	0.74	57.74	100.00
	1990P		25.12	1.32	19.66	46.10	52.85	1.06	53.90	100.00
	1991P		26.59	0.68	20.99	48.27	50.76	0.98	51.73	100.00
	1992P		26.58	0.87	23.41	50.85	47.79	1.36	49.15	100.00
	1993P		23.96	1.13	16.65	41.74	57.13	1.12	58.26	100.00
Operating revenue Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	9,781	636	4,422	14,839	45,093	142	45,235	60,074
	1990P		8,774	585	3,982	13,340	40,319	150	40,469	53,809
	1991P		7,973	672	3,515	12,160	35,645	131	35,777	47,936
	1992P		8,118	476	3,256	11,851	36,851	135	36,985	48,836
	1993P		9,746	578	3,437	13,761	45,595	161	45,756	59,517
	1989P	%	16.28	1.06	7.36	24.70	75.06	0.24	75.30	100.00
	1990P		16.30	1.09	7.40	24.79	74.93	0.28	75.21	100.00
	1991P		16.63	1.40	7.33	25.37	74.36	0.27	74.63	100.00
	1992P		16.62	0.98	6.67	24.27	75.46	0.28	75.73	100.00
	1993P		16.37	0.97	5.77	23.12	76.61	0.27	76.88	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	10,201	572	7,948	18,720	30,694
	1990P		10,864	744	8,557	20,165	30,709
	1991P		11,065	604	8,710	20,379	29,496
	1992P		11,167	383	9,004	20,554	28,466
	1993P		10,445	473	6,841	17,759	32,586
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	1,432	47	488	1,967	3,113
	1990P		602	30	90	723	919
	1991P		-98	-	-331	-428	-950
	1992P		-10	13	-225	-222	-320
	1993P		196	51	-197	50	1,856
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	14.64	7.40	11.04	13.26	6.90
	1990P	%	6.87	5.11	2.27	5.42	2.28
	1991P	%	-1.23	0.05	-9.41	-3.52	-2.66
	1992P	%	-0.12	2.69	-6.92	-1.88	-0.87
	1993P	%	2.01	8.81	-5.74	0.36	4.07
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		0.671	1.309	0.778	0.731	1.120
	1990P		0.684	1.416	0.796	0.753	1.338
	1991P		0.760	3.090	0.889	0.849	1.552
	1992P		0.873	1.089	0.835	0.859	1.765
	1993P		0.945	0.961	0.946	0.946	1.649

TABLE 1.3

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share
Energy

TABLEAU 1.3

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part
Énergie

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	38,569	11,537	4,843	54,949	76,737	108,859	185,596	240,545
	1990P		38,273	15,239	4,753	58,265	77,201	117,442	194,643	252,908
	1991P		36,755	14,271	4,618	55,644	76,200	129,404	205,604	261,248
	1992P		36,837	12,942	4,660	54,439	83,749	134,496	218,245	272,684
	1993P		39,597	11,175	5,050	55,823	90,566	131,936	222,501	278,324
	1989P	%	16.03	4.80	2.01	22.84	31.90	45.26	77.16	100.00
	1990P		15.13	6.03	1.88	23.04	30.53	46.44	76.96	100.00
	1991P		14.07	5.46	1.77	21.30	29.17	49.53	78.70	100.00
	1992P		13.51	4.75	1.71	19.96	30.71	49.32	80.04	100.00
	1993P		14.23	4.02	1.81	20.06	32.54	47.40	79.94	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	15,702	6,261	1,897	23,861	34,332	22,959	57,292	81,152
	1990P		15,622	7,136	1,960	24,718	33,448	22,614	56,061	80,779
	1991P		14,873	5,611	1,680	22,164	30,687	20,947	51,634	73,798
	1992P		13,581	5,400	844	19,825	33,091	26,555	59,646	79,471
	1993P		14,233	4,692	1,179	20,104	37,401	23,783	61,184	81,289
	1989P	%	19.35	7.72	2.34	29.40	42.31	28.29	70.60	100.00
	1990P		19.34	8.83	2.43	30.60	41.41	27.99	69.40	100.00
	1991P		20.15	7.60	2.28	30.03	41.58	28.38	69.97	100.00
	1992P		17.09	6.79	1.06	24.95	41.64	33.41	75.05	100.00
	1993P		17.51	5.77	1.45	24.73	46.01	29.26	75.27	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	23,251	8,261	1,038	32,550	45,079	22,987	68,066	100,616
	1990P		26,102	11,224	1,134	38,460	46,183	24,079	70,262	108,722
	1991P		23,180	10,519	1,070	34,769	43,047	25,449	68,496	103,265
	1992P		23,337	10,743	1,216	35,297	48,014	25,397	73,410	108,707
	1993P		27,142	9,024	1,798	37,963	58,126	26,648	84,774	122,737
	1989P	%	23.11	8.21	1.03	32.35	44.80	22.85	67.65	100.00
	1990P		24.01	10.32	1.04	35.37	42.48	22.15	64.63	100.00
	1991P		22.45	10.19	1.04	33.67	41.69	24.64	66.33	100.00
	1992P		21.47	9.88	1.12	32.47	44.17	23.36	67.53	100.00
	1993P		22.11	7.35	1.46	30.93	47.36	21.71	69.07	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,00	33,067	9,947	4,395	47,409	68,581
	1990P		31,649	13,180	4,287	49,116	68,666
	1991P		30,813	12,133	4,196	47,141	66,954
	1992P		30,644	10,888	4,191	45,723	73,748
	1993P		32,415	9,624	4,565	46,604	78,424
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	2,431	706	99	3,236	4,910
	1990P		2,366	1,188	126	3,680	5,089
	1991P		1,383	242	31	1,656	4,057
	1992P		693	466	123	1,281	5,050
	1993P		2,601	455	190	3,246	6,352
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	10.46	8.55	9.54	9.94	10.89
	1990P	%	9.06	10.59	11.09	9.57	11.02
	1991P	%	5.97	2.30	2.91	4.76	9.42
	1992P	%	2.97	4.33	10.11	3.63	10.52
	1993P	%	9.58	5.04	10.58	8.55	10.93
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		0.819	0.339	0.897	0.699	0.852
	1990P		0.747	0.614	0.761	0.710	0.899
	1991P		0.786	0.916	1.003	0.836	1.020
	1992P		0.968	0.790	3.236	1.016	1.085
	1993P		0.998	0.817	2.400	1.038	0.961

TABLE 1.4

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry
and Control - Continued

Value and Share

Chemicals, Chemical Products and Textiles

TABLEAU 1.4

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Produits chimiques et textiles

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	15,276	6,869	2,568	24,713	x	x	17,011	41,724
	1990P		16,706	8,886	2,245	27,837	x	x	17,089	44,926
	1991P		16,386	8,751	2,472	27,609	x	x	16,883	44,491
	1992P		17,589	9,081	2,318	28,988	x	x	14,917	43,905
	1993P		19,929	8,464	2,678	31,070	x	x	15,066	46,137
	1989P	%	36.61	16.46	6.15	59.23	x	x	40.77	100.00
	1990P		37.19	19.78	5.00	61.96	x	x	38.04	100.00
	1991P		36.83	19.67	5.56	62.05	x	x	37.95	100.00
	1992P		40.06	20.68	5.28	66.02	x	x	33.98	100.00
	1993P		43.20	18.34	5.80	67.34	x	x	32.66	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	7,225	3,339	1,263	11,826	x	x	6,495	18,321
	1990P		7,566	4,834	1,003	13,404	x	x	6,229	19,633
	1991P		7,211	4,843	977	13,031	x	x	5,411	18,443
	1992P		7,928	5,188	896	14,013	x	x	3,549	17,561
	1993P		8,601	5,020	888	14,509	x	x	5,446	19,956
	1989P	%	39.44	18.22	6.89	64.55	x	x	35.45	100.00
	1990P		38.54	24.62	5.11	68.27	x	x	31.73	100.00
	1991P		39.10	26.26	5.30	70.66	x	x	29.34	100.00
	1992P		45.15	29.54	5.10	79.79	x	x	20.21	100.00
	1993P		43.10	25.15	4.45	72.71	x	x	27.29	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	19,533	8,530	2,769	30,833	x	x	22,259	53,092
	1990P		18,582	8,778	2,493	29,853	x	x	22,110	51,963
	1991P		19,296	8,796	2,909	31,001	x	x	21,872	52,873
	1992P		20,285	8,418	2,714	31,417	x	x	19,443	50,860
	1993P		22,026	8,447	3,579	34,051	x	x	19,296	53,347
	1989P	%	36.79	16.07	5.22	58.07	x	x	41.93	100.00
	1990P		35.76	16.89	4.80	57.45	x	x	42.55	100.00
	1991P		36.49	16.64	5.50	58.63	x	x	41.37	100.00
	1992P		39.88	16.55	5.34	61.77	x	x	38.23	100.00
	1993P		41.29	15.83	6.71	63.83	x	x	36.17	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	12,291	5,391	2,151	19,833	x
	1990P		13,509	7,277	1,800	22,586	x
	1991P		12,869	7,143	1,904	21,917	x
	1992P		13,818	7,406	1,716	22,940	x
	1993P		15,834	6,846	2,104	24,783	x
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	2,518	672	57	3,246	x
	1990P		1,904	554	42	2,501	x
	1991P		1,675	431	25	2,131	x
	1992P		1,720	416	23	2,159	x
	1993P		1,704	433	282	2,420	x
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	12.89	7.87	2.04	10.53	6.05
	1990P	%	10.25	6.31	1.70	8.38	4.74
	1991P	%	8.68	4.90	0.87	6.87	2.73
	1992P	%	8.48	4.94	0.86	6.87	3.48
	1993P	%	7.74	5.13	7.89	7.11	2.95
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		0.561	0.519	0.659	0.560	1.226
	1990P		0.673	0.429	0.742	0.590	1.274
	1991P		0.681	0.406	0.888	0.594	1.670
	1992P		0.643	0.369	0.845	0.554	1.539
	1993P		0.747	0.313	1.283	0.630	1.011

TABLE 1.5

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Metallic Minerals and Metal Products

TABLEAU 1.5

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Minerais métalliques et produits en métal

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	7,610	7,851	5,382	20,842	x	x	57,571	78,414
	1990P		7,791	8,252	5,050	21,093	x	x	55,607	76,701
	1991P		7,551	7,680	4,770	20,001	x	x	55,895	75,895
	1992P		7,807	7,996	5,306	21,109	x	x	54,316	75,425
	1993P		8,266	7,846	5,064	21,176	x	x	59,412	80,588
	1989P	%	9.70	10.01	6.86	26.58	x	x	73.42	100.00
	1990P		10.16	10.76	6.58	27.50	x	x	72.50	100.00
	1991P		9.95	10.12	6.29	26.35	x	x	73.65	100.00
	1992P		10.35	10.60	7.03	27.99	x	x	72.01	100.00
	1993P		10.26	9.74	6.28	26.28	x	x	73.72	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	3,528	4,604	2,540	10,672	x	x	30,089	40,761
	1990P		3,761	5,044	2,786	11,591	28,293	321	28,614	40,205
	1991P		3,716	4,556	634	8,906	27,568	274	27,841	36,747
	1992P		3,692	4,721	1,052	9,465	25,671	237	25,908	35,373
	1993P		3,876	3,919	732	8,527	x	x	29,703	38,231
	1989P	%	8.66	11.29	6.23	26.18	x	x	73.82	100.00
	1990P		9.35	12.54	6.93	28.83	70.37	0.80	71.17	100.00
	1991P		10.11	12.40	1.72	24.24	75.02	0.75	75.76	100.00
	1992P		10.44	13.35	2.97	26.76	72.57	0.67	73.24	100.00
	1993P		10.14	10.25	1.91	22.31	x	x	77.69	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	8,986	6,647	5,768	21,401	x	x	52,615	74,016
	1990P		8,896	6,360	5,249	20,505	x	x	46,002	66,507
	1991P		7,799	5,343	5,047	18,189	x	x	39,824	58,013
	1992P		7,383	5,544	5,471	18,398	x	x	37,126	55,524
	1993P		7,865	5,297	6,111	19,273	x	x	43,166	62,439
	1989P	%	12.14	8.98	7.79	28.91	x	x	71.09	100.00
	1990P		13.38	9.56	7.89	30.83	x	x	69.17	100.00
	1991P		13.44	9.21	8.70	31.35	x	x	68.65	100.00
	1992P		13.30	9.98	9.85	33.14	x	x	66.86	100.00
	1993P		12.60	8.48	9.79	30.87	x	x	69.13	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	6,397	6,516	4,282	17,195	x
	1990P		6,501	7,050	4,038	17,589	47,147
	1991P		6,205	6,910	3,818	16,933	47,187
	1992P		6,374	7,118	4,264	17,756	45,062
	1993P		6,708	7,004	3,988	17,701	x
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	834	653	528	2,015	x
	1990P		514	446	318	1,278	x
	1991P		177	145	6	328	x
	1992P		118	184	-41	261	x
	1993P		178	169	-112	235	x
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	9.28	9.83	9.16	9.42	9.72
	1990P	%	5.78	7.01	6.06	6.23	4.17
	1991P	%	2.28	2.71	0.11	1.80	0.20
	1992P	%	1.60	3.32	-0.76	1.42	0.28
	1993P	%	2.27	3.18	-1.83	1.22	1.32
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		0.687	0.339	0.526	0.498	0.465
	1990P		0.610	0.322	0.286	0.407	0.536
	1991P		0.575	0.432	4.507	0.782	0.583
	1992P		0.630	0.427	2.743	0.763	0.634
	1993P		0.619	0.740	4.106	0.974	0.556

TABLE 1.6

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Machinery and Equipment (except electrical)

TABLEAU 1.6

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Machinerie et équipement (sauf électrique)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	9,542	1,884	1,992	13,419	16,059	-	16,059	29,478
	1990P		9,410	2,050	2,263	13,723	15,419	-	15,419	29,142
	1991P		8,591	2,249	2,248	13,087	15,197	-	15,197	28,284
	1992P		8,569	1,972	2,586	13,126	14,739	-	14,739	27,866
	1993P		8,884	1,764	2,954	13,601	x	x	17,558	31,186
	1989P	%	32.37	6.39	6.76	45.52	54.48	-	54.48	100.00
	1990P		32.29	7.03	7.77	47.09	52.91	-	52.91	100.00
	1991P		30.37	7.95	7.95	46.27	53.73	-	53.73	100.00
	1992P		30.75	7.08	9.28	47.11	52.89	-	52.89	100.00
	1993P		28.49	5.66	9.47	43.61	x	x	56.30	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	4,059	582	572	5,214	4,555	-	4,555	9,768
	1990P		4,231	655	697	5,583	4,457	-	4,457	10,041
	1991P		4,157	774	692	5,623	4,243	-	4,243	9,866
	1992P		4,258	526	733	5,517	3,877	-	3,877	9,394
	1993P		4,169	433	930	5,533	x	x	4,641	10,184
	1989P	%	41.55	5.96	5.86	53.37	46.63	-	46.63	100.00
	1990P		42.14	6.52	6.94	55.61	44.39	-	44.39	100.00
	1991P		42.13	7.85	7.01	56.99	43.01	-	43.01	100.00
	1992P		45.32	5.60	7.81	58.73	41.27	-	41.27	100.00
	1993P		40.94	4.26	9.13	54.33	x	x	45.58	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	11,625	2,651	2,825	17,101	27,202	-	27,202	44,303
	1990P		11,191	2,701	3,184	17,076	26,560	-	26,560	43,636
	1991P		9,942	2,794	2,990	15,726	22,413	-	22,413	38,139
	1992P		9,412	2,538	3,364	15,314	20,559	-	20,559	35,872
	1993P		10,747	2,877	3,949	17,573	x	x	29,877	47,450
	1989P	%	26.24	5.98	6.38	38.60	61.40	-	61.40	100.00
	1990P		25.65	6.19	7.30	39.13	60.87	-	60.87	100.00
	1991P		26.07	7.33	7.84	41.23	58.77	-	58.77	100.00
	1992P		26.24	7.07	9.38	42.69	57.31	-	57.31	100.00
	1993P		22.65	6.06	8.32	37.04	x	x	62.85	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	7,737	1,336	1,255	10,328	11,461
	1990P		7,723	1,410	1,517	10,650	11,207
	1991P		6,973	1,555	1,453	9,982	10,797
	1992P		6,965	1,327	1,642	9,934	10,046
	1993P		6,734	1,126	1,954	9,814	x
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	876	124	118	1,118	1,291
	1990P		771	121	88	980	794
	1991P		638	-10	-7	620	358
	1992P		682	-50	22	654	313
	1993P		639	-17	103	725	x
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	7.53	4.66	4.19	6.54	4.75
	1990P	%	6.89	4.48	2.76	5.74	2.99
	1991P	%	6.41	-0.36	-0.24	3.94	1.60
	1992P	%	7.25	-1.98	0.64	4.27	1.52
	1993P	%	5.95	-0.60	2.61	4.13	x
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		0.767	1.252	1.166	0.865	1.464
	1990P		0.689	1.097	1.143	0.794	1.464
	1991P		0.538	0.959	1.077	0.662	1.490
	1992P		0.505	1.482	1.227	0.694	1.540
	1993P		0.496	1.561	1.089	0.679	x

TABLE 1.7

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share
Transportation Equipment

TABLEAU 1.7

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part
Matériel de transport

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	Others UE	Total Autres	Private	GBE Privé	Total ECP	Toutes	
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	24,680	2,597	4,105	31,381	x	x	36,449	67,830
	1990P		23,309	3,419	4,074	30,802	x	x	34,179	64,981
	1991P		24,447	3,525	3,928	31,900	x	x	33,243	65,143
	1992P		25,620	3,459	4,527	33,606	x	x	34,404	68,010
	1993P		29,768	3,876	4,405	38,048	x	x	39,478	77,526
	1989P	%	36.38	3.83	6.05	46.26	x	x	53.74	100.00
	1990P		35.87	5.26	6.27	47.40	x	x	52.60	100.00
	1991P		37.53	5.41	6.03	48.97	x	x	51.03	100.00
	1992P		37.67	5.09	6.66	49.41	x	x	50.59	100.00
	1993P		37.40	5.00	5.68	49.08	x	x	50.92	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	8,805	1,170	1,231	11,205	x	x	9,633	20,838
	1990P		7,871	1,519	1,177	10,567	x	x	9,701	20,267
	1991P		7,877	1,346	1,017	10,240	x	x	9,476	19,716
	1992P		8,133	1,177	972	10,282	x	x	10,015	20,297
	1993P		9,589	1,3351	798	11,737	x	x	11,158	22,895
	1989P	%	42.25	5.61	5.91	53.77	x	x	46.23	100.00
	1990P		38.83	7.49	5.81	52.14	x	x	47.86	100.00
	1991P		39.95	6.83	5.16	51.94	x	x	48.06	100.00
	1992P		40.07	5.80	4.79	50.66	x	x	49.34	100.00
	1993P		41.88	5.90	3.48	51.27	x	x	48.73	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	55,504	3,691	8,259	67,455	x	x	78,120	145,575
	1990P		51,485	4,606	9,647	65,739	x	x	75,198	140,937
	1991P		52,029	4,725	9,520	66,274	x	x	67,726	134,000
	1992P		54,093	4,595	10,052	68,739	x	x	69,999	138,738
	1993P		65,078	5,767	10,398	81,243	x	x	78,271	159,514
	1989P	%	38.13	2.54	5.67	46.34	x	x	53.66	100.00
	1990P		36.53	3.27	6.85	46.64	x	x	53.36	100.00
	1991P		38.83	3.53	7.10	49.46	x	x	50.54	100.00
	1992P		38.99	3.31	7.24	49.55	x	x	50.45	100.00
	1993P		40.80	3.62	6.52	50.93	x	x	49.07	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	16,292	1,998	3,220	21,510	x
	1990P		15,302	2,749	3,082	21,133	x
	1991P		15,573	2,687	2,734	20,995	x
	1992P		13,893	2,602	3,037	19,533	x
	1993P		16,110	2,754	2,900	21,763	x
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	1,236	88	-85	1,240	x
	1990P		590	30	76	696	x
	1991P		581	-100	64	544	x
	1992P		17	85	-132	-30	x
	1993P		1,176	92	-119	1,149	x
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	2.23	2.39	-1.02	1.84	3.22
	1990P	%	1.15	0.66	0.79	1.06	2.92
	1991P	%	1.12	-2.12	0.67	0.82	2.62
	1992P	%	0.03	1.85	-1.32	-0.04	2.91
	1993P	%	1.81	1.59	-1.14	1.41	2.76
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		0.604	0.683	1.604	0.722	1.989
	1990P		0.694	0.768	1.616	0.808	1.813
	1991P		0.778	0.974	1.699	0.895	1.780
	1992P		0.604	1.180	2.142	0.815	1.640
	1993P		0.556	1.014	2.668	0.760	1.658

TABLE 1.8

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Electrical and Electronic Products

TABLEAU 1.8

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Produits électriques et électroniques

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	12,374	2,723	1,826	16,922	x	x	18,516	35,438
	1990P		12,041	2,680	1,879	16,600	x	x	18,781	35,381
	1991P		12,527	3,263	2,003	17,793	x	x	21,521	39,314
	1992P		12,101	2,726	1,968	16,795	x	x	23,084	39,880
	1993P		11,687	2,647	2,151	16,484	24,061	-	24,061	40,546
	1989P	%	34.92	7.68	5.15	47.75	x	x	52.25	100.00
	1990P		34.03	7.57	5.31	46.92	x	x	53.08	100.00
	1991P		31.86	8.30	5.09	45.26	x	x	54.74	100.00
	1992P		30.34	6.84	4.93	42.12	x	x	57.88	100.00
	1993P		28.82	6.53	5.30	40.66	59.34	-	59.34	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	5,649	1,211	497	7,358	x	x	7,093	14,451
	1990P		5,270	1,134	481	6,885	x	x	6,929	13,814
	1991P		5,091	1,463	614	7,169	x	x	6,729	13,898
	1992P		4,934	1,092	536	6,562	x	x	6,864	13,426
	1993P		4,463	906	566	5,936	8,289	-	8,289	14,225
	1989P	%	39.09	8.38	3.44	50.91	x	x	49.09	100.00
	1990P		38.15	8.21	3.48	49.84	x	x	50.16	100.00
	1991P		36.63	10.53	4.42	51.59	x	x	48.41	100.00
	1992P		36.75	8.13	4.00	48.88	x	x	51.12	100.00
	1993P		31.38	6.37	3.98	41.73	58.27	-	58.27	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	18,420	3,794	3,477	25,691	x	x	22,027	47,718
	1990P		18,121	3,985	3,651	25,757	x	x	22,339	48,096
	1991P		18,826	3,959	3,671	26,455	x	x	20,653	47,108
	1992P		19,508	3,955	3,916	27,379	x	x	21,279	48,658
	1993P		21,242	3,560	4,487	29,289	27,562	-	27,562	56,851
	1989P	%	38.60	7.95	7.29	53.84	x	x	46.16	100.00
	1990P		37.68	8.29	7.59	53.55	x	x	46.45	100.00
	1991P		39.96	8.40	7.79	56.16	x	x	43.84	100.00
	1992P		40.09	8.13	8.05	56.27	x	x	43.73	100.00
	1993P		37.36	6.26	7.89	51.52	48.48	-	48.48	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	8,622	2,017	1,103	11,742	x
	1990P		8,539	1,911	1,125	11,575	x
	1991P		8,508	2,333	1,111	11,951	x
	1992P		7,925	1,817	1,005	10,747	x
	1993P		7,317	1,661	1,127	10,105	15,562
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	1,441	91	158	1,690	x
	1990P		1,187	-20	118	1,284	x
	1991P		452	-76	25	401	x
	1992P		539	-80	-10	449	x
	1993P		218	-107	21	132	584
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P		7.82	2.39	4.54	6.58	4.79
	1990P		6.55	-0.51	3.22	4.99	3.89
	1991P		2.40	-1.93	0.68	1.52	2.13
	1992P		2.76	-2.03	-0.25	1.64	2.50
	1993P		1.03	-3.01	0.47	0.45	2.12
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		0.438	0.647	1.240	0.527	0.762
	1990P		0.538	0.680	1.354	0.619	0.758
	1991P		0.594	0.593	0.823	0.614	0.810
	1992P		0.525	0.667	0.906	0.580	0.842
	1993P		0.590	0.825	0.987	0.664	0.877

TABLE 1.9

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Construction and Real Estate

TABLEAU 1.9

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Construction et immobilier

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	8,897	9,714	4,536	23,146	168,436	5,363	173,799	196,945
	1990P		9,121	9,919	4,642	23,682	178,437	6,535	184,972	208,654
	1991P		8,872	9,868	4,035	22,775	173,954	6,576	180,530	203,305
	1992P		8,533	9,814	4,171	22,519	159,810	6,719	166,529	189,048
	1993P		8,458	9,475	4,928	22,861	163,841	6,428	170,268	193,130
	1989P	%	4.52	4.93	2.30	11.75	85.52	2.72	88.25	100.00
	1990P		4.37	4.75	2.22	11.35	85.52	3.13	88.65	100.00
	1991P		4.36	4.85	1.98	11.20	85.56	3.23	88.80	100.00
	1992P		4.51	5.19	2.21	11.91	84.53	3.55	88.09	100.00
	1993P		4.38	4.91	2.55	11.84	84.83	3.33	88.16	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	1,148	3,399	1,014	5,560	37,842	1,139	38,980	44,541
	1990P		708	3,431	1,019	5,158	38,713	1,206	39,919	45,078
	1991P		350	3,245	750	4,345	36,940	1,226	38,166	42,511
	1992P		-72	3,321	712	3,962	29,616	1,281	30,897	34,859
	1993P		-747	2,782	37	2,072	27,723	1,105	28,827	30,900
	1989P	%	2.58	7.63	2.28	12.48	84.96	2.56	87.52	100.00
	1990P		1.57	7.61	2.26	11.44	85.88	2.68	88.56	100.00
	1991P		0.82	7.63	1.76	10.22	86.90	2.88	89.78	100.00
	1992P		-0.21	9.53	2.04	11.37	84.96	3.67	88.63	100.00
	1993P		-2.42	9.00	0.12	6.71	89.72	3.58	93.29	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	5,101	4,992	1,670	11,763	126,744	333	127,078	138,841
	1990P		5,771	4,674	1,546	11,990	121,556	310	121,866	133,856
	1991P		5,768	4,052	1,373	11,193	112,660	383	113,043	124,236
	1992P		5,178	3,970	1,193	10,341	95,778	387	96,165	106,505
	1993P		4,859	3,878	1,016	9,753	75,067	325	75,393	85,146
	1989P	%	3.67	3.60	1.20	8.47	91.29	0.24	91.53	100.00
	1990P		4.31	3.49	1.16	8.96	90.81	0.23	91.04	100.00
	1991P		4.64	3.26	1.10	9.01	90.68	0.31	90.99	100.00
	1992P		4.86	3.73	1.12	9.71	89.93	0.36	90.29	100.00
	1993P		5.71	4.55	1.19	11.45	88.16	0.38	88.55	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	7,603	8,472	3,965	20,040	140,867
	1990P		7,534	8,763	4,107	20,404	148,248
	1991P		7,068	8,749	3,551	19,368	144,099
	1992P		6,746	8,734	3,642	19,121	130,834
	1993P		5,931	7,781	4,080	17,792	135,098
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	468	782	380	1,630	10,686
	1990P		416	681	255	1,353	9,822
	1991P		358	415	196	969	7,923
	1992P		332	331	85	748	4,446
	1993P		344	118	-11	451	1,129
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	9.18	15.67	22.74	13.86	8.43
	1990P	%	7.21	14.58	16.51	11.28	8.08
	1991P	%	6.21	10.25	14.28	8.66	7.03
	1992P	%	6.40	8.33	7.16	7.23	4.64
	1993P	%	7.08	3.05	-1.08	4.63	1.50
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		5.320	1.354	2.791	2.435	2.590
	1990P		9.177	1.411	2.903	2.772	2.690
	1991P		18.227	1.546	3.572	3.239	2.755
	1992P		...	1.484	3.956	3.597	3.256
	1993P		...	1.627	102.618	7.111	3.740

TABLE 1.10

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share
Transportation Services

TABLEAU 1.10

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part
Services de transport

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	1,634	411	450	2,494	33,704	15,323	49,028	51,522
	1990P		1,341	442	425	2,208	35,532	15,520	51,052	53,260
	1991P		1,470	515	485	2,470	35,165	15,207	50,372	52,843
	1992P		1,399	545	442	2,386	34,956	15,923	50,879	53,266
	1993P		1,784	656	352	2,793	40,248	16,301	56,549	59,341
	1989P	%	3.17	0.80	0.87	4.84	65.42	29.74	95.16	100.00
	1990P		2.52	0.83	0.80	4.15	66.71	29.14	95.85	100.00
	1991P		2.78	0.97	0.92	4.67	66.55	28.78	95.33	100.00
	1992P		2.63	1.02	0.83	4.48	65.63	29.89	95.52	100.00
	1993P		3.01	1.11	0.59	4.71	67.82	27.47	95.29	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	540	128	90	758	10,578	7,910	18,489	19,247
	1990P		515	141	111	767	10,554	8,070	18,624	19,392
	1991P		535	145	126	807	10,398	8,193	18,591	19,398
	1992P		494	169	125	789	9,123	8,022	17,144	17,933
	1993P		838	244	16	1,097	11,380	7,209	18,589	19,686
	1989P	%	2.80	0.67	0.47	3.94	54.96	41.10	96.06	100.00
	1990P		2.65	0.73	0.57	3.96	54.43	41.62	96.04	100.00
	1991P		2.76	0.75	0.65	4.16	53.60	42.24	95.84	100.00
	1992P		2.76	0.94	0.70	4.40	50.87	44.73	95.60	100.00
	1993P		4.26	1.24	0.08	5.57	57.81	36.62	94.43	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	1,534	506	601	2,641	34,298	6,529	40,827	43,468
	1990P		1,573	433	529	2,535	35,891	6,359	42,249	44,785
	1991P		1,579	470	445	2,494	34,213	6,402	40,616	43,110
	1992P		1,422	504	396	2,322	32,752	6,401	39,153	41,475
	1993P		1,682	653	249	2,584	34,307	6,661	40,968	43,552
	1989P	%	3.53	1.17	1.38	6.08	78.90	15.02	93.92	100.00
	1990P		3.51	0.97	1.18	5.66	80.14	14.20	94.34	100.00
	1991P		3.66	1.09	1.03	5.79	79.36	14.85	94.21	100.00
	1992P		3.43	1.21	0.95	5.60	78.97	15.43	94.40	100.00
	1993P		3.86	1.50	0.57	5.93	78.77	15.29	94.07	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	1,249	346	351	1,945	26,971
	1990P		1,064	369	323	1,756	28,813
	1991P		1,201	419	351	1,970	27,902
	1992P		1,127	434	313	1,875	26,972
	1993P		1,366	564	230	2,159	31,597
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	144	45	2	191	1,389
	1990P		130	41	9	181	1,192
	1991P		116	44	17	177	445
	1992P		87	45	14	146	-378
	1993P		144	53	3	201	2,867
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	9.37	8.89	0.41	7.24	4.05
	1990P	%	8.28	9.58	1.74	7.14	3.32
	1991P	%	7.35	9.32	3.75	7.08	1.30
	1992P	%	6.12	8.86	3.64	6.29	-1.16
	1993P	%	8.53	8.19	1.38	7.76	8.36
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		1.169	1.357	2.762	1.390	1.386
	1990P		0.936	1.287	1.832	1.131	1.570
	1991P		1.114	1.542	1.710	1.284	1.552
	1992P		1.172	1.245	1.344	1.215	1.838
	1993P		0.571	1.075	13.267	0.866	1.672

TABLE 1.11

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share Communications

TABLEAU 1.11

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part Communications

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	5,451	533	257	6,241	48,759	9,285	58,044	64,285
	1990P		5,626	535	284	6,445	55,938	7,599	63,537	69,982
	1991P		5,750	1,235	342	7,326	60,226	7,363	67,589	74,916
	1992P		6,105	1,050	327	7,482	64,670	7,701	72,371	79,853
	1993P		6,386	1,207	303	7,896	68,841	8,048	76,888	84,784
	1989P	%	8.48	0.83	0.40	9.71	75.85	14.44	90.29	100.00
	1990P		8.04	0.76	0.41	9.21	79.93	10.86	90.79	100.00
	1991P		7.67	1.65	0.46	9.78	80.39	9.83	90.22	100.00
	1992P		7.65	1.31	0.41	9.37	80.99	9.64	90.63	100.00
	1993P		7.53	1.42	0.36	9.31	81.20	9.49	90.69	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	2,265	139	114	2,517	20,312	2,521	22,833	25,350
	1990P		2,318	110	136	2,564	23,834	2,202	26,036	28,600
	1991P		2,391	378	164	2,933	25,119	2,279	27,398	30,331
	1992P		2,495	321	153	2,969	28,393	2,308	30,700	33,669
	1993P		2,790	526	132	3,448	31,338	2,176	33,514	36,962
	1989P	%	8.93	0.55	0.45	9.93	80.13	9.94	90.07	100.00
	1990P		8.10	0.38	0.48	8.96	83.34	7.70	91.04	100.00
	1991P		7.88	1.25	0.54	9.67	82.82	7.51	90.33	100.00
	1992P		7.41	0.95	0.45	8.82	84.33	6.85	91.18	100.00
	1993P		7.55	1.42	0.36	9.33	84.79	5.89	90.67	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	3,665	424	532	4,621	34,939	7,059	41,998	46,619
	1990P		3,927	467	485	4,880	36,734	7,132	43,866	48,747
	1991P		4,085	741	587	5,413	36,941	6,329	43,270	48,683
	1992P		4,229	588	600	5,417	37,554	6,338	43,892	49,309
	1993P		4,408	648	540	5,597	36,122	6,731	42,853	48,450
	1989P	%	7.86	0.91	1.14	9.91	74.95	15.14	90.09	100.00
	1990P		8.06	0.96	1.00	10.01	75.36	14.63	89.99	100.00
	1991P		8.39	1.52	1.21	11.12	75.88	13.00	88.88	100.00
	1992P		8.58	1.19	1.22	10.99	76.16	12.85	89.01	100.00
	1993P		9.10	1.34	1.11	11.55	74.56	13.89	88.45	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	4,601	363	193	5,157	42,377
	1990P		4,764	346	218	5,328	48,691
	1991P		4,889	998	281	6,168	52,291
	1992P		5,091	849	261	6,202	56,100
	1993P		5,335	969	3240	6,543	60,470
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	600	38	17	654	4,221
	1990P		627	32	19	677	3,852
	1991P		626	-9	40	657	4,149
	1992P		698	-3	22	716	4,276
	1993P		733	9	14	756	3,911
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	16.36	8.92	3.12	14.15	12.08
	1990P	%	15.95	6.77	3.83	13.87	10.49
	1991P	%	15.33	-1.18	6.74	12.14	11.23
	1992P	%	16.49	-0.56	3.62	13.22	11.39
	1993P	%	16.62	1.46	2.51	13.50	10.83
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		0.844	1.528	0.575	0.870	0.931
	1990P		0.876	2.040	0.497	0.905	0.910
	1991P		0.877	1.668	0.622	0.965	0.960
	1992P		0.894	1.709	0.614	0.967	0.861
	1993P		0.780	0.873	0.722	0.792	0.827

TABLE 1.12

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share Services

TABLEAU 1.12

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part Services

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	4,337	1,920	1,787	8,044	47,296	1,669	48,965	57,009
	1990P		4,146	2,573	1,828	8,546	49,859	1,863	41,722	60,268
	1991P		3,185	2,657	3,176	9,018	48,573	1,633	50,206	59,223
	1992P		3,431	2,571	3,477	9,480	48,897	1,557	50,454	59,934
	1993P		3,872	2,288	3,885	10,045	55,300	1,357	56,657	66,703
	1989P	%	7.61	3.37	3.13	14.11	82.96	2.93	85.89	100.00
	1990P		6.88	4.27	30.30	14.18	82.73	3.09	85.82	100.00
	1991P		5.38	4.49	5.36	15.23	82.02	2.76	84.77	100.00
	1992P		5.73	4.29	5.80	15.82	81.59	2.60	84.18	100.00
	1993P		5.81	3.43	5.82	15.06	82.90	2.04	84.94	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	1,860	836	563	3,259	15,307	284	15,591	18,849
	1990P		1,798	990	517	3,304	15,520	316	15,836	19,140
	1991P		1,429	1,132	894	3,455	14,484	348	14,832	18,287
	1992P		1,202	1,147	1,021	3,370	13,760	352	14,112	17,481
	1993P		1,097	782	1,505	3,385	11,306	311	11,617	15,002
	1989P	%	9.87	4.43	2.99	17.29	81.21	1.50	82.71	100.00
	1990P		9.39	5.17	2.70	17.26	81.09	1.65	82.74	100.00
	1991P		7.81	6.19	4.89	18.89	79.20	1.90	81.11	100.00
	1992P		6.88	6.56	5.84	19.28	78.71	2.01	80.72	100.00
	1993P		7.31	5.21	10.03	22.56	75.36	2.07	77.44	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	4,830	1,172	758	6,760	58,495	4,033	62,528	69,288
	1990P		4,709	1,615	855	7,179	57,984	4,222	62,205	69,384
	1991P		4,373	1,406	1,081	6,860	55,328	4,574	59,902	66,762
	1992P		4,540	1,558	1,196	7,293	55,612	4,585	60,197	67,491
	1993P		5,039	1,735	1,095	7,869	59,657	5,413	65,070	72,939
	1989P	%	6.97	1.69	1.09	9.76	84.42	5.82	90.24	100.00
	1990P		6.79	2.33	1.23	10.35	83.57	6.08	89.65	100.00
	1991P		6.55	2.11	1.62	10.28	82.87	6.85	89.72	100.00
	1992P		6.73	2.31	1.77	10.81	82.40	6.79	89.19	100.00
	1993P		6.91	2.38	1.50	10.79	81.79	7.42	89.21	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	3,507	1,592	1,527	6,625	37,561
	1990P		3,457	2,244	1,565	7,267	39,233
	1991P		2,499	2,141	2,807	7,447	37,441
	1992P		2,679	2,160	2,963	7,802	36,486
	1993P		2,726	1,652	3,449	7,827	38,864
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	343	-6	9	346	3,478
	1990P		308	99	42	449	3,069
	1991P		201	-43	28	186	2,423
	1992P		152	-30	-32	90	1,772
	1993P		165	-33	-52	80	-509
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	7.10	-0.51	1.18	5.12	5.95
	1990P	%	6.55	6.12	4.90	6.25	5.29
	1991P	%	4.59	-3.04	2.60	2.71	4.38
	1992P	%	3.34	-1.94	-2.67	1.23	3.19
	1993P	%	3.28	-1.92	-4.73	1.01	-0.85
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		0.856	0.898	1.656	1.005	1.409
	1990P		0.894	1.254	1.959	1.168	1.481
	1991P		0.712	0.877	2.093	1.123	1.535
	1992P		1.194	0.877	1.862	1.288	1.597
	1993P		1.439	1.068	1.273	1.279	2.410

TABLE 1.13

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Consumer Goods and Services

TABLEAU 1.13

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Biens et services de consommation

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	8,630	1,807	1,163	11,600	47,639	-	47,639	59,239
	1990P		8,869	1,804	1,086	11,758	47,323	-	47,323	59,081
	1991P		8,904	1,891	1,211	12,006	47,024	-	47,024	59,031
	1992P		9,550	1,912	1,375	12,837	47,937	-	47,937	60,774
	1993P		10,618	2,343	1,145	14,106	49,105	-	49,105	63,211
	1989P	%	14.57	3.05	1.96	19.58	80.42	-	80.42	100.00
	1990P		15.01	3.05	1.84	19.90	80.10	-	80.10	100.00
	1991P		15.08	3.20	2.05	20.34	79.66	-	79.66	100.00
	1992P		15.71	3.15	2.26	21.12	78.88	-	78.88	100.00
	1993P		16.80	3.71	1.81	22.32	77.68	-	77.68	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	3,425	914	370	4,709	14,395	-	14,395	19,104
	1990P		3,333	960	385	4,678	14,498	-	14,498	19,176
	1991P		3,169	915	447	4,532	13,636	-	13,636	18,168
	1992P		3,132	734	504	4,370	12,809	-	12,809	17,178
	1993P		2,790	823	348	3,961	13,221	-	13,221	17,182
	1989P	%	17.93	4.78	1.93	24.65	75.35	-	75.35	100.00
	1990P		17.38	5.01	2.01	24.39	75.61	-	75.61	100.00
	1991P		17.44	5.04	2.46	24.94	75.06	-	75.06	100.00
	1992P		18.24	4.27	2.93	25.44	74.56	-	74.56	100.00
	1993P		16.24	4.79	2.02	23.05	76.95	-	76.95	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	15,264	2,535	2,930	20,729	96,965	-	96,965	117,694
	1990P		15,875	2,564	2,722	21,162	97,508	-	97,508	118,670
	1991P		15,293	2,962	3,417	21,672	91,445	-	91,445	113,116
	1992P		16,922	2,521	3,425	22,868	86,529	-	86,529	109,397
	1993P		18,185	2,892	3,704	24,781	101,666	-	101,666	126,447
	1989P	%	12.97	2.15	2.49	17.61	82.39	-	82.39	100.00
	1990P		13.38	2.16	2.29	17.83	82.17	-	82.17	100.00
	1991P		13.52	2.62	3.02	19.16	80.84	-	80.84	100.00
	1992P		15.47	2.30	3.13	20.90	79.10	-	79.10	100.00
	1993P		14.38	2.29	2.93	19.60	80.40	-	80.40	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	6,619	1,452	839	8,910	34,842
	1990P		6,704	1,474	781	8,958	34,540
	1991P		6,236	1,381	787	8,404	33,864
	1992P		6,676	1,405	926	9,006	33,778
	1993P		6,666	1,663	732	9,061	33,951
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	972	111	65	1,148	3,705
	1990P		665	113	76	853	2,851
	1991P		416	56	38	510	1,627
	1992P		136	103	-54	185	1,415
	1993P		273	37	48	359	1,898
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	6.37	4.38	2.21	5.54	3.82
	1990P	%	4.19	4.40	2.78	4.03	2.92
	1991P	%	2.72	1.89	1.11	2.35	1.78
	1992P	%	0.81	4.07	-1.58	0.81	1.63
	1993P	%	1.50	1.29	1.30	1.45	1.87
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		0.891	0.572	1.266	0.858	1.404
	1990P		0.973	0.520	1.032	0.885	1.367
	1991P		0.931	0.556	0.759	0.838	1.465
	1992P		1.100	0.893	0.820	1.033	1.608
	1993P		1.388	1.013	1.092	1.284	1.534

TABLE 1.14

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Deposit-accepting Intermediaries

TABLEAU 1.14

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Intermédiaires de dépôt

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	14,929	51,417	22,422	88,768	554,448	50,032	604,480	693,249
	1990P		16,162	51,389	28,783	96,334	599,948	51,944	651,893	748,227
	1991P		15,559	52,732	29,374	97,665	627,464	52,910	680,374	778,040
	1992P		14,497	54,890	29,811	99,198	650,908	47,612	698,520	797,718
	1993P		15,074	56,507	30,524	102,104	677,927	50,438	728,365	830,469
	1989P	%	2.15	7.42	3.23	12.80	79.98	7.22	87.20	100.00
	1990P		2.16	6.87	3.85	12.87	80.18	6.94	87.13	100.00
	1991P		2.00	6.78	3.78	12.55	80.65	6.80	87.45	100.00
	1992P		1.82	6.88	3.74	12.44	81.60	5.97	87.56	100.00
	1993P		1.82	6.80	3.68	12.29	81.63	6.07	87.71	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	1,305	2,403	1,227	4,935	33,916	-34	33,882	38,817
	1990P		1,534	2,478	1,770	5,782	36,921	-8	36,913	42,695
	1991P		1,421	2,734	1,704	5,859	41,594	6	41,600	47,459
	1992P		1,346	2,611	1,545	5,503	42,158	18	42,177	47,679
	1993P		1,359	2,669	1,541	5,570	44,408	19	44,428	49,998
	1989P	%	3.36	6.19	3.16	12.71	87.37	-0.09	87.29	100.00
	1990P		3.59	5.80	4.15	13.54	86.48	-0.02	86.46	100.00
	1991P		2.99	5.76	3.59	12.35	87.64	0.01	87.65	100.00
	1992P		2.82	5.48	3.24	11.54	88.42	0.04	88.46	100.00
	1993P		2.72	5.34	3.08	11.14	88.82	0.04	88.86	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	1,707	5,700	1,805	9,213	60,283	5,198	65,481	74,693
	1990P		1,976	5,761	2,426	10,164	68,470	6,531	75,001	85,165
	1991P		1,950	5,199	2,507	9,657	66,809	5,642	72,451	82,108
	1992P		1,609	4,537	2,162	8,309	58,238	6,552	64,790	73,099
	1993P		1,740	4,309	2,089	8,138	53,352	5,274	58,627	66,764
	1989P	%	2.29	7.63	2.42	12.33	80.71	6.96	87.67	100.00
	1990P		2.32	6.76	2.85	11.93	80.40	7.67	88.07	100.00
	1991P		2.38	6.33	3.05	11.76	81.37	6.87	88.24	100.00
	1992P		2.20	6.21	2.96	11.37	79.67	8.96	88.63	100.00
	1993P		2.61	6.45	3.13	12.19	79.91	7.90	87.81	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1993P	
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1993P	
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1993P	
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1993P	

TABLE 1.15

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry
and Control - ContinuedValue and Share
Insurers

TABLEAU 1.15

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité
et contrôle - suiteValeur et part
Assureurs

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	25,169	20,727	3,745	49,641	96,638	4,948	101,586	151,227
	1990P		27,295	23,872	4,227	55,394	103,409	5,161	108,570	163,964
	1991P		29,029	26,749	4,291	60,069	112,663	6,057	118,720	178,790
	1992P		30,002	28,366	4,398	62,766	121,089	6,492	127,581	190,346
	1993P		33,534	33,618	4,554	71,706	126,975	8,303	135,278	206,984
	1989P	%	16.64	13.71	2.48	32.83	63.90	3.27	67.17	100.00
	1990P		16.65	14.56	2.58	33.78	63.07	3.15	66.22	100.00
	1991P		16.24	14.96	2.40	33.60	63.01	3.39	66.40	100.00
	1992P		15.76	14.90	2.31	32.97	63.62	3.41	67.03	100.00
	1993P		16.20	16.24	2.20	34.64	61.35	4.01	65.36	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	5,952	3,977	819	10,748	17,083	-601	16,482	27,229
	1990P		6,545	4,294	986	11,825	18,020	-351	17,669	29,495
	1991P		6,848	4,552	986	12,386	18,884	-407	18,476	30,862
	1992P		6,859	4,924	1,003	12,785	x	x	19,359	32,145
	1993P		7,600	6,196	1,053	14,849	22,417	-1,360	21,057	35,907
	1989P	%	21.86	14.61	3.01	39.47	62.74	-2.21	60.53	100.00
	1990P		22.19	14.56	3.34	40.09	61.10	-1.19	59.91	100.00
	1991P		22.19	14.75	3.20	40.13	61.19	-1.32	59.87	100.00
	1992P		21.34	15.32	3.12	39.77	x	x	60.23	100.00
	1993P		21.17	17.26	2.93	41.36	62.43	-3.79	58.64	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	8,554	8,864	1,747	19,165	29,936	2,430	32,366	51,531
	1990P		9,236	9,930	1,797	20,963	32,029	2,925	34,955	55,918
	1991P		9,137	10,720	1,995	21,852	34,261	3,001	37,262	59,114
	1992P		9,291	10,527	1,987	21,804	35,074	3,001	38,075	59,880
	1993P		10,181	11,985	2,015	24,181	35,094	3,412	38,506	62,686
	1989P	%	16.60	17.20	3.39	37.19	58.09	4.72	62.81	100.00
	1990P		16.52	17.76	3.21	37.49	57.28	5.23	62.51	100.00
	1991P		15.46	18.13	3.37	36.97	57.96	5.08	63.03	100.00
	1992P		15.52	17.58	3.32	36.41	58.57	5.01	63.59	100.00
	1993P		16.24	19.12	3.21	38.57	55.98	5.44	61.43	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	6,421	4,232	871	11,524	19,831
	1990P		6,894	4,522	1,100	12,516	20,814
	1991P		7,197	4,720	1,116	13,033	21,556
	1992P		7,045	5,072	1,087	13,204	23,181
	1993P		8,032	6,365	1,117	15,515	26,915
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	738	602	38	1,378	1,430
	1990P		781	548	28	1,357	1,289
	1991P		914	459	59	1,432	710
	1992P		740	361	90	1,191	559
	1993P		1,024	505	61	1,589	1,922
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	8.62	6.79	2.17	7.19	4.78
	1990P	%	8.45	5.51	1.58	6.47	4.02
	1991P	%	10.00	4.28	2.97	6.55	2.07
	1992P	%	7.96	3.43	4.53	5.46	1.59
	1993P	%	10.06	4.21	3.00	6.57	5.48
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		0.073	0.065	0.089	0.071	0.145
	1990P		0.050	0.063	0.142	0.062	0.139
	1991P		0.049	0.050	0.160	0.058	0.128
	1992P		0.025	0.047	0.112	0.040	0.150
	1993P		0.058	0.041	0.086	0.053	0.191

TABLE 1.16

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Consumer and Business Financing and Other Financial Intermediaries

TABLEAU 1.16

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises et autres intermédiaires financiers

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	29,301	1,076	1,597	31,975	49,022	27,662	76,684	108,659
	1990P		27,777	1,223	1,565	30,565	50,881	27,662	78,543	109,108
	1991P		24,959	1,135	1,728	27,823	54,775	27,544	82,319	110,141
	1992P		25,250	1,525	1,709	28,484	57,978	30,274	88,252	116,736
	1993P		29,487	2,469	3,492	35,447	68,398	31,505	99,903	135,350
	1989P	%	26.97	0.99	1.47	29.43	45.12	25.46	70.57	100.00
	1990P		25.46	1.12	1.43	28.01	46.63	25.35	71.99	100.00
	1991P		22.66	1.03	1.57	25.26	49.73	25.01	74.74	100.00
	1992P		21.63	1.31	1.46	24.40	49.67	25.93	75.60	100.00
	1993P		21.79	1.82	2.58	26.19	50.53	23.28	73.81	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	3,181	247	766	4,194	16,441	461	16,902	21,096
	1990P		3,182	374	692	4,249	16,154	953	17,108	21,357
	1991P		3,395	378	691	4,464	16,582	1,066	17,648	22,112
	1992P		4,301	602	577	5,480	x	x	17,668	23,147
	1993P		5,197	825	472	6,494	15,464	1,322	16,786	23,279
	1989P	%	15.08	1.17	3.63	19.88	77.93	2.19	80.12	100.00
	1990P		14.90	1.75	3.24	19.89	75.64	4.46	80.11	100.00
	1991P		15.35	1.71	3.13	20.19	74.99	4.82	79.81	100.00
	1992P		18.58	2.60	2.49	23.67	x	x	76.33	100.00
	1993P		22.32	3.54	2.03	27.89	66.43	5.68	72.11	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	4,961	252	381	5,594	9,874	2,987	12,861	18,455
	1990P		4,921	258	322	5,501	9,142	3,090	12,231	17,732
	1991P		4,273	231	300	4,803	9,027	2,922	11,949	16,752
	1992P		3,835	212	285	4,332	9,218	2,915	12,133	16,465
	1993P		3,975	262	406	4,643	12,217	3,088	15,305	19,948
	1989P	%	26.88	1.36	2.06	30.31	53.50	16.18	69.69	100.00
	1990P		27.75	1.46	1.81	31.02	51.55	17.42	68.98	100.00
	1991P		25.50	1.38	1.79	28.67	53.88	17.44	71.33	100.00
	1992P		23.29	1.29	1.73	26.31	55.98	17.71	73.69	100.00
	1993P		19.93	1.31	2.04	23.28	61.24	15.48	76.72	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	26,186	916	1,474	28,576	40,051
	1990P		25,521	1,065	1,455	28,042	40,431
	1991P		23,036	983	1,618	25,638	42,741
	1992P		23,072	1,364	1,591	26,027	44,484
	1993P		25,386	2,191	3,187	30,764	49,055
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	1,801	113	132	2,046	3,290
	1990P		1,962	123	90	2,175	2,614
	1991P		2,115	99	95	2,310	2,491
	1992P		1,823	88	74	1,985	2,099
	1993P		1,719	99	107	1,924	3,007
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	36.30	44.94	34.72	36.58	33.31
	1990P	%	39.88	47.68	27.98	39.55	28.60
	1991P	%	49.51	43.12	31.70	48.09	27.59
	1992P	%	47.53	41.65	26.09	45.83	22.77
	1993P	%	43.23	37.81	26.30	41.45	24.61
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		7.196	2.705	0.926	5.787	1.410
	1990P		6.991	1.844	1.104	5.579	1.474
	1991P		5.760	1.597	1.345	4.724	1.550
	1992P		4.333	1.263	1.760	3.725	1.677
	1993P		3.861	1.653	5.745	3.717	2.153

TABLE 1.17

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Total Non-financial Industries

TABLEAU 1.17

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Total des branches d'activité non financières

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	157,896	57,501	41,292	256,689	658,682	148,923	807,605	1,064,294
	1990P		158,555	67,587	41,343	267,484	674,291	158,630	832,921	1,100,405
	1991P		157,376	67,428	42,423	267,227	672,372	172,017	844,389	1,111,616
	1992P		161,380	65,670	44,727	271,777	669,286	177,379	846,665	1,118,442
	1993P		172,208	66,715	44,639	283,562	721,635	176,080	897,715	1,181,277
	1989P	%	14.84	5.40	3.88	24.12	61.89	13.99	75.88	100.00
	1990P		14.41	6.14	3.76	24.31	61.28	14.42	75.69	100.00
	1991P		14.16	6.07	3.82	24.04	60.49	15.47	75.96	100.00
	1992P		14.43	5.87	4.00	24.30	59.84	15.86	75.70	100.00
	1993P		14.58	5.65	3.78	24.00	61.09	14.91	76.00	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	63,967	27,419	15,821	107,207	221,074	37,630	258,704	365,911
	1990P		62,829	31,691	16,291	110,812	221,004	36,975	257,980	368,791
	1991P		60,968	30,197	14,034	105,199	211,237	35,331	246,568	351,767
	1992P		60,011	29,887	14,089	103,987	202,554	40,528	243,082	347,069
	1993P		60,890	27,370	12,299	100,559	221,589	36,989	258,578	359,137
	1989P	%	17.48	7.49	4.32	29.30	60.42	10.28	70.70	100.00
	1990P		17.04	8.59	4.42	30.05	59.93	10.03	69.95	100.00
	1991P		17.33	8.58	3.99	29.91	60.05	10.04	70.09	100.00
	1992P		17.29	8.61	4.06	29.96	58.36	11.68	70.04	100.00
	1993P		16.95	7.62	3.42	28.00	61.70	10.30	72.00	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	195,733	50,885	38,346	284,964	768,415	52,817	821,232	1,106,196
	1990P		193,931	57,694	39,199	290,825	751,748	54,806	806,554	1,097,379
	1991P		188,241	57,020	40,274	285,535	704,206	54,221	758,427	1,043,962
	1992P		193,540	55,397	41,804	290,741	681,955	54,063	736,018	1,026,759
	1993P		216,555	55,533	45,442	317,530	738,686	56,432	795,117	1,112,647
	1989P	%	17.69	4.60	3.47	25.76	69.46	4.77	74.24	100.00
	1990P		17.67	5.26	3.57	26.50	68.50	4.99	73.50	100.00
	1991P		18.03	5.46	3.86	27.35	67.46	5.19	72.65	100.00
	1992P		18.85	5.40	4.07	28.32	66.42	5.27	71.68	100.00
	1993P		19.46	4.99	4.08	28.54	66.39	5.07	71.46	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	\$ 000,000	125,459	48,081	34,146	207,687	540,087
	1990P		125,398	57,083	34,273	216,754	553,501
	1991P		122,337	56,321	34,669	213,326	543,821
	1992P		122,090	54,753	36,103	212,946	531,890
	1993P		126,037	51,314	35,415	212,766	574,047
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	\$ 000,000	14,292	3,958	2,155	20,405	45,823
	1990P		11,231	4,016	1,604	16,852	36,373
	1991P		7,754	1,834	560	10,148	25,213
	1992P		6,260	2,174	286	8,720	22,267
	1993P		8,994	1,987	619	11,600	25,422
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	%	7.30	7.78	5.62	7.16	5.96
	1990P	%	5.79	6.96	4.09	5.79	4.84
	1991P	%	4.12	3.22	1.39	3.55	3.58
	1992P	%	3.23	3.92	0.68	3.00	3.27
	1993P	%	4.15	3.58	1.36	3.65	3.44
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P		0.777	0.644	1.026	0.780	1.329
	1990P		0.815	0.701	0.974	0.806	1.390
	1991P		0.835	0.773	1.345	0.885	1.461
	1992P		0.883	0.742	1.462	0.921	1.518
	1993P		0.923	0.792	1.775	0.992	1.498

TABLE 1.18

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Continued

Value and Share

Total Finance and Insurance Industries (excluding investment and holding companies)

TABLEAU 1.18

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Total des branches d'activité financières et assurances (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	69,399	73,221	27,765	170,385	700,108	82,642	782,750	953,135
	1990P		71,234	76,485	34,575	182,293	754,238	84,768	839,005	1,021,299
	1991P		69,548	80,616	35,394	185,557	794,902	86,512	881,414	1,066,971
	1992P		69,749	84,780	35,918	190,448	829,975	84,378	914,353	1,104,800
	1993P		78,094	92,594	38,570	209,258	873,299	90,246	963,545	1,172,803
	1989P	%	7.28	7.68	2.91	17.88	73.45	8.67	82.12	100.00
	1990P		6.97	7.49	3.39	17.85	73.85	8.30	82.15	100.00
	1991P		6.52	7.56	3.32	17.39	74.50	8.11	82.61	100.00
	1992P		6.31	7.67	3.25	17.24	75.12	7.64	82.76	100.00
	1993P		6.66	7.90	3.29	17.84	74.46	7.69	82.16	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	10,438	6,627	2,812	19,876	67,439	-173	67,266	87,142
	1990P		11,262	7,146	3,449	21,856	71,095	594	71,690	93,546
	1991P		11,664	7,665	3,381	22,709	77,060	665	77,725	100,434
	1992P		12,505	8,137	3,125	23,767	78,498	705	79,204	102,971
	1993P		14,156	9,690	3,067	26,913	82,289	-18	82,271	109,184
	1989P	%	11.98	7.60	3.23	22.81	77.39	-0.20	77.19	100.00
	1990P		12.04	7.64	3.69	23.36	76.00	0.64	76.64	100.00
	1991P		11.61	7.63	3.37	22.61	76.73	0.66	77.39	100.00
	1992P		12.14	7.90	3.03	23.08	76.23	0.69	76.92	100.00
	1993P		12.97	8.87	2.81	24.65	75.37	-0.02	75.35	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	15,223	14,816	3,934	33,972	100,093	10,615	110,708	144,680
	1990P		16,133	15,949	4,545	36,628	109,641	12,546	122,187	158,815
	1991P		15,360	16,150	4,802	36,312	110,096	11,566	121,661	157,973
	1992P		14,736	15,276	4,434	34,445	102,530	12,468	114,998	149,443
	1993P		15,895	16,556	4,510	36,962	100,663	11,774	112,437	149,399
	1989P	%	10.52	10.24	2.72	23.48	69.18	7.34	76.52	100.00
	1990P		10.16	10.04	2.86	23.06	69.04	7.90	76.94	100.00
	1991P		9.72	10.22	3.04	22.99	69.69	7.32	77.01	100.00
	1992P		9.86	10.22	2.97	23.05	68.61	8.34	76.95	100.00
	1993P		10.64	11.08	3.02	24.74	67.38	7.88	75.26	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1993P	
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1993P	
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1993P	
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1993P	

TABLE 1.19

Major Financial Characteristics and Ratios, by Industry and Control - Concluded

Value and Share

Total All Industries (excluding investment and holding companies)

TABLEAU 1.19

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - fin

Valeur et part

Total, toutes les branches d'activité (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1989P	\$ 000,000	227,295	130,721	69,057	427,074	1,358,790	231,565	1,590,355	2,017,429
	1990P		229,788	144,071	75,918	449,778	1,428,528	243,397	1,671,926	2,121,704
	1991P		226,923	148,044	77,817	452,784	1,467,274	258,529	1,725,803	2,178,587
	1992P		231,129	150,450	80,645	462,225	1,499,261	261,757	1,761,018	2,223,243
	1993P		250,302	159,308	83,209	492,819	1,594,935	266,326	1,861,261	2,354,080
	1989P	%	11.27	6.48	3.42	21.17	67.35	11.48	78.83	100.00
	1990P		10.83	6.79	3.58	21.20	67.33	11.47	78.80	100.00
	1991P		10.42	6.80	3.57	20.78	67.35	11.87	79.22	100.00
	1992P		10.40	6.77	3.63	20.79	67.44	11.77	79.21	100.00
	1993P		10.63	6.77	3.53	20.93	67.75	11.31	79.07	100.00
Equity - Avoir	1989P	\$ 000,000	74,405	34,045	18,633	127,084	288,513	37,457	325,970	453,054
	1990P		74,091	38,837	19,740	132,668	292,100	37,570	329,669	462,337
	1991P		72,632	37,862	17,415	127,908	288,297	35,996	324,292	452,201
	1992P		72,517	38,024	17,214	127,755	281,053	41,233	322,286	450,040
	1993P		75,046	37,059	15,366	127,472	303,878	36,971	340,849	468,321
	1989P	%	16.42	7.51	4.11	28.05	63.68	8.27	71.95	100.00
	1990P		16.03	8.40	4.27	28.70	63.18	8.13	71.30	100.00
	1991P		16.06	8.37	3.85	28.29	63.75	7.96	71.71	100.00
	1992P		16.11	8.45	3.82	28.39	62.45	9.16	71.61	100.00
	1993P		16.02	7.91	3.28	27.22	64.89	7.89	72.78	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1989P	\$ 000,000	210,956	65,701	42,279	318,936	868,508	63,432	931,940	1,250,876
	1990P		210,065	73,643	43,744	327,452	861,389	67,351	928,741	1,256,193
	1991P		203,600	73,170	45,077	321,847	814,302	65,787	880,088	1,201,935
	1992P		208,276	70,673	46,237	325,186	784,485	66,531	851,016	1,176,202
	1993P		232,451	72,089	49,952	354,491	839,348	68,206	907,554	1,262,046
	1989P	%	16.86	5.25	3.38	25.50	69.43	5.07	74.50	100.00
	1990P		16.72	5.86	3.48	26.07	68.57	5.36	73.93	100.00
	1991P		16.94	6.09	3.75	26.78	67.75	5.47	73.22	100.00
	1992P		17.71	6.01	3.93	27.65	66.70	5.66	72.35	100.00
	1993P		18.42	5.71	3.96	28.09	66.51	5.40	71.91	100.00
Capital employed - Capitaux employés	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1993P	
Operating profit - Bénéfice d'exploitation	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1993P	
Profit margin - Marge bénéficiaire	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1993P	
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1989P	
	1990P	
	1991P	
	1992P	
	1993P	

CANADA A PORTRAIT

A CELEBRATION
OF OUR GREAT NATION

UN PORTRAIT DU CANADA

POUR CÉLÉBRER LA
GRANDEUR DE NOTRE PAYS

Canada challenges the imagination. Imagine a country where Newfoundlanders live closer to Africans than they do to fellow Canadians in British Columbia. Or a country with an island that has a glacier bigger than Ireland. Imagine a country with two million lakes, and the world's longest coastline – but that shares a border with only one nation.

Statistics Canada has created the 54th edition of **Canada: A Portrait** as a celebration of our great nation. Drawn from Statistics Canada's rich palette of national data, it paints a picture of where we are socially, economically, culturally and politically.

Over 60 unique and beautiful photographs combined with lively text, provide a close-up look at the Canada of today.

Experience this land's remarkable natural regions and diverse human landscape through six chapters entitled: **This Land, The People, The Society, Arts and Leisure, The Economy, and Canada in the World.**

Eminent Canadians such as astronaut Roberta Bondar, former hockey star Jean Béliveau, and writer W.O. Mitchell have contributed their personal visions of Canada.

Canada: A Portrait is a beautiful illustration of the Canada of today.

Presented in a 30 cm X 23 cm (12 1/4" X 9") format, prestige hardcover, with over 200 pages, **Canada: A Portrait** (Catalogue No. 11-403E) is available in Canada for \$38.00 plus GST, US \$41.95 in the United States, and US \$48.95 in other countries.

To order write **Statistics Canada, Publications Sales, Ottawa, Ontario, K1A 0T6** or contact the nearest Statistics Canada Regional Reference Centre listed in this publication. For faster ordering call toll-free **1-800-267-6677** and use your VISA and MasterCard or fax your order to **(613) 951-1584**.

Le Canada est un pays qui défie l'imagination. Imaginez un pays où les Terre-Neuviens vivent plus près des Africains que de leurs compatriotes de la Colombie Britannique. Un pays où se trouve une île sur laquelle s'étend un glacier plus grand que l'Irlande. Imaginez un pays qui compte 2 millions de lacs et le plus long littoral du monde, et pourtant un seul voisin.

Statistique Canada a créé la 54^e édition d'**Un portrait du Canada** pour célébrer la grandeur de notre pays. C'est à partir du riche éventail de données nationales de Statistique Canada que l'on a brossé ce tableau de notre situation sociale, économique, culturelle et politique.

Plus de 60 magnifiques photos, mariées à un texte vivant, offrent une vision claire et détaillée de ce qu'est le Canada d'aujourd'hui.

Découvrez les splendides régions naturelles de ce pays, de même que son paysage humain des plus diversifiés, à travers six chapitres intitulés : **Le territoire, La population, La société, Les arts et les loisirs, L'économie et Le Canada dans le monde.**

D'éminents Canadiens, tels Roberta Bondar, astronaute Jean Béliveau, ancienne vedette de hockey, et W.O. Mitchell, écrivain, y font part de leur vision personnelle du Canada.

Un portrait du Canada... un magnifique ouvrage de collection qui décrit admirablement bien le Canada d'aujourd'hui.




Présenté dans un format de 30 cm sur 23 cm (12,25 po X 9 po), dans une couverture rigide de luxe et en plus de 200 pages, **Un portrait du Canada** (N° 11-403F au catalogue) coûte 38 \$ plus TPS au Canada, 41,95 \$ US aux États-Unis et 48,95 \$ US dans les autres pays.

Pour commander, écrivez à **Statistique Canada, Vente des publications, Ottawa (Ontario), K1A 0T6** ou communiquez avec le Centre régional de consultation de Statistique Canada le plus proche. La liste figure dans la publication. Pour commander plus rapidement, composez sans frais le **1-800-267-6677** et utilisez votre carte VISA ou MasterCard ou télécopiez votre commande au **(613) 951-1584**.



ORDER FORM

Statistics Canada

MAIL TO:	PHONE:	FAX TO:	METHOD OF PAYMENT:
 Marketing Division Publication Sales Statistics Canada Ottawa, Ontario Canada K1A 0T6 <i>(Please print)</i>	 1-800-267-6677 Charge to VISA or MasterCard. Outside Canada and the U.S. call (613) 951-7277. Please do not send confirmation.	 (613) 951-1584 VISA, MasterCard and Purchase Orders only. Please do not send confirmation. A fax will be treated as an original order.	(Check only one) <input type="checkbox"/> Please charge my: <input type="checkbox"/> VISA <input type="checkbox"/> MasterCard Card Number <input type="text"/> Signature <input type="text"/> Expiry Date <input type="text"/>
Company <input type="text"/> Department <input type="text"/> Attention <input type="text"/> Title <input type="text"/> Address <input type="text"/> City <input type="text"/> Province <input type="text"/> Postal Code <input type="text"/> Phone <input type="text"/> Fax <input type="text"/>			<input type="checkbox"/> Payment enclosed \$ <input type="text"/> Please make cheque or money order payable to the Receiver General for Canada – Publications.
			<input type="checkbox"/> Purchase Order Number <input type="text"/> (Please enclose)
Please ensure that all information is completed.			Authorized Signature <input type="text"/>

[illegible]

<p>▶ Note: Catalogue prices for U.S. and other countries are shown in US dollars.</p> <p>▶ GST Registration # R121491807</p> <p>▶ Cheque or money order should be made payable to the <i>Receiver General for Canada – Publications.</i></p> <p>▶ Canadian clients pay in Canadian funds and add 7% GST. Foreign clients pay total amount in US funds drawn on a US bank. Prices for US and foreign clients are shown in US dollars.</p>	SUBTOTAL	
	DISCOUNT (if applicable)	
	GST (7%) (Canadian clients only)	
	GRAND TOTAL	
		PF 093238

THANK YOU FOR YOUR ORDER!

Statistics
CanadaStatistique
Canada

Canada

**MODALITÉS DE PAIEMENT:**

(613) 951-1584

VISA, MasterCard et bon de commande seulement.
Veuillez ne pas envoyer de confirmation; le bon télécopié tient lieu de commande originale.

(Cochez une seule case)

☐ Veuillez débiter mon compte ☐ VISA ☐ MasterCard

N° de carte

Signature _____

Date d'expiration

 Paiement inclus _____ \$

Veillez faire parvenir votre chèque ou mandat-poste à l'ordre du
Receveur général du Canada — Publications.

 N° du bon de commande

(Veuillez joindre le bon)

Signature de la personne autorisée

TOTAL GÉNÉRAL

PF 093238

MERCI DE VOTRE COMMANDE!



Canada

✓ **Identify
Emerging Trends**

✓ **Define New
Markets**

✓ **Pinpoint Profit
Opportunities**

To safeguard your place in tomorrow's marketplace, you have to be able to anticipate trends today. To do that, you're going to need some insight into the purchasing trends in the Canadian marketplace.

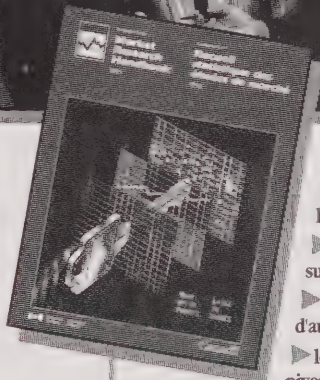
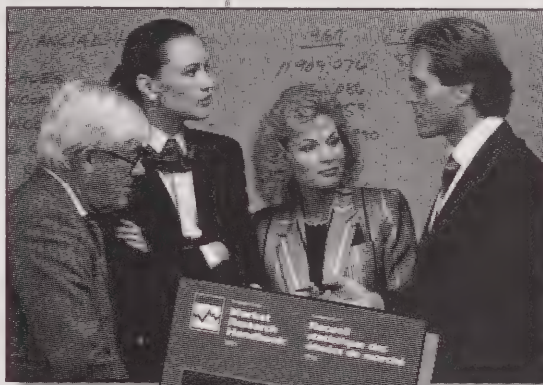
With a complete profile of Canadian consumers, plus an in-depth analysis of Canadian industries, the **Market Research Handbook** gives you the most thorough coverage of purchasing trends. This valued bestseller can lead you to new markets by giving you details on:

- ▶ how much money Canadians are earning and what they're spending on cars, rent, home entertainment and household appliances;
 - ▶ the level of sales in retail chain and department stores;
 - ▶ what goods are being traded between Canada, U.S., and other countries;
 - ▶ census data such as: age/sex, schooling, households, unemployment, interprovincial and international migration
- ...and much, much more!

With over 600 pages, the **Handbook** includes more than 200 statistical tables that give you instant access to provincial and national market data. Featured are important economic indicators such as the **Gross Domestic Product**, **Labour Force Productivity**, **Private and Public Investment** and the **Consumer Price Index**.

Order your copy of the **Market Research Handbook** (Catalogue #63-2240XPB) today for only \$110 in Canada plus \$7.70 GST, US\$132 in the United States, and US\$154 in other countries.

CALL TOLL-FREE 1-800-267-6677 OR FAX (613)951-1584 and use your VISA or MasterCard. **OR MAIL** your order to: Statistics Canada, Marketing Division, Sales and Service, 120 Parkdale Avenue, Ottawa, Ontario, K1A 0T6, or contact the nearest Statistics Canada Regional Office listed in this publication.



✓ **Dégagez les
nouvelles tendances**

✓ **Définissez les
nouveaux marchés**

✓ **Déterminez les
possibilités de profit**

Pour maintenir votre place sur le marché de demain, vous devez être en mesure de prévoir les tendances aujourd'hui. Pour ce faire, vous devrez comprendre les habitudes d'achat sur le marché canadien.

Renfermant un profil complet des consommateurs canadiens ainsi qu'une analyse approfondie des industries canadiennes, le **Recueil statistique des études de marché** brosse un tableau exhaustif des habitudes d'achat. Ce précieux best-seller peut vous faire découvrir de nouveaux marchés en vous fournissant les détails suivants :

- ▶ les revenus des Canadiens et leurs dépenses pour la voiture, le loyer, les appareils de divertissement et les appareils ménagers;
 - ▶ le niveau des ventes dans les magasins de détail à succursales et les grands magasins;
 - ▶ les biens échangés entre le Canada, les É.-U. et d'autres pays;
 - ▶ les données du recensement telles que l'âge, le sexe, le niveau de scolarité, les ménages, le chômage, la migration interprovinciale et internationale
- ...et bien plus encore!

Le **Recueil**, contenant plus de 600 pages et au delà de 200 tableaux statistiques, vous permettra d'accéder instantanément aux données provinciales et nationales sur le marché. Il traite d'indicateurs économiques importants tels que le **produit intérieur brut**, la **productivité de la population active**, les **investissements privés et publics** et l'**Indice des prix à la consommation**.

Procurez-vous votre exemplaire du **Recueil statistique des études de marché** (n° 63-2240XPB au catalogue) dès aujourd'hui pour seulement 110 \$ au Canada plus 7,70 \$ de TPS, 132 \$ US aux États-Unis et 154 \$ US dans les autres pays. Commandez votre exemplaire **PAR TÉLÉPHONE EN COMPOSANT SANS FRAIS** le 1-800-267-6677 **OU PAR TÉLÉCOPIEUR** au (613) 951-1584 et utilisez votre carte VISA ou MasterCard, **OU PAR LA POSTE** à l'adresse suivante : Statistique Canada, Division du marketing, Vente et service, 120, av. Parkdale, Ottawa (Ontario) K1A 0T6, ou communiquez avec le bureau régional de Statistique Canada le plus près dont la liste figure dans la présente publication.

Pick a topic... any topic

The **1994 Statistics Canada Catalogue** is your guide to the most complete collection of facts and figures on Canada's changing business, social and economic environment. No matter what you need to know, the **Catalogue** will point you in the right direction.

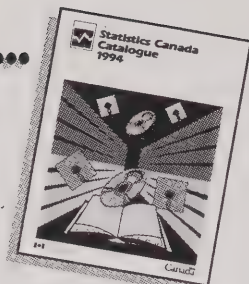
From the most popular topics of the day - like employment, income, trade, and education - to specific research studies - like mineral products shipped from Canadian ports and criminal victimization in urban areas - you'll find it all here.

... the 1994 Statistics Canada Catalogue will help you get your bearings...

The **Catalogue** puts all this information at your fingertips. With the expanded index, you can search by subject, author or title - even periodical articles are indexed. There's also a separate index for all our electronic products.

The **Catalogue** has everything you need to access all Statistics Canada's products:

- descriptions of over 25 new titles, plus succinct abstracts of the over 650 titles and 7 map series already produced;
- a complete guide to finding and using statistics;
- electronic products in a variety of media, and



advice on getting expert assistance on electronic products and on-line searches;

- tabs to each section - so you can immediately flip to the information you need.

... time and time again

To make sure that the **Catalogue** stands up to frequent use, we used a specially coated cover to prevent broken spines, tattered edges and dog-eared corners.

Order today - you'll be lost without it.

1994 Statistics Canada Catalogue

Only \$15 in Canada (US\$18 in the U.S. and US\$21 in other countries). Quote Cat. no. 11-2040XPE.

Write to:

Statistics Canada
Marketing Division
Sales and Service
120 Parkdale Avenue
Ottawa, Ontario K1A 0T6

Fax:
(613) 951-1584

Call toll-free:
1-800-267-6677

Or contact the nearest Statistics Canada Reference Centre listed in this publication.

Choisissez un sujet... n'importe lequel

Le **Catalogue de Statistique Canada 1994** est votre guide pour la collection la plus complète de faits et de chiffres dans les domaines, en constante évolution, du commerce, de la société et de l'économie du Canada. Peu importe ce que vous voulez savoir, le **Catalogue** vous mettra sur la bonne piste.

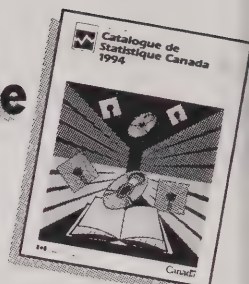
Des sujets actuels les plus populaires - comme l'emploi, le revenu, le commerce et l'éducation - à des études de recherche spécialisées - comme les produits minéraux expédiés des ports canadiens et la victimisation dans les régions urbaines - vous trouverez tout dans ce document.

Le Catalogue de Statistique Canada 1994 vous aidera à vous orienter...

Le **Catalogue** vous met tous ces renseignements sous la main. L'index augmenté vous permet de chercher par sujet, auteur ou titre - les articles de périodiques sont même indexés. On a aussi ajouté un index séparé pour tous nos produits électroniques.

Le **Catalogue** a tout ce qu'il vous faut pour vous procurer les produits de Statistique Canada :

- descriptions de plus de 25 nouveaux titres et courts résumés des 650 titres et plus et des 7 séries de cartes déjà disponibles;
- guide complet pour obtenir et utiliser les données statistiques;
- produits électroniques sur supports divers et



conseils sur l'obtention d'aide d'experts pour les produits électroniques et les recherches en direct;

- système d'onglets pour chaque section - pour que vous puissiez immédiatement repérer les renseignements qui vous intéressent.

...maintes et maintes fois

Pour garantir que le **Catalogue** puisse résister à une utilisation fréquente, nous avons utilisé une couverture avec un revêtement spécial conçue pour éviter les dos cassés, les bords abîmés et les coins de page pliés.

Commandez aujourd'hui - vous ne pourrez plus vous en passer.

Catalogue de Statistique Canada 1994

Seulement 15 \$ au Canada (18 \$ US aux États-Unis et 21 \$ US dans les autres pays). Indiquez le n° au catalogue : 11-2040XPE.

Écrivez à :

Statistique Canada
Division du marketing
Vente et service
120, avenue Parkdale
Ottawa (Ontario) K1A 0T6

Télécopieur : (613) 951-1584

Appels sans frais :
1-800-267-6677

Ou contactez le Centre de consultation de Statistique Canada le plus proche (voir la liste figurant dans la présente publication).



Catalogue no. 61-220-XPB



C A L U R A

C O R P O R A T I O N S / S O C I É T É S
P r e l i m i n a r y / P r é l i m i n a i r e 1 9 9 4



Data in Many Forms . . .

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered. Data are available on CD, diskette, computer print-out, microfiche and microfilm, and magnetic tape. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct online access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable database and retrieval system.

How to Obtain More Information

Inquiries about this publication and related statistics or services should be directed to:

Annual Financial and Taxation Statistics Section,
Industrial Organization and Finance Division,

Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6 (Telephone: 1-613-951-3472) or to the Statistics Canada Reference Centre in:

Halifax	(1-902-426-5331)	Regina	(1-306-780-5405)
Montréal	(1-514-283-5725)	Edmonton	(1-403-495-3027)
Ottawa	(1-613-951-8116)	Calgary	(1-403-292-6717)
Toronto	(1-416-973-6586)	Vancouver	(1-604-666-3691)
Winnipeg	(1-204-983-4020)		

Toll-free access is provided for all users who reside outside the local dialing area of any of the Regional Reference Centres.

National Enquiries Line	1-800-263-1136
National Telecommunications Device for the Hearing Impaired	1-800-363-7629
National Toll-free Order-only Line (Canada and United States)	1-800-267-6677

How to Order Publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, through the local Statistics Canada offices, or by mail order to Statistics Canada, Operations and Integration Division, Circulation Management, 120 Parkdale Ave., Ottawa, Ontario, K1A 0T6.

(1-613-951-7277)
Facsimile Number (1-613-951-1584)
Toronto Credit Card Only (1-416-973-8018)

Standards of Service to the Public

To maintain quality service to the public, Statistics Canada follows established standards covering statistical products and services, delivery of statistical information, cost-recovered services and services to respondents. To obtain a copy of these service standards, please contact your nearest Statistics Canada Regional Reference Centre.

Des données sous plusieurs formes . . .

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes. Les données sont disponibles sur disque compact, disquette, imprimé d'ordinateur, microfiche et microfilm, et bande magnétique. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordiolingue et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet de cette publication ou de statistiques et services connexes doit être adressée à la:

Section des statistiques financières et fiscales,
Division de l'organisation et des finances de l'industrie,

Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6 (téléphone: 1-613-951-3472) ou au Centre de consultation de Statistique Canada à:

Halifax	(1-902-426-5331)	Regina	(1-306-780-5405)
Montréal	(1-514-283-5725)	Edmonton	(1-403-495-3027)
Ottawa	(1-613-951-8116)	Calgary	(1-403-292-6717)
Toronto	(1-416-973-6586)	Vancouver	(1-604-666-3691)
Winnipeg	(1-204-983-4020)		

Un service d'appel interurbain sans frais est offert à tous les utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale des Centres régionaux de consultation.

Service national de renseignements	1-800-263-1136
Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants	1-800-363-7629
Service national du numéro sans frais pour commander seulement (Canada et États-Unis)	1-800-267-6677

Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, par l'entremise des bureaux locaux de Statistique Canada, ou en écrivant à Statistique Canada, la Division des opérations et de l'intégration, Gestion de la circulation, 120, avenue Parkdale, Ottawa (Ontario), K1A 0T6.

(1-613-951-7277)
Numéro du télécopieur (1-613-951-1584)
Toronto Carte de crédit seulement (1-416-973-8018)

Normes de service au public

Afin de maintenir la qualité du service au public, Statistique Canada observe des normes établies en matière de produits et de services statistiques, de diffusion d'information statistique, de services à recouvrement des coûts et de services aux répondants. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec le Centre de consultation régional de Statistique Canada le plus près de chez vous.



Statistics Canada
Industrial Organization and Finance Division
Corporations Section

Parliamentary report

of the Minister of Industry under the
Corporations and Labour Unions Returns Act

Part I – Corporations
Preliminary 1994

Foreign Control in the Canadian Economy

Statistique Canada
Division de l'organisation et des finances de l'industrie
Section des personnes morales

Rapport au Parlement

du ministre de l'Industrie présenté sous l'emprise
de la Loi sur les déclarations des personnes
morales et des syndicats

Partie I – Sociétés
Préliminaire 1994

Contrôle étranger de l'économie canadienne

Published by authority of the Minister
responsible for Statistics Canada

Ivan P. Fellegi
Chief Statistician of Canada

© Minister of Industry, 1996

All rights reserved. No part of this publication
may be reproduced, stored in a retrieval system or
transmitted in any form or by any means, electronic,
mechanical, photocopying, recording or otherwise
without prior written permission from Licence
Services, Marketing Division, Statistics Canada,
Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6.

March 1996

Price: Canada: \$38.00
United States: US\$46.00
Other Countries: US\$54.00

Catalogue no. 61-220-XPB
Frequency: Annual

ISSN 0823-4248

Ottawa

Publication autorisée par le ministre
responsable de Statistique Canada

Ivan P. Fellegi
Le statisticien en chef du Canada

© Ministre de l'Industrie, 1996

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de
transmettre le contenu de la présente publication, sous
quelque forme ou par quelque moyen que ce soit,
enregistrement sur support magnétique, reproduction
électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou
de l'emmagasiner dans un système de recouvrement,
sans l'autorisation écrite préalable des Services de
concession des droits de licence, Division du
marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario,
Canada K1A 0T6.

Mars 1996

Prix : Canada : 38 \$
États-Unis : 46 \$ US
Autres pays : 54 \$ US

N° 61-220-XPB au catalogue
Périodicité: Annuel

ISSN 0823-4248

Ottawa

Note of Appreciation

*Canada owes the success of its statistical system to
a long-standing cooperation involving Statistics
Canada, the citizens of Canada, its businesses,
governments and other institutions. Accurate and
timely statistical information could not be produced
without their continued cooperation and goodwill.*

Note de reconnaissance

*Le succès du système statistique du Canada repose
sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada
et la population, les entreprises, les administrations
canadiennes et les autres organismes. Sans cette
collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible
de produire des statistiques précises et actuelles.*

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- ^P preliminary figures.
- ^r revised figures.
- x confidential.

NOTE:

Data contained in the tables of this publication may not add due to rounding.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- .. chiffres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou zéro.
- valeurs infimes.
- ^P chiffres provisoires.
- ^r chiffres rectifiés.
- x confidentiel.

NOTA:

En raison de l'arrondissement de certains chiffres, les totaux ne correspondent pas toujours à la somme de leurs composantes.

Data available on CANSIM
Données disponibles sur CANSIM

CANSIM Matrix Numbers
Numéro de matrice de CANSIM

Current Series - Série courante

1988-1994

Major financial characteristics and ratios, by industry group and control -
Caractéristiques financières principales et ratios, par groupe de branches
d'activité et contrôle

3275-3296

Historical Series - Série historique

Old-Anciennes
1975-1985

New-Nouvelles
1980-1988

Major characteristics; Top 4, Top 8 and Total; by Control - Caractéristiques
principales; les 4 et 8 plus importantes, et total, par contrôle

For 182 industries - Pour 182 branches d'activité

9001-9182

7101-7279

For 34 industries - Pour 34 branches d'activité

9201-9234

7280-7313

Major characteristics of Leading Enterprises; Impact on Nine Industrial
Divisions; by Control - Caractéristiques principales des entreprises les
plus importantes; incidence selon neuf divisions industrielles, par contrôle

Leading 25 - Les 25 plus importantes

9301-9310

7314-7323

Leading 100 - Les 100 plus importantes

9331-9340

7324-7333

Leading 500 - Les 500 plus importantes

9381-9390

7334-7343

CALURA (size) - De taille CALURA

9441-9420

All corporations - Toutes les sociétés

9421-9430

7344-7353

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984.

Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'American National Standard for Information Sciences - "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 - 1984.



Foreword

The Corporations and Labour Unions Returns Act was passed by Parliament in April 1962 and is administered by the Chief Statistician of Canada under the authority of the Minister of Industry. The purpose of the Act is to collect financial and other information on the affairs of certain corporations and labour unions carrying on activities in Canada, and to evaluate the extent and effects of non-resident ownership and control of corporations in Canada, and the extent and effects of the association of Canadians with international labour unions.

With respect to corporations, the Act, as amended in July 1981, applies to every corporation that carries on business in Canada or that is incorporated under a law of Canada or a province, whose gross revenue for the reporting period from business carried on by it in Canada exceeded \$15 million, or whose assets at the end of the reporting period exceeded \$10 million. In calculating these amounts, each corporation must include the assets and gross revenue of its affiliates as defined in the Act. Corporations meeting these thresholds must report ownership, financial, and transfer of technology information. Corporations are exempt from filing financial information when the same information has been filed under the Income Tax Act. In addition, individual corporations under these limits, but having long-term debt or equity owing directly or indirectly to non-residents exceeding a book value of \$200,000, are required to report ownership information only.

Corporate returns are divided into confidential and non-confidential sections. The non-confidential section includes information on the incorporation, officers and directors, and ownership of the corporation's issued share capital. The confidential section includes a balance sheet, statements of income, investments, retained earnings, and changes in financial position, as well as information on transfers of technology from non-residents.

The Act requires that the non-confidential information provided by each corporation be made available to the Department of Consumer and Corporate Affairs Canada (now called the Department of Industry), where it may be inspected by any person upon payment of a nominal fee. The confidential information filed by a corporation remains in the control and custody of the Chief Statistician of Canada.

Avant-propos

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats a été adoptée en avril 1962 et sa mise en application a été confiée au Statisticien en chef du Canada, qui relève du Ministre de l'Industrie. L'objet de cette Loi est de recueillir des renseignements statistiques, notamment financiers, sur les affaires de certaines personnes morales (sociétés) et de certains syndicats qui exercent une activité au Canada, dans le but d'évaluer la portée et les répercussions de la propriété et du contrôle étranger des sociétés au Canada, ainsi que la portée et les répercussions de l'association de Canadiens à des syndicats internationaux.

En ce qui concerne les sociétés, la Loi, telle que modifiée en juillet 1981, s'applique à toute société faisant affaire au Canada ou constituée sous le régime d'une loi fédérale ou provinciale dont le revenu brut pour la période de rapport excède 15 millions de dollars ou dont l'actif excède 10 millions de dollars. Dans le calcul de ces montants, chaque société doit inclure les actifs et les revenus brut de ses filiales, conformément à la Loi. Ces sociétés fournissent des renseignements relatifs à la propriété, des renseignements financiers et des renseignements relatifs aux transferts de technologie. Les sociétés sont exonérées de soumettre des renseignements financiers lorsque ces renseignements ont déjà été soumis en vertu de la Loi de l'impôt sur le revenu. Par ailleurs, les sociétés dont le revenu brut ou l'actif sont inférieurs à ces montants, mais dont la valeur comptable des titres de créance à long terme ou des actions détenues directement ou indirectement par des personnes ne résidant pas au Canada excède \$200,000 doivent faire une déclaration, mais seulement en ce qui concerne la propriété du capital-actions.

Les déclarations des sociétés sont divisées en une section confidentielle et une section non confidentielle. La section non confidentielle de la déclaration comprend des renseignements sur la constitution en sociétés, les dirigeants, les administrateurs ainsi que sur la propriété du capital-actions émis par la dite société. La section confidentielle comprend un bilan, des états de revenus, d'investissements, de bénéfices non répartis, de changements de situation financière, ainsi que des données sur les transferts de technologie en provenance de l'étranger.

La Loi exige que les renseignements non confidentiels fournis par les sociétés soient communiqués à Consommation et Corporations Canada (maintenant appelé le Ministère de l'Industrie), où ils peuvent être inspectés par toute personne moyennant le paiement d'une somme minime. Les renseignements confidentiels fournis par les sociétés et les syndicats demeurent sous le contrôle et sous la garde du Statisticien en chef du Canada.

The Corporations and Labour Unions Returns Act requires that the Minister and the Chief Statistician prepare and table in Parliament an annual report summarizing the information submitted by corporations and labour unions. Annual reports are released in two parts, Part I relating to corporations and Part II (Statistics Canada, Catalogue 71-202-XPB) relating to labour unions.

Philip M. Smith,

Corporations and Labour Unions
Returns Act Administration.

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats exige que le Ministre et le Statisticien en chef du Canada fassent préparer et déposer au Parlement un rapport annuel résumant les renseignements fournis par les sociétés et les syndicats. Les rapports annuels sont publiés en deux parties : la partie I porte sur les sociétés et la partie II (Statistique Canada, n° 71-202-XPB au catalogue) sur les syndicats.

Philip M. Smith,

Service d'application de la Loi sur les
déclarations des personnes morales
et des syndicats.

Table of Contents

Table de matière

	Page		Page
Introduction	7	Introduction	7
Highlights	9	Faits saillants	9
Foreign Control of the Canadian Corporate		Degré de contrôle étranger chez les entreprises	
Sector	11	au Canada	11
Assets	11	Actifs	11
Revenue	12	Revenu	12
Impact of Imports, Exports and Overall		Incidence des importations, des exportations	
Globalization on Foreign Control	13	et de la mondialisation générale sur le contrôle étranger	13
Industries Accounting for the Change in		Branches d'activité expliquant la variation du	
Foreign Control	15	contrôle étranger	15
Impact of Foreign Controlled Firms on		Incidence des sociétés sous contrôle étranger	
Total Revenue Growth in Canada	20	sur la croissance du revenu total au Canada	20
Industries Displaying High Levels of Foreign		Branches d'activité où le degré de contrôle	
Control	21	étranger est élevé	21
Effective Use of Assets - Canadian Versus		Utilisation efficace des actifs - Comparaison	
Foreign Controlled Firms	22	entre les sociétés sous contrôle canadien et les entreprises sous contrôle étranger	22
Geographic Distribution in Foreign		Répartition géographique des sociétés sous	
Controlled Group	25	contrôle étranger	25
The United States	24	Les États-Unis	25
The European Union	26	L'Union européenne (UE)	26
The Pacific Rim	26	Région du Pacifique	26
Statistical Notes, Definition and		Notes statistiques,	
Methodology	27	définitions et méthodologie	27
Appendix Tables 1-19	28	Tableaux annexés 1-19	28

Acknowledgements

This publication was prepared under the direction of:

Philip M. Smith, Director, Industrial Organization and Finance Division

Krishna Sahay, Assistant Director, Corporations and Labour Unions Returns Act

ANALYSTS

Randy Smadella

Veronica Utovac

SUPPORT SPECIALISTS

Robert Allan

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de:

Philip M. Smith, directeur, Division de l'organisation et des finances de l'industrie

Krishna Sahay, directeur adjoint, Service d'application de la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats

ANALYSTES

Randy Smadella

Veronica Utovac

SPÉCIALISTES DE SOUTIEN

Robert Allan

Introduction

This CALURA Parliamentary Report provides preliminary data for the reference years 1993 and 1994, with revised data for years 1988 to 1992. The survey data presented in this publication comprise financial statistics from the Quarterly Financial Survey for Enterprises supplemented by financial data from taxation records in order to produce estimates of the level of foreign control of assets and operating revenue in Canada.

This report includes analyses of the change in foreign control of assets and operating revenue for the years 1988 to 1994. The industries responsible for the overall change in foreign control and the foreign controlled contribution to overall industry growth in Canada are presented. The distribution within the foreign controlled group and expansion within this group are also discussed.

The CALURA Parliamentary Report is one publication in a set of three; the set is available by annual subscription and can be ordered by requesting Catalogue Number 10-020 CALURA Corporations. The three publications included in the set are:

61-220-XPB CALURA Part I - Corporations:
Parliamentary Report
Foreign Control in the Canadian Economy

61-221-XPB CALURA Corporations:
Aspects of Business Organization

61-222-XPB CALURA Corporations:
Aspects of Foreign Control

These publications can also be purchased on an individual basis.

Introduction

Le présent rapport CALURA contient les données préliminaires pour l'années de référence 1993 et 1994 y compris les données révisées pour 1988 à 1992. La publication se fonde sur des données tirées de l'enquête financière trimestrielle sur les entreprises, et l'information provenant d'enregistrements sur la taxation afin d'obtenir une estimation du niveau du contrôle étranger des actifs et du revenu d'exploitation au Canada.

Ce rapport comprend une analyse de la variation du contrôle étranger des actifs et du revenu d'exploitation pour les années 1988 à 1994. On présente les branches d'activité expliquant la variation du contrôle étranger. On parle aussi de la répartition à l'intérieur des groupes de contrôle étranger.

Le Rapport au Parlement CALURA correspond à un ensemble de trois publications vendu par souscription annuelle qu'on peut commander en indiquant le numéro de catalogue 10-020 (Sociétés CALURA). L'ensemble comprend les publications suivantes :

61-220-XPB CALURA Partie I - Sociétés:
Rapport au Parlement
Contrôle étranger de l'économie canadienne

61-221-XPB Sociétés CALURA :
Aspects de l'organisation des firmes

61-222-XPB Sociétés CALURA :
Aspects du contrôle étranger

Ces publications sont également vendues séparément.

Highlights

- In 1994, the foreign controlled share of operating revenue in Canada rose by 0.4 percentage points to 28.4%. Over the past 5 years, this share has risen 3.3 percentage points, increasing each year since 1989.
- Canadian controlled firms experienced lower revenue for three consecutive years (1991, 1992 and 1993) before recovering to prerecessionary levels in 1994. Foreign controlled firms, on the other hand, reported lower operating revenue for only one year (1991).
- Since 1991, when the economy was in recession, foreign controlled firms expanded revenue in Canada by 24.9%, while Canadian controlled firms increased revenue by only 12.2%.
- Revenue expansion for Canadian controlled firms improved significantly in 1994 as their rate of growth approached that of foreign controlled firms.
- In terms of operating revenue, industries with the highest level of foreign control in 1994 were Chemicals, chemical products and textiles (61.7%), Electrical and electronic products (54.7%) and Transportation equipment (50.0%).
- The strongest revenue growth over the 1988 to 1994 period occurred in firms outside Canadian, USA or European Union (EU) control - predominately in Pacific Rim controlled firms. Revenues grew as follows: Canada 18%, USA 34%, EU 22%, elsewhere 59%.
- Foreign controlled firms have historically generated more revenue per dollar of assets than Canadian controlled firms. In 1994, foreign controlled firms generated 76 cents of revenue for every dollar of assets compared to 50 cents for Canadian controlled firms.

Faits saillants

- En 1994, la part du revenu d'exploitation au Canada sous contrôle étranger est passée à 28.4%, soit une hausse de 0.4 point. Au cours des cinq dernières années, le revenu d'exploitation sous contrôle étranger a augmenté de 3.3 points; il s'est accru chaque année depuis 1989.
- Les sociétés sous contrôle canadien ont enregistré des revenus plus faibles en 1991, 1992 et 1993, et elles ont retrouvé, en 1994, les niveaux d'avant la récession. En revanche, les sociétés sous contrôle étranger n'ont connu un fléchissement de leur revenu d'exploitation qu'en 1991.
- Depuis 1991, quand l'économie était en récession, les sociétés sous contrôle étranger ont augmenté leur revenu au Canada de 24.9%, tandis que les entreprises sous contrôle canadien ont accru le leur de 12.2% seulement.
- La hausse du revenu des sociétés sous contrôle canadien a été marquée en 1994, leur taux de croissance avoisinant celui des entreprises sous contrôle étranger.
- Quant au revenu d'exploitation, les branches d'activité où le degré de contrôle étranger était le plus élevé en 1994 ont été les suivants : produits chimiques et textiles (61.7%), produits électriques et électroniques (54.7%), et matériel de transport (50.0%).
- De 1988 à 1994, la plus forte croissance ne s'est pas produite dans des entreprises sous contrôle canadien, américain ou européen (UE); en effet, elle s'est surtout manifestée dans des entreprises de pays du Pacifique. Les taux de croissance observés ont été les suivants: Canada 18%, États-Unis 34%, Union européenne (UE) 22%, ailleurs 59%.
- Les sociétés sous contrôle étranger ont toujours produit, pour chaque dollar d'actif, des revenus supérieurs à ceux des entreprises sous contrôle canadien. En 1994, les premières ont obtenu des revenus de 76 cents pour chaque dollar d'actif, comparativement à 50 cents chez les secondes.

Foreign Control of the Canadian Corporate Sector

Non-resident ownership and control of the corporate sector in Canada has traditionally been measured under the Act by the share of assets and operating revenue controlled by non-resident enterprises. This report is consistent with that tradition but deals primarily with the change in the share of operating revenue. The share of assets controlled by non-residents has remained essentially stable since 1988.

Assets

The aggregate¹ level of foreign controlled assets of companies operating in Canada slipped by 0.3 percentage points in 1994, to 20.5% (Chart 1). Over the 1991-1992 recessionary period as well as the previous recession in the early 1980's, the share of foreign controlled assets remained relatively stable. The stock of corporate assets is not much affected by recessions.

Degré de contrôle étranger chez les entreprises au Canada

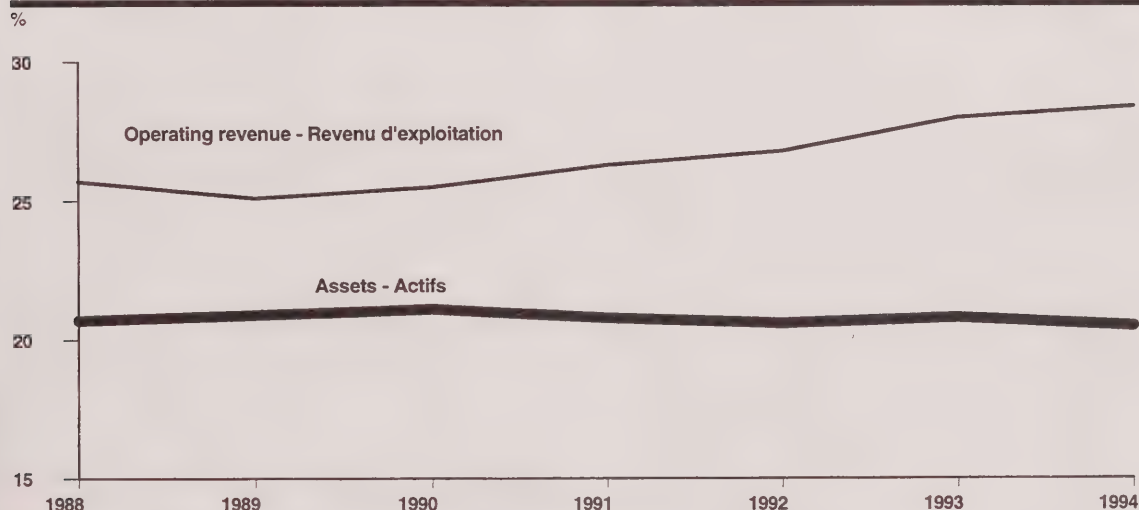
La propriété et le contrôle étranger dans l'industrie au Canada a toujours été mesuré, en vertu de la Loi, par la part des actifs et du revenu d'exploitation. Le présent rapport reste fidèle à la tradition, mais porte essentiellement sur la variation de la part du revenu d'exploitation. La part des actifs sous contrôle étranger n'a à peu près pas changé depuis 1988.

Actifs

En 1994, le niveau agrégé¹ des actifs sous contrôle étranger des sociétés exploitées au Canada a fléchi de 0.3 point pour se fixer à 20.5% (Graphique 1). Pendant la récession de 1991-1992 et aussi au cours de la récession précédente, au début des années 80, la part des actifs sous contrôle étranger est demeurée relativement stable. Le groupe, actifs, est moins sensibles aux effets des récessions.

CHART 1
Foreign controlled share of assets and operating revenue

GRAPHIQUE 1
Part des actifs et du revenu d'exploitation sous contrôle étranger



¹ The "all industries" aggregate includes all industries except the investment and holding company industry. This component was removed to minimize the effect of double counting of corporate assets and revenue.

¹ L'agrégat "toutes les branches d'activité" comprend toutes ces dernières, sauf le secteur des sociétés d'investissement et de portefeuille. On a retiré cette composante afin de réduire au minimum le double compte des actifs et du revenu des entreprises.

Revenue

The foreign controlled share of corporate revenues rose by 3.3 percentage points over the past five years, increasing each year since 1989.

During the recent recession, the revenue of Canadian controlled firms declined for a longer period than did the revenue of their foreign controlled counterparts. From 1990 to 1992, revenue of Canadian controlled firms fell by \$60.6 billion, while revenue of foreign controlled firms remained essentially unchanged. Most of the increase in foreign revenue share in the nineties occurred over this period. In the previous recession of the early 1980s, the overall increase in foreign control was caused by a higher foreign controlled growth rate than that for Canadian controlled firms.

The severity of the recent recession on Canadian controlled firms is demonstrated in Chart 2 as Canadian controlled firms are shown to have experienced lower operating revenue for three consecutive years (1991, 1992 and 1993) before recovering to prerecessionary levels in 1994 (Appendix Table 19). Foreign controlled firms, on the other hand, reported lower operating revenue for only one year, 1991.

Revenu

La part sous contrôle étranger du revenu des entreprises s'est accrue de 3.3 points au cours des cinq dernières années; elle a augmenté chaque année depuis 1989.

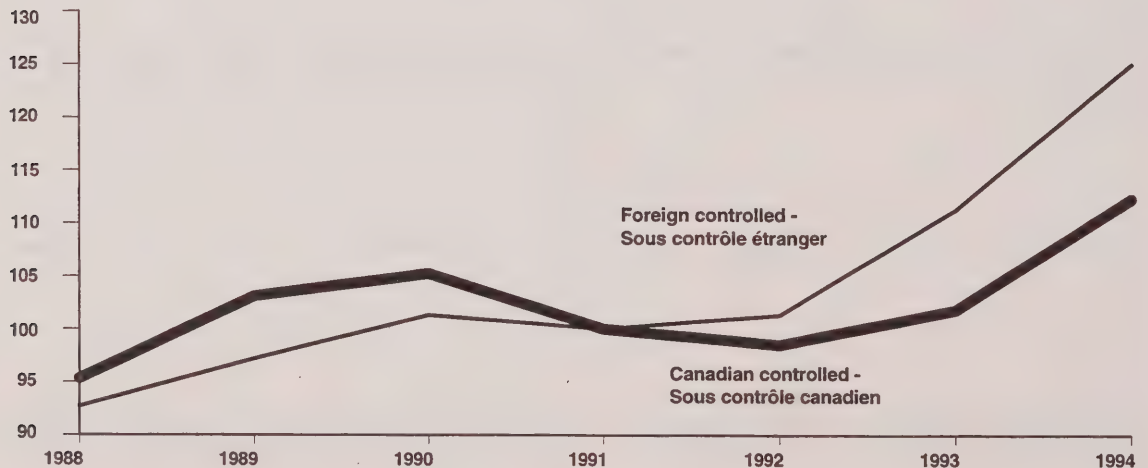
Pendant la dernière récession, le secteur sous contrôle canadien a vu ses revenus chuter considérablement plus que le secteur sous contrôle étranger. De 1990 à 1992 les revenus des entreprises sous contrôle canadien ont fléchi de 60.6 milliards de dollars, tandis que ceux des sociétés sous contrôle étranger n'ont à peu près pas changé. À elles seules, ces deux années expliquent, pour l'essentiel, l'accroissement de la part de revenu sous contrôle étranger au cours des années 90. Pendant la récession antérieure, au début des années 80, la montée globale du contrôle étranger a été attribuable à un taux de croissance plus fort dans le secteur sous contrôle étranger que dans les entreprises sous contrôle canadien.

Le Graphique 2 montre à quel point la récente récession a touché les sociétés sous contrôle canadien; on y voit que leur revenu d'exploitation a été, pendant trois ans consécutifs (1991, 1992 et 1993), inférieur au seuil atteint avant la récession et qu'il n'est remonté à ce niveau qu'en 1994 (Tableau d'annexe 19). En revanche, les sociétés sous contrôle étranger ont enregistré une baisse du revenu d'exploitation en 1991 seulement.

CHART 2
Total all industries
Index of operating revenue

GRAPHIQUE 2
Total, toutes les branches d'activités
Indice du revenu d'exploitation

1991 = 100



Gross Domestic Product (GDP) for business in Canada since 1988 reached its lowest point² in early 1991. Since 1991, foreign controlled firms expanded revenue by 24.9%, while Canadian controlled firms increased revenue by only 12.2%, accounting for the overall increase in share by the foreign controlled group.

The CALURA report on mergers and acquisitions³ stated that by the end of 1992, foreign controlled enterprises had passed through a restructuring phase entailing the divestiture of non-core businesses. Similar activity within Canadian controlled firms lagged by one year, suggesting that foreign controlled firms were in a stronger financial position emerging from the recession. This observation is supported by the data in the current report. In 1994, foreign controlled firms experienced a 12.3% (or \$43.7 billion) increase in operating revenue over their 1993 level, while Canadian controlled revenue grew by 10.2% or \$93.2 billion.

Impact of Imports, Exports and Overall Globalization on Foreign Control

In part, the stronger growth of foreign controlled firms and the upward trend in the share of foreign controlled operating revenue is due to the general movement toward the increasing "globalization" of economic activities. The term "globalization" is used here to describe the growing cross-national spread of products, markets, firms and factors of production. In the last fifteen years, reductions in trade and investment barriers, advances in technologies involving transportation and communications, and the industrialization of developing countries have led to increases in both the flow of foreign direct investment and the trade in goods and services.

Au début de 1991, le produit intérieur brut (PIB) des entreprises au Canada est descendu à son point le plus bas jamais enregistré depuis 1988². Depuis 1991, le revenu des sociétés sous contrôle étranger a progressé de 24.9%, tandis que celui des entreprises sous contrôle canadien n'a augmenté que de 12.2%, ce qui explique la croissance de part globale du revenu d'exploitation sous contrôle étranger.

Le rapport CALURA sur les fusions et les acquisitions³ montre qu'à la fin de 1992, les entreprises sous contrôle étranger avaient déjà traversé une étape de restructuration comprenant le dessaisissement des secteurs d'activité secondaires. Les sociétés sous contrôle canadien n'ayant amorcé une restructuration comparable qu'un an plus tard, il est probable que les entreprises sous contrôle étranger se trouvaient dans une meilleure situation financière au sortir de la récession. Les données du présent rapport appuient cette supposition. En 1994, le revenu d'exploitation des entreprises sous contrôle étranger a progressé de 12.3% (soit 43.7 milliards de dollars) par rapport à 1993, comparativement à 10.2% (93.2 milliards) pour les entreprises sous contrôle canadien.

Incidence des importations, des exportations et de la mondialisation générale sur le contrôle étranger

La croissance plus forte des entreprises sous contrôle étranger et la tendance à la hausse de la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger sont aussi, en partie, attribuables au mouvement général toujours plus marqué vers la "mondialisation" des activités économiques. Le terme "mondialisation" est utilisé ici pour décrire le déploiement croissant des produits, des marchés, des entreprises et des facteurs de production au-delà des frontières. Pendant les 15 dernières années, la réduction des obstacles au commerce et à l'investissement, les progrès technologiques dans les domaines des transports et des communications, et l'industrialisation des pays en développement ont fait croître tant le volume des investissements directs étrangers que celui du commerce des biens et des services.

² Statistics Canada - Canadian Economic Observer, October 1994 (catalogue 11-010)

³ For analysis of the impact of mergers and acquisitions on foreign control, see the 1991-1993 CALURA-Corporations publication (Catalogue No. 61-221).

² Statistique Canada - L'observateur économique canadien, Octobre 1994 (n° 11-010 au catalogue)

³ Pour lire une analyse des incidences des fusions et des acquisitions sur le contrôle étranger, voir la publication Sociétés CALURA, 1991-1993 (n° 61-221 au catalogue).

As multinational corporations have spread their productive networks across national boundaries, they have increasingly attempted to rationalize production by integrating their subsidiaries into one global production network. Consequently, merchandise trade imports and exports have grown rapidly (See Chart 3). Exports⁴ grew by \$81.6 billion or 59.2% over this period, while imports increased \$73.4 billion or 57.0%. In a Canadian context, this means that foreign controlled firms produce not just for the domestic market, but also for the global production and distribution networks of their international affiliates. Consequently, foreign controlled firms are generally less dependent on the Canadian domestic market for their sales than are Canadian controlled firms. The relatively strong growth of foreign firms, therefore, may be partly explained by increasing exports to their international production networks.

À mesure que les multinationales se sont étendues au-delà des frontières nationales, elles ont cherché toujours davantage à rationaliser leur production en intégrant leurs sociétés affiliées en un réseau mondial unique. Par conséquent, le commerce de marchandises d'importations et d'exportations a augmenté rapidement (Voir Graphique 3). Les exportations⁴ se sont accrues de 81.6 milliards de dollars (soit 59.2%) au cours de la période étudiée, tandis que les importations ont progressé de 73.4 milliards (57.0%). Dans le contexte canadien, les entreprises sous contrôle étranger produisent non seulement pour le marché national, mais aussi pour les réseaux de production et de distribution mondiaux de leurs filiales internationales. Par conséquent, elles dépendent généralement moins du marché canadien pour vendre leur production que les entreprises sous contrôle canadien. Ces exportations grandissantes vers les réseaux de production internationaux expliquent sans doute en partie la croissance relativement forte des sociétés sous contrôle étranger.

Chart 3
Value of Canada's merchandise exports and imports

Graphique 3
Valeur marchandise d'exportations et d'importations du Canada

\$ Billions - Milliards \$



⁴ Statistics Canada - Canadian International Merchandise Trade, December 1994 (Catalogue 65-001).

⁴ Statistique Canada - Le commerce international de marchandises du Canada, Décembre 1994 (n° 65-001 au catalogue)

Industries Accounting for the Change in Foreign Control

Of the 16 industry groups examined in this report, 11 experienced an increase in their foreign controlled share of operating revenue (from 1988 to 1994). Table 1 shows each industry's contribution to the overall increase in foreign control of 2.6 percentage points.

Branches d'activité expliquant la variation du contrôle étranger

Sur les 16 branches d'activité examinées dans le présent rapport, 11 ont vu croître la part de leur revenu d'exploitation sous contrôle étranger (de 1988 à 1994). Le Tableau 1 montre dans quelle mesure chaque branche a contribué à l'augmentation globale du contrôle étranger (2.6 points).

TABLE 1 Industries contributing to the change in foreign share of operating revenue

TABLEAU 1 Variation de la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par branche d'activité

	Change in total operating revenue share 1988-1994
	Variation du total du revenu d'exploitation 1988-1994
	percentage points - points de pourcentage
Transportation equipment - Matériel de transport	0.91
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	0.54
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	0.39
Food, beverages and tobacco - Aliments, boissons et tabac	0.26
Wood and paper - Bois et papier	0.26
Insurers - Assureurs	0.17
Consumer goods and services - Biens et services de consommation	0.17
Machinery and equipment - Machinerie et équipement	0.11
Communications	0.10
Services	0.06
Transportation services - Services de transport	0.02
Consumer and business financing - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises	-0.01
Energy - Énergie	-0.05
Deposit-accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôt	-0.06
Metallic minerals and metal products - Minerais métalliques et produits en métal	-0.10
Construction and real estate - Construction et immobilier	-0.11
Total	2.64

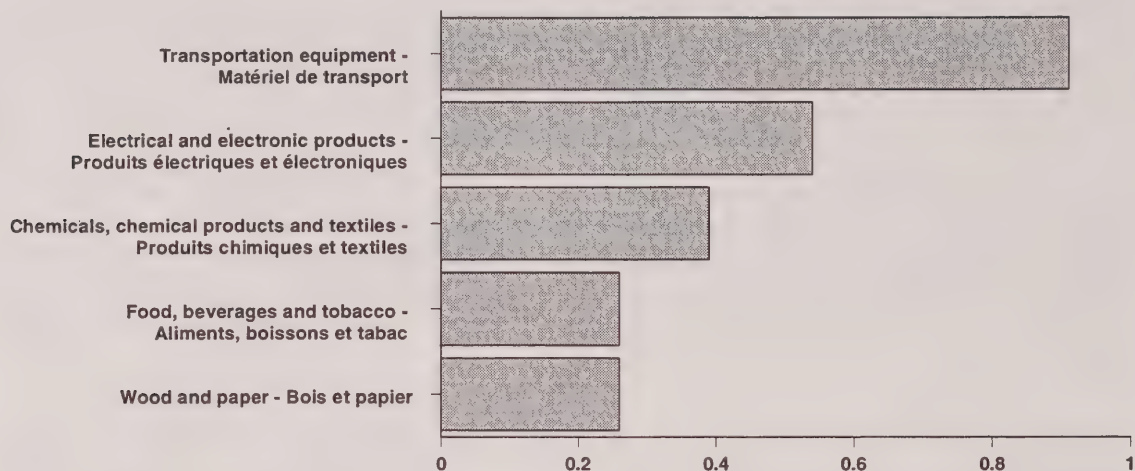
Of the 2.6 percentage point increase in foreign controlled share of revenue during this period, 2.4 percentage points was contributed by the five industries depicted in Chart 4.

Les cinq branches d'activité présentées dans le Graphique 4 expliquent à elles seules la quasi-totalité de l'augmentation de la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger (2.4 sur 2.6 points).

Chart 4
Industries contributing to an increase in foreign
controlled operating revenue, 1988 - 1994

Graphique 4
Les branches d'activités contribuant à la hausse de sous
contrôle étranger du revenu d'exploitation, 1988 - 1994

Percentage point increase - Hausse de la variation du pourcentage



A further examination of these industries (Charts 5 to 9) compares the index of operating revenue of the foreign controlled firms to that of Canadian controlled firms over the 1988 to 1994 period. As illustrated, Canadian controlled firms exhibited a downturn over the 1991-92 recessionary period. In contrast, foreign controlled firms, which also experienced reductions in revenue in 1991, recovered at a much faster rate than their Canadian controlled counterparts. The rate of recovery of Canadian controlled firms improved significantly in 1994 as their growth rates approached those of foreign controlled firms.

For the five industries illustrated, \$5.1 billion of the total \$58.3 billion increase in revenue of foreign controlled firms was attributable to mergers and acquisitions (Table 2). The Food, beverage and tobacco and the Chemicals, chemical products and textiles industries were responsible for over 80% of this activity. For all industries, mergers and acquisitions activity contributed to about 6% of the increase in foreign controlled revenue growth since 1991.

Dans un examen plus approfondi de ces branches (Graphiques 5 à 9), on compare les indices de revenu d'exploitation des sociétés sous contrôle étranger à ceux des entreprises sous contrôle canadien, pour les années 1988 à 1994. Comme on le voit, le revenu des sociétés sous contrôle canadien a fléchi pendant la récession de 1991-1992. En revanche, les entreprises sous contrôle étranger, bien qu'ayant connu elles aussi une baisse de leur revenu, se sont redressées beaucoup plus vite que les sociétés sous contrôle canadien. Le taux de reprise de ces dernières s'est amélioré considérablement en 1994, et le rythme de leur croissance s'est rapproché de celui des entreprises sous contrôle étranger.

En ce qui concerne les cinq branches d'activité présentées, l'augmentation du revenu d'exploitation pour les entreprises sous contrôle étranger, depuis 1991, a atteint 58.3 milliards de dollars, et l'on a attribué aux fusions et aux acquisitions 5.1 milliards de dollars de ce total (Tableau 2). En particulier, les branches des aliments, des boissons et du tabac et les produits chimiques et textiles expliquent plus de 80% de l'augmentation du revenu d'exploitation. Dans tous les secteurs d'activités, les fusions et acquisitions ont contribué 6% de l'augmentation du revenu des sociétés sous contrôle étranger depuis 1991.

TABLE 2 Effect of mergers and acquisitions on the change in operating revenue, selected industries, 1991-1994
TABLEAU 2 Effet des fusions et des acquisitions sur la variation du revenu d'exploitation, dans certaines branches d'activité, 1991-1994

	Change in foreign controlled operating revenue	Mergers and acquisitions Fusions et acquisitions	
	Variation du revenu d'exploitation sous contrôle étranger	Canadian to foreign Canadien à étranger	Foreign to Canadian Étranger à canadien
\$ billions - milliards\$			
Transportation equipment - Matériel de transport	27.0	-	-
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	9.7	0.6	-
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	10.3	3.0	0.2
Food, beverages and tobacco - Aliments, boissons et tabac	5.1	2.5	-
Wood and paper - Bois et papier	6.2	0.2	1.0
Total of selected industries - Total de ces branches d'activité	58.3	6.3	1.2

Chart 5
Transportation equipment
Index of operating revenue

Graphique 5
Matériel de transport
Indice du revenu d'exploitation

1991 = 100

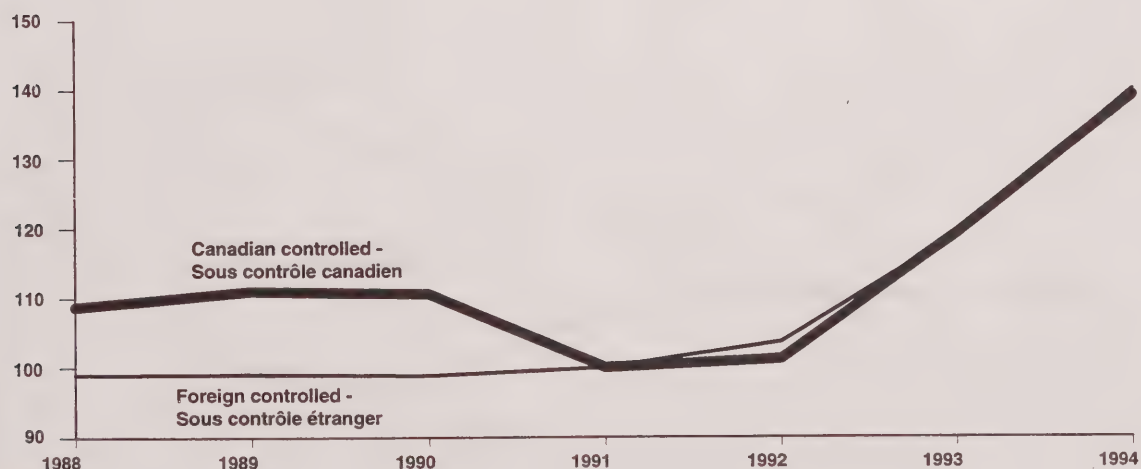


Chart 6
Electrical and electronic products
Index of operating revenue

Graphique 6
Produits électriques et électroniques
Indice du revenu d'exploitation

1991 = 100

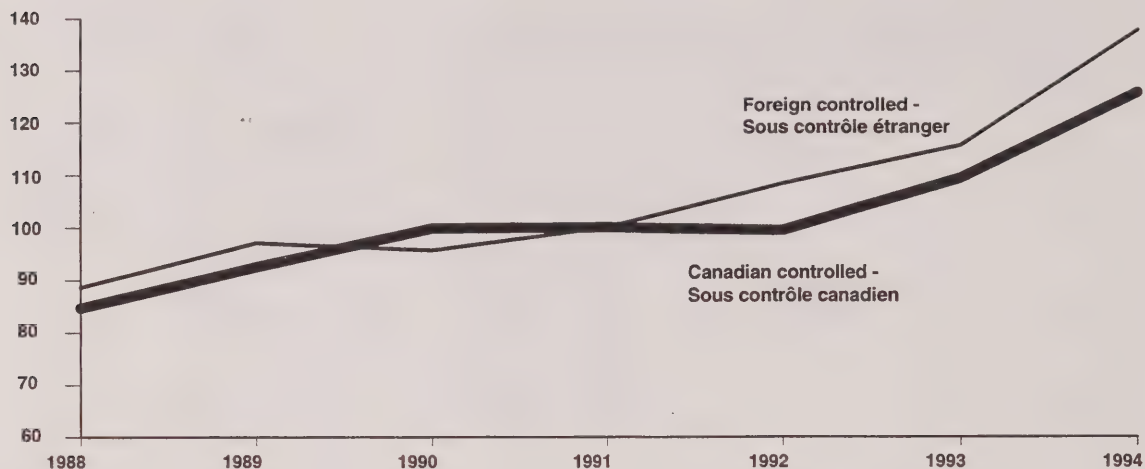


Chart 7
Chemicals, chemical products and textiles
Index of operating revenue

Graphique 7
Produits chimiques et textiles
Indice du revenu d'exploitation

1991 = 100

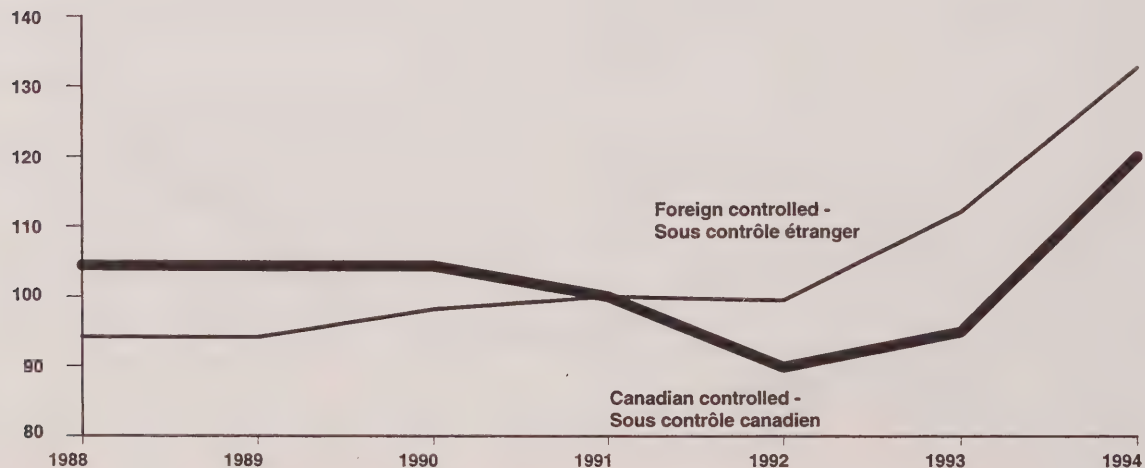


Chart 8
Food, beverages and tobacco
Index of operating revenue

Graphique 8
Aliments, boissons et tabac
Indice du revenu d'exploitation

1991 = 100

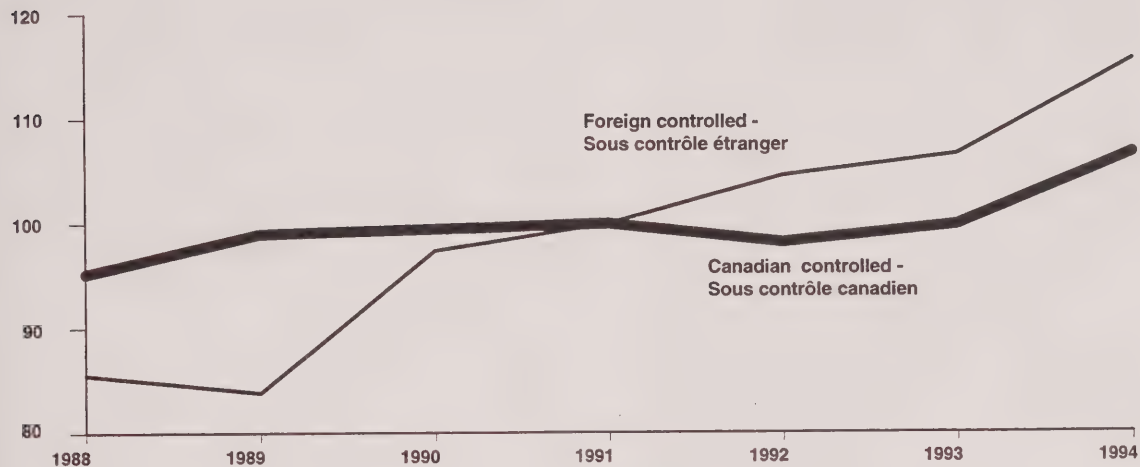
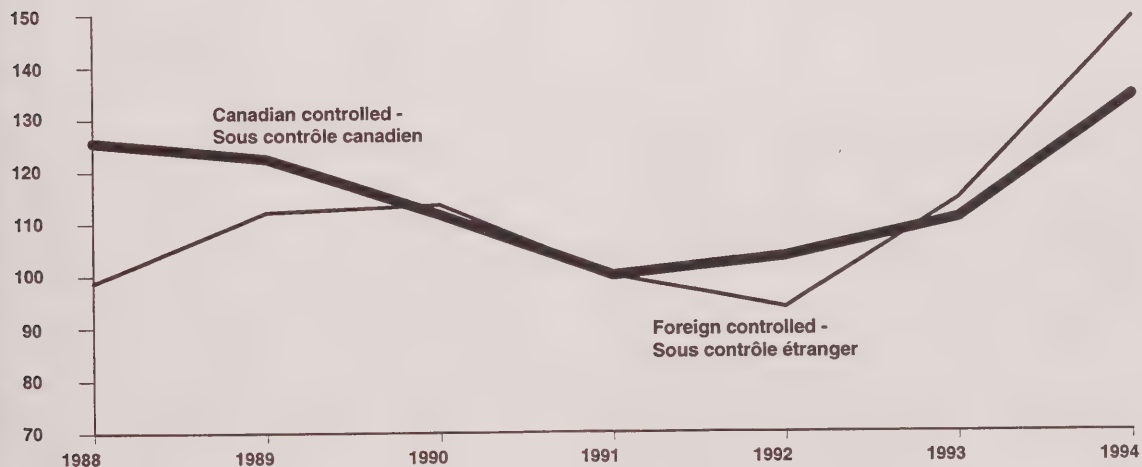


Chart 9
Wood and paper
Index of operating revenue

Graphique 9
Bois et papier
Indice du revenu d'exploitation

1991 = 100



Impact of Foreign Controlled Firms on Total Revenue Growth in Canada

As mentioned earlier, the overall foreign controlled share of operating revenue stood at 28.4% in 1994, up from 25.7% in 1988. Over the 1991-92 recession, Canadian controlled firms suffered greater revenue losses than foreign firms. The greatest losses occurred in 1991, as Canadian controlled firms lost \$47 billion in revenue, while foreign revenue fell by only \$4.3 billion. This resulted in an increased revenue share of foreign controlled firms. Since 1988, 40.3% of revenue expansion was contributed by foreign controlled firms.

Industries in which foreign controlled firms contributed more than one-half of the industry's revenue growth during this period were Chemicals, chemical products and textiles (78%), Wood and paper (66%), Transportation equipment (57%) and Electrical and electronic products (57%). Table 3 shows the contribution by foreign firms to each industry's revenue growth in Canada over the 1988-94 period.

Incidence des sociétés sous contrôle étranger sur la croissance du revenu total au Canada

Comme nous l'avons mentionné auparavant, la part globale du revenu d'exploitation sous contrôle étranger s'établissait à 28.4% en 1994, comparativement à 25.7% en 1988. Au cours de la récession de 1991-1992, les sociétés sous contrôle canadien ont subi des pertes de revenu plus grandes que les entreprises étrangères. En 1991, les premières ont vu leur revenu chuter de 47 milliards de dollars, tandis que celui des secondes n'a baissé que de 4.3 milliards. Ainsi, la contribution des sociétés étrangères à la croissance du revenu agrégé a augmenté au cours de la période. Depuis 1988, 40.3% de la progression du revenu est attribuable aux sociétés sous contrôle étranger.

Les branches d'activité dont les sociétés sous contrôle étranger ont engendré plus de la moitié de la croissance du revenu pendant la période sont les suivantes : produits chimiques et textiles (78%); bois et papier (66%); matériel de transport (57%); et produits électriques et électroniques (57%). Le Tableau 3 montre qu'elle a été la contribution des sociétés sous contrôle étranger à la croissance du revenu de chaque branche d'activité au Canada, de 1988 à 1994.

TABLE 3 Contribution by foreign controlled firms to operating revenue from 1988 to 1994

TABLEAU 3 Contribution des sociétés sous contrôle étranger au revenu d'exploitation, de 1988 à 1994

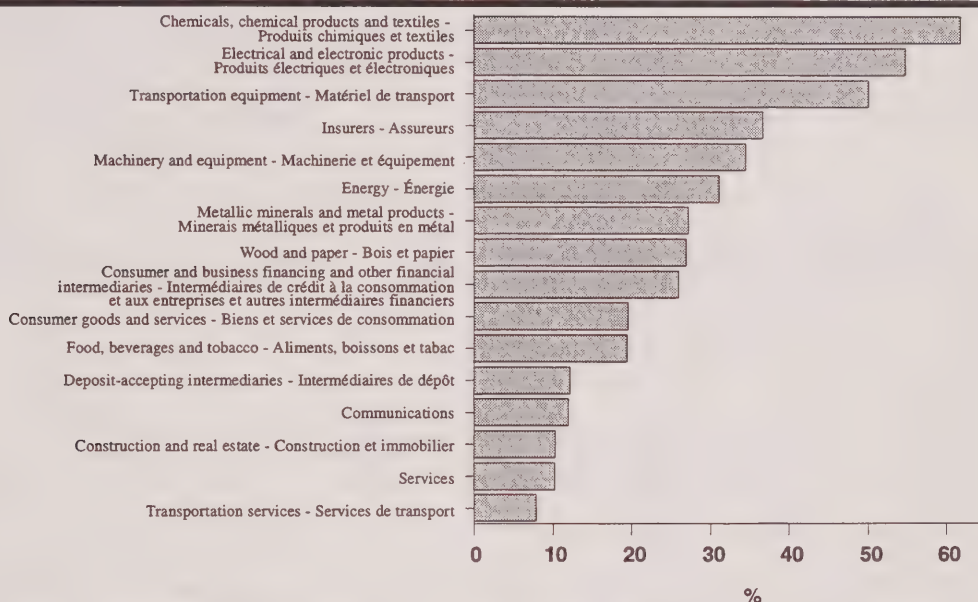
	Increase in industry revenue	Provided by foreign controlled firms	
	Croissance du revenu de l'industrie	Engendré par les sociétés sous contrôle étranger	
	\$ billions - milliards \$		%
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	15.4	12.1	78.3
Wood and paper - Bois et papier	9.7	6.4	65.7
Transportation equipment - Matériel de transport	48.2	27.7	57.4
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	22.3	12.7	56.9
Food, beverage and tobacco - Aliments, boissons et tabac	25.5	9.8	38.4
Metallic minerals and metal products - Minerais métalliques et produits en métal	8.2	2.8	34.0
Insurers - Assureurs	19.1	6.1	32.2
Consumer goods and services - Biens et services de consommation	21.7	6.5	30.1
Machinery and equipment - Machinerie et équipement	16.2	4.7	29.2
Energy - Énergie	34.3	6.3	18.2
Consumer and business financing - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises	5.4	0.9	16.5
Communications	14.7	2.3	15.9
Transportation services - Services de transport	6.0	0.9	15.1
Services	15.4	2.1	13.4
Deposit-accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôt	8.1	0.8	9.8
Construction and real estate - Construction et immobilier	-15.4	0.6	...
All industries - Toutes les branches d'activité	254.8	102.7	40.3

Exports of commodities⁵ by these four industries account for over 50% of Canada's annual exports. The Transportation equipment industry represents about 30% of Canada's annual exports, followed by Wood and paper at 14%. Although the Chemicals, chemical products and textiles industry ranks first in terms of foreign control, their exports represent only about 5% of the value of exports.

L'exportations des marchandises⁵ par ces quatre branches d'activité représentent plus de la moitié de la valeur totale des exportations au Canada. La branche de matériel de transport représente environs 30% de la valeur d'exportations, suivi par l'industrie du bois et du papier à 14%. Même si les produits chimiques et textiles revendique la plus grande portion du contrôle étranger, leur exportations représente seulement 5% du total.

Chart 10
Foreign controlled share of operating revenue, by industry
1994

Graphique 10
Part du revenu d'exploitation, par branches d'activité
1994



Industries Displaying High Levels of Foreign Control

In 1994, industries with more than 50% of operating revenue generated by foreign controlled firms were Chemicals, chemical products and textiles (61.7%), Electrical and electronic products (54.7%) and Transportation equipment (50.0%). Industries displaying the lowest levels of foreign controlled revenue were Communications (12.0%), Construction and Real estate (10.3%), Services (10.2%), and Transportation services (7.9%). (See Chart 10.)

Branches d'activité où le degré de contrôle étranger est élevé

En 1994, les branches d'activité dont plus de la moitié du revenu d'exploitation provenait de sociétés sous contrôle étranger ont été celles des produits chimiques et textiles (61.7%), des produits électriques et électroniques (54.7%), et du matériel de transport (50.0%). Quant à celles où la contribution des sociétés sous contrôle étranger au revenu d'exploitation a été la plus faible, ce furent les communications (12.0%), la construction et immobilier (10.3%), les services (10.2%), et les services de transport (7.9%). (Voir le Graphique 10.)

⁵ Statistics Canada - Canadian International Merchandise Trade (Catalogue 65-001)

⁵ Statistique Canada - Le commerce international de marchandises du Canada (n° 65-001 au catalogue)

Since 1988, the greatest percentage increase in foreign control has occurred in Wood and paper (6.2%) and Chemicals, chemical products and textiles (4.9%). Energy and Consumer and business financing saw declines in foreign control of 3.7 and 3.2 percent, respectively (Table 4).

Depuis 1988, la branche du bois et du papier (6.2%) et celle des produits chimiques et textiles (4.9%) ont été celles qui ont affiché la plus forte augmentation de l'apport étranger au revenu. En revanche, le degré de contrôle étranger a chuté de 3.7% et de 3.2%, respectivement, dans la branche de l'énergie et dans celle du crédit à la consommation et aux entreprises (Tableau 4).

TABLE 4 Change in foreign controlled share of operating revenue, by industry, 1988 to 1994

TABLEAU 4 Variation de la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par branche d'activité, de 1988 à 1994

	Change in the foreign controlled share of the industry
	Variation de la part de la branche d'activité sous contrôle étranger
	%
Wood and paper - Bois et papier	6.2
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	4.9
Food, beverages and tobacco - Aliments, boissons et tabac	2.9
Transportation equipment - Matériel de transport	2.5
Consumer goods and services - Biens et services de consommation	2.1
Construction and real estate - Construction et immobilier	1.9
Communications	1.5
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	1.1
Transportation services - Services de transport	1.0
Metallic minerals and metal products - Minerais métalliques et produits en métal	0.8
Services	0.8
Deposit-accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôt	-0.3
Insurers - Assureurs	-1.9
Machinery and equipment - Machinerie et équipement	-2.1
Consumer and business financing - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises	-3.2
Energy - Énergie	-3.7
All industries - Toutes les branches d'activité	2.6

Effective Use of Assets - Canadian Versus Foreign Controlled Firms

Profit margins and total asset turnover are the two basic components of operating efficiency⁶. Financial statement analysts are especially interested in the ability of a company to use assets efficiently to produce profits for its owners. Total asset turnover⁷ measures the ability of the company to use its assets to generate revenue. In general, the higher the total asset turnover, the more efficient the company is in using its assets.

To compare Canadian and foreign controlled firms in the Canadian economy, asset turnover (here called the revenue to asset utilization ratio) was examined to measure how many dollars of revenue were generated from each dollar of assets employed in Canada.

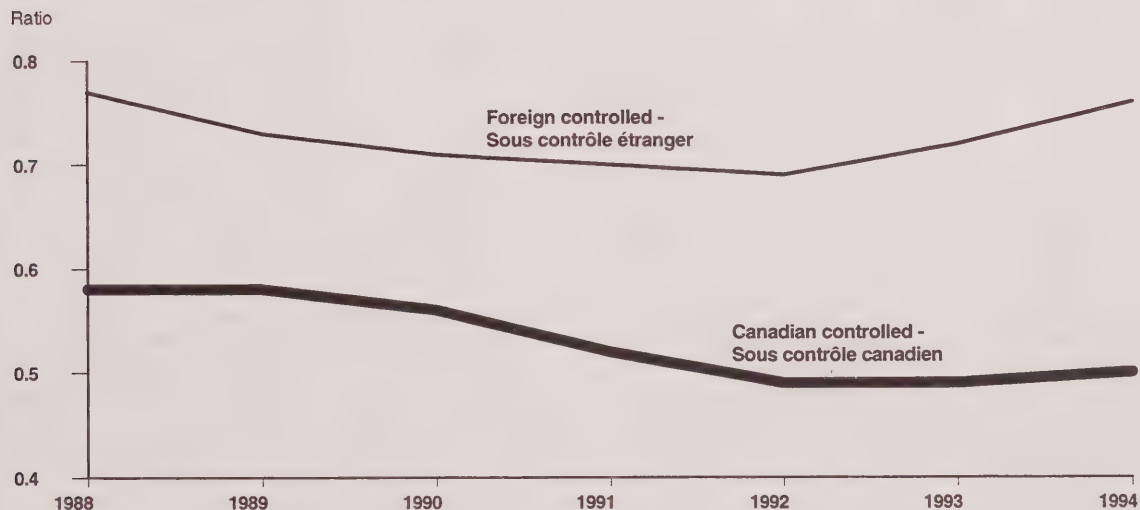
Utilisation efficace des actifs - Comparaison entre les sociétés sous contrôle canadien et les entreprises sous contrôle étranger

La marge bénéficiaire et le ratio de rotation de l'actif total constituent les deux éléments fondamentaux du rendement d'exploitation⁶. Les analystes des états financiers s'intéressent tout particulièrement à la capacité d'une entreprise d'utiliser ses actifs efficacement afin d'engendrer des bénéfices pour ses propriétaires. Le ratio de rotation de l'actif total⁷ renseigne sur cette capacité. En général, plus le ratio est élevé, plus l'entreprise sait utiliser judicieusement ses actifs.

Afin de comparer entre elles les sociétés sous contrôle canadien et étranger, dans le contexte de l'économie canadienne, on a examiné le ratio de rotation de l'actif (appelé ici ratio "revenu/actifs utilisés"); on a ainsi calculé combien chaque dollar d'actif employé au Canada a permis de produire en revenus.

Chart 11
Total all industries
Revenue to asset utilization ratio

Graphique 11
Total, toutes les branches d'activités
Ratio d'utilisation du revenu d'exploitation sur les actifs



⁶ Larson, Zin and Nelson - Fundamental Accounting Principles, Sixth Canadian Edition, 1990.

⁷ Asset Turnover is defined as: Total Revenue/Total Assets.

⁶ Larson, Zin et Nelson - Fundamental Accounting Principles, Sixième édition canadienne, 1990.

⁷ Le ratio de rotation de l'actif total est obtenu en divisant le revenu par les actifs.

From 1988 to 1994, foreign controlled firms generated more revenue per dollar of assets employed than Canadian firms. In 1988, foreign firms generated 77 cents for every dollar of assets compared to 58 cents for Canadian firms. At the height of the recession in 1991 and 1992, this ratio declined equally for both groups, by about 8 cents. However, in 1994, a significant change occurred when the foreign controlled firms sprung back to 76 cents, while Canadian firms remained at 50 cents, which was the recessionary level (Chart 11 and Table 5).

De 1988 à 1994, les sociétés sous contrôle étranger ont engendré des revenus plus élevés pour chaque dollar d'actif utilisé que les sociétés canadiennes : en 1988, elles produisaient 77 cents pour chaque dollar d'actif, comparativement à 58 cents pour les entreprises canadiennes. Au plus fort de la récession, en 1991 et 1992, ce ratio a diminué d'environ 8 cents, pour les deux groupes également. Cependant, un changement important a eu lieu en 1994 quand le ratio des sociétés sous contrôle étranger a rebondi à 76 cents, tandis que les entreprises canadiennes traînaient loin derrière, à 50 cents, soit à peu près au niveau où elles étaient descendues pendant la récession (Graphique 11 et Tableau 5).

TABLE 5 Revenue to asset utilization ratio, by country of control

TABLEAU 5 Ratio "revenu/actifs utilisés", par pays de contrôle

	Country of control Pays de contrôle		Other foreign Autres étranger	Total foreign Total étranger	Canada private Canada privé	Canada GBE Canada ECP	Total Canada Total Canada	All Tous
	USA	EU						
	É.-U.	UE						
1988	0.96	0.51	0.60	0.77	0.63	0.29	0.58	0.62
1989	0.89	0.50	0.62	0.73	0.62	0.29	0.58	0.61
1990	0.90	0.50	0.55	0.71	0.60	0.28	0.56	0.59
1991	0.88	0.46	0.65	0.70	0.56	0.25	0.52	0.55
1992	0.88	0.43	0.64	0.69	0.53	0.25	0.49	0.53
1993	0.92	0.44	0.70	0.72	0.53	0.26	0.49	0.54
1994	0.97	0.44	0.74	0.76	0.53	0.26	0.50	0.55

This higher ratio for foreign controlled firms can be attributed to a number of factors. In many cases, the Canadian operations of a foreign corporation are partially managed from non-resident headquarters with the Canadian operations consisting of only the required manufacturing and distribution infrastructure necessary to conduct business. A number of corporate expenses might be provided by the parent company, requiring less capital investment in Canada per dollar of revenue.

From an industrial perspective, capital intensive industries such as mining and durable goods manufacturing would have an asset turnover ratio considerably different from service-type industries. Another example of a large variation in turnover is for government business enterprises. These industries by their very nature are providers of services for the public good, such as hydro, postal services and transportation.

Un certain nombre de facteurs expliquent le ratio plus élevé obtenu par les sociétés sous contrôle étranger. Dans bien des cas, la filiale canadienne d'une entreprise étrangère est gérée en partie depuis un siège social non situé au Canada, la filiale ne comprenant alors que l'infrastructure de fabrication et de distribution nécessaire pour mener les affaires. Quelques dépenses commerciales pourraient être encouru par la société mère ce qui requiert moins d'investissement en capital par dollar de revenu au Canada.

D'un point de vue industriel, les branches d'activité capitalistiques (les mines et la fabrication de biens durables, par exemple) auront un ratio de rotation de l'actif très différent de celui des branches du secteur tertiaire. Les entreprises commerciales publiques offrent un autre exemple d'une large variation du ratio; de par leur nature même, elles fournissent des services pour le bien-être du public tels que l'électricité, la poste et les transports.

Such government sponsored activities require considerable capital investment, generally leading to a lower asset to revenue ratio than that realized by the private sector (Table 5).

Pareilles activités parrainées par l'État exigent de grosses immobilisations, ce qui, règle générale, aboutit à un ratio "actif/revenu" plus faible que celui obtenu par le secteur privé (Tableau 5).

TABLE 6 Distribution of foreign operating revenue share

TABLEAU 6 Répartition du revenu sous contrôle étranger

	Share of total foreign operating revenue Part du revenu total sous contrôle étranger			
	U.S. É.-U.	EU UE	Other Autres	Foreign Étranger
1988	67.5	20.7	11.7	100.0
1989	65.7	20.5	13.8	100.0
1990	64.0	22.2	13.9	100.0
1991	62.8	22.5	14.7	100.0
1992	64.5	21.1	14.4	100.0
1993	65.5	20.6	13.9	100.0
1994	67.4	18.8	13.8	100.0

Geographic Distribution in the Foreign Controlled Group

The United States

The United States continues to be the largest source of foreign control in Canada's economy. The traditional manufacturing based industries have largely been the focus of USA-based investment. Increased offshore presence in the Canadian market has had a small effect on the USA share of foreign control. During the recession of 1991, the decline in USA controlled revenue caused the USA share to decline slightly relative to the non-USA controlled foreign firms. However, the magnitude of the post-recessionary recovery by USA controlled firms (32.9% since 1991) allowed the USA to quickly recover their lost share of corporate revenue. USA controlled revenue stood at 67.4% in 1994, up substantially from 1993 (65.5%), and near to the precessionary level of 67.5% in 1988 (Chart 12 and Table 6).

Répartition géographique des sociétés sous contrôle étranger

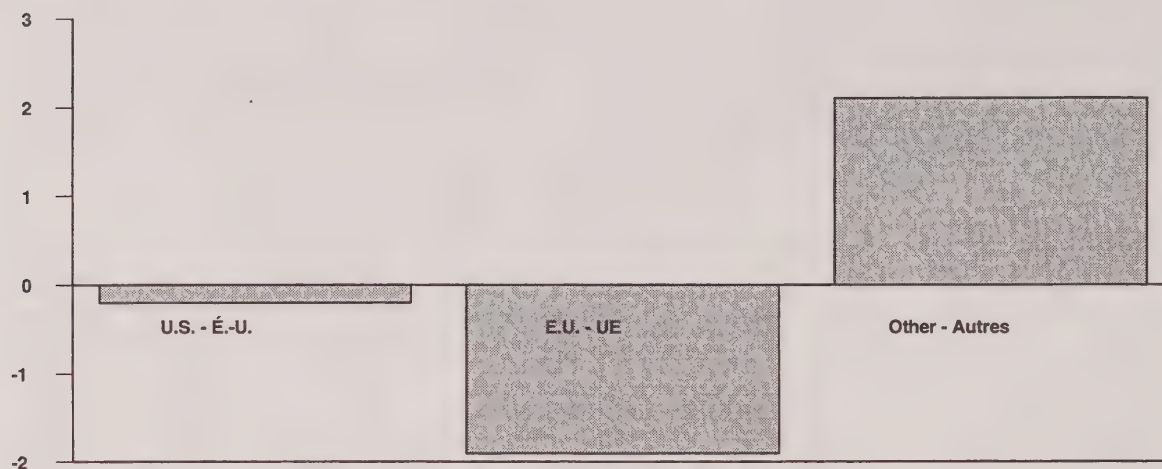
Les États-Unis

Les États-Unis continuent d'être le plus important pays d'origine du contrôle étranger dans l'économie canadienne. Les industries traditionnelles du secteur secondaire ont constitué, pour l'essentiel, le principal domaine d'intérêt des investisseurs américains. L'accroissement de la présence étrangère sur le marché canadien a peu influé sur la part américaine du contrôle étranger. Au cours de la dernière récession, en 1991, la baisse du revenu contrôlé par les États-Unis a fait chuter légèrement la part américaine par rapport à celle des sociétés non américaines sous contrôle étranger. Cependant, l'ampleur du redressement des entreprises sous contrôle américain, après la récession (32.9% depuis 1991), a permis aux États-Unis de récupérer rapidement leur part perdue du revenu des entreprises. Le revenu sous contrôle américain se situait à 67.4% du total en 1994, ce qui correspondait à une jolie hausse par rapport à 1993 (65.5%), tout en étant légèrement inférieur au seuil atteint avant la récession, soit 67.5% en 1988 (Graphique 12 et Tableau 6).

Chart 12
Change in revenue share within the
foreign controlled group, 1988-1994

Graphique 12
Variation du revenu d'exploitation à l'intérieur
de tous les pays étrangers, 1988-1994

Percentage point increase - Hausse de la variation du pourcentage



The European Union

European controlled operating revenue totalled \$74.9 billion in 1994, up 2.4%. This represented 18.8% of total foreign revenue, down from 20.6% in 1993. Since 1988, the EU's share of operating revenue has fallen 1.9 percentage points. The leading EU industries in 1994 were Insurers, Food, beverages and tobacco, and Chemicals, chemical products and textiles, each tallying about \$10 billion in revenue.

The Pacific Rim

Pacific Rim countries represented 8.6% of foreign controlled operating revenue in 1994, up from 8.2% in 1993.

Japan accounted for nearly three quarters of Pacific Rim revenues in 1994, up significantly since 1988 when it stood at 63.7%. Doubling of revenues in the Transportation equipment industry over the period contributed to Japan's increase.

The Transportation industry's share of total Pacific Rim revenues has grown nearly 10 percentage points since 1988 (Chart 13).

L'Union européenne (UE)

Le total du revenu d'exploitation sous contrôle européen atteignait 74.9 milliards de dollars en 1994, soit une hausse de 2.4%. Cela correspondait à 18.8% de tous les revenus sous contrôle étranger, c'est-à-dire moins qu'en 1993 (20.6%). Depuis 1988, la part européenne du revenu d'exploitation a diminué de 1.9 point. En 1994, les principales branches d'activité où l'UE était présente étaient les assureurs, les aliments, boissons et tabac, et les produits chimiques et textiles, la part européenne de revenu s'établissant à environ 10 milliards de dollars dans chacune d'elle.

Région du Pacifique

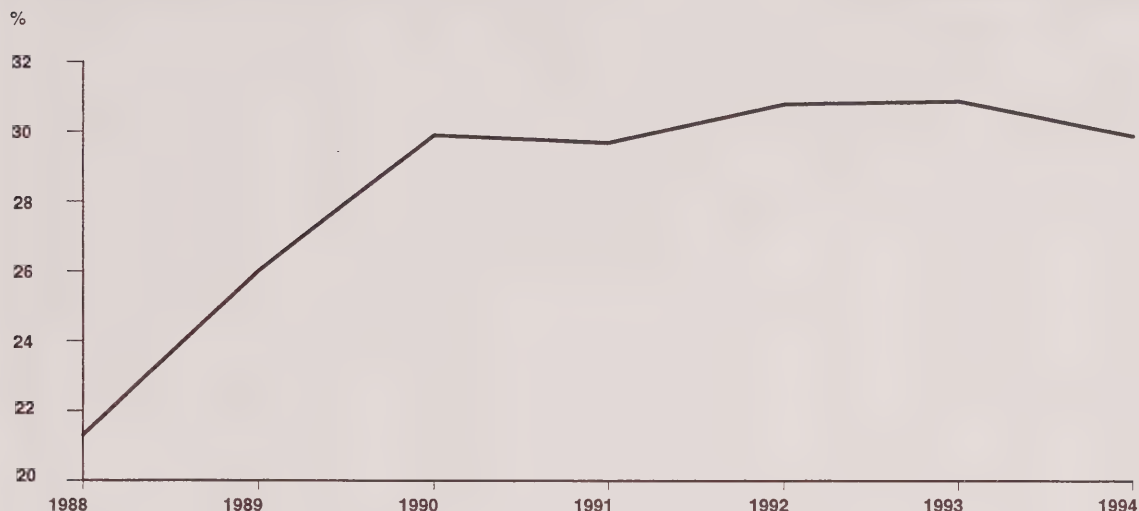
En 1994, les pays du Pacifique comptait pour 8.6% du revenu d'exploitation engendré par le secteur étranger, comparativement à 8.2% en 1993.

Le Japon comptait pour les trois quarts du revenu d'exploitation des pays du Pacifique; une hausse significative depuis 1988, lorsqu'il s'élevait à 63.7%. La hausse de la contribution du Japon est en majeure parti dû au redoublement du revenu d'exploitation dans l'industrie du matériel de transport.

La part du revenu des pays du Pacifique dans l'industrie du matériel de transport a augmenté de presque 10 points en pourcentage depuis 1988 (Graphique 13).

Chart 13
Transportation equipment industry share of
Pacific Rim operating revenue

Graphique 13
La part du revenu des pays du Pacifique dans
l'industrie du matériel de transport



Statistical Notes, Definitions and Methodology

As there has been no significant change to survey methodology, the detailed explanation included in prior reports under the caption "Notes and Definitions" has been excluded from this report.

For a detailed description of sources, methodology, statistical units, coverage, country of control, industrial classification, reliability of data and definitions, refer to page 53 of the CALURA report for 1993 - catalogue 61-220.

For further information, please contact Randy Smadella (613 951-3472) or Veronica Utovac (613 951-3473), Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa. (Fax 613 951-0319).

Notes statistiques, définitions et méthodologie

Comme la méthodologie de l'enquête n'a subi aucun changement important, nous avons exclu du présent document les explications détaillées fournies dans les rapports antérieurs sous le titre "Notes statistiques et définitions".

Pour obtenir des détails sur l'origine des données, la méthodologie, les unités statistiques, le champ d'observation, la classification des branches d'activité, la fiabilité des données et les définitions, prière de se reporter à la page 53 du rapport CALURA (n° 61-220 au catalogue).

Afin d'obtenir de plus amples renseignements, prière de communiquer avec Randy Smadella, au 613-951-3472, ou avec Veronica Utovac, au 613-951-3473, division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa (Télécopieur : 613-951-0319).

APPENDIX TABLE 1

Major financial characteristics and ratios, by industry and control

Value and share

Food (including food retailing), beverages and tobacco

TABLEAU D'ANNEXE 1

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle

Valeur et part

Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All	
		U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes	
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	8,301	9,723	2,076	20,100	52,812	5,266	58,078	78,178
	1989		9,649	8,838	3,895	22,382	56,254	6,218	62,472	84,853
	1990		9,657	11,088	3,727	24,472	55,605	6,977	62,582	87,054
	1991		10,092	10,760	3,876	24,728	57,099	8,800	65,899	90,627
	1992		11,124	10,799	3,925	25,847	57,487	8,505	65,992	91,840
	1993P		11,371	10,560	4,119	26,050	58,126	9,775	67,902	93,952
	1994P		12,354	10,904	4,226	27,484	62,911	10,232	73,143	100,628
	1988	%	10.62	12.44	2.66	25.71	67.55	6.74	74.29	100.00
	1989		10.78	10.42	4.59	25.79	66.88	7.33	74.21	100.00
	1990		11.09	12.74	4.28	28.11	63.87	8.02	71.89	100.00
	1991		11.14	11.87	4.28	27.29	63.00	9.71	72.71	100.00
	1992		12.11	11.76	4.27	28.14	62.60	9.26	71.86	100.00
	1993P		12.10	11.24	4.38	27.73	61.87	10.40	72.27	100.00
	1994P		12.28	10.84	4.20	27.31	62.52	10.17	72.69	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	17,256	7,436	3,009	27,701	119,054	9,538	128,591	156,292
	1989		17,516	6,924	3,317	27,757	122,166	10,986	133,152	160,909
	1990		18,249	9,667	3,650	31,565	122,568	11,908	134,476	166,042
	1991		16,899	10,686	4,825	32,410	124,258	10,855	135,113	167,523
	1992		19,081	9,928	4,880	33,889	122,028	10,716	132,744	166,633
	1993P		19,783	10,023	4,788	34,594	124,885	10,029	134,914	169,508
	1994P		22,459	9,979	5,056	37,494	134,058	10,243	144,301	181,795
	1988	%	11.04	4.76	1.92	17.72	76.17	6.10	82.28	100.00
	1989		10.51	4.30	2.06	16.88	76.29	6.83	83.12	100.00
	1990		10.99	5.82	2.20	19.01	73.82	7.17	80.99	100.00
	1991		10.09	6.38	2.88	19.35	74.17	6.48	80.65	100.00
	1992		11.45	5.96	2.93	20.34	73.23	6.43	79.66	100.00
	1993P		11.67	5.91	2.82	20.41	73.68	5.92	79.59	100.00
	1994P		12.35	5.49	2.78	20.62	73.74	5.63	79.38	100.00
Selected ratios - Ratios sélectionnés										
Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	6,584	8,891	1,499	16,975	42,352
	1989		7,227	7,999	3,080	18,306	45,559
	1990		7,751	9,666	3,072	20,490	45,429
	1991		8,010	9,290	3,010	20,311	46,409
	1992		8,967	9,362	3,066	21,395	46,772
	1993P		9,006	9,150	3,105	21,260	46,813
	1994P		9,761	9,411	3,174	22,346	49,326
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.618	0.621	1.113	0.652	1.172
	1989		0.570	0.736	0.802	0.679	1.304
	1990		0.871	0.748	0.985	0.825	1.317
	1991		0.773	0.646	0.809	0.717	1.351
	1992		0.760	0.619	0.850	0.707	1.412
	1993P		0.710	0.591	0.868	0.676	1.425
	1994P		0.602	0.632	0.885	0.651	1.480

APPENDIX TABLE 2-

TABLEAU D'ANNEXE 2

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Value and share

Valeur et part

Wood and paper

Bois et papier

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	6,960	598	6,080	13,638	35,978	530	36,508	50,146
	1989		11,277	404	8,523	20,203	38,320	388	38,708	58,911
	1990		12,107	532	9,397	22,037	37,713	487	38,200	60,237
	1991		12,019	749	9,583	22,351	37,049	499	37,548	59,899
	1992		13,103	584	10,063	23,750	39,211	441	39,652	63,402
	1993P		13,995	677	7,928	22,600	41,175	272	41,448	64,048
	1994P		15,009	1,036	8,628	24,673	48,270	361	48,631	73,304
	1988	%	13.88	1.19	12.12	27.20	71.75	1.06	72.80	100.00
	1989		19.14	0.69	14.47	34.29	65.05	0.66	65.71	100.00
	1990		20.10	0.88	15.60	36.58	62.61	0.81	63.42	100.00
	1991		20.06	1.25	16.00	37.31	61.85	0.83	62.69	100.00
	1992		20.67	0.92	15.87	37.46	61.84	0.70	62.54	100.00
	1993P		21.85	1.06	12.38	35.29	64.29	0.43	64.71	100.00
	1994P		20.47	1.41	11.77	33.66	65.85	0.49	66.34	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	7,341	720	4,384	12,444	47,621	298	47,919	60,364
	1989		9,104	422	4,611	14,137	46,375	352	46,728	60,865
	1990		8,612	565	5,137	14,314	42,465	146	42,611	56,925
	1991		7,558	557	4,490	12,606	38,010	145	38,155	50,760
	1992		8,005	490	3,325	11,820	39,401	137	39,538	51,359
	1993P		10,583	550	3,318	14,451	42,119	178	42,297	56,749
	1994P		13,014	856	4,940	18,810	51,013	227	51,240	70,050
	1988	%	12.16	1.19	7.26	20.62	78.89	0.49	79.38	100.00
	1989		14.96	0.69	7.58	23.23	76.19	0.58	76.77	100.00
	1990		15.13	0.99	9.02	25.15	74.60	0.26	74.85	100.00
	1991		14.89	1.10	8.85	24.83	74.88	0.29	75.17	100.00
	1992		15.59	0.95	6.47	23.02	76.72	0.27	76.98	100.00
	1993P		18.65	0.97	5.85	25.47	74.22	0.31	74.53	100.00
	1994P		18.58	1.22	7.05	26.85	72.82	0.32	73.15	100.00
Selected ratios - Ratios sélectionnés										
Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	5,832	490	5,452	11,774	29,587
	1989		9,966	353	7,769	18,087	32,509
	1990		10,778	458	8,653	19,889	32,155
	1991		10,785	666	8,898	20,349	31,244
	1992		11,581	514	9,459	21,554	32,944
	1993P		12,161	593	7,302	20,056	33,414
	1994P		12,608	900	7,761	21,269	38,678
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.640	0.843	0.865	0.750	0.893
	1989		0.663	0.925	0.804	0.727	1.143
	1990		0.679	0.745	0.816	0.740	1.365
	1991		0.774	2.494	0.943	0.881	1.611
	1992		0.957	1.016	0.926	0.944	1.769
	1993P		1.015	0.754	1.031	1.012	1.676
	1994P		0.804	0.796	1.032	0.884	1.419

APPENDIX TABLE 3

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Value and share
Energy

TABLEAU D'ANNEXE 3

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part
Énergie

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	37,344	12,350	7,566	57,260	76,836	112,103	188,939	246,200
	1989		39,460	11,568	4,650	55,677	77,233	107,455	184,688	240,366
	1990		38,697	15,494	4,588	58,779	77,908	119,476	197,384	256,164
	1991		37,080	14,029	4,706	55,816	80,674	122,726	203,400	259,216
	1992		38,187	12,110	4,801	55,098	84,696	133,641	218,337	273,434
	1993P		40,111	11,500	5,152	56,763	91,217	132,805	224,022	280,785
	1994P		40,511	8,529	5,571	54,612	107,867	134,642	242,509	297,121
	1988	%	15.17	5.02	3.07	23.26	31.21	45.53	76.74	100.00
	1989		16.42	4.81	1.93	23.16	32.13	44.70	76.84	100.00
	1990		15.11	6.05	1.79	22.95	30.41	46.64	77.05	100.00
	1991		14.30	5.41	1.82	21.53	31.12	47.35	78.47	100.00
	1992		13.97	4.43	1.76	20.15	30.97	48.87	79.85	100.00
	1993P		14.29	4.10	1.83	20.22	32.49	47.30	79.78	100.00
	1994P		13.63	2.87	1.88	18.38	36.30	45.32	81.62	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	22,043	8,504	1,019	31,567	42,484	23,389	65,874	97,440
	1989		22,084	8,250	1,006	31,340	46,513	23,052	69,564	100,905
	1990		26,053	11,233	1,195	38,481	48,237	25,049	73,286	111,766
	1991		23,158	10,429	1,276	34,863	47,340	20,829	68,169	103,031
	1992		25,055	8,968	1,647	35,670	49,609	26,324	75,933	111,603
	1993P		27,195	9,057	2,135	38,387	57,742	27,149	84,891	123,278
	1994P		27,724	7,481	2,617	37,821	65,939	27,992	93,931	131,752
	1988	%	22.62	8.73	1.05	32.40	43.60	24.00	67.60	100.00
	1989		21.89	8.18	1.00	31.06	46.10	22.84	68.94	100.00
	1990		23.31	10.05	1.07	34.43	43.16	22.41	65.57	100.00
	1991		22.48	10.12	1.24	33.84	45.95	20.22	66.16	100.00
	1992		22.45	8.04	1.48	31.96	44.45	23.59	68.04	100.00
	1993P		22.06	7.35	1.73	31.14	46.84	22.02	68.86	100.00
	1994P		21.04	5.68	1.99	28.71	50.05	21.25	71.29	100.00

Selected ratios - Ratios sélectionnés

Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	30,665	10,485	7,057	48,206	68,386
	1989		34,106	9,973	4,292	48,370	68,959
	1990		31,985	13,424	4,195	49,604	69,151
	1991		31,059	12,026	4,318	47,403	70,948
	1992		31,651	10,429	4,362	46,442	75,331
	1993P		33,242	9,923	4,678	47,842	80,697
	1994P		33,674	7,012	5,005	45,691	95,285
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.625	0.433	1.553	0.664	0.846
	1989		0.766	0.335	0.855	0.664	0.892
	1990		0.777	0.616	0.737	0.727	0.948
	1991		0.835	0.917	1.028	0.871	1.115
	1992		1.043	0.733	2.829	1.048	1.033
	1993P		0.972	0.792	2.315	1.010	0.887
	1994P		1.160	0.479	2.052	1.087	0.911

APPENDIX TABLE 4

TABLEAU D'ANNEXE 4

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Value and share

Valeur et part

Chemicals, chemical products and textiles

Produits chimiques et textiles

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	13,766	5,903	2,143	21,812	x	x	18,717	40,529
	1989		14,872	6,474	2,630	23,976	x	x	17,569	41,545
	1990		17,225	8,455	2,468	28,148	x	x	18,734	46,882
	1991		16,957	8,027	2,174	27,158	x	x	16,246	43,404
	1992		17,193	8,864	2,245	28,303	x	x	14,161	42,464
	1993P		19,959	8,851	2,172	30,982	x	x	15,361	46,343
	1994P		23,677	9,464	2,470	35,610	x	x	17,897	53,508
	1988	%	33.96	14.57	5.29	53.82	x	x	46.18	100.00
	1989		35.80	15.58	6.33	57.71	x	x	42.29	100.00
	1990		36.74	18.04	5.26	60.04	x	x	39.96	100.00
	1991		39.07	18.49	5.01	62.57	x	x	37.43	100.00
	1992		40.49	20.88	5.29	66.65	x	x	33.35	100.00
	1993P		43.07	19.10	4.69	66.85	x	x	33.15	100.00
	1994P		44.25	17.69	4.62	66.55	x	x	33.45	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	19,479	7,544	2,586	29,610	x	x	22,515	52,125
	1989		18,872	8,169	2,531	29,572	x	x	22,486	52,058
	1990		19,856	8,433	2,565	30,854	x	x	22,496	53,350
	1991		20,246	8,281	2,905	31,432	x	x	21,568	53,000
	1992		19,351	8,828	3,063	31,242	x	x	19,394	50,636
	1993P		22,912	8,947	3,332	35,191	x	x	20,458	55,649
	1994P		28,198	9,952	3,538	41,688	x	x	25,868	67,556
	1988	%	37.37	14.47	4.96	56.81	x	x	43.19	100.00
	1989		36.25	15.69	4.86	56.81	x	x	43.19	100.00
	1990		37.22	15.81	4.81	57.83	x	x	42.17	100.00
	1991		38.20	15.63	5.48	59.31	x	x	40.69	100.00
	1992		38.22	17.43	6.05	61.70	x	x	38.30	100.00
	1993P		41.17	16.08	5.99	63.24	x	x	36.76	100.00
	1994P		41.74	14.73	5.24	61.71	x	x	38.29	100.00
Selected ratios - Ratios sélectionnés										
Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	10,662	4,414	1,679	16,755	x
	1989		11,907	5,002	2,241	19,149	x
	1990		13,916	6,907	2,062	22,886	x
	1991		13,263	6,552	1,780	21,594	x
	1992		13,296	7,334	1,741	22,371	x
	1993P		15,691	7,206	1,749	24,645	x
	1994P		18,777	7,569	1,849	28,195	x
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.561	0.502	0.624	0.551	x
	1989		0.553	0.499	0.598	0.544	x
	1990		0.728	0.401	1.050	0.636	x
	1991		0.785	0.384	1.422	0.675	x
	1992		0.704	0.390	1.641	0.628	x
	1993P		0.745	0.344	1.062	0.620	x
	1994P		0.682	0.325	1.444	0.599	x

APPENDIX TABLE 5

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Value and share

Metallic minerals and metal products

TABLEAU D'ANNEXE 5

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Minerais métalliques et produits en métal

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All	
		U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes	
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	7,775	6,694	3,051	17,519	x	x	61,049	78,568
	1989		7,852	8,602	2,960	19,413	x	x	63,209	82,622
	1990		7,734	9,106	5,236	22,076	x	x	57,832	79,908
	1991		7,978	8,649	5,476	22,104	x	x	56,387	78,491
	1992		9,318	7,828	5,375	22,521	x	x	56,313	78,834
	1993P		9,447	7,902	4,986	22,335	x	x	59,086	81,421
	1994P		10,953	8,345	3,671	22,970	x	x	75,913	98,883
	1988	%	9.90	8.52	3.88	22.30	x	x	77.70	100.00
	1989		9.50	10.41	3.58	23.50	x	x	76.50	100.00
	1990		9.68	11.40	6.55	27.63	x	x	72.37	100.00
	1991		10.16	11.02	6.98	28.16	x	x	71.84	100.00
	1992		11.82	9.93	6.82	28.57	x	x	71.43	100.00
	1993P		11.60	9.71	6.12	27.43	x	x	72.57	100.00
	1994P		11.08	8.44	3.71	23.23	x	x	76.77	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	8,816	6,436	3,683	18,936	x	x	52,642	71,578
	1989		9,284	6,117	6,726	22,128	x	x	55,441	77,568
	1990		8,574	5,717	4,629	18,920	x	x	48,310	67,230
	1991		8,052	4,654	5,629	18,335	x	x	42,018	60,353
	1992		7,671	4,476	5,663	17,810	x	x	41,436	59,245
	1993P		8,317	5,160	6,242	19,719	x	x	43,977	63,695
	1994P		10,088	5,893	5,735	21,716	x	x	58,040	79,756
	1988	%	12.32	8.99	5.15	26.45	x	x	73.55	100.00
	1989		11.97	7.89	8.67	28.53	x	x	71.47	100.00
	1990		12.75	8.50	6.89	28.14	x	x	71.86	100.00
	1991		13.34	7.71	9.33	30.38	x	x	69.62	100.00
	1992		12.95	7.56	9.56	30.06	x	x	69.94	100.00
	1993P		13.06	8.10	9.80	30.96	x	x	69.04	100.00
	1994P		12.65	7.39	7.19	27.23	x	x	72.77	100.00

Selected ratios - Ratios sélectionnés

Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	6,422	5,438	2,411	14,270	x
	1989		6,576	7,207	2,342	16,124	x
	1990		6,538	7,879	4,311	18,728	x
	1991		6,754	7,893	4,549	19,196	x
	1992		7,932	7,180	4,391	19,503	x
	1993P		8,039	7,072	3,892	19,004	x
	1994P		8,963	7,446	2,787	19,196	x
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.726	0.762	0.474	0.688	x
	1989		0.675	0.427	0.763	0.565	x
	1990		0.643	0.472	0.294	0.481	x
	1991		0.568	0.600	2.570	0.821	x
	1992		0.808	0.469	2.844	0.861	x
	1993P		0.763	0.789	4.209	1.047	x
	1994P		0.682	0.639	2.373	0.798	x

APPENDIX TABLE 6

TABLEAU D'ANNEXE 6

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Value and share

Valeur et part

Machinery and equipment (except electrical)

Machinerie et équipement (sauf électrique)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	8,784	1,446	1,639	11,869	x	x	16,075	27,943
	1989		8,749	1,470	1,637	11,856	x	x	17,176	29,032
	1990		8,897	1,662	1,989	12,548	x	x	17,170	29,718
	1991		8,142	1,711	2,061	11,914	x	x	17,196	29,109
	1992		8,022	1,607	2,114	11,743	x	x	16,077	27,820
	1993P		8,189	1,642	2,939	12,771	16,396	-	16,396	29,166
	1994P		9,245	2,014	2,763	14,023	19,842	-	19,842	33,865
	1988	%	31.43	5.17	5.87	42.47	x	x	57.53	100.00
	1989		30.14	5.06	5.64	40.84	x	x	59.16	100.00
	1990		29.94	5.59	6.69	42.22	x	x	57.78	100.00
	1991		27.97	5.88	7.08	40.93	x	x	59.07	100.00
	1992		28.84	5.78	7.60	42.21	x	x	57.79	100.00
	1993P		28.08	5.63	10.08	43.79	56.21	-	56.21	100.00
	1994P		27.30	5.95	8.16	41.41	58.59	-	58.59	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	10,140	2,158	2,450	14,748	x	x	25,596	40,344
	1989		10,389	2,086	2,315	14,790	x	x	27,377	42,167
	1990		10,444	2,250	2,781	15,475	x	x	27,548	43,023
	1991		9,253	2,206	2,676	14,135	x	x	25,173	39,309
	1992		8,669	2,104	2,708	13,481	x	x	24,189	37,669
	1993P		9,568	2,745	3,836	16,149	29,113	-	29,113	45,262
	1994P		12,109	3,207	4,179	19,495	37,083	-	37,083	56,578
	1988	%	25.13	5.35	6.07	36.56	x	x	63.44	100.00
	1989		24.64	4.95	5.49	35.07	x	x	64.93	100.00
	1990		24.28	5.23	6.46	35.97	x	x	64.03	100.00
	1991		23.54	5.61	6.81	35.96	x	x	64.04	100.00
	1992		23.01	5.58	7.19	35.79	x	x	64.21	100.00
	1993P		21.14	6.06	8.47	35.68	64.32	-	64.32	100.00
	1994P		21.40	5.67	7.39	34.46	65.54	-	65.54	100.00

Selected ratios - Ratios sélectionnés

Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	7,067	1,035	1,007	9,108	x
	1989		7,210	1,008	1,059	9,277	x
	1990		7,297	1,193	1,441	9,932	x
	1991		6,655	1,214	1,440	9,309	x
	1992		6,584	1,141	1,412	9,137	x
	1993P		6,450	1,121	1,990	9,560	12,004
	1994P		7,277	1,369	1,705	10,351	13,882
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.719	1.128	1.255	0.809	x
	1989		0.765	1.574	1.159	0.873	x
	1990		0.700	1.446	1.455	0.858	x
	1991		0.552	1.361	1.450	0.737	x
	1992		0.534	1.716	1.572	0.749	x
	1993P		0.450	1.447	1.111	0.644	1,211
	1994P		0.467	1.261	1.508	0.666	1.124

APPENDIX TABLE 7

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Value and share
Transportation equipment

TABLEAU D'ANNEXE 7

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part
Matériel de transport

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	22,510	3,172	3,843	29,525	x	x	36,079	65,605
	1989		24,562	3,143	4,340	32,045	x	x	36,981	69,026
	1990		23,141	3,933	4,318	31,392	x	x	35,523	66,915
	1991		23,986	3,960	3,980	31,925	x	x	34,806	66,732
	1992		25,048	3,835	4,423	33,306	x	x	36,675	69,981
	1993P		28,312	3,868	4,220	36,399	x	x	39,155	75,555
	1994P		32,956	3,566	4,856	41,379	x	x	45,175	86,554
	1988	%	34.31	4.84	5.86	45.00	x	x	55.00	100.00
	1989		35.58	4.55	6.29	46.42	x	x	53.58	100.00
	1990		34.58	5.88	6.45	46.91	x	x	53.09	100.00
	1991		35.94	5.93	5.96	47.84	x	x	52.16	100.00
	1992		35.79	5.48	6.32	47.59	x	x	52.41	100.00
	1993P		37.47	5.12	5.59	48.18	x	x	51.82	100.00
	1994P		38.08	4.12	5.61	47.81	x	x	52.19	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	57,103	4,142	5,630	66,876	x	x	73,865	140,741
	1989		54,086	4,253	8,622	66,962	x	x	75,406	142,367
	1990		51,782	5,268	9,730	66,780	x	x	75,096	141,876
	1991		52,120	5,251	10,177	67,547	x	x	67,927	135,474
	1992		54,442	5,253	10,340	70,035	x	x	68,737	138,772
	1993P		64,119	5,860	10,361	80,341	x	x	80,911	161,252
	1994P		76,301	6,093	12,132	94,526	x	x	94,387	188,913
	1988	%	40.57	2.94	4.00	47.52	x	x	52.48	100.00
	1989		37.99	2.99	6.06	47.03	x	x	52.97	100.00
	1990		36.50	3.71	6.86	47.07	x	x	52.93	100.00
	1991		38.47	3.88	7.51	49.86	x	x	50.14	100.00
	1992		39.23	3.79	7.45	50.47	x	x	49.53	100.00
	1993P		39.76	3.63	6.43	49.82	x	x	50.18	100.00
	1994P		40.39	3.23	6.42	50.04	x	x	49.96	100.00
Selected ratios - Ratios sélectionnés										
Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	14,855	2,537	3,078	20,470	x
	1989		16,042	2,467	3,383	21,892	x
	1990		15,020	3,136	3,275	21,431	x
	1991		15,123	3,035	2,813	20,971	x
	1992		13,386	2,805	3,040	19,230	x
	1993P		15,085	2,775	2,848	20,708	x
	1994P		19,081	2,470	3,270	24,821	x
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.440	0.848	1.379	0.591	x
	1989		0.551	1.023	1.633	0.720	x
	1990		0.664	0.867	1.884	0.824	x
	1991		0.771	1.064	1.767	0.912	x
	1992		0.565	1.004	2.277	0.776	x
	1993P		0.527	1.008	2.423	0.723	x
	1994P		0.696	1.263	1.492	0.823	x

APPENDIX TABLE 8

TABLEAU D'ANNEXE 8

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Value and share

Valeur et part

Electrical and electronic products

Produits électriques et électroniques

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	10,533	2,987	1,560	15,079	x	x	16,190	31,269
	1989		11,734	2,813	1,759	16,306	x	x	18,691	34,997
	1990		11,475	2,827	2,096	16,398	x	x	19,166	35,565
	1991		11,991	2,579	2,095	16,665	x	x	20,762	37,427
	1992		12,239	2,939	2,091	17,269	x	x	21,814	39,083
	1993P		12,323	2,885	2,165	17,374	24,122	-	24,122	41,496
	1994P		13,811	3,427	2,479	19,716	24,134	-	24,134	43,850
	1988	%	33.68	9.55	4.99	48.22	x	x	51.78	100.00
	1989		33.53	8.04	5.03	46.59	x	x	53.41	100.00
	1990		32.27	7.95	5.89	46.11	x	x	53.89	100.00
	1991		32.04	6.89	5.60	44.53	x	x	55.47	100.00
	1992		31.32	7.52	5.35	44.19	x	x	55.81	100.00
	1993P		29.70	6.95	5.22	41.87	58.13	-	58.13	100.00
	1994P		31.49	7.82	5.65	44.96	55.04	-	55.04	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	16,328	3,576	3,101	23,005	x	x	19,933	42,938
	1989		17,713	3,954	3,506	25,173	x	x	21,753	46,926
	1990		17,162	3,724	3,948	24,834	x	x	23,472	48,307
	1991		18,610	3,483	3,865	25,958	x	x	23,523	49,482
	1992		20,182	3,673	4,270	28,125	x	x	23,382	51,507
	1993P		21,908	3,564	4,509	29,982	25,699	-	25,699	55,680
	1994P		26,152	4,559	4,987	35,699	29,553	-	29,553	65,252
	1988	%	38.03	8.33	7.22	53.58	x	x	46.42	100.00
	1989		37.75	8.43	7.47	53.64	x	x	46.36	100.00
	1990		35.53	7.71	8.17	51.41	x	x	48.59	100.00
	1991		37.61	7.04	7.81	52.46	x	x	47.54	100.00
	1992		39.18	7.13	8.29	54.60	x	x	45.40	100.00
	1993P		39.35	6.40	8.10	53.85	46.15	-	46.15	100.00
	1994P		40.08	6.99	7.64	54.71	45.29	-	45.29	100.00

Selected ratios - Ratios sélectionnés

Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	7,408	2,266	941	10,615	x
	1989		8,156	2,057	1,018	11,231	x
	1990		7,999	2,054	1,223	11,277	x
	1991		7,898	1,826	1,230	10,954	x
	1992		7,857	2,106	1,155	11,117	x
	1993P		7,849	1,977	1,098	10,923	15,769
	1994P		8,520	2,349	1,287	12,155	16,629
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.358	0.766	1.431	0.496	x
	1989		0.478	0.673	1.142	0.560	x
	1990		0.585	0.669	1.398	0.664	x
	1991		0.673	0.831	0.998	0.732	x
	1992		0.592	0.675	1.197	0.657	x
	1993P		0.544	0.824	1.497	0.654	0.924
	1994P		0.493	0.892	1.548	0.632	0.834

APPENDIX TABLE 9

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Value and share

Construction and real estate

TABLEAU D'ANNEXE 9

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Construction et immobilier

		Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All	
		U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes	
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	8,425	7,811	3,919	20,155	148,245	5,522	153,768	173,922
	1989		8,463	9,894	4,464	22,821	170,861	5,799	176,660	199,481
	1990		8,341	9,544	4,839	22,724	183,720	10,029	193,750	216,474
	1991		7,909	10,535	4,998	23,443	179,789	9,140	188,929	212,372
	1992		7,537	8,879	5,453	21,869	172,110	9,283	181,394	203,263
	1993P		8,106	8,958	5,066	22,129	163,226	6,519	169,744	191,874
	1994P		6,969	9,669	5,987	22,625	168,560	6,099	174,659	197,284
	1988	%	4.84	4.49	2.25	11.59	85.24	3.18	88.41	100.00
	1989		4.24	4.96	2.24	11.44	85.65	2.91	88.56	100.00
	1990		3.85	4.41	2.24	10.50	84.87	4.63	89.50	100.00
	1991		3.72	4.96	2.35	11.04	84.66	4.30	88.96	100.00
	1992		3.71	4.37	2.68	10.76	84.67	4.57	89.24	100.00
	1993P		4.22	4.67	2.64	11.53	85.07	3.40	88.47	100.00
	1994P		3.53	4.90	3.03	11.47	85.44	3.09	88.53	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	4,236	4,258	1,619	10,113	107,995	1,200	109,195	119,309
	1989		4,990	4,966	1,625	11,581	123,867	1,206	125,074	136,655
	1990		5,006	4,552	1,394	10,952	126,087	1,452	127,538	138,490
	1991		5,012	4,304	1,274	10,590	111,458	1,418	112,876	123,466
	1992		3,764	4,004	1,264	9,032	102,917	1,457	104,374	113,406
	1993P		4,733	4,048	1,197	9,978	92,811	448	93,260	103,238
	1994P		4,569	4,583	1,603	10,755	92,792	407	93,200	103,954
	1988	%	3.55	3.57	1.36	8.48	90.52	1.01	91.52	100.00
	1989		3.65	3.63	1.19	8.47	90.64	0.88	91.53	100.00
	1990		3.61	3.29	1.01	7.91	91.04	1.05	92.09	100.00
	1991		4.06	3.49	1.03	8.58	90.27	1.15	91.42	100.00
	1992		3.32	3.53	1.11	7.96	90.75	1.28	92.04	100.00
	1993P		4.58	3.92	1.16	9.67	89.90	0.43	90.33	100.00
	1994P		4.39	4.41	1.54	10.35	89.26	0.39	89.65	100.00
Selected ratios - Ratios sélectionnés										
Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	7,383	6,765	3,242	17,389	122,792
	1989		7,293	8,752	3,877	19,922	143,423
	1990		6,940	8,549	4,358	19,847	156,986
	1991		6,239	9,485	4,468	20,192	155,208
	1992		5,927	7,960	4,902	18,789	148,107
	1993P		5,689	7,879	4,475	18,042	139,405
	1994P		3,720	8,470	5,290	17,480	139,698
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		3.859	1.171	2.441	2.122	2.730
	1989		5.890	1.298	3.102	2.438	2.461
	1990		...	1.381	3.249	...	2.685
	1991		...	1.352	5.253	...	2.792
	1992		...	1.594	6.143	...	3.189
	1993P		...	1.383	7.167	...	3.197
	1994P		...	1.233	8.133	...	3.524

APPENDIX TABLE 10

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Value and share
Transportation services

TABLEAU D'ANNEXE 10

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part
Services de transport

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	1,957	515	505	2,977	29,720	19,781	49,501	52,477
	1989		2,093	398	404	2,895	35,675	16,117	51,792	54,687
	1990		1,908	453	478	2,840	36,947	16,536	53,483	56,323
	1991		2,152	513	586	3,250	36,593	16,537	53,130	56,380
	1992		2,077	490	590	3,158	37,197	17,193	54,390	57,548
	1993P		2,265	604	629	3,498	40,098	16,014	56,112	59,610
	1994P		3,235	252	795	4,282	42,653	17,099	59,752	64,034
	1988	%	3.73	0.98	0.96	5.67	56.63	37.69	94.33	100.00
	1989		3.83	0.73	0.74	5.29	65.23	29.47	94.71	100.00
	1990		3.39	0.80	0.85	5.04	65.60	29.36	94.96	100.00
	1991		3.82	0.91	1.04	5.77	64.90	29.33	94.23	100.00
	1992		3.61	0.85	1.03	5.49	64.64	29.88	94.51	100.00
	1993P		3.80	1.01	1.05	5.87	67.27	26.86	94.13	100.00
	1994P		5.05	0.39	1.24	6.69	66.61	26.70	93.31	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	1,710	447	675	2,832	27,754	10,793	38,547	41,379
	1989		1,599	451	540	2,591	31,912	7,025	38,938	41,528
	1990		1,700	365	584	2,649	34,766	6,855	41,621	44,270
	1991		1,650	398	493	2,541	33,121	6,909	40,029	42,571
	1992		1,670	558	726	2,955	32,515	7,216	39,732	42,686
	1993P		1,788	663	707	3,158	32,896	6,783	39,679	42,837
	1994P		2,439	416	875	3,730	36,388	7,211	43,599	47,329
	1988	%	4.13	1.08	1.63	6.84	67.07	26.08	93.16	100.00
	1989		3.85	1.09	1.30	6.24	76.85	16.92	93.76	100.00
	1990		3.84	0.82	1.32	5.98	78.53	15.49	94.02	100.00
	1991		3.88	0.94	1.16	5.97	77.80	16.23	94.03	100.00
	1992		3.91	1.31	1.70	6.92	76.17	16.91	93.08	100.00
	1993P		4.17	1.55	1.65	7.37	76.79	15.83	92.63	100.00
	1994P		5.15	0.88	1.85	7.88	76.88	15.24	92.12	100.00
Selected ratios - Ratios sélectionnés										
Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	1,612	431	357	2,401	23,866
	1989		1,746	347	291	2,384	28,802
	1990		1,628	393	328	2,349	30,156
	1991		1,844	433	440	2,717	28,343
	1992		1,752	418	425	2,595	29,550
	1993P		1,880	530	468	2,878	31,020
	1994P		2,715	191	582	3,488	32,695
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.936	1.249	2.678	1.155	1.107
	1989		1.153	1.439	3.049	1.345	1.426
	1990		1.521	1.062	2.194	1.513	1.550
	1991		1.140	1.142	1.279	1.164	1.501
	1992		1.137	1.438	2.257	1.331	1.735
	1993P		0.767	1.344	1.729	0.984	2.068
	1994P		0.768	2.299	1.998	0.969	1.676

APPENDIX TABLE 11

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Value and share
Communications

TABLEAU D'ANNEXE 11

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part
Communications

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	4,840	448	221	5,509	43,766	6,136	49,901	55,410
	1989		5,233	514	281	6,028	50,722	6,757	57,479	63,507
	1990		5,456	625	316	6,397	58,585	5,702	64,287	70,685
	1991		5,810	1,308	336	7,453	62,617	6,311	68,928	76,380
	1992		6,063	1,126	315	7,505	68,564	6,371	74,936	82,441
	1993P		6,300	1,137	311	7,747	70,042	6,967	77,009	84,757
	1994P		7,039	531	553	8,123	75,651	6,578	82,230	90,352
	1988	%	8.73	0.81	0.40	9.94	78.98	11.07	90.06	100.00
	1989		8.24	0.81	0.44	9.49	79.87	10.64	90.51	100.00
	1990		7.72	0.88	0.45	9.05	82.88	8.07	90.95	100.00
	1991		7.61	1.71	0.44	9.76	81.98	8.26	90.24	100.00
	1992		7.35	1.37	0.38	9.10	83.17	7.73	90.90	100.00
	1993P		7.43	1.34	0.37	9.14	82.64	8.22	90.86	100.00
	1994P		7.79	0.59	0.61	8.99	83.73	7.28	91.01	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	3,406	372	407	4,186	30,065	5,396	35,461	39,647
	1989		3,469	405	512	4,386	32,822	5,737	38,559	42,944
	1990		3,766	469	392	4,626	34,233	5,587	39,820	44,446
	1991		3,960	758	568	5,287	34,398	5,871	40,269	45,556
	1992		4,188	677	552	5,417	34,790	5,998	40,789	46,206
	1993P		4,435	688	555	5,678	35,587	6,661	42,248	47,926
	1994P		5,164	556	811	6,531	40,592	7,262	47,854	54,385
	1988	%	8.59	0.94	1.03	10.56	75.83	13.61	89.44	100.00
	1989		8.08	0.94	1.19	10.21	76.43	13.36	89.79	100.00
	1990		8.47	1.06	0.88	10.41	77.02	12.57	89.59	100.00
	1991		8.69	1.66	1.25	11.61	75.51	12.89	88.39	100.00
	1992		9.06	1.46	1.20	11.72	75.29	12.98	88.28	100.00
	1993P		9.25	1.44	1.16	11.85	74.25	13.90	88.15	100.00
	1994P		9.50	1.02	1.49	12.01	74.64	13.35	87.99	100.00
Selected ratios - Ratios sélectionnés										
Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	4,076	328	167	4,571	37,804
	1989		4,450	339	223	5,012	44,347
	1990		4,669	433	238	5,340	51,385
	1991		4,943	1,086	286	6,315	55,230
	1992		5,109	941	253	6,304	60,494
	1993P		5,301	921	247	6,469	62,486
	1994P		5,772	358	424	6,555	66,652
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.833	1.371	0.253	0.832	0.849
	1989		0.793	1.393	0.822	0.827	1.032
	1990		0.812	1.611	0.728	0.856	0.995
	1991		0.804	1.456	0.867	0.900	1.016
	1992		0.830	0.872	0.631	0.828	0.959
	1993P		0.774	0.857	0.694	0.783	0.966
	1994P		0.865	1.093	0.519	0.847	1.019

APPENDIX TABLE 12

TABLEAU D'ANNEXE 12

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Value and share Services

Valeur et part Services

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	4,540	2,043	1,799	8,383	42,665	951	43,615	51,998
	1989		4,628	1,588	2,245	8,461	47,654	1,830	49,484	57,945
	1990		3,457	1,789	3,123	8,369	51,745	1,870	53,615	61,984
	1991		3,432	2,317	3,652	9,401	52,300	2,209	54,509	63,910
	1992		4,245	1,983	2,808	9,036	56,583	2,130	58,714	67,750
	1993P		4,513	2,569	3,719	10,801	59,779	1,435	61,215	72,016
	1994P		5,142	2,828	3,744	11,715	66,823	1,499	68,322	80,036
	1988	%	8.73	3.93	3.46	16.12	82.05	1.83	83.88	100.00
	1989		7.99	2.74	3.88	14.60	82.24	3.16	85.40	100.00
	1990		5.58	2.89	5.04	13.50	83.48	3.02	86.50	100.00
	1991		5.37	3.63	5.71	14.71	81.83	3.46	85.29	100.00
	1992		6.27	2.93	4.14	13.34	83.52	3.14	86.66	100.00
	1993P		6.27	3.57	5.16	15.00	83.01	1.99	85.00	100.00
	1994P		6.42	3.53	4.68	14.64	83.49	1.87	85.36	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	3,977	1,013	679	5,668	51,284	3,589	54,872	60,540
	1989		4,305	1,084	898	6,287	57,994	4,548	62,542	68,828
	1990		4,587	1,493	1,226	7,306	63,214	4,629	67,843	75,149
	1991		4,352	1,818	1,281	7,451	63,035	4,784	67,819	75,270
	1992		4,629	1,205	1,112	6,946	63,838	5,140	68,979	75,925
	1993P		4,858	1,618	1,032	7,507	62,032	5,536	67,568	75,076
	1994P		4,991	1,645	1,086	7,722	62,159	6,036	68,195	75,917
	1988	%	6.57	1.67	1.12	9.36	84.71	5.93	90.64	100.00
	1989		6.25	1.57	1.30	9.13	84.26	6.61	90.87	100.00
	1990		6.10	1.99	1.63	9.72	84.12	6.16	90.28	100.00
	1991		5.78	2.42	1.70	9.90	83.75	6.36	90.10	100.00
	1992		6.10	1.59	1.46	9.15	84.08	6.77	90.85	100.00
	1993P		6.47	2.15	1.37	10.00	82.63	7.37	90.00	100.00
	1994P		6.57	2.17	1.43	10.17	81.88	7.95	89.83	100.00
Selected ratios - Ratios sélectionnés										
Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	3,840	1,786	1,394	7,021	34,299
	1989		3,934	1,216	1,940	7,091	38,630
	1990		2,664	1,479	2,829	6,972	42,315
	1991		2,689	1,827	3,325	7,841	42,201
	1992		3,526	1,551	2,544	7,622	46,408
	1993P		3,632	2,027	3,456	9,115	48,472
	1994P		4,183	2,144	3,375	9,703	52,997
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.873	0.545	1.910	0.901	1.499
	1989		0.741	1.664	2.200	1.134	1.289
	1990		0.840	2.999	2.301	1.611	1.437
	1991		0.672	1.558	1.599	1.179	1.721
	1992		0.852	2.453	2.212	1.423	1.368
	1993P		0.870	1.473	1.279	1.130	1.273
	1994P		0.837	1.641	1.433	1.167	1.348

APPENDIX TABLE 13

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Value and share

Consumer goods and services

TABLEAU D'ANNEXE 13

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Biens et services de consommation

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	Toutes
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	7,738	2,537	1,101	11,376	44,897	-	44,897	56,273
	1989		8,586	2,952	1,107	12,646	48,305	-	48,305	60,951
	1990		8,845	1,693	1,162	11,700	47,931	-	47,931	59,632
	1991		8,557	1,478	1,324	11,359	46,790	-	46,790	58,149
	1992		8,998	1,811	1,336	12,145	47,810	-	47,810	59,955
	1993P		9,850	2,103	1,184	13,138	49,020	-	49,020	62,158
	1994P		11,487	2,397	1,334	15,219	54,468	-	54,468	69,687
	1988	%	13.75	4.51	1.96	20.22	79.78	-	79.78	100.00
	1989		14.09	4.84	1.82	20.75	79.25	-	79.25	100.00
	1990		14.83	2.84	1.95	19.62	80.38	-	80.38	100.00
	1991		14.71	2.54	2.28	19.53	80.47	-	80.47	100.00
	1992		15.01	3.02	2.23	20.26	79.74	-	79.74	100.00
	1993P		15.85	3.38	1.91	21.14	78.86	-	78.86	100.00
	1994P		16.48	3.44	1.91	21.84	78.16	-	78.16	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	13,897	2,385	2,588	18,871	88,723	-	88,723	107,593
	1989		15,049	2,632	2,683	20,364	96,773	-	96,773	117,138
	1990		14,855	2,481	2,777	20,113	98,754	-	98,754	118,867
	1991		13,686	2,240	3,628	19,554	93,748	-	93,748	113,302
	1992		16,373	2,452	3,483	22,308	91,470	-	91,470	113,778
	1993P		16,193	2,777	3,658	22,629	95,111	-	95,111	117,740
	1994P		18,132	3,320	3,950	25,401	103,904	-	103,904	129,306
	1988	%	12.92	2.22	2.41	17.54	82.46	-	82.46	100.00
	1989		12.85	2.25	2.29	17.38	82.62	-	82.62	100.00
	1990		12.50	2.09	2.34	16.92	83.08	-	83.08	100.00
	1991		12.08	1.98	3.20	17.26	82.74	-	82.74	100.00
	1992		14.39	2.15	3.06	19.61	80.39	-	80.39	100.00
	1993P		13.75	2.36	3.11	19.22	80.78	-	80.78	100.00
	1994P		14.02	2.57	3.06	19.64	80.36	-	80.36	100.00
Selected ratios - Ratios sélectionnés										
Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	5,838	2,187	648	8,673	32,800
	1989		6,517	2,548	795	9,860	35,391
	1990		6,747	1,310	808	8,864	35,113
	1991		6,327	1,101	850	8,278	34,094
	1992		6,441	1,293	943	8,677	34,911
	1993P		6,403	1,484	779	8,667	35,281
	1994P		6,739	1,592	879	9,210	38,026
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.787	0.720	1.826	0.819	1.313
	1989		0.839	0.673	1.352	0.824	1.402
	1990		1.011	0.549	1.208	0.941	1.366
	1991		0.922	0.515	0.919	0.855	1.435
	1992		1.027	1.035	1.113	1.037	1.347
	1993P		1.009	0.783	1.174	0.980	1.300
	1994P		1.312	0.728	1.090	1.166	1.301

APPENDIX TABLE 14

TABLEAU D'ANNEXE 14

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Value and share

Valeur et part

Deposit-accepting intermediaries

Intermédiaires de dépôt

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	13,953	47,416	17,889	79,258	505,199	32,270	537,469	616,727
	1989		15,590	47,222	23,200	86,011	564,338	33,839	598,177	684,188
	1990		16,628	51,819	29,790	98,237	602,960	34,762	637,723	735,960
	1991		16,669	63,329	18,700	98,698	627,816	36,989	664,805	763,503
	1992		14,921	66,713	17,834	99,468	653,672	37,690	691,362	790,830
	1993P		15,077	69,612	16,838	101,528	678,114	50,912	729,027	830,554
	1994P		14,847	74,579	17,043	106,469	x	x	788,247	894,716
	1988	%	2.26	7.69	2.90	12.85	81.92	5.23	87.15	100.00
	1989		2.28	6.90	3.39	12.57	82.48	4.95	87.43	100.00
	1990		2.26	7.04	4.05	13.35	81.93	4.72	86.65	100.00
	1991		2.18	8.29	2.45	12.93	82.23	4.84	87.07	100.00
	1992		1.89	8.44	2.26	12.58	82.66	4.77	87.42	100.00
	1993P		1.82	8.38	2.03	12.22	81.65	6.13	87.78	100.00
	1994P		1.66	8.34	1.90	11.90	x	x	88.10	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	1,227	4,865	1,210	7,302	47,913	2,820	50,733	58,035
	1989		1,646	5,127	1,834	8,607	61,320	3,510	64,829	73,436
	1990		1,911	5,748	2,500	10,159	68,454	3,798	72,251	82,410
	1991		1,890	6,221	1,375	9,487	66,580	3,589	70,169	79,655
	1992		1,679	5,464	1,212	8,354	58,486	3,087	61,573	69,928
	1993P		1,751	5,257	1,122	8,130	53,373	5,275	58,647	66,777
	1994P		1,853	5,184	1,058	8,096	x	x	58,023	66,119
	1988	%	2.11	8.38	2.08	12.58	82.56	4.86	87.42	100.00
	1989		2.24	6.98	2.50	11.72	83.50	4.78	88.28	100.00
	1990		2.32	6.97	3.03	12.33	83.07	4.61	87.67	100.00
	1991		2.37	7.81	1.73	11.91	83.59	4.51	88.09	100.00
	1992		2.40	7.81	1.73	11.95	83.64	4.42	88.05	100.00
	1993P		2.62	7.87	1.68	12.17	79.93	7.90	87.83	100.00
	1994P		2.80	7.84	1.60	12.24	x	x	87.76	100.00
Selected ratios - Ratios sélectionnés										
Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	1,194	3,284	1,945	6,423	48,381
	1989		2,009	2,974	2,427	7,410	52,114
	1990		1,960	3,319	2,925	8,205	55,024
	1991		1,909	4,303	1,400	7,612	65,415
	1992		1,631	4,317	1,401	7,349	64,345
	1993P		1,677	4,516	1,387	7,579	70,309
	1994P		1,706	4,643	1,605	7,954	x
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.053	0.469	0.844	0.452	0.631
	1989		0.034	0.351	0.661	0.321	0.571
	1990		0.073	0.322	0.654	0.344	0.493
	1991		0.080	0.332	0.209	0.236	0.591
	1992		0.156	0.385	0.296	0.310	0.544
	1993P		0.196	0.417	0.360	0.352	0.588
	1994P		0.175	0.465	0.484	0.396	x

APPENDIX TABLE 15

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Value and share
Insurers

TABLEAU D'ANNEXE 15

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part
Assureurs

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All Toutes
			U.S.	EU	Others	Total	Private	GBE	Total	
			É.U.	UE	Autres		Privé	ECP		
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	23,609	15,354	2,849	41,811	x	x	89,892	131,704
	1989		25,502	18,879	3,794	48,175	x	x	101,123	149,298
	1990		28,051	21,458	4,324	53,833	x	x	109,210	163,044
	1991		30,016	24,531	4,398	58,945	x	x	120,347	179,292
	1992		31,035	25,763	4,495	61,292	x	x	131,242	192,534
	1993P		33,697	33,037	4,539	71,273	x	x	135,459	206,731
	1994P		34,713	32,556	4,946	72,215	x	x	143,606	215,821
	1988	%	17.93	11.66	2.16	31.75	x	x	68.25	100.00
	1989		17.21	12.74	2.56	32.51	x	x	67.49	100.00
	1990		17.20	13.16	2.65	33.02	x	x	66.98	100.00
	1991		16.74	13.68	2.45	32.88	x	x	67.12	100.00
	1992		16.12	13.38	2.33	31.83	x	x	68.17	100.00
	1993P		16.30	15.98	2.20	34.48	x	x	65.52	100.00
	1994P		16.08	15.08	2.29	33.46	x	x	66.54	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	8,518	7,229	1,355	17,101	x	x	27,180	44,281
	1989		8,643	8,282	1,756	18,681	x	x	30,855	49,536
	1990		9,424	9,426	1,838	20,688	x	x	33,339	54,027
	1991		9,480	10,235	2,019	21,734	x	x	35,261	56,995
	1992		9,615	9,902	2,012	21,528	x	x	36,003	57,531
	1993P		10,133	11,934	2,016	24,083	x	x	37,939	62,022
	1994P		10,422	10,828	1,996	23,246	x	x	40,088	63,334
	1988	%	19.24	16.32	3.06	38.62	x	x	61.38	100.00
	1989		17.48	16.75	3.55	37.79	x	x	62.21	100.00
	1990		17.44	17.45	3.40	38.29	x	x	61.71	100.00
	1991		16.63	17.96	3.54	38.13	x	x	61.87	100.00
	1992		16.71	17.21	3.50	37.42	x	x	62.58	100.00
	1993P		16.34	19.24	3.25	38.83	x	x	61.17	100.00
	1994P		16.45	17.10	3.15	36.70	x	x	63.30	100.00

Selected ratios - Ratios sélectionnés

Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	5,880	3,428	630	9,937	x
	1989		6,561	4,132	895	11,589	x
	1990		7,161	4,523	1,163	12,848	x
	1991		7,567	4,807	1,187	13,562	x
	1992		7,570	4,864	1,178	13,612	x
	1993P		8,171	5,901	1,129	15,201	x
	1994P		8,841	6,017	1,321	16,179	x
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.058	0.038	0.093	0.053	x
	1989		0.078	0.059	0.086	0.072	x
	1990		0.050	0.061	0.137	0.061	x
	1991		0.050	0.054	0.161	0.060	x
	1992		0.025	0.045	0.111	0.039	x
	1993P		0.055	0.044	0.081	0.053	x
	1994P		0.043	0.045	0.124	0.050	x

APPENDIX TABLE 16

TABLEAU D'ANNEXE 16

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Value and share

Valeur et part

Consumer and business financing and other financial intermediaries

Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises et autres intermédiaires financiers

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	25,967	1,625	1,371	28,963	46,447	27,296	73,744	102,706
	1989		29,389	1,874	2,948	34,212	52,740	27,263	80,003	114,215
	1990		27,299	2,015	3,337	32,651	55,536	27,508	83,044	115,695
	1991		25,410	2,083	3,945	31,438	60,773	26,659	87,432	118,869
	1992		26,434	2,040	4,505	32,979	57,899	28,912	86,811	119,790
	1993P		29,797	1,368	4,240	35,404	68,377	34,146	102,523	137,927
	1994P		33,646	1,943	5,823	41,411	67,834	38,651	106,485	147,896
	1988	%	25.28	1.58	1.33	28.20	45.22	26.58	71.80	100.00
	1989		25.73	1.64	2.58	29.95	46.18	23.87	70.05	100.00
	1990		23.60	1.74	2.88	28.22	48.00	23.78	71.78	100.00
	1991		21.38	1.75	3.32	26.45	51.13	22.43	73.55	100.00
	1992		22.07	1.70	3.76	27.53	48.33	24.14	72.47	100.00
	1993P		21.60	0.99	3.07	25.67	49.57	24.76	74.33	100.00
	1994P		22.75	1.31	3.94	28.00	45.87	26.13	72.00	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	4,198	202	263	4,663	8,625	2,786	11,411	16,075
	1989		4,950	268	330	5,548	10,748	2,939	13,687	19,235
	1990		4,690	314	430	5,434	11,076	3,026	14,102	19,536
	1991		4,300	262	393	4,955	11,122	2,622	13,744	18,699
	1992		3,932	249	347	4,527	10,489	3,199	13,688	18,215
	1993P		3,944	279	388	4,611	11,929	3,333	15,262	19,873
	1994P		4,675	379	501	5,555	12,407	3,523	15,930	21,485
	1988	%	26.11	1.26	1.64	29.01	53.66	17.33	70.99	100.00
	1989		25.74	1.39	1.72	28.84	55.88	15.28	71.16	100.00
	1990		24.01	1.61	2.20	27.82	56.69	15.49	72.18	100.00
	1991		23.00	1.40	2.10	26.50	59.48	14.02	73.50	100.00
	1992		21.58	1.37	1.90	24.85	57.58	17.56	75.15	100.00
	1993P		19.85	1.40	1.95	23.20	60.03	16.77	76.80	100.00
	1994P		21.76	1.77	2.33	25.86	57.75	16.40	74.14	100.00
Selected ratios - Ratios sélectionnés										
Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	23,401	1,507	1,243	26,150	36,415
	1989		26,525	1,655	2,803	30,982	41,059
	1990		25,636	1,847	2,885	30,368	43,917
	1991		23,873	1,941	3,496	29,309	48,765
	1992		24,591	1,868	4,084	30,543	46,533
	1993P		25,565	1,067	3,989	30,620	50,067
	1994P		28,820	1,321	5,525	35,666	52,529
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		6.948	3.362	1.065	5.717	2.375
	1989		7.117	3.019	2.766	6.003	1.571
	1990		6.739	2.969	2.951	5.735	1.787
	1991		5.639	1.985	3.694	4.873	1.837
	1992		3.996	2.339	5.958	4.034	2.421
	1993P		3.812	4.557	7.465	4.125	2.564
	1994P		4.252	2.812	8.172	4.541	2.103

APPENDIX TABLE 17

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Value and share

Total non-financial industries

TABLEAU D'ANNEXE 17

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Valeur et part

Total des branches d'activité non financières

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	143,473	56,226	35,504	235,203	620,613	152,703	773,316	1,008,519
	1989		157,158	58,657	38,895	254,710	675,519	147,693	823,212	1,077,922
	1990		156,941	67,204	43,737	267,881	695,237	164,421	859,658	1,127,539
	1991		156,104	66,615	44,847	267,566	696,591	167,939	864,531	1,132,097
	1992		163,157	62,856	45,538	271,550	707,324	178,940	886,264	1,157,814
	1993P		174,741	63,257	44,590	282,588	725,691	174,901	900,592	1,183,180
	1994P		192,387	62,964	47,079	302,430	809,101	177,574	986,675	1,289,105
	1988	%	14.23	5.58	3.52	23.32	61.54	15.14	76.68	100.00
	1989		14.53	5.44	3.61	23.58	62.72	13.70	76.42	100.00
	1990		13.92	5.96	3.88	23.76	61.66	14.58	76.24	100.00
	1991		13.79	5.88	3.96	23.63	61.53	14.83	76.37	100.00
	1992		14.09	5.43	3.93	23.45	61.09	15.45	76.55	100.00
	1993P		14.77	5.35	3.77	23.88	61.33	14.78	76.12	100.00
	1994P		14.92	4.88	3.65	23.46	62.76	13.77	76.54	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	185,733	48,992	31,832	266,556	707,829	55,904	763,734	1,030,290
	1989		188,463	49,713	38,892	277,068	758,200	55,592	813,792	1,090,860
	1990		190,645	56,216	40,008	286,869	765,014	57,858	822,872	1,109,741
	1991		184,558	55,065	43,086	282,709	724,135	52,251	776,387	1,059,096
	1992		193,080	52,615	43,035	288,730	712,876	57,821	770,696	1,059,426
	1993P		216,393	55,701	45,670	317,764	742,739	57,387	800,125	1,117,890
	1994P		251,338	58,541	51,509	361,387	831,236	59,920	891,156	1,252,543
	1988	%	18.03	4.76	3.09	25.87	68.70	5.43	74.13	100.00
	1989		17.22	4.56	3.57	25.34	69.56	5.10	74.66	100.00
	1990		17.18	5.07	3.61	25.85	68.94	5.21	74.15	100.00
	1991		17.43	5.20	4.07	26.69	68.37	4.93	73.31	100.00
	1992		18.23	4.97	4.06	27.25	67.29	5.46	72.75	100.00
	1993P		19.36	4.98	4.09	28.43	66.44	5.13	71.57	100.00
	1994P		20.07	4.67	4.11	28.85	66.36	4.78	71.15	100.00

Selected ratios - Ratios sélectionnés

Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	112,244	47,052	28,933	188,229	505,624
	1989		125,129	49,268	32,308	206,705	557,660
	1990		123,931	56,882	36,795	217,608	578,834
	1991		121,590	56,431	37,409	215,431	577,869
	1992		124,010	53,033	37,692	214,734	588,135
	1993P		130,427	52,656	36,086	219,170	597,132
	1994P		141,791	51,279	37,388	230,458	654,836
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.685	0.679	1.208	0.748	1.268
	1989		0.751	0.678	1.110	0.781	1.323
	1990		0.842	0.730	1.095	0.849	1.419
	1991		0.872	0.827	1.435	0.939	1.518
	1992		0.918	0.759	1.730	0.979	1.482
	1993P		0.884	0.780	1.716	0.958	1.400
	1994P		0.913	0.716	1.648	0.953	1.367

APPENDIX TABLE 18

TABLEAU D'ANNEXE 18

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - continued

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - suite

Value and share

Valeur et part

Total finance and insurance industries (excluding investment and holding companies)

Total des branches d'activité financières et assurances (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	63,528	64,395	22,108	150,032	636,753	64,352	701,105	851,137
	1989		70,481	67,975	29,942	168,398	713,106	66,197	779,303	947,701
	1990		71,979	75,292	37,451	184,721	762,391	67,586	829,977	1,014,698
	1991		72,094	89,943	27,043	189,081	802,660	69,923	872,584	1,061,664
	1992		72,389	94,516	26,834	193,739	834,486	74,929	909,415	1,103,154
	1993P		78,571	104,017	25,617	208,205	873,569	93,439	967,008	1,175,213
	1994P		83,206	109,077	27,812	220,095	938,083	100,255	1,038,338	1,258,433
	1988	%	7.46	7.57	2.60	17.63	74.81	7.56	82.37	100.00
	1989		7.45	7.18	3.16	17.79	75.33	6.88	82.21	100.00
	1990		7.09	7.42	3.69	18.20	75.13	6.66	81.80	100.00
	1991		6.79	8.47	2.55	17.81	75.60	6.59	82.19	100.00
	1992		6.56	8.57	2.43	17.56	75.65	6.79	82.44	100.00
	1993P		6.69	8.85	2.18	17.72	74.33	7.95	82.28	100.00
	1994P		6.61	8.67	2.21	17.49	74.54	7.97	82.51	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	13,943	12,295	2,828	29,066	82,879	6,445	89,324	118,390
	1989		15,239	13,677	3,920	32,836	102,050	7,321	109,371	142,207
	1990		16,025	15,488	4,768	36,281	111,791	7,901	119,692	155,973
	1991		15,671	16,719	3,787	36,176	112,019	7,154	119,173	155,349
	1992		15,226	15,614	3,570	34,410	104,348	6,916	111,264	145,674
	1993P		15,828	17,469	3,527	36,824	99,586	12,262	111,848	148,672
	1994P		16,949	16,392	3,556	36,897	101,996	12,046	114,041	150,938
	1988	%	11.78	10.39	2.39	24.55	70.01	5.44	75.45	100.00
	1989		10.72	9.63	2.76	23.11	71.81	5.08	76.89	100.00
	1990		10.27	9.93	3.06	23.26	71.67	5.07	76.74	100.00
	1991		10.09	10.76	2.44	23.29	72.11	4.61	76.71	100.00
	1992		10.45	10.72	2.45	23.62	71.63	4.75	76.38	100.00
	1993P		10.65	11.75	2.37	24.77	66.98	8.25	75.23	100.00
	1994P		11.23	10.86	2.36	24.45	67.57	7.98	75.55	100.00
Selected ratios - Ratios sélectionnés										
Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	30,475	8,218	3,818	42,511	102,242
	1989		35,095	8,761	6,125	49,981	113,066
	1990		34,758	9,690	6,973	51,421	120,497
	1991		33,349	11,050	6,083	50,482	136,932
	1992		33,793	11,049	6,662	51,504	135,709
	1993P		35,413	11,484	6,504	53,401	147,402
	1994P		39,367	11,981	8,451	59,799	156,612
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		2.158	0.396	0.711	1.392	0.829
	1989		2.108	0.344	1.015	1.397	0.702
	1990		1.906	0.336	0.975	1.259	0.695
	1991		1.651	0.306	1.072	1.104	0.761
	1992		1.460	0.323	1.431	1.073	0.774
	1993P		1.448	0.269	1.550	1.047	0.816
	1994P		1.553	0.289	1.934	1.166	0.770

APPENDIX TABLE 19

Major financial characteristics and ratios, by industry and control - concluded

Value and share

Total all industries (excluding investment and holding companies)

TABLEAU D'ANNEXE 19

Caractéristiques financières principales et ratios, par branche d'activité et contrôle - fin

Valeur et part

Total, toutes les branches d'activité (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	207,001	120,621	57,613	385,235	1,257,366	217,055	1,474,421	1,859,656
	1989		227,640	126,631	68,837	423,108	1,388,625	213,890	1,602,515	2,025,623
	1990		228,920	142,495	81,188	452,603	1,457,628	232,006	1,689,635	2,142,238
	1991		228,199	156,558	71,890	456,647	1,499,252	237,863	1,737,115	2,193,761
	1992		235,546	157,371	72,372	465,289	1,541,810	253,869	1,795,679	2,260,968
	1993P		253,312	167,274	70,207	490,793	1,599,259	268,341	1,867,600	2,358,393
	1994P		275,593	172,041	74,890	522,524	1,747,184	277,829	2,025,013	2,547,538
	1988	%	11.13	6.49	3.10	20.72	67.61	11.67	79.28	100.00
	1989		11.22	6.25	3.40	20.87	68.61	10.51	79.13	100.00
	1990		10.69	6.65	3.79	21.13	68.04	10.83	78.87	100.00
	1991		10.40	7.14	3.28	20.82	68.34	10.84	79.18	100.00
	1992		10.42	6.96	3.20	20.58	68.19	11.23	79.42	100.00
	1993P		10.74	7.09	2.98	20.81	67.81	11.38	79.19	100.00
	1994P		10.82	6.75	2.94	20.51	68.58	10.91	79.49	100.00
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	199,676	61,287	34,659	295,622	790,708	62,350	853,058	1,148,680
	1989		203,702	63,390	42,812	309,904	860,250	62,913	923,163	1,223,067
	1990		206,670	71,704	44,775	323,150	876,805	65,759	942,564	1,265,714
	1991		200,228	71,784	46,873	318,885	836,154	59,406	895,560	1,214,445
	1992		208,306	68,229	46,605	323,140	817,224	64,737	881,960	1,205,100
	1993P		232,221	73,170	49,197	354,588	842,325	69,648	911,973	1,266,562
	1994P		268,287	74,933	55,065	398,284	933,232	71,965	1,005,197	1,403,481
	1988	%	17.38	5.34	3.02	25.74	68.84	5.43	74.26	100.00
	1989		16.47	5.14	3.47	25.09	69.82	5.09	74.91	100.00
	1990		16.33	5.67	3.54	25.53	69.27	5.20	74.47	100.00
	1991		16.49	5.91	3.86	26.26	68.85	4.89	73.74	100.00
	1992		17.29	5.66	3.87	26.81	67.81	5.37	73.19	100.00
	1993P		18.33	5.78	3.88	28.00	66.50	5.50	72.00	100.00
	1994P		19.12	5.34	3.92	28.38	66.49	5.13	71.62	100.00

Selected ratios - Ratios sélectionnés

Capital employed - Capitaux employés	1988	\$ 000,000	142,719	55,271	32,751	230,741	607,866
	1989		160,224	58,029	38,433	256,686	670,726
	1990		158,689	66,572	43,767	269,028	699,331
	1991		154,939	67,482	43,492	265,913	714,801
	1992		157,802	64,082	44,354	266,238	723,844
	1993P		165,840	64,140	42,590	272,570	744,533
	1994P		181,157	63,261	45,839	290,257	811,447
Debt to equity ratio - Ratio d'endettement	1988		0.888	0.627	1.131	0.846	1.177
	1989		0.952	0.614	1.093	0.881	1.184
	1990		1.016	0.655	1.074	0.920	1.248
	1991		1.008	0.710	1.374	0.970	1.322
	1992		1.019	0.661	1.679	0.997	1.305
	1993P		0.987	0.656	1.689	0.975	1.253
	1994P		1.029	0.611	1.697	0.995	1.219

Statistics Canada



**Statistics Canada
Operations and Integration
Circulation Management
120 Parkdale Avenue
Ottawa, Ontario
Canada K1A 0T6**

(Please print)



1-800-267-6677

Charge to VISA or MasterCard. Outside Canada and the U.S. call (613) 951-7277. Please do not send confirmation.



INTERNET: order@statcan.ca



(613) 951-1584

VISA, MasterCard and
Purchase Orders only.
Please do not send
confirmation. A fax will be
treated as an original order.

METHOD OF PAYMENT:

(Check only one)

☐ Please charge my: ☐ VISA ☐ MasterCard

Card Number _____

Signature _____

Expiry Date

☐ Payment enclosed \$ _____

Please make cheque or money order payable to the
Receiver General for Canada - Publications.

☐ **Purchase Order Number** _____
(Please enclose)

Authorized Signature

[illegible]

► Note: Catalogue prices for U.S. and other countries are shown in US dollars.

▶ GST Registration # R121491807

► Cheque or money order should be made payable to the Receiver General for Canada — Publications.

Canadian clients pay in Canadian funds and add 7% GST and applicable PST. Foreign clients pay total amount in US funds drawn on a US bank. Prices for US and foreign clients are shown in US dollars.

SUBTOTAL

DISCOUNT
(if applicable)

**GST (7%)
and applicable PST
(Canadian clients only)**

GRAND TOTAL

PF 093238



THANK YOU FOR YOUR ORDER!



Statistics Canada Statistique Canada

Canada

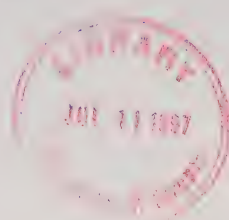


Catalogue no. 61-220-XPB

Government
Publications

CALURA

CORPORATIONS / SOCIÉTÉS
1995



Statistics
Canada

Statistique
Canada

Canada

Data in Many Forms . . .

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered. Data are available on CD, diskette, computer print-out, microfiche and microfilm, and magnetic tape. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct online access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable database and retrieval system.

How to Obtain More Information

Inquiries about this publication and related statistics or services should be directed to:

Corporations Section,
Industrial Organization and Finance Division

Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6 (Telephone: 1-613-951-2608) or to the Statistics Canada reference centre in:

Halifax	(1-902-426-5331)	Regina	(1-306-780-5405)
Montréal	(1-514-283-5725)	Edmonton	(1-403-495-3027)
Ottawa	(1-613-951-8116)	Calgary	(1-403-292-6717)
Toronto	(1-416-973-6586)	Vancouver	(1-604-666-3691)
Winnipeg	(1-204-983-4020)		

Toll-free access is provided in all provinces and territories, for users who reside outside the local dialing area of any of the regional reference centres.

National Enquiries Line	1-800-263-1136
National Telecommunications Device for the Hearing Impaired	1-800-363-7629
National Toll-free Order-only Line (Canada and United States)	1-800-267-6677

How to Order Publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, through the local Statistics Canada offices, or by mail order to Marketing Division, Sales and Service, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6.

(1-613-951-7277)
Facsimile Number (1-613-951-1584)
Toronto Credit Card Only (1-416-973-8018)

Standards of Service to the Public

To maintain quality service to the public, Statistics Canada follows established standards covering statistical products and services, delivery of statistical information, cost-recovered services and services to respondents. To obtain a copy of these service standards, please contact your nearest Statistics Canada Regional Reference Centre.

Des données sous plusieurs formes . . .

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes. Les données sont disponibles sur disque compact, disquette, imprimé d'ordinateur, microfiche et microfilm, et bande magnétique. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordiolingue et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toute demande de renseignements au sujet de cette publication ou de statistiques et services connexes doit être adressée à la:

Section des personnes morales,
Division de l'organisation et des finances de l'industrie,

Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6 (téléphone: 1-613-951-2608) ou au centre de consultation de Statistique Canada à:

Halifax	(1-902-426-5331)	Regina	(1-306-780-5405)
Montréal	(1-514-283-5725)	Edmonton	(1-403-495-3027)
Ottawa	(1-613-951-8116)	Calgary	(1-403-292-6717)
Toronto	(1-416-973-6586)	Vancouver	(1-604-666-3691)
Winnipeg	(1-204-983-4020)		

Un service d'appel interurbain sans frais est offert, dans toutes les provinces et dans les territoires, aux utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale des centres régionaux de consultation.

Service national de renseignements	1-800-263-1136
Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants	1-800-363-7629
Service national du numéro sans frais pour commander seulement (Canada et États-Unis)	1-800-267-6677

Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, par l'entremise des bureaux locaux de Statistique Canada, ou en écrivant à la Division du marketing, Vente et service, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6.

(1-613-951-7277)
Numéro du télécopieur (1-613-951-1584)
Toronto Carte de crédit seulement (1-416-973-8018)

Normes de service au public

Afin de maintenir la qualité du service au public, Statistique Canada observe des normes établies en matière de produits et de services statistiques, de diffusion d'information statistique, de services à recouvrement des coûts et de services aux répondants. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec le Centre de consultation régional de Statistique Canada le plus près de chez vous.



Statistics Canada

Industrial Organizations and Finance Division
Annual Financial and Taxation Statistics Section

Parliamentary report

of the Minister of Industry under
the Corporations and Labour Unions
Returns Act

Part I - Corporations
1995

Foreign Control in the Canadian Economy

Statistique Canada

Division de l'organisation et des finances de l'industrie
Section des statistiques financières et fiscales

Rapport au Parlement

du ministre de l'Industrie présenté sous
l'emprise de la Loi sur les déclarations
des personnes morales et des syndicats

Partie I - Sociétés
1995

Contrôle étranger de l'économie canadienne

Published by authority of the Minister
responsible for Statistics Canada

Ivan P. Fellegi
Chief Statistician of Canada

© Minister of Industry, 1997

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, recording or otherwise, without prior written permission from Licence Services, Marketing Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

February 1997

Price: Canada: \$38.00 per issue,
United States: US\$46.00 per issue,
Other countries: US\$54.00 per issue,

Catalogue no. 61-220-XPB
Frequency: Annual

ISSN 1203-1526

Ottawa

Publication autorisée par le ministre
responsable de Statistique Canada

Ivan P. Fellegi
Le statisticien en chef du Canada

© Ministre de l'Industrie, 1997

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6.

Février 1997

Prix : Canada : 38 \$ l'exemplaire,
États-Unis : 46 \$ US l'exemplaire,
Autres pays : 54 \$ US l'exemplaire,

N° 61-220-XPB au catalogue
Périodicité : annuelle

ISSN 1203-1526

Ottawa

Note of appreciation

Canada owes the success of its statistical system to a long-standing co-operation involving Statistics Canada, the citizens of Canada, its businesses, governments and other institutions. Accurate and timely statistical information could not be produced without their continued co-operation and goodwill.

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population, les entreprises, les administrations canadiennes et les autres organismes. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques précises et actuelles.

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- ^P preliminary figures.
- ^r revised figures.
- x confidential.

NOTE:

Data contained in the tables of this publication may not add due to rounding.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- .. chiffres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou zéro.
- valeurs infimes.
- ^P chiffres provisoires.
- ^r chiffres rectifiés.
- x confidentiel.

NOTA:

En raison de l'arrondissement de certains chiffres, les totaux ne correspondent pas toujours à la somme de leurs composantes.

Data available on CANSIM

Données disponibles sur CANSIM

CANSIM Matrix Numbers

Numéro de matrice de CANSIM

Current Series - Série courante

1988-1995

Major financial characteristics, by industry group and control -
Caractéristiques financières principales, par groupe de branches
d'activité et contrôle

3275-3296

Historical Series - Série historique

Old-Anciennes
1975-1985

New-Nouvelles
1980-1988

Major characteristics; Top 4, Top 8 and Total; by Control - Caractéristiques
principales; les 4 et 8 plus importantes, et total, par contrôle

For 182 industries - Pour 182 branches d'activité

9001-9182

7101-7279

For 34 industries - Pour 34 branches d'activité

9201-9234

7280-7313

Major characteristics of Leading Enterprises; Impact on Nine Industrial
Divisions; by Control - Caractéristiques principales des entreprises les
plus importantes; incidence selon neuf divisions industrielles, par contrôle

Leading 25 - Les 25 plus importantes

9301-9310

7314-7323

Leading 100 - Les 100 plus importantes

9331-9340

7324-7333

Leading 500 - Les 500 plus importantes

9381-9390

7334-7343

CALURA (size) - De taille CALURA

9441-9420

All corporations - Toutes les sociétés

9421-9430

7344-7353

The paper used in this publication meets the minimum requirements of American National Standard for Information Sciences - Permanence of Paper for Printed Library Materials, ANSI Z39.48 - 1984.



Le papier utilisé dans la présente publication répond aux exigences minimales de l'"American National Standard for Information Sciences" - "Permanence of Paper for Printed Library Materials", ANSI Z39.48 - 1984.



Foreword

The Corporations and Labour Unions Returns Act was passed by Parliament in April 1962 and is administered by the Chief Statistician of Canada under the authority of the Ministry of Industry. The purpose of the Act is to collect financial and other information on the affairs of certain corporations and labour unions carrying on activities in Canada, and to evaluate the extent and effects of non-resident ownership and control of corporations in Canada, and the extent and effects of the association of Canadians with international labour unions.

With respect to corporations, the Act, as amended in July 1981, applies to every corporation that carried on business in Canada or that is incorporated under a law of Canada or a province, whose gross revenue for the reporting period from business carried on by it in Canada exceeded \$15 million, or whose assets at the end of the reporting period exceeded \$10 million. In calculating these amounts, each corporation must include the assets and gross revenue of its affiliates as defined in the Act. Corporations meeting these thresholds must report ownership, financial, and transfer of technology information. Corporations are exempt from filing financial information when the same information has been filed under the Income Tax Act. In addition, individual corporations under these limits, but having long-term debt or equity owing directly or indirectly to non-residents exceeding a book value of \$200,000, are required to report ownership information only.

Corporate returns are divided into confidential and non-confidential sections. The non-confidential section includes information on the incorporation, officers and directors, and ownership of the corporation's share capital. The confidential section includes a balance sheet, statements of income, investments, retained earnings, and changes in financial position, as well as information on transfers of technology from non-residents.

The Act requires that the non-confidential information provided by each corporation be made available to the Department of Consumer and Corporate Affairs Canada (now called the Department of Industry), where it may be inspected by any person upon payment of a nominal fee. The confidential information filed by a corporation remains in the control and custody of the Chief Statistician of Canada.

Avant-propos

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats a été adoptée en avril 1962 et sa mise en application a été confiée au Statisticien en chef du Canada, qui relève du Ministre de l'Industrie. L'objet de cette Loi est de recueillir des renseignements statistiques, notamment financiers, sur les affaires de certaines personnes morales (sociétés) et de certains syndicats qui exercent une activité au Canada, dans le but d'évaluer la portée et les répercussions de la propriété et du contrôle étranger des sociétés au Canada, ainsi que la portée et les répercussions de l'association de Canadiens à des syndicats internationaux.

En ce qui concerne les sociétés, la Loi, telle que modifiée en juillet 1981, s'applique à toute société faisant affaire au Canada ou constituée sous le régime d'une loi fédérale ou provinciale dont le revenu brut pour la période de rapport excède 15 millions de dollars ou dont l'actif excède 10 millions de dollars. Dans le calcul de ces montants, chaque société doit inclure les actifs et les revenus brut de ses filiales, conformément à la Loi. Ces sociétés fournissent des renseignements relatifs à la propriété, des renseignements financiers et des renseignements relatifs aux transferts de technologie. Les sociétés sont exonérées de soumettre des renseignements financiers lorsque ces renseignements ont déjà été soumis en vertu de la Loi de l'impôt sur le revenu. Par ailleurs, les sociétés dont le revenu brut ou l'actif sont inférieurs à ces montants, mais dont la valeur comptable des titres de créance à long terme ou des actions détenues directement ou indirectement par des personnes ne résidant pas au Canada excède \$200,000 doivent faire une déclaration, mais seulement en ce qui concerne la propriété du capital-actions.

Les déclarations des sociétés sont divisées en une section confidentielle et une section non confidentielle. La section non confidentielle de la déclaration comprend des renseignements sur la constitution en sociétés, les dirigeants, les administrateurs ainsi que sur la propriété du capital-actions par la dite société. La section confidentielle comprend un bilan, des états de revenus, d'investissements, de bénéfices non répartis, de changements de situation financière, ainsi que des données sur les transferts de technologie en provenance de l'étranger.

La Loi exige que les renseignements non confidentiels fournis par les sociétés soient communiqués à Consommation et Corporations Canada (maintenant appelé le Ministère de l'Industrie), où ils peuvent être inspectés par toute personne moyennant le paiement d'une somme minime. Les renseignements confidentiels fournis par les sociétés et les syndicats demeurent sous le contrôle et sous la garde du Statisticien en chef du Canada.

The Corporations and Labour Unions Returns Act requires that the Minister and the Chief Statistician prepare and table in Parliament an annual report summarizing the information submitted by corporations and labour unions. Annual reports are released in two parts, Part I relating to corporations and Part II (Statistics Canada, Catalogue 71-202) relating to labour unions.

Krishna Sahay

Corporations and Labour Unions
Returns Act Administration.

La Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats exige que le Ministre et le Statisticien en chef du Canada fassent préparer et déposer au Parlement un rapport annuel résumant les renseignements fournis par les sociétés et les syndicats. Les rapports annuels sont publiés en deux parties : la partie I porte sur les sociétés et la partie II (Statistique Canada, n^o 71-202 au catalogue) sur les syndicats.

Krishna Sahay

Service d'application de la Loi sur les
déclarations des personnes morales
et des syndicats.

Table of Contents**Table des matières**

	Page		Page
Introduction	7	Introduction	7
Highlights	9	Faits saillants	9
Canada's Economy in 1995	11	L'économie du Canada en 1995	11
Foreign Control of the Canadian Corporate Sector	11	Degré de contrôle étranger chez les entreprises au Canada	11
Assets	11	Actifs	11
Revenue	13	Revenus	13
Revenue Growth Diminishes in 1995	15	La croissance du revenu diminue en 1995	15
Impact of Imports, Exports and Globalization on Foreign Control	17	Incidence des importations, des exportations et de la mondialisation sur le contrôle étranger	17
Industries Accounting for the Change in Foreign Control	18	Branches d'activité expliquant la variation du contrôle étranger	18
Impact of Foreign Controlled Firms on Revenue Growth	24	Incidence des sociétés sous contrôle étranger sur la croissance du revenu	24
Contribution by Foreign Controlled Firms to Revenue Growth by Industry	24	Contribution des sociétés sous contrôle étranger à la croissance du revenu, selon la branche d'activité	24
Concentration of Foreign Control by Industry	25	Concentration du contrôle étranger, par branche d'activité	25
Foreign Controlled Share of Revenue by Industry	25	Part du revenu sous contrôle étranger, par branche d'activité	25
Performance of Firms According to Size and Industry	31	Rendement des entreprises selon leur taille et la branche d'activité	31
Financial Performance Indicators	35	Indicateurs de la performance financière	35
Effective Use of Assets	35	Utilisation efficace des actifs	35
Profitability	37	Rentabilité	37
Dividends	39	Dividendes	39
Foreign Share of Federal and Provincial Taxes Paid	40	Part étrangère de l'impôt fédéral et provincial versé	40
Geographic Distribution in the Foreign Controlled Group	42	Répartition géographique des sociétés sous contrôle étranger	42
United States Dominance Continues	42	La domination des États-Unis se poursuit	42
The European Union	43	L'union européenne	43
Statistical Notes and Definitions	45	Notes statistiques et définitions	45
Appendix Tables 1-19	55	Tableaux annexés 1-19	55

Acknowledgements

This publication was prepared under the direction of:

Krishna Sahay, Director, Industrial Organization and Finance Division

Trish Horricks, Chief, Annual and Financial Taxation Statistics

ANALYSTS

Jack Lothian

Randy Smadella

Carey Olineck

For further information, please contact Carey Olineck, (telephone: (613) 951-2653 or fax: (613) 951-0319).

SUPPORT SPECIALISTS

Robert Allan

Remerciements

Cette publication a été rédigée sous la direction de:

Krishna Sahay, directeur, Division de l'organisation et finances de l'industrie

Trish Horricks, chef, Statistiques annuelles financières et fiscales

ANALYSTES

Jack Lothian

Randy Smadella

Carey Olineck

Afin d'obtenir de plus amples renseignements, prière de communiquer avec Carey Olineck, (téléphone: (613) 951-2653 ou télécopieur: (613) 951-0319).

SPÉCIALISTES DE SOUTIEN

Robert Allan

Introduction

This CALURA Parliamentary Report provides preliminary data for the reference years 1995 with revised data for years 1992 to 1994. The survey data presented in this publication comprises financial statistics from the Quarterly Financial Survey for Enterprises supplemented by financial data from taxation records in order to produce estimates of the level of foreign control of assets and operating revenue in Canada.

This report includes analyses of the change in foreign control of assets and operating revenue for the years 1988 to 1995. The industries responsible for the overall change in foreign control and the foreign controlled contribution to overall industry growth in Canada are presented. The geographic distribution of revenues within the foreign controlled group and expansion in this group are also discussed.

The CALURA Parliamentary Report is one publication in a set of three; the set is available by annual subscription and can be ordered by requesting Catalogue Number 10-020 CALURA Corporations. The three publications included in the set are:

- 61-220-XPB CALURA-Part I: Parliamentary Report
Foreign Control in the Canadian
Economy
- 61-221-XPB CALURA Corporations:
Aspects of Business Organization
- 61-222-XPB CALURA Corporations:
Aspects of Foreign Control

These publications can also be purchased on an individual basis.

Introduction

Le présent rapport CALURA contient les données préliminaires pour l'années de référence 1993 et 1994 y compris les données révisées pour 1988 à 1992. La publication se fonde sur des données tirées de l'enquête financière trimestrielle sur les entreprises, et l'information provenant d'enregistrements sur la taxation afin d'obtenir une estimation du niveau du contrôle étranger des actifs et du revenu d'exploitation au Canada.

Ce rapport comprend une analyse de la variation du contrôle étranger des actifs et du revenu d'exploitation pour les années 1988 à 1995. On présente les branches d'activité expliquant la variation du contrôle étranger. On parle aussi de la répartition à l'intérieur des groupes de contrôle étranger.

Le Rapport au Parlement CALURA correspond à un ensemble de trois publications vendu par souscription annuelle qu'on peut commander en indiquant le numéro de catalogue 10-020 (Sociétés CALURA). L'ensemble comprend les publications suivantes :

- 61-220-XPB CALURA-Partie I - Rapport au Parlement
Contrôle étranger de l'économie
canadienne
- 61-221-XPB Sociétés CALURA :
Aspects de l'organisation des entreprises
- 61-222-XPB Sociétés CALURA :
Aspects du contrôle étranger

Ces publications sont également vendues séparément.

Highlights

- In 1995, the foreign controlled share of operating revenue in Canada rose 1.3 percentage points to 29.8%. This near record rise (the second highest one year increase since CALURA's inception) was caused by a combination of strong revenue growth in the foreign sector, weakness in the domestic sector, foreign takeovers and the privatization of government business enterprises. A number of large Canadian and foreign takeovers occurred in 1995, the net result contributing slightly to the overall rise in foreign control.
- In the 1990s, the strongest sector in the Canadian economy was the foreign controlled group. Foreign controlled firms accounted for 56.6% of corporate revenue growth in 1995. Over the period 1988 to 1995, the foreign sector accounted for nearly half of all corporate revenue growth in Canada (46.0%).
- Between 1991 and 1995, large firms, whether domestic or foreign, grew more rapidly than their smaller counterparts. Large foreign controlled firms, which are more closely linked to exports, grew more rapidly than Canadian firms.
- The rapid expansion in revenues which took place in 1994 for both foreign (10.5%) and Canadian controlled firms (8.7%) slowed significantly in 1995, but to a greater degree for Canadian firms (9.0% for foreign compared to 2.8% for Canadian).
- In 1995, the forest products sector spearheaded the rise in foreign control. In the early 1990s, the upward movement of foreign revenue share was attributed to their increasing dominance in the automotive, electronics and chemicals sectors.
- From 1988 to 1995, foreign controlled firms generated about 50% more revenue per dollar of assets than Canadian firms. In 1995, foreign firms generated 77 cents for every dollar of assets compared to 48 cents for Canadian firms.
- Foreign controlled firms pay proportionately higher taxes than Canadian firms. While foreign controlled firms accounted for only 21% of assets, 27% of revenues, and 28% of profits, their share of corporate taxes paid was 34% in 1993. Earlier Calura reports (1980 to 1987) also have shown that foreign controlled firms paid a higher ratio of taxes to profits than Canadian firms.

Faits saillants

- En 1995, la part des recettes d'exploitation sous contrôle étranger au Canada a augmenté de 1.3 points de pourcentage pour atteindre 29.8 %. Cette hausse presque record (la deuxième hausse annuelle en importance depuis l'entrée en vigueur de CALURA) est attribuable à l'effet combiné d'une forte croissance des recettes du secteur étranger, de la faiblesse du secteur intérieur, de prises de contrôle étranger et de la privatisation d'entreprises de l'État. Certaines prises de contrôle importantes au Canada et à l'étranger en 1995 ont légèrement contribué à la progression globale du contrôle étranger.
- Au cours des années 1990, le secteur le plus prospère de l'économie canadienne a été le groupe des sociétés sous contrôle étranger. Ces sociétés ont compté pour 56.6 % de la croissance des revenus des entreprises en 1995. Pendant la période de 1988 à 1995, le secteur étranger a représenté près de la moitié de toute la croissance des revenus des sociétés au Canada (46.0 %).
- Au cours de la période 1991 et 1995, les grandes entreprises sous contrôle canadien ou sous contrôle étranger ont eu une croissance supérieure à celles des petites entreprises. En raison de leur orientation vers les exportation, les grands entreprises sous contrôle étranger ont connu une croissance plus rapide que leurs homologues canadiens.
- L'augmentation rapide des revenus enregistrée en 1994 à la fois pour les entreprises sous contrôle étranger (10.5 %) et les entreprises sous contrôle canadien (8.7 %) a ralenti sensiblement en 1995, mais davantage pour les entreprises canadiennes (9.0 % pour les entreprises étrangères comparativement à 2.8 % pour les entreprises canadiennes).
- En 1995, le secteur des produits forestiers a été celui qui a accusé la plus forte augmentation du degré de contrôle étranger. Au début des années 1990, l'évolution à la hausse de la part des revenus sous contrôle étranger a été attribuée à leur domination croissante dans les secteurs de l'automobile, de l'électronique et des produits chimiques.
- De 1988 à 1995, les entreprises sous contrôle étranger ont généré, pour chaque dollar d'actif, environ 50 % de plus de revenus que les entreprises canadiennes. En 1995, les premières ont obtenu des revenus de 77 cents pour chaque dollar d'actif, comparativement à 48 cents chez les secondes.
- Les entreprises sous contrôle étranger paient beaucoup plus d'impôt que les entreprises canadiennes. Alors que ces entreprises ne comptaient que pour 21 % de l'actif, 27 % des revenus et 28 % des bénéfices, leur part de l'impôt s'établissait à 34 % en 1993. Des rapports Calura antérieurs (1980 à 1987) ont également montré que le ratio impôt-bénéfices des entreprises sous contrôle étranger était plus élevé que celui des entreprises canadiennes.

Canada's Economy in 1995

To better understand the financial performance of foreign controlled firms in Canada's economy vis-a-vis Canadian controlled firms, it is necessary to review the economic conditions in 1995.

The following quotations from the flagship Statistics Canada publication, the Canadian Economic Observer (April 1996), best summarize the economic health of the country in 1995: "Real GDP growth in 1995 was less than half of 1994's pace.....surging exports but a lethargic domestic market.....slow growth in the real economy.....housing market has shrunk to a 30-year low.....taxes have slightly favoured exports rather than household demand.....export or perish".

Echoing a theme in recent CALURA reports, this report indicates that foreign controlled firms are a step ahead in the global marketplace, and as a result of their advantageous presence in the international marketplace, foreign firms are increasing their share of the Canadian economy. Their international affiliations automatically place them ahead of Canadian firms in the export race, as Canada's GDP shifts from production aimed at the domestic market, to production for the export market. Export's share of GDP soared to a record 37% in 1995, up more than half from the 24% share it represented at the start of the decade.

Foreign Control of the Canadian Corporate Sector

Non-resident ownership and control of the corporate sector in Canada has traditionally been measured by the share of assets and operating revenue controlled by non-resident enterprises. Flow items such as revenue are more appropriate for identifying the business cycle, more so than assets which are a stock item. Although current assets react directly to the business cycle, fixed assets and capital formation generally do not. For this reason the report primarily focuses on revenue.

Assets

The aggregate¹ level of foreign controlled assets of companies operating in Canada rose by 0.6 percentage points in 1995, to 21.0%. (Chart 1). This share has remained relatively flat since 1988, fluctuating between

¹ The "all industries" aggregate includes all industries except the investment and holding company industry. This component was removed to minimize the effect of double counting of corporate assets and revenue.

L'économie du Canada en 1995

Pour mieux comprendre la performance financière des entreprises sous contrôle étranger dans l'économie canadienne par rapport aux entreprises sous contrôle canadien, il faut examiner la situation économique en 1995.

Les citations suivantes de la publication de prestige de Statistique Canada, L'Observateur économique canadien (avril 1996), résume le mieux la santé économique du pays en 1995 :«... le PIB réel a crû deux fois moins vite qu'en 1994... une poussée des exportations, mais un marché intérieur léthargique... une lente croissance... dans l'économie réelle... le marché du logement a connu un creux de 30 ans... les taxes ont légèrement favorisé les exportations davantage que la demande des ménages... exporter ou périr».

Reprenant un thème traité dans de récents rapports CALURA, le présent rapport indique que les entreprises sous contrôle étranger ont une longueur d'avance sur le marché mondial, et en raison de leur position concurrentielle supérieure sur ce marché, elles accroissent leur part de l'économie canadienne. Leurs affiliations à l'étranger les placent automatiquement devant les entreprises canadiennes dans la course aux exportations, au moment où le PIB du Canada passe d'une production axée sur le marché intérieur à une production axée sur le marché des exportations. La part du PIB que représentent les exportations a atteint un chiffre record de 37 % en 1995, soit plus de la moitié de ce qu'elles représentaient au début de la décennie (24 %).

Degré de contrôle étranger chez les entreprises au Canada

La propriété et le contrôle étranger dans l'industrie au Canada a toujours été mesuré par la part des actifs et du revenu d'exploitation. Il est préférable d'utiliser des éléments de trésorerie comme les revenus pour définir le cycle économique plutôt que les actifs qui sont des éléments de stock. Les actifs courants sont fonction directe du cycle économique, mais pas les immobilisations ni la formation du capital. Pour cette raison, le rapport est avant tout axé sur les revenus.

Actifs

Le niveau agrégé¹ des actifs sous contrôle étranger des sociétés exploitées au Canada a augmenté de 0.6 point en 1995, pour se fixer à 21.0 % (graphique 1). Cette part est demeurée relativement stable depuis 1988, fluctuant entre

¹ L'agrégat de "toutes les branches d'activité" comprend toutes ces dernières, sauf le secteur des sociétés d'investissement et de portefeuille. On a retiré cette composante afin de réduire au minimum le double compte des actifs et du revenu des entreprises.

CHART 1
Foreign controlled share of assets and
operating revenue

GRAPHIQUE 1
Part des actifs et du revenu d'exploitation
sous contrôle étranger

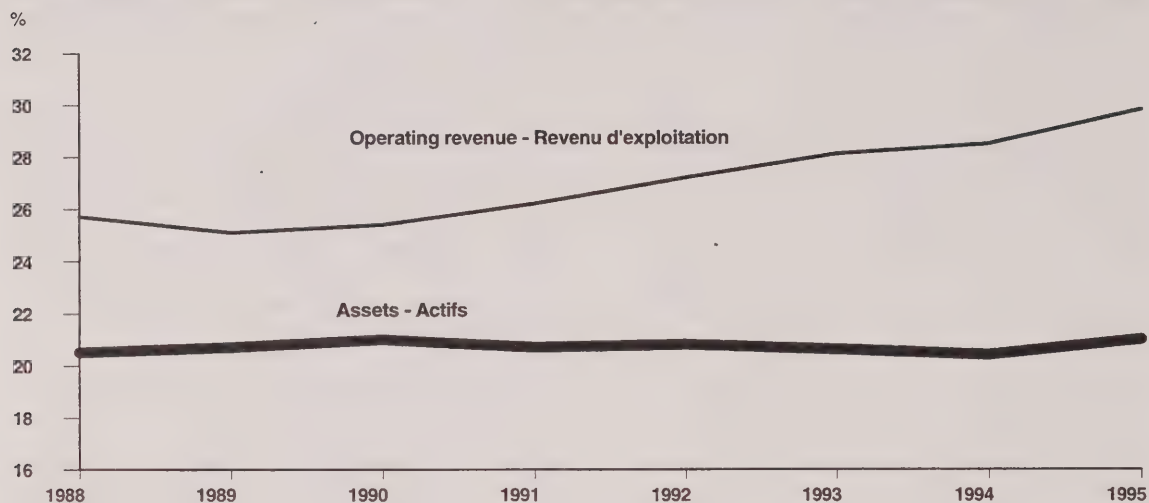


TABLE 1 Share of assets and operating revenue, by country of control
TABEAU 1 Part des actifs et du revenu d'exploitation, par pays de contrôle

	USA	EU	Other	Total foreign	Canada private	GBE	Total Canada
	É.-U.	UE	Autres	Total étranger	Canada privé	ECP	Total Canada
%							
Assets - Actifs							
1988	11.0	6.4	3.1	20.5	67.0	12.4	79.5
1989	11.2	6.2	3.4	20.7	68.0	11.3	79.3
1990	10.6	6.6	3.8	21.0	67.5	11.6	79.0
1991	10.3	7.1	3.3	20.7	67.8	11.5	79.3
1992	10.4	7.1	3.2	20.8	67.6	11.6	79.2
1993	10.7	6.9	3.0	20.6	68.0	11.4	79.4
1994	10.8	6.7	2.9	20.4	68.4	11.2	79.6
1995	11.4	6.8	2.9	21.0	x	x	79.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation							
1988	17.3	5.3	3.0	25.7	68.6	5.7	74.3
1989	16.5	5.1	3.5	25.1	69.5	5.4	74.9
1990	16.3	5.6	3.5	25.4	69.0	5.6	74.6
1991	16.4	5.9	3.8	26.2	68.6	5.3	73.8
1992	17.5	5.8	4.0	27.2	67.0	5.8	72.8
1993	18.4	5.7	3.9	28.1	66.2	5.7	71.9
1994	19.3	5.3	3.9	28.5	66.1	5.3	71.5
1995	20.1	5.5	4.2	29.8	x	x	70.2

Note: For additional detail, see Appendix Table 19.

Nota: Pour plus de détails, voir le tableau 19 à l'Annexe.

20% and 21%. This stability can be attributed to assets being generally less susceptible to short term recessionary effects and swings in the business cycle.

Revenue

In 1995, the foreign controlled share of corporate revenues earned in Canada rose by more than a full percentage point to 29.8% from 28.5% in 1994. During the nineties, this share has increased each year expanding the foreign share by 4.4 percentage points (Table 1). This near record rise (the highest one year increase since 1968) was caused by a contribution of strong revenue growth in the foreign sector, weakness in the domestic sector, foreign takeovers and privatization of government business enterprises. A number of large Canadian and foreign takeovers occurred in 1995, the net result contributing slightly to the overall rise in foreign control.

During the recent recession, the revenue of Canadian controlled firms declined more severely than that of foreign controlled firms and continued to decline for a longer period. The severity of the recent recession on Canadian controlled firms is illustrated in Chart 2 as they are shown to have experienced lower revenues for three consecutive years (1991, 1992 and 1993) and recovered to prerecessionary levels in 1994. Foreign controlled firms, on the other hand, reported lower operating revenue for only one year, 1991.

Since the recession, revenue expansion of Canadian firms has lagged far behind that of foreign controlled firms. For example, revenues of Canadian controlled firms have risen since 1992 by only 17.2% compared to 32.8% for foreign controlled firms. In 1995, the faster expansion of revenue by foreign firms continued as they boosted revenues by 9.0%, more than tripling the rate of 2.8% for Canadian firms. Thus, in 1995, foreign controlled revenue stood 33% over the pre-recessionary peak of \$323 billion, while Canadian revenues were only 7% above the pre-recessionary peak. These factors contributed to the continuing increase in foreign control (Table 2).

In terms of overall revenue growth in Canada over the period of this report (1988 to 1995), the foreign sector has accounted for nearly half of all corporate revenue growth in Canada (46.0%). In 1995, total corporate revenues in Canada rose by \$62.6 billion with foreign firms accounted for \$35.5 billion, or 56.6% of this increase.

20 % et 21 %. La stabilité tient à ce que les actifs sont généralement moins sensibles aux effets à court terme des récessions et aux revirements dans le cycle économique.

Revenus

En 1995, la part sous contrôle étranger du revenu des entreprises gagné au Canada s'est accrue de plus d'un point pour s'établir à 29.8 % de 28.5 % en 1994. Pendant les années 1990, la part sous contrôle étranger a augmenté chaque année, ce qui s'est traduit par une hausse de 4.4 points (tableau 1). Cette hausse presque record (la plus forte hausse annuelle enregistré depuis 1968) est attribuable à l'effet combiné d'une forte croissance des recettes du secteur étranger, de la faiblesse du secteur intérieur, de prise de contrôle à l'étranger et de la privatisation d'entreprises de l'État. Certaines prises de contrôle importantes au Canada et à l'étranger en 1995 ont légèrement contribué à la progression globale du contrôle étranger.

Au cours de la dernière récession, le revenu des entreprises sous contrôle canadien a accusé une baisse plus forte que celui des entreprises sous contrôle étranger, et il a continué à diminuer pendant une période plus longue. Le graphique 2 montre à quel point la récente récession a touché les entreprises sous contrôle canadien; on y voit que leur revenu a été, pendant trois années consécutives (1991, 1992 et 1993), inférieur au seuil atteint avant la récession et qu'il n'est remonté à ce niveau qu'en 1994. Par contre, les sociétés sous contrôle étranger ont enregistré une baisse du revenu en 1991 seulement.

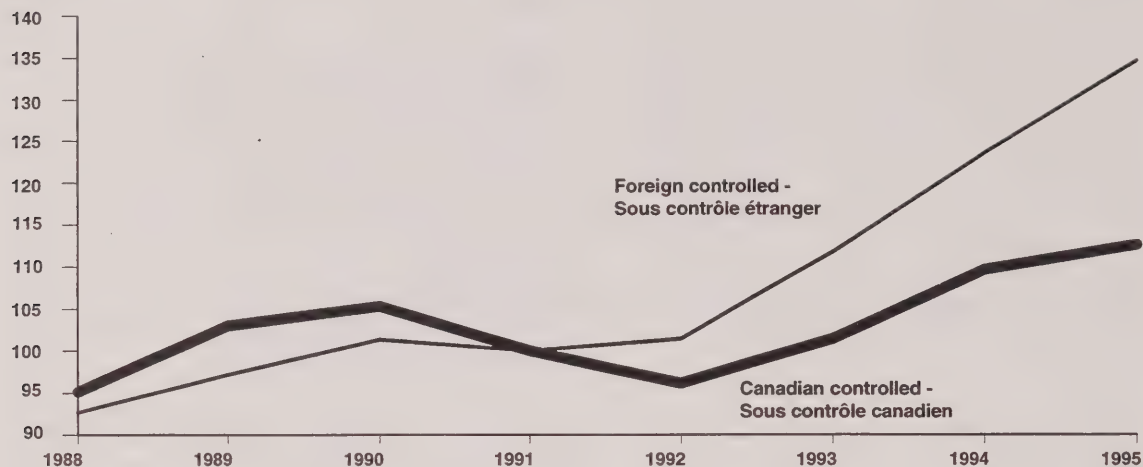
Depuis la récession, la croissance du revenu des entreprises canadiennes a été de beaucoup inférieure à celle des entreprises sous contrôle étranger. Par exemple, depuis 1992 le revenu des entreprises sous contrôle canadien n'a augmenté que de 17.2 %, comparativement à 32.8 % pour les entreprises sous contrôle étranger. En 1995, la croissance plus rapide du revenu des entreprises étrangères s'est maintenue, celles-ci accusant une hausse de 9.0 %, plus du triple de l'augmentation enregistrée par les entreprises canadiennes (2.8 %). Par conséquent, en 1995, les recettes sous contrôle étranger ont dépassé de 33 % le sommet de 323 milliards de dollars enregistré avant la récession, tandis que les recettes canadiennes n'ont augmenté que de 7 % pendant la même période. Ces facteurs ont contribué à l'accroissement soutenu du contrôle étranger (tableau 2).

Pour ce qui est de la croissance globale du revenu au Canada au cours de la période visée par le présent rapport (1988 à 1995), le secteur étranger a compté pour près de la moitié de toute la croissance du revenu des entreprises au Canada (46.0 %). En 1995, le revenu total des sociétés au Canada a affiché une hausse de 62.6 milliards de dollars, les entreprises étrangères comptant pour 35.5 milliards de dollars ou 56.6 % de cette augmentation.

CHART 2
Index of operating revenue
Foreign versus Canadian controlled firms

GRAPHIQUE 2
Indice de revenu d'exploitation
Sociétés sous contrôle étranger versus sous contrôle canadien

1991 = 100



Note: Gross Domestic Product (GDP) for business in Canada since 1988 reached its lowest point in early 1991. Therefore, indices in this report are indexed as 1991=100.

Nota: Depuis 1988, le produit intérieur brut (PIB) pour les entreprises au Canada a atteint son point le plus faible au début de 1991. Par conséquent, le niveau de référence des indices dans le présent rapport est 1991 = 100.

TABLE 2 Distribution of operating revenue, by country of control

TABEAU 2 Répartition du revenu d'exploitation, par pays de contrôle

	Country of control Pays de contrôle	
	Foreign Secteur étranger	Canadian Secteur canadien
(\$ Millions - Millions \$)		
Operating Revenue - Revenu d'exploitation		
1988	295,620	856,617
1989	309,901	926,984
1990	323,152	947,835
1991	318,883	900,218
1992	323,271	865,120
1993	356,231	912,936
1994	393,775	986,331
1995	429,296	1,013,504
Percentage Change - Variation en pourcentage		
1988 - 1995	45.2%	18.3%
1992 - 1995	32.8%	17.2%
1994 - 1995	9.0%	2.8%

Note: For additional detail, see Appendix Table 19.

Nota: Pour plus de détails, voir le tableau 19 à l'Annexe.

Revenue Growth Diminishes in 1995

The rapid expansion of the rate of growth of revenue observed in both Canadian and foreign controlled sectors in 1994 slowed significantly in 1995. Most industries simply muddled through 1995 without significant changes in output². Both Canadian and foreign controlled sectors were affected by lower rates of growth in 1995, but the Canadian sector was hardest hit with 14 of 16 industries experiencing reduced growth. Table 3 illustrates the comparative growth rates for each industry for years 1994 and 1995.

The largest decline in growth in the Canadian sector appeared in Chemical and textiles with a 21 percentage point drop while in the foreign sector, Construction and real estate had a drop of 11 percentage points.

Deposit accepting institutions showed increased growth of 19 percentage points in the Canadian controlled sector while the Insurers had the highest incidence of growth on the foreign side (14.9 percentage points).

Each industry's contribution to the overall change in foreign control is discussed later in this report.

La croissance du revenu diminue en 1995

La hausse rapide du taux de croissance du revenu constatée en 1994 dans les secteurs sous contrôle aussi bien canadien qu'étranger a sensiblement ralenti en 1995. La plupart des branches d'activité s'en sont tirées tant bien que mal en 1995 sans que la production ne fluctue de façon appréciable². Les deux secteurs ont affiché des taux de croissance plus faibles en 1995, mais le secteur canadien a été le plus durement touché, 14 industries sur 16 enregistrant une croissance réduite. Le tableau 3 montre les taux de croissance comparatifs pour chaque industrie, pour les années 1994 et 1995.

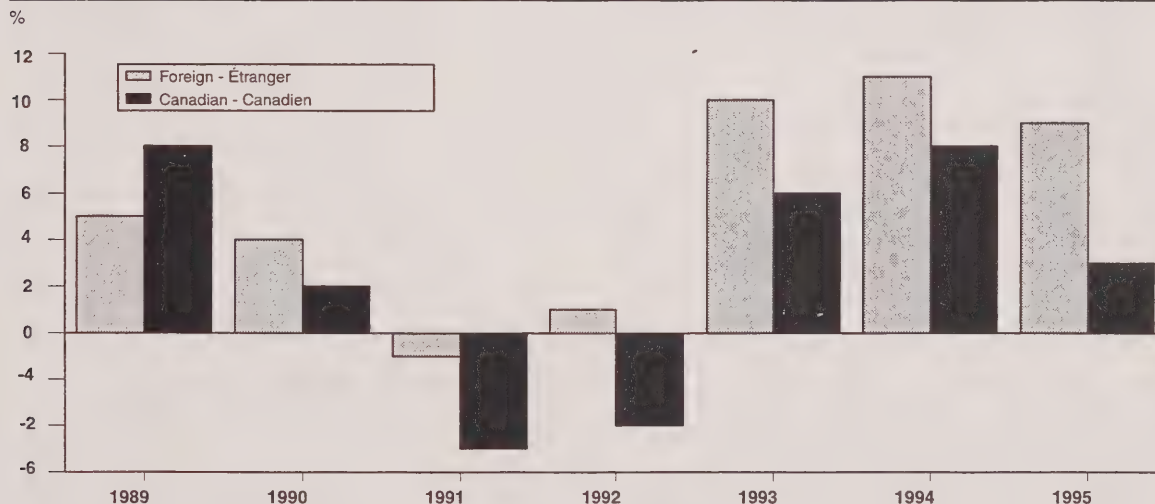
Le recul le plus marqué dans le secteur canadien a été constaté dans les produits chimiques et les textiles, avec une chute de 21 points, alors que dans le secteur étranger la construction et l'immobilier ont accusé une baisse de 11 points.

Les institutions de dépôt ont connu une croissance de 19 points dans le secteur sous contrôle canadien, alors que les assureurs affichaient la plus forte croissance du côté étranger (14.9 points).

L'apport de chaque industrie au changement global dans le contrôle étranger est analysé plus loin dans le présent rapport.

CHART 3
Growth rates
Foreign and Canadian controlled firms

GRAPHIQUE 3
Taux de croissance
Sociétés sous contrôle étranger et sous contrôle canadien



² Canadian Economic Observer, April 1996 (Catalogue No. 11-010XPB).

² L'observateur économique canadien, avril 1996 (n° 11-010XPB au catalogue).

TABLE 3 Diminishing revenue growth rate in 1995

TABLEAU 3 Diminution du taux de croissance du revenu en 1995

	Revenue growth rate Taux de croissance du revenu				Change in growth rate Variation du taux de croissance	
	Foreign controlled Contrôle étranger		Canadian controlled Contrôle canadien		Foreign Secteur étranger	Canadian Secteur canadien
	1994	1995	1994	1995		
	%	%	%	%	Percentage points Points de pourcentage	
Metallic minerals and metal products - Minerais métalliques et produits en métal	9.9	6.5	29.9	16.2	-3.4	-13.7
Machinery and equipment - Machinerie et équipement	14.6	8.4	25.8	9.4	-6.2	-16.4
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	15.1	6.1	23.9	3.0	-9.0	-20.9
Wood and paper - Bois et papier	23.1	24.4	22.2	11.2	1.3	-11.0
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	16.5	8.0	19.0	0.3	-8.5	-18.7
Transportation equipment - Matériel de transport	16.0	7.1	16.6	1.0	-8.9	-15.6
Communications	8.4	8.5	13.8	9.1	0.1	-4.7
Energy - Énergie	-0.1	2.6	8.3	3.2	2.7	-5.1
Transportation services - Services de transport	6.7	x	7.9	x	x	x
Consumer goods and services - Biens et services de consommation	7.4	14.9	6.4	1.0	7.5	-5.4
Food, beverages and tobacco - Aliments, boissons et tabac	6.2	x	4.8	x	x	x
Insurers - Assureurs	-1.7	13.2	3.2	0.5	14.9	-2.7
Consumer and business financing - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises	20.7	20.8	1.6	-1.2	0.1	-2.8
Deposit-accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôt	3.3	14.5	-0.5	18.5	11.2	19.0
Services	6.4	6.5	-3.7	-1.9	0.1	1.8
Construction and real estate - Construction et immobilier	6.6	-4.5	-3.8	-9.9	-11.1	-6.1
Total	10.5	9.0	8.0	2.8	-1.5	-5.2

Note: For additional detail, see Appendix Tables 1 to 19.

Nota: Pour plus de détails, voir les tableaux 1 à 19 à l'Annexe.

Impact of Imports, Exports and Globalization on Foreign Control

In part, the stronger growth of foreign controlled firms and the upward trend in the share of foreign controlled operating revenue is due to the general movement toward the increasing "globalization" of economic activities. The term "globalization" is used here to describe the growing cross-national spread of products, markets, firms and factors of production. In the last fifteen years, reductions in trade and investment barriers, advances in technologies involving transportation and communications, and the industrialization of developing countries have led to increases in both the flow of foreign direct investment and the trade in goods and services.

As multinational corporations have spread their productive networks across national boundaries, they have increasingly attempted to rationalize production by integrating their subsidiaries into one global production network. Consequently, merchandise trade³ imports and exports have grown rapidly (see Chart 4). Exports grew by \$81.6 billion or 59.2% over the period of this report while imports increased \$73.4 billion or 57.0%.

Incidence des importations, des exportations et de la mondialisation sur le contrôle étranger

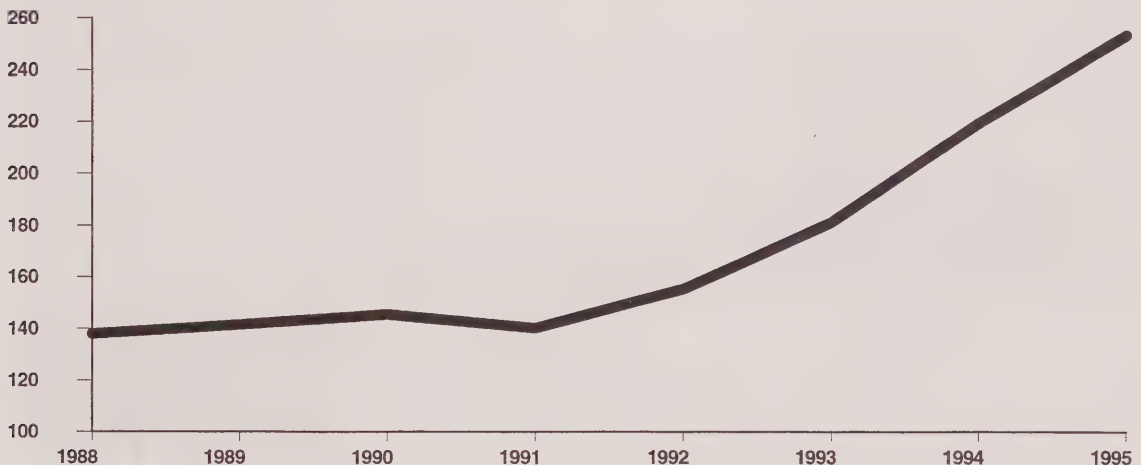
La croissance plus forte des entreprises sous contrôle étranger et la tendance à la hausse de la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger sont aussi en partie attribuables au mouvement général toujours plus marqué vers la «mondialisation» des activités économiques. Le terme «mondialisation» est utilisé ici pour décrire le déploiement croissant des produits, des marchés, des entreprises et des facteurs de production au-delà des frontières. Pendant les 15 dernières années, la réduction des obstacles au commerce et à l'investissement, les progrès technologiques dans les domaines des transports et des communications, et l'industrialisation des pays en voie de développement ont fait croître tant le volume des investissements directs étrangers que celui du commerce des biens et des services.

À mesure que les multinationales se sont étendues au-delà des frontières nationales, elles ont cherché davantage à rationaliser leur production en intégrant leurs sociétés affiliées en un réseau mondial unique. Par conséquent, le commerce des marchandises³ d'importation et d'exportation a augmenté rapidement (voir graphique 4). Les exportations se sont accrues de 81.6 milliards de dollars (soit 59.2 %) au cours de la période étudiée, tandis que les importations ont progressé de 73.4 milliards (57.0 %).

CHART 4
Merchandise trade exports

GRAPHIQUE 4
Commerce des marchandises d'exportation

\$ Billions - Milliards \$



³ Statistics Canada - Canadian International Merchandise Trade, December 1995 (Catalogue No. 65-001).

³ Statistique Canada - Le commerce international de marchandises du Canada, Décembre 1995 (n° 65-001 au catalogue).

In a Canadian context, this means that foreign controlled firms produce not just for the domestic market, but also for the global production and distribution networks of their international affiliates. Consequently, foreign controlled firms are generally less dependent on the Canadian domestic market for their sales than are Canadian controlled firms. The relatively strong growth of foreign firms, therefore, may be partly explained by increasing exports to their international production networks.

Industries Accounting for the Change in Foreign Control

The increase in foreign control of total revenue in the 1990s can be attributed to increased dominance of foreign firms in the automotive, electronics and chemicals sectors. However, in 1995, firms in the forest products sector led the overall rise in foreign control, accounting for nearly one-quarter of the foreign share increase. This is mirrored by the expansion of forest products in the export market (Chart 5).

Of the 16 industry groups examined in this report, 13 experienced an increase in their foreign controlled share of operating revenue from 1988 to 1995. Table 4 shows each industry's contribution to the overall increase in foreign control of 4.1 percentage points since 1988. The contribution of each industry to the 1.2 percentage point rise in foreign share in 1995 is also presented.

Dans le contexte canadien, les entreprises sous contrôle étranger produisent non seulement pour le marché national, mais aussi pour les réseaux de production et de distribution mondiaux de leurs filiales internationales. Par conséquent, elles dépendent généralement moins du marché canadien pour vendre leur production que les entreprises sous contrôle canadien. Ces exportations grandissantes vers les réseaux de production internationaux expliquent sans doute en partie la croissance relativement forte des sociétés sous contrôle étranger.

Branches d'activité expliquant la variation du contrôle étranger

L'augmentation du contrôle étranger sur le revenu total au cours des années 1990 peut être attribuée à la domination accrue des entreprises étrangères dans les secteurs de l'automobile, de l'électronique et des produits chimiques. Toutefois, en 1995 les entreprises du secteur des produits forestiers ont été les premières responsables de la hausse globale du contrôle étranger, comptant pour près du quart de cette hausse. Cette situation se reflète dans l'expansion des produits forestiers sur le marché des exportations (graphique 5).

Sur les 16 branches d'activité examinées dans le présent rapport, 13 ont vu croître la part de leur revenu d'exploitation sous contrôle étranger de 1988 à 1995. Le tableau 4 montre dans quelle mesure chaque branche a contribué à l'augmentation globale du contrôle étranger (4.1 points depuis 1988). Il présente également la contribution de chaque branche à la hausse de 1.2 point de la part de contrôle étranger en 1995.

CHART 5

Shift in export share from 1994 to 1995

GRAPHIQUE 5

Variation de la part des exportations de 1994 à 1995

Percentage points - Points de pourcentage

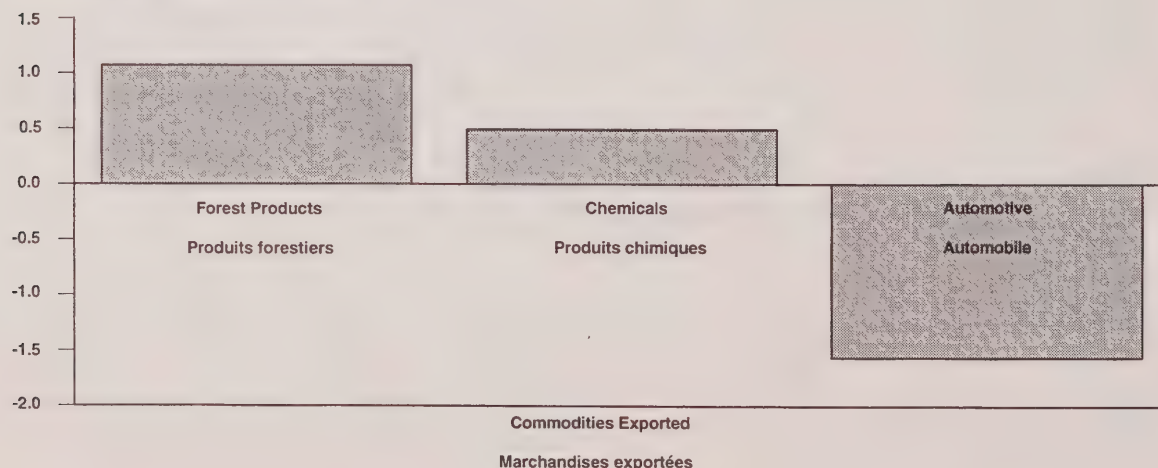


TABLE 4 Industries contributing to the change in foreign share of operating revenue
TABLEAU 4 Variation de la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger, par branche d'activité

	Percentage point change in foreign control Variation en pourcentage du contrôle étranger	
	1988 - 1995	1994 - 1995
Transportation equipment - Matériel de transport	1.20	0.17
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	0.62	0.08
Wood and paper - Bois et papier	0.47	0.25
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	0.45	0.04
Consumer goods and services - Biens et services de consommation	0.35	0.18
Insurers - Assureurs	0.32	0.14
Transportation services - Services de transport	x	x
Food, beverages and tobacco - Aliments, boissons et tabac	x	x
Communications	0.12	0.02
Services	0.10	0.01
Machinery and equipment - Machinerie et équipement	0.07	0.05
Consumer and business financing - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises	0.06	0.06
Deposit-accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôt	0.01	0.06
Metallic minerals and metal products - Minerais métalliques et produits en métal	-0.01	0.03
Energy - Énergie	-0.08	-0.05
Construction and real estate - Construction et immobilier	-0.19	-0.07
Total	4.10	1.22

Note: For additional detail, see Appendix Tables 1 to 19.

Nota: Pour plus de détails, voir les tableaux 1 à 19 à l'Annexe.

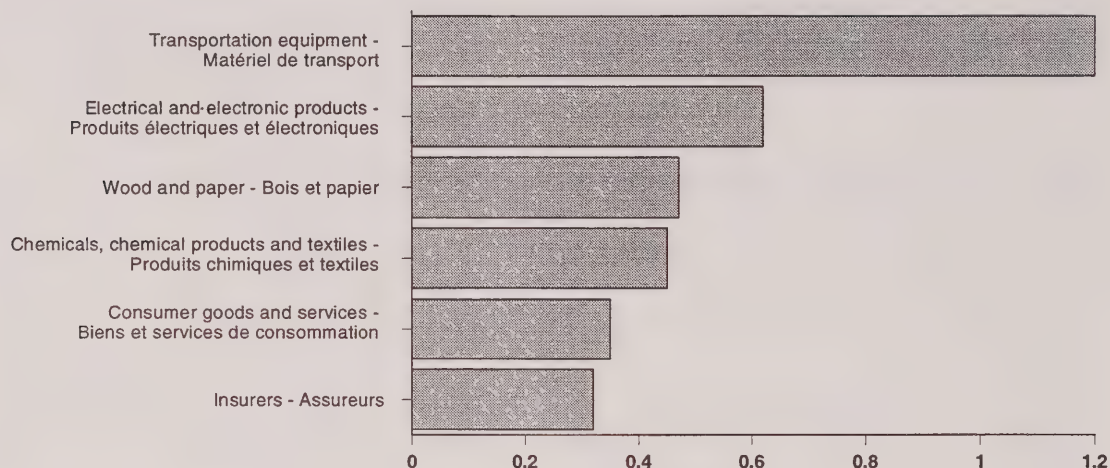
More than 80% of the increase in the foreign controlled share of revenue since 1988 was due to the six industries depicted in Chart 6. The significance of the Transportation equipment industry to the overall rise in foreign control is quite clear as this industry alone accounted for 1.2 percentage points or about 30% of the foreign share increase. During the 1990s, this industry alone accounted for over 40% of the rise in foreign share.

Plus de 80 % de l'augmentation depuis 1988 de la part du revenu sous contrôle étranger est attribuable aux six branches d'activité apparaissant dans le graphique 6. Le rôle substantiel qu'a joué la branche du matériel de transport dans la hausse globale du degré de contrôle étranger est très évident, car à elle seule cette industrie a compté pour 1.2 point ou environ 30 % de la hausse de la part étrangère. Au cours des années 1990, cette branche d'activité, à elle seule, a représenté plus de 40 % de la hausse de la part étrangère.

CHART 6
Industries contributing to most of the rise
in foreign control
1988 to 1995

GRAPHIQUE 6
Branches d'activité contribuant le plus à l'augmentation
du contrôle étranger
1988 à 1995

Percentage point increase in foreign control - Augmentation en pourcentage du contrôle étranger



A further examination of these key industries (Charts 7 to 12) compares the relative change in revenue (indexed to 1991) of both their foreign and Canadian controlled components during the 1990s.

As depicted, Canadian controlled firms exhibited downturns and/or minimal growth during the 1991-92 recessionary period. In comparison, foreign firms, which also experienced reductions in revenue in 1991, recovered at a much faster rate than their Canadian controlled counterparts.

The rate of recovery of Canadian controlled firms improved significantly in 1994 (as their growth rates approached that of foreign controlled firms), but the relative slower rate of growth in operating revenue by Canadian firms is clearly evident in Charts 7 through 12. The rate of growth of foreign controlled firms continued relatively unimpeded in these industries.

Dans un examen plus approfondi de ces branches d'activité clés (graphiques 7 à 12), on compare la variation relative du revenu (indexé jusqu'à 1991) pour les sociétés sous contrôle étranger et les sociétés sous contrôle canadien pendant les années 1990.

Comme le montre le graphique, les sociétés sous contrôle canadien ont affiché un ralentissement ou une faible croissance au cours de la période de récession 1991-1992. Par comparaison, les entreprises sous contrôle étranger, bien qu'ayant connu elles aussi une baisse de leur revenu en 1991, se sont redressées beaucoup plus rapidement que les sociétés sous contrôle canadien.

Le taux de reprise des sociétés sous contrôle canadien s'est amélioré considérablement en 1994 (le rythme de leur croissance s'est rapproché de celui des entreprises sous contrôle étranger), mais le taux de croissance relativement plus lent de leur revenu d'exploitation est clairement évident aux graphiques 7 à 12. Le taux de croissance des entreprises sous contrôle étranger s'est relativement bien maintenu dans ces branches d'activité.

CHART 7
Transportation equipment
Index of operating revenue

GRAPHIQUE 7
Matériel de transport
Indice de revenu d'exploitation

1991 = 100

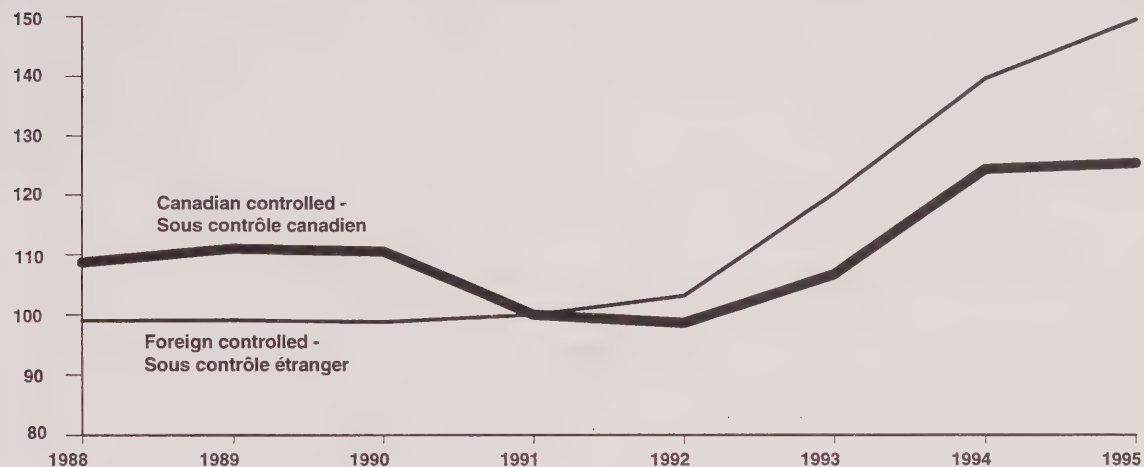


CHART 8
Electrical and electronic products
Index of operating revenue

GRAPHIQUE 8
Produits électriques et électroniques
Indice de revenu d'exploitation

1991 = 100

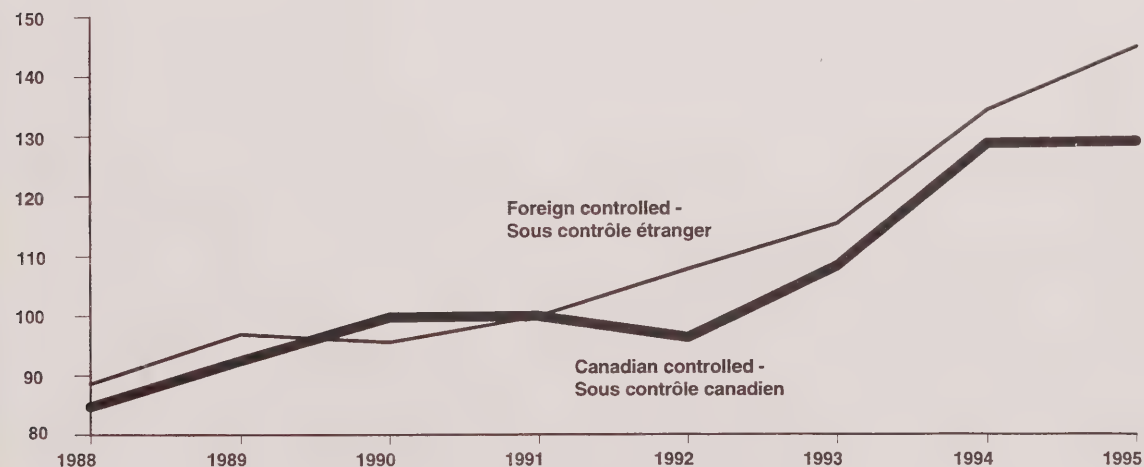


CHART 9
Wood and paper
Index of operating revenue

GRAPHIQUE 9
Bois et papier
Indice de revenu d'exploitation

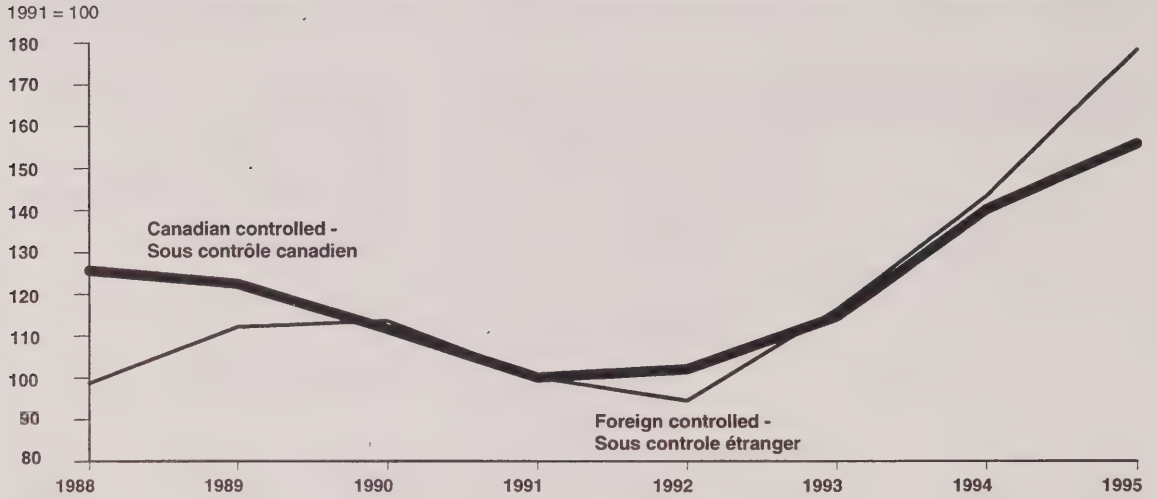


CHART 10
Chemicals, chemical products and textiles
Index of operating revenue

GRAPHIQUE 10
Produits chimiques et textiles
Indice de revenu d'exploitation

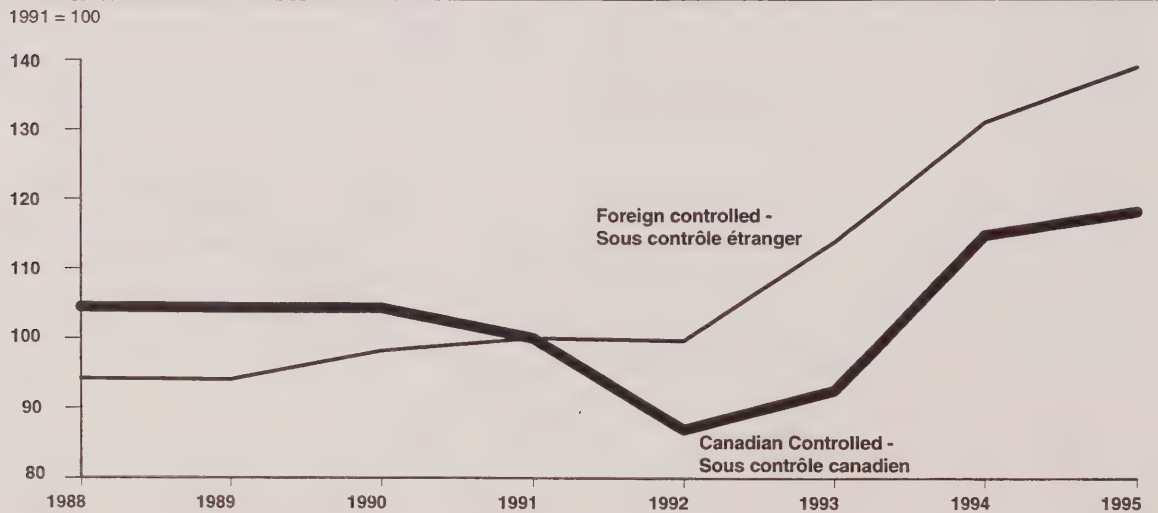


CHART 11
Consumer goods and services
Index of operating revenue

GRAPHIQUE 11
Biens et services de consommation
Indice de revenu d'exploitation

1991 = 100

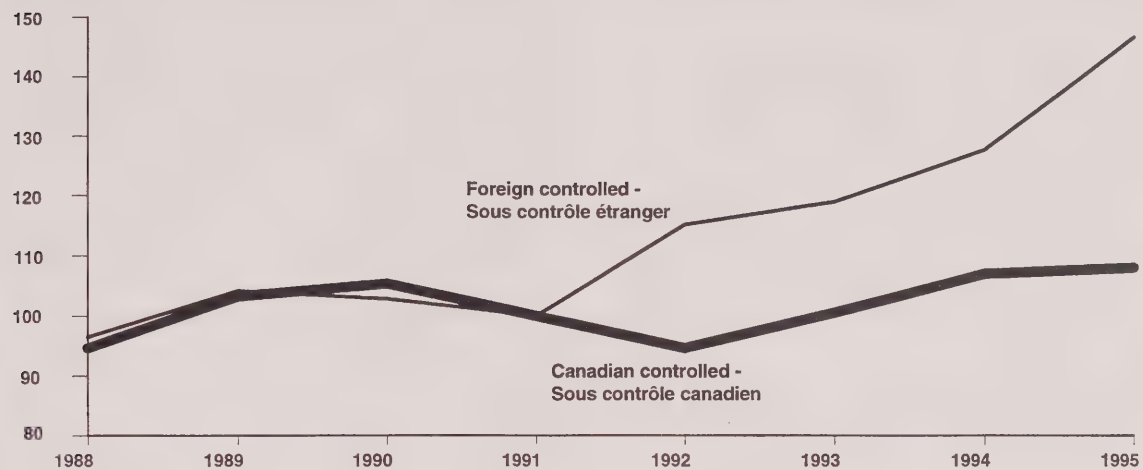
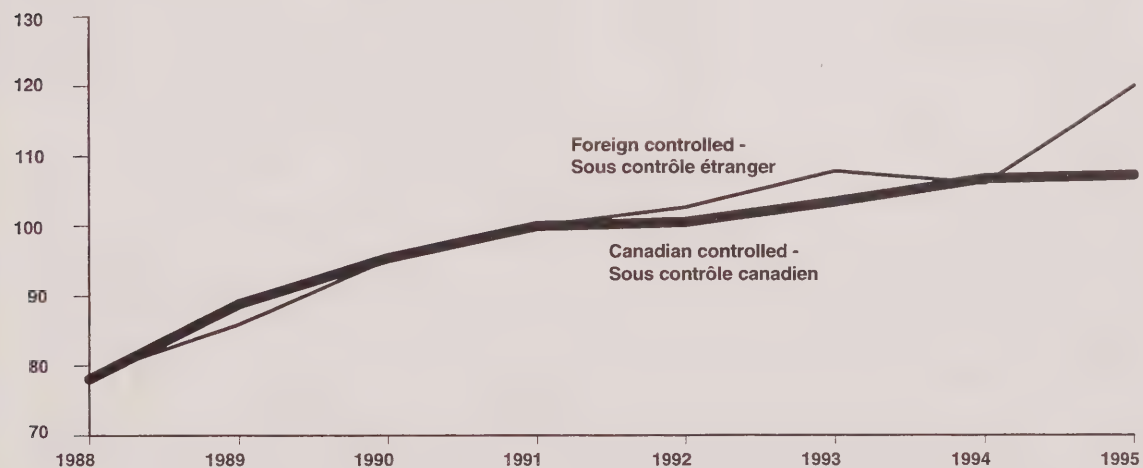


CHART 12
Insurers
Index of operating revenue

GRAPHIQUE 12
Assureurs
Indice de revenu d'exploitation

1991 = 100



Impact of Foreign Controlled Firms on Revenue Growth

Contribution by Foreign Controlled Firms to Revenue Growth by Industry

As referred to earlier, foreign controlled firms accounted for 56.6% of revenue growth in 1995, yet represented only 30% of total revenue. This relatively high revenue growth rate indicated their health in the marketplace vis-a-vis Canadian controlled firms in 1995.

Table 5 shows that in four industries, the foreign sector accounted for the preponderance of 1995 revenue growth (over 90%). Also illustrated is the overall contribution of foreign firms to each industry's revenue growth in Canada for the 1988-95 period as well as the latest period, 1994-95.

Incidence des sociétés sous contrôle étranger sur la croissance du revenu

Contribution des sociétés sous contrôle étranger à la croissance du revenu, selon la branche d'activité

Comme il a déjà été mentionné, les sociétés sous contrôle étranger ont compté pour 56.6 % de la croissance du revenu en 1995, mais elles n'ont représenté que 30 % du total du revenu. Ce taux de croissance relativement élevé témoigne de leur solidité sur le marché vis-à-vis des entreprises sous contrôle canadien en 1995.

Le tableau 5 indique que dans 4 branches d'activité, le secteur étranger a compté pour la majeure partie de la croissance du revenu en 1995 (plus de 90 %). Le tableau montre également la contribution globale des entreprises étrangères à la croissance du revenu de chaque branche d'activité au Canada pour la période 1988-1995 ainsi que pour la période la plus récente, 1994-1995.

TABLE 5 Contribution by foreign controlled firms to revenue growth

TABLEAU 5 Contribution des sociétés sous contrôle étranger à la croissance du revenu

	Total change in industry revenue		Provided by foreign controlled firms			
	Variation totale du revenu		Provenant de sociétés sous			
	des branches d'activité		contrôle étranger			
	1988 to 1995	1994 to 1995	1988 to 1995		1994 to 1995	
	1988 à 1995	1994 à 1995	1988 à 1995		1994 à 1995	
	\$ Billions - Milliards \$	\$ Billions - Milliards \$	\$ Billions - Milliards \$	% change Changement en %	\$ Billions - Milliards \$	% change Changement en %
Transportation equipment - Matériel de transport	45.6	7.4	34.2	75.1	6.7	90.5
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	25.2	2.9	14.7	58.3	2.8	96.6
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	17.0	3.2	14.0	82.3	2.4	75.0
Food, beverages and tobacco - Aliments, boissons et tabac	x	x	x	x	x	x
Wood and paper - Bois et papier	21.4	10.3	10.0	46.5	4.3	41.7
Consumer goods and services - Biens et services de consommation	22.4	4.7	9.8	43.9	3.7	78.7
Insurers - Assureurs	19.9	3.2	9.0	45.2	3.0	93.7
Energy - Énergie	33.6	3.8	6.8	20.3	1.0	26.3
Transportation services - Services de transport	x	x	x	x	x	x
Machinery and equipment - Machinerie et équipement	13.4	4.5	4.7	35.4	1.5	33.2
Metallic minerals and metal products - Minerais métalliques et produits en métal	14.3	10.2	4.6	31.9	1.4	13.7
Services	18.6	-0.8	2.8	15.2	0.5	...
Communications	20.9	5.0	2.7	13.0	0.6	12.0
Deposit-accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôt	18.1	11.9	2.0	11.0	1.2	10.1
Consumer and business financing - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises	4.9	1.0	2.0	40.8	1.2	120.0
Construction and real estate - Construction et immobilier	-21.8	-10.1	-0.2	1.0	-0.5	...
Total	290.6	62.7	133.7	46.0	35.5	56.6

Note: For additional detail, see Appendix Tables 1 to 19.

Nota: Pour plus de détails, voir les tableaux 1 à 19 à l'Annexe.

Concentration of Foreign Control by Industry

Foreign Controlled Share of Revenue by Industry

Industries where foreign controlled firms account for more than one-half of revenues in 1995 were Chemicals, chemical products and textiles (63.1%), Electrical and electronic products (55.4%) and Transportation equipment (54.3%)(See Chart 13). Wood and paper, although only 27.4% foreign controlled, showed the largest increase in foreign control since 1988, up 6.8 percentage points. In 1995 alone, this industry's foreign share rose nearly 2 percentage points.

Exports of commodities⁴ by these four industries also accounted for more than half of Canada's annual exports. Although Transportation equipment exports continue to grow and still lead with about 30% of Canada's annual exports, this industry's share of total exports declined slightly in the nineties as exports

Concentration du contrôle étranger, par branche d'activité

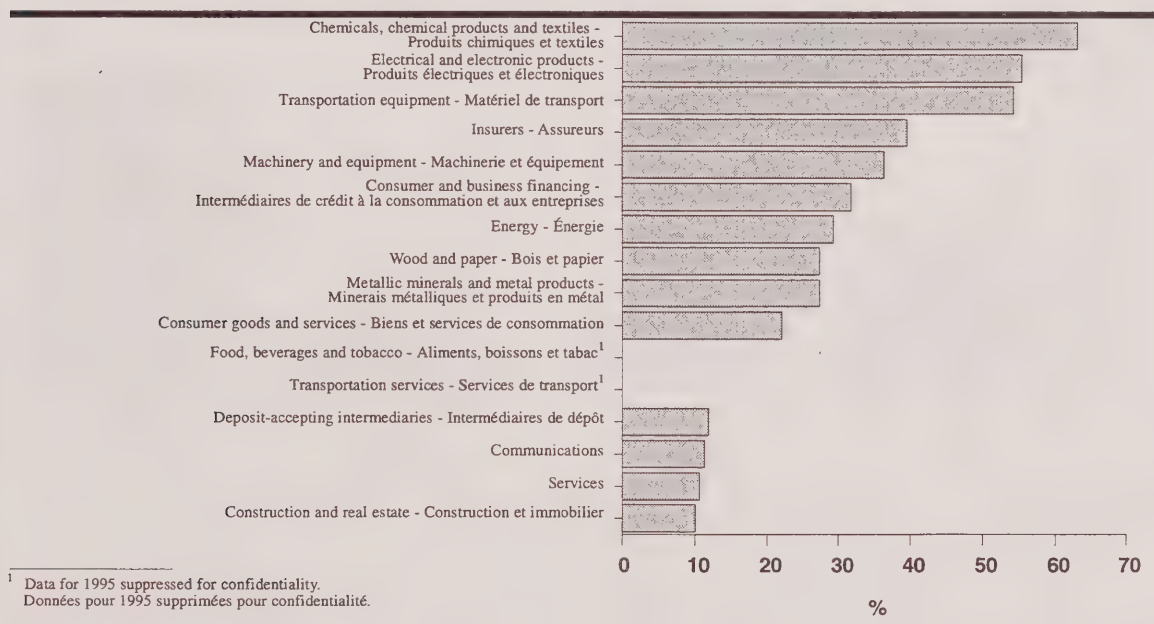
Part du revenu sous contrôle étranger, par branche d'activité

Les branches d'activité dont les sociétés sous contrôle étranger ont engendré plus de la moitié du revenu en 1995 étaient les suivantes : produits chimiques et textiles (63.1 %), produits électriques et électroniques (55.4 %) et matériel de transport (54.3 %) (voir graphique 13). Depuis 1988, la branche du bois et du papier, bien qu'à seulement 27.4 % sous contrôle étranger, a affiché la plus forte augmentation du degré de contrôle étranger, soit 6.8 points. En 1995 seulement, le degré de contrôle étranger de cette branche d'activité a enregistré une hausse de près de 2 points.

L'exportation de marchandises⁴ par ces quatre branches d'activité a également représenté plus de la moitié de la valeur des exportations annuelles du Canada. Même si les exportations de matériel de transport continuent à s'accroître et se situent encore au premier rang avec environ 30 % des exportations annuelles du Canada, la part de la totalité des

CHART 13
Foreign controlled share of revenue, by industry

GRAPHIQUE 13
Part du revenu sous contrôle étranger, par branche d'activité



¹ Data for 1995 suppressed for confidentiality.
Données pour 1995 supprimées pour confidentialité.

⁴ Statistics Canada - Canadian International Merchandise Trade (Catalogue No. 65-001).

⁴ Statistique Canada - Le commerce international de marchandises du Canada (n° 65-001 au catalogue).

strengthened in other sectors. Wood and paper exports rank second at about 4% (Chart 14).

Although the Chemicals, Chemical Products and Textiles industry ranked first in terms of foreign control, this industry represented only about 5% of the value of commodities exported. This shows that although this industry was dominated by foreign controlled firms (63%), its output was predominantly absorbed by the domestic market.

Charts 14 and 15 illustrate the strength of the forest products sector in 1995, as its share of commodities exported grew by more than one percentage point. As mentioned earlier, the forest products sector (Wood and paper) led all other industries in advancing the level of foreign control of revenue in 1995.

exportations que détient cette branche d'activité a légèrement diminué au cours des années 1990, alors que les exportations ont augmenté dans d'autres secteurs. Les exportations de bois et de papier se situent au deuxième rang à environ 4 % (graphique 14).

Même si les produits chimiques et textiles revendiquaient le plus grand contrôle étranger, cette branche d'activité n'a représenté qu'environ 5 % de la valeur des marchandises exportées. Cela indique que même si cette industrie était dominée par des entreprises sous contrôle étranger (63 %), sa production était en grande partie absorbée par le marché intérieur.

Les graphiques 14 et 15 montrent la solidité du secteur des produits forestiers en 1995, sa part des produits exportés ayant augmenté de plus d'un point. Comme il a déjà été mentionné, le secteur des produits forestiers (bois et papier) se situait au premier rang de toutes les branches d'activité pour ce qui était de faire progresser le niveau de contrôle étranger du revenu en 1995.

CHART 14
Export share of selected commodities

GRAPHIQUE 14
Part des exportations de diverses marchandises

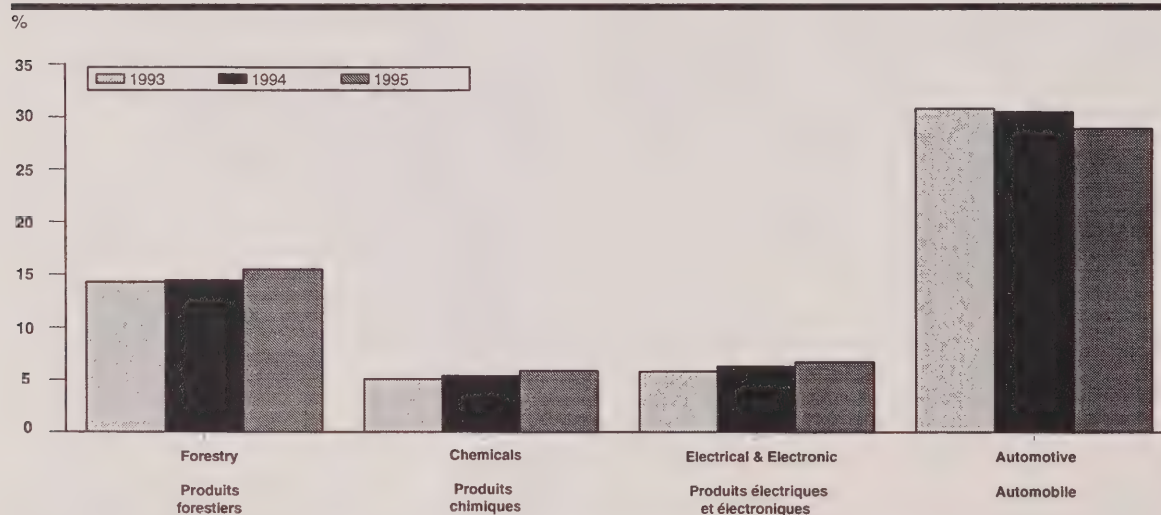


CHART 15
Shift in share of total exports by commodity
1994 to 1995

GRAPHIQUE 15
Variation de la part des exportations totales, par marchandise
1994 à 1995

Percentage points - Points de pourcentage

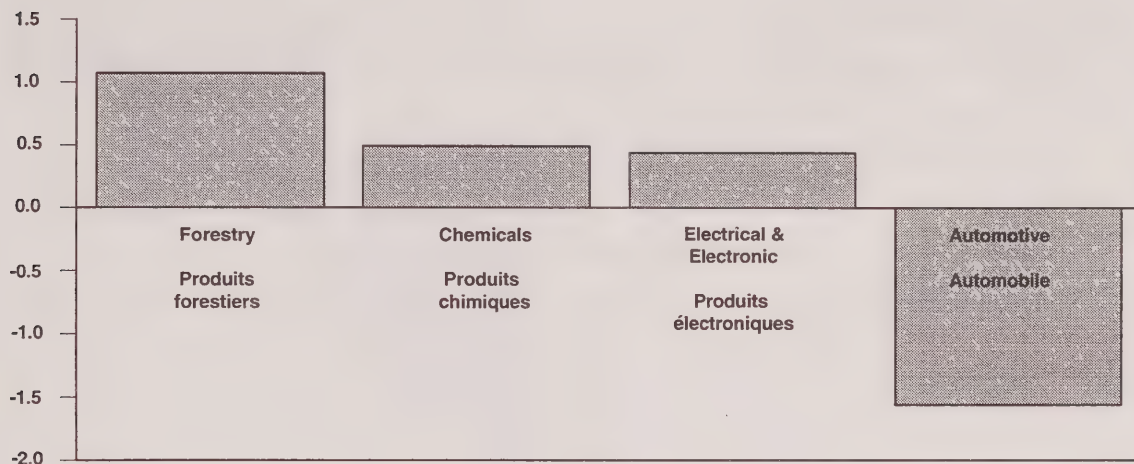


TABLE 6 Foreign controlled share of revenue, by industry

TABLEAU 6 Part du revenu sous contrôle étranger, par branche d'activité

	Foreign share Part sous contrôle étranger			Change Variation
	1988	1994	1995	1988-1995
	%	%	%	Percentage points Points de pourcentage
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	56.8	62.5	63.1	6.3
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	53.6	53.5	55.4	1.7
Transportation equipment - Matériel de transport	47.5	52.8	54.3	6.7
Insurers - Assureurs	37.1	36.8	39.5	2.4
Machinery and equipment - Machinerie et équipement	36.6	36.6	36.3	-0.3
Consumer and business financing - Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises	29.0	27.5	31.7	2.8
Energy - Énergie	32.4	29.4	29.3	-3.1
Wood and paper - Bois et papier	20.6	25.3	27.4	6.8
Metallic minerals and metal products - Minerais métalliques et produits en métal	26.4	29.2	27.4	0.9
Consumer goods and services - Biens et services de consommation	17.5	20.0	22.1	4.5
Food, beverages and tobacco - Aliments, boissons et tabac	17.7	21.1	x	x
Transportation services - Services de transport	6.8	7.2	x	x
Deposit-accepting intermediaries - Intermédiaires de dépôt	12.2	12.3	11.9	-0.3
Communications	10.6	11.4	11.4	0.8
Services	9.4	10.0	10.7	1.4
Construction and real estate - Construction et immobilier	8.5	9.7	10.2	1.7
Total	25.7	28.5	29.8	4.1

Note: For additional detail, see Appendix Tables 1 to 19.

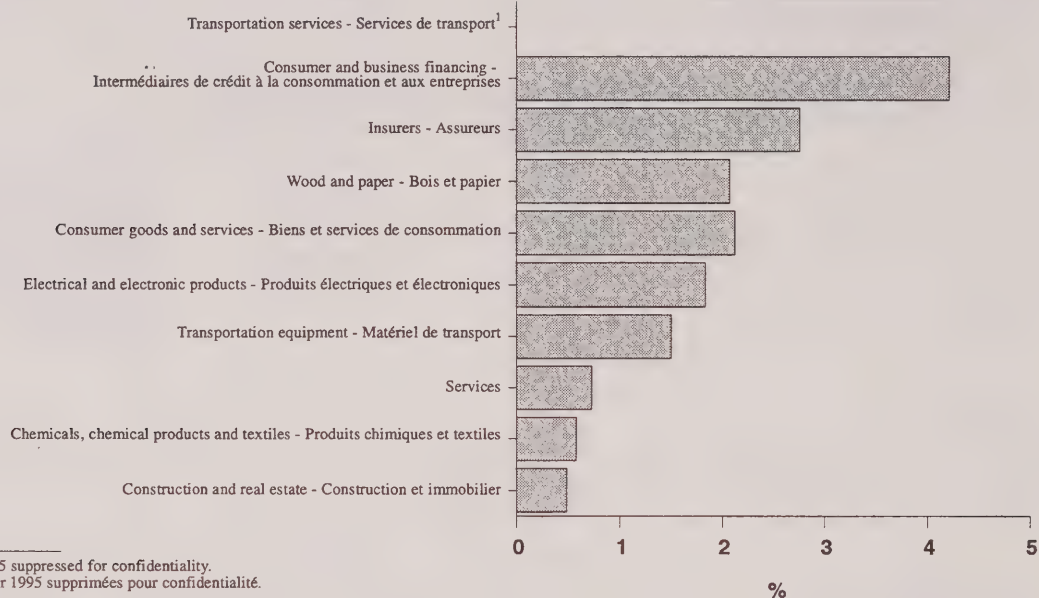
Nota: Pour plus de détails, voir les tableaux 1 à 19 à l'Annexe.

Chart 16 depicts industries with the largest increase in foreign control in 1995.

Le graphique 16 montre les industries qui ont enregistré la plus forte augmentation de contrôle étranger en 1995.

CHART 16
Increase in Foreign Share of Revenue in 1995
Selected Industries

GRAPHIQUE 16
Augmentation du revenu sous contrôle étranger en 1995
Branches d'activité sélectionnées

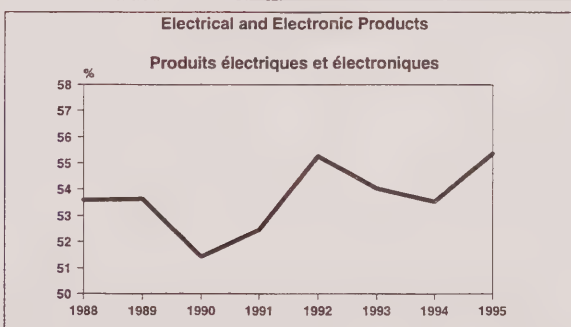
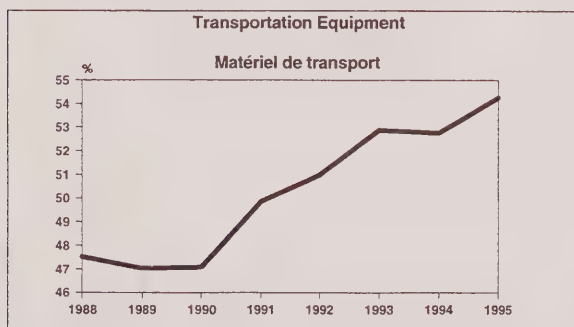
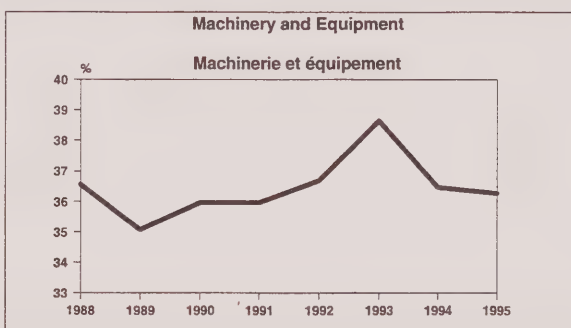
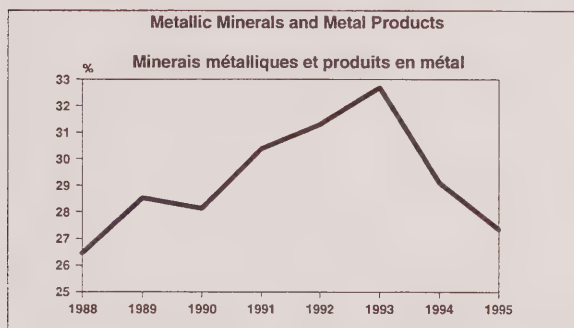
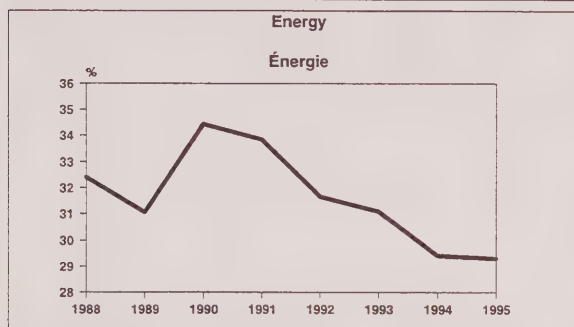
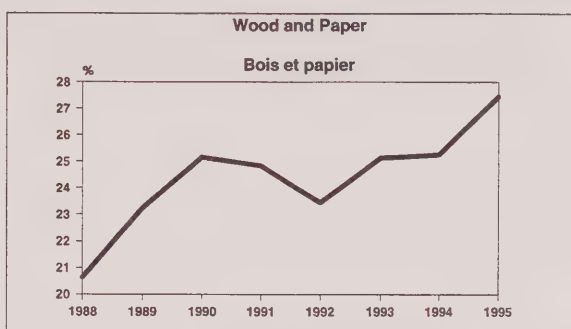
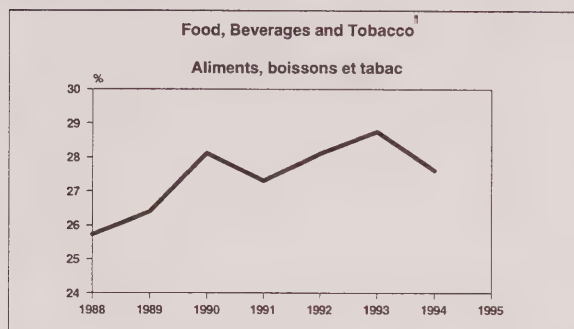


Charts 17 and 17a illustrate the trend in foreign revenue share for all industries in this report from 1988 to 1995.

Les graphiques 17 et 17a montrent la tendance dans la part du revenu sous contrôle étranger pour toutes les branches d'activité figurant dans le présent rapport, et ce de 1988 à 1995.

CHART 17
Foreign revenue share

GRAPHIQUE 17
Part du revenu sous contrôle étranger



¹ Data for 1995 suppressed for confidentiality.

¹ Données pour 1995 supprimées pour confidentialité.

CHART 17a
Foreign revenue share

GRAPHIQUE 17a
Part du revenu sous contrôle étranger



¹ Data for 1995 suppressed for confidentiality.

¹ Données pour 1995 supprimées pour confidentialité.

Performance of Firms According to Size and Industry

CALURA data shows that the revenues of foreign controlled firms have expanded more rapidly in the 1990s than revenues of Canadian companies. Therefore, the relative share of total revenues earned in Canada by foreign controlled firms has risen dramatically. This is a macro economic observation which does not fully explain why this is happening. Obvious other questions arise such as: Do foreign controlled firms have some magic formula? Did the 1990s recession affect only the domestic economy? Are foreign controlled firms insulated from domestic recessions because of their association with the global marketplace? Are foreign firms by their large size more resistant to economic fluctuations? Has the shift to export from domestic focus given foreign firms a head start? Have large Canadian controlled firms with a similar international outlook fared as well as foreign firms?

To answer these questions the CALURA data can be re-grouped into large and small size strata. The data in this report are based on the quarterly survey of enterprises which was not designed to estimate size strata. For this reason, the growth rates associated with these size groups should be considered only as indicators of relative growth rather than precise point estimates.

Rendement des entreprises selon leur taille et la branche d'activité

Les données du rapport CALURA montre que les revenus des entreprises sous contrôle étranger ont augmenté plus rapidement dans les années 90 que ceux des entreprises canadiennes. Par conséquent, la part relative des revenus totaux des entreprises sous contrôle étranger au Canada a augmenté considérablement. Il s'agit d'une observation macroéconomique qui n'explique pas complètement le phénomène qui se produit. D'autres questions évidentes se posent, par exemple : Les entreprises sous contrôle étranger disposent-elles d'une formule magique? La récession des années 90 n'a-t-elle touché que l'économie intérieure? Les entreprises sous contrôle étranger sont-elles à l'abri des récessions qui se produisent au pays en raison de leurs liens avec le marché mondial? Les entreprises étrangères, du fait de leur taille, résistent-elles mieux aux fluctuations économiques? Le passage d'une production axée sur le marché intérieur à une production axée sur le marché des exportations a-t-il donné une longueur d'avance aux entreprises étrangères? Les entreprises sous contrôle canadien qui ont les mêmes perspectives au niveau international se sont-elles comportées aussi bien que les entreprises sous contrôle étranger?

Pour répondre à ces questions, les données CALURA peuvent être réagencées en strates de grandes et de petites entreprises. Les données de ce rapport sont fondées sur une enquête trimestrielle effectuée auprès des entreprises, qui ne vise pas à estimer des strates de tailles. C'est pourquoi les taux de croissance liés à la taille des entreprises ne devraient être considérés que comme des indicateurs de la performance relative, plutôt que comme des estimations précises.

Table 7 Revenue Growth Rates

Tableau 7 Taux de croissance des revenus

	Large ⁵ foreign Grandes entreprises étrangères	Small ⁶ foreign Petites entreprises étrangères	Total foreign Total pour les entreprises étrangères	Large Canadian Grandes entreprises canadiennes	Small Canadian Petites entreprises canadiennes	GBEs- ECP	Total Canadian Total pour le Canada	Total
	%							
1988-1991	12	3	8	13	3	-3	5	6
1991-1995	34	35	35	20	11	-1	13	18
1994-1995	10	8	9	11	2	...	3	5

⁵ Large represent the top 10 foreign and top 10 Canadian enterprises in each industry.

⁶ Small firms represent all firms other than the top 10 and Government Business Enterprises (GBE).

⁵ Grandes entreprises représentent les 10 entreprises supérieures canadiennes et les 10 entreprises supérieures étrangères dans chaque branche d'activité.

⁶ Petites entreprises représentent toutes les entreprises autres que les 10 entreprises supérieures et les entreprises commerciales publiques (ECP).

The large firms

During the pre-recessionary period (1988-1991) large Canadian controlled firms slightly surpassed large foreign firms in terms of revenue growth (13% to 12%). Revenue growth of large firms was significantly higher than small firm growth in both the foreign and Canadian controlled groups.

In the post-recessionary period (1991-1995), the situation was reversed dramatically as large foreign firms outpaced large Canadian firms by 34% to 20%. By their nature, foreign controlled firms are multinationals and are more likely to be directly linked to the global economy than are Canadian firms, some of whom have only domestic sales. The closer association of foreign firms to the global economy and the rapid increase in exports since 1991 helps explain the relatively strong performance of foreign controlled firms.

The most recent data from 1994-1995, shows that large Canadian firms are once again growing at a stronger rate than foreign large firms (Chart 18).

Les grandes entreprises

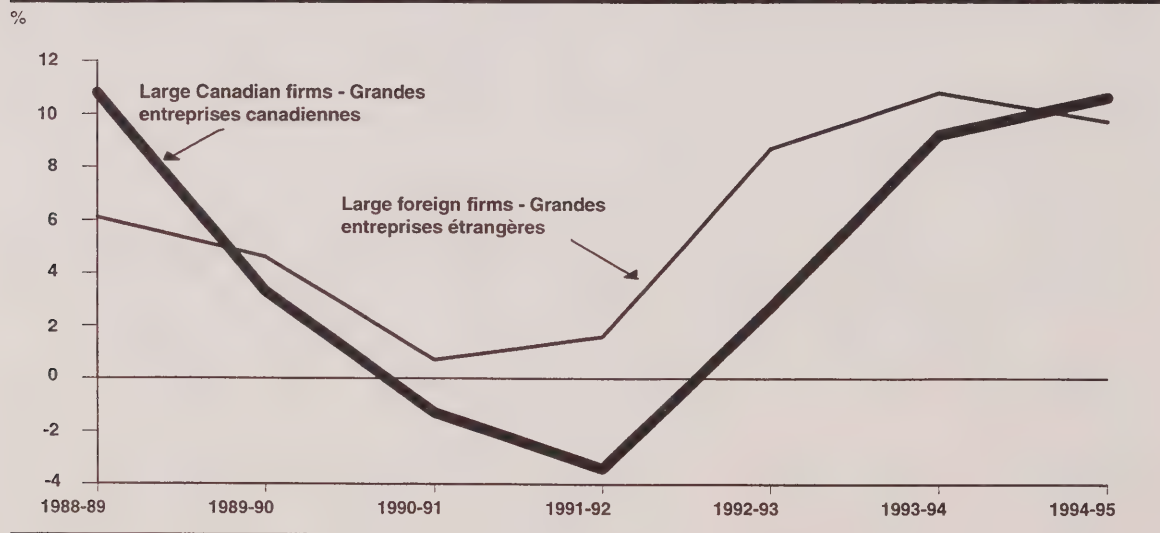
Au cours de la période qui a précédé la récession (1988-1991), les grandes entreprises sous contrôle canadien ont devancé les grandes entreprises sous contrôle étranger du point de vue de la croissance des revenus (13 % par rapport à 12 %). Les deux groupes ont eu des résultats bien supérieurs au secteur des petites entreprises.

Au cours de la période qui a suivi la récession (1991-1995), la situation s'est inversée, les grandes entreprises sous contrôle étranger devançant les grandes entreprises canadiennes, dans une proportion de 34 % par rapport à 20 %. De par leur nature, les entreprises sous contrôle étranger sont des multinationales qui sont plus susceptibles d'avoir des liens avec l'économie mondiale que les entreprises canadiennes, dont certaines ne vendent qu'au pays. Les rapports plus étroits entre les entreprises étrangères et l'économie mondiale et l'augmentation rapide des exportations depuis 1991 permet d'expliquer le rendement relativement élevé des entreprises sous contrôle étranger.

Les données les plus récentes pour 1994-1995 montrent que les grandes entreprises canadiennes ont recommencé à progresser plus rapidement que leurs homologues sous contrôle étranger (Graphique 18).

CHART 18
Revenue growth rates
Large Canadian versus large foreign firms

GRAPHIQUE 18
Taux de croissance des revenus, les grandes entreprises étrangères contre les grandes entreprises canadiennes



The small firms

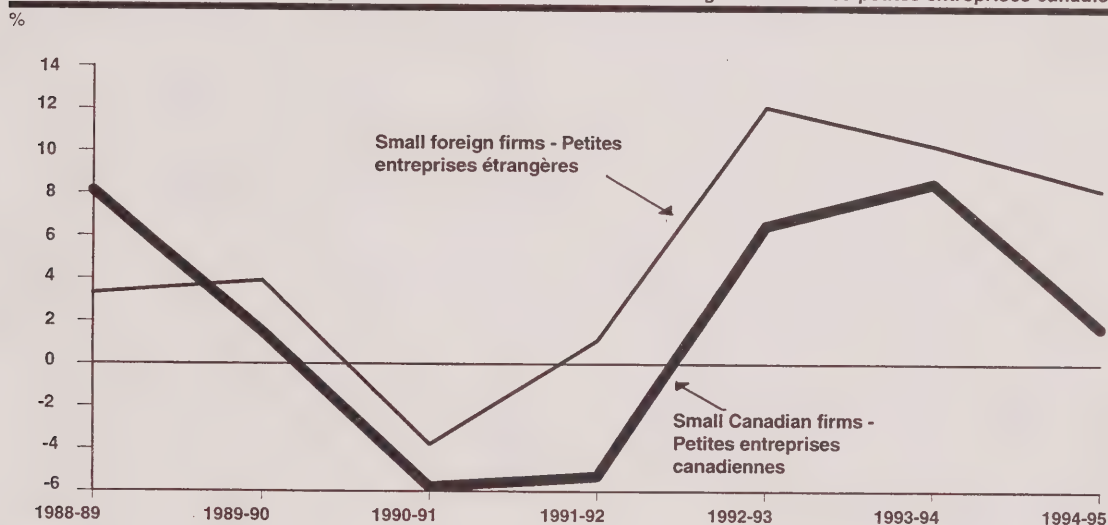
Small firm revenue growth was much stronger in the foreign controlled sector, as they grew by nearly the same rate as large foreign firms since 1991. In the Canadian controlled sector, small firm revenue growth lagged large firm growth by a considerable margin in all periods since 1988 (Chart 19). Table 8 below illustrates the industry growth by size group for the post-recessionary period.

Les petites entreprises

Le rendement des petites entreprises (croissance des revenus) a été beaucoup plus élevé dans le secteur des entreprises sous contrôle étranger, celles-ci ayant connu un taux de croissance à peu près similaire à celui des grandes entreprises sous contrôle étranger depuis 1991. Dans le secteur des entreprises sous contrôle canadien, la croissance des revenus des petites entreprises a été en-deçà de celle des grandes entreprises, dans une proportion importante, pour toutes les périodes depuis 1988 (Graphique 19). Le tableau 8 figurant ci-dessous illustrent la croissance des branches d'activité selon la taille des entreprises pour la période suivant la récession, de 1991 à 1995.

CHART 19
Revenue growth rates
Small Canadian versus small foreign firms¹

GRAPHIQUE 19
Taux de croissance des revenus, les petites entreprises
étrangères contre les petites entreprises canadiennes¹



¹ Please be aware that there can be a significant difference in the average size of small Canadian and small foreign firms
Notez qu'il peut y avoir des différences significatives dans la taille moyenne d'une petite société canadienne et d'une petite société étrangère.

What the data show

The most significant pattern in the data is the impact of the 1991 recession. In the period leading into the recession, a pattern exists which is consistent with previous Canadian recessions: the resource and manufacturing industries led us into the recession and then led the way in the subsequent recovery. What is different about the 1991 recession is that in the post 1991 period, the small and medium size Canadian controlled firms in construction and real estate development, services, the financial and consumer goods and services industries have continued to experience problems.

Ce que montrent les données

Lorsque l'on analyse les données, ce sont les répercussions de la récession de 1991 qui ressortent le plus. Au cours de la période qui a mené à cette récession, il s'est produit la même chose que pour les autres récessions qu'a connues le Canada : les branches des ressources et de la fabrication nous ont entraîné dans la récession et ce sont elles qui, les premières, ont amorcé une reprise. La seule différence pour ce qui est de la récession de 1991 vient du fait qu'au cours de la période qui a suivi, les petites et moyennes entreprises sous contrôle canadien dans les branches de la construction et de l'immobilier, des services,

Although many business analysts believe that the small business sector is the leading source of new jobs, the growth patterns of revenue indicate that the small business sector is experiencing greater difficulties than its large counterpart. The sectors experiencing below average growth rates in the post-recessionary period, 1991-1995, are highlighted in Table 8. In the period of recovery, the weakness in small firm growth has been concentrated in industries with a relatively weak link to exports.

des finances ainsi que des biens et des services de consommation ont continué de connaître des problèmes. Même si de nombreux analystes croient que le secteur des petites entreprises est le principal créateur de nouveaux emplois, les tendances quant à la croissance des revenus font ressortir que le secteur des petites entreprises connaît davantage de difficultés que celui des grandes entreprises. Les secteurs qui ont eu des taux de croissance inférieurs à la moyenne sont énumérés dans le tableau 8. Même si les petites entreprises ont eu un rendement relativement faible dans une gamme de branches d'activité avant 1991, les piètres résultats qu'ont connu les petites entreprises, pendant la reprise, ont été le fait principalement de branches d'activité qui sont relativement à l'écart du marché des exportations.

Table 8 Growth Rates- Post-recessionary period, 1991 - 1995

Tableau 8 Taux de croissance - période suivant la récession, 1991- 1995

Industry Branche d'activité	Large foreign firms Grandes entreprises étrangères	Large Canadian firms Grandes entreprises canadiennes	Small foreign firms Petites entreprises étrangères	Small Canadian firms Petites entreprises canadiennes
	%			
Food (including food retail), beverage, and tobacco - Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac	4	11	44	8
Wood and paper - Bois et papier	81	47	74	60
Energy - Énergie	12	69	4	38
Chemicals, chemical products and textiles - Produits chimiques et textiles	30	-8	43	30
Metallic minerals and metal products - Minerais métalliques et produits en métal	6	43	48	52
Machinery and equipment (except electrical) - Machinerie et équipement	54	85	30	31
Transportation equipment - Matériel de transport	55	57	37	21
Electrical and electronic products - Produits électriques et électroniques	36	33	54	30
Construction and real estate - Construction et immobilier	-15	-5	1	...
Transportation services - Services de transport	...	-5	7	27
Communications	20	20	54	39
Services	25	21	8	6
Consumer goods and services - Biens et services de consommation	53	-9	38	11
Financial intermediaries - Intermédiaires financiers	15	9	18	-23
Total all industries (excluding investment and holding companies) - Total, toutes les branches d'activité (sauf sociétés d'investissement et de portefeuille)	34	20	35	11

Conclusion

The rise in foreign control during the 1990s has been caused by poor revenue growth in the small and medium Canadian controlled sector which has lagged since 1991. The cause of the loss in revenue share of three percentage points (by the small Canadian controlled sector) is clearly the slow post-recessionary recovery of the Construction and real estate industry supported by poor revenue growth in the services and consumer goods industries.

Stellar expansion of revenues by either the large Canadian and foreign firms is not really the issue (the cause of the rise in foreign control) as both groups have shown strong revenue growth. Had the small Canadian sector in particular industries fared better in the 1990s, we would not have seen much of a rise in foreign control, if any.

Financial Performance Indicators

Effective Use of Assets (Asset turnover ratio)

Foreign controlled firms have historically generated more revenue per asset than Canadian controlled firms. In the 1990s, this disparity widened considerably as Canadian firms experienced difficulty regaining prerecessionary revenue levels.

A key measure of efficiency used by financial statement is the ability of a company to use assets efficiently to produce profits for its owners. Total asset turnover⁷, measures the ability of the company to use its assets to generate revenue. In general, the higher the total asset turnover, the more efficient the company is in using its assets.

From 1988 to 1995, foreign controlled firms generated on average about 50% more revenue per dollar of assets than Canadian firms. In 1988, foreign firms generated 77 cents for every dollar of assets compared to 57 cents for Canadian firms, but at the height of the 1990s recession this ratio declined for both groups. However, in the post recessionary period, a significant shift occurred; the ratio for foreign controlled firms regained its prerecessionary level (76 cents), while Canadian firms continued to decline to a low of 48 cents (Chart 20 and Table 9).

⁷ Asset Turnover is defined as: Total Revenue/Total Assets.

Conclusion

La croissance qu'ont connue les entreprises sous contrôle étranger au cours des années 90 a été causée par la faiblesse des revenus des petites et moyennes entreprises sous contrôle canadien, qui se fait sentir depuis 1991. La cause de la diminution de trois points de pourcentage de la part des revenus (des petites entreprises sous contrôle canadien) est le résultat direct de la dégringolade du secteur de la construction et de l'immobilier ainsi que du faible rendement des branches des services et des biens de consommation.

Le problème (l'augmentation du contrôle étranger) ne vient pas du rendement exceptionnel des grandes entreprises sous contrôle canadien et sous contrôle étranger, les deux groupes ayant connu une croissance soutenue de leurs revenus. Si les petites entreprises de branches particulières avaient eu de meilleurs résultats dans les années 90, l'augmentation du contrôle étranger aurait été minime, voire nulle.

Indicateurs de la performance financière

Utilisation efficace des actifs (ratio de rotation de l'actif)

Par le passé, les sociétés sous contrôle étranger ont engendré plus de revenus par actif que les sociétés canadiennes. Pendant les années 1990, cet écart s'est élargi considérablement lorsque les entreprises canadiennes ont eu de la difficulté à se redresser et à revenir au niveau de revenu d'avant la récession.

Une mesure clé du rendement utilisée par les analystes des états financiers est la capacité de l'entreprise d'utiliser efficacement ses actifs afin d'engendrer des bénéfices pour ses propriétaires. Le ratio de rotation de l'actif total⁷ renseigne sur cette capacité. En général, plus le ratio est élevé, plus l'entreprise sait utiliser judicieusement ses actifs.

De 1988 à 1995, les sociétés sous contrôle étranger ont engendré en moyenne environ 50 % plus de revenus pour chaque dollar d'actif que les sociétés canadiennes. En 1988, elles produisaient 77 cents pour chaque dollar d'actif, comparativement à 57 cents pour les entreprises canadiennes; toutefois, au plus fort de la récession des années 1990, ce ratio a diminué pour les deux groupes. Cependant, au cours de la période qui a suivi la récession, un changement important s'est produit : le ratio des sociétés sous contrôle étranger est revenu à son niveau d'avant la récession (76 cents), alors que celui des entreprises canadiennes a continué à fléchir pour s'établir à 48 cents (graphique 20 et tableau 9).

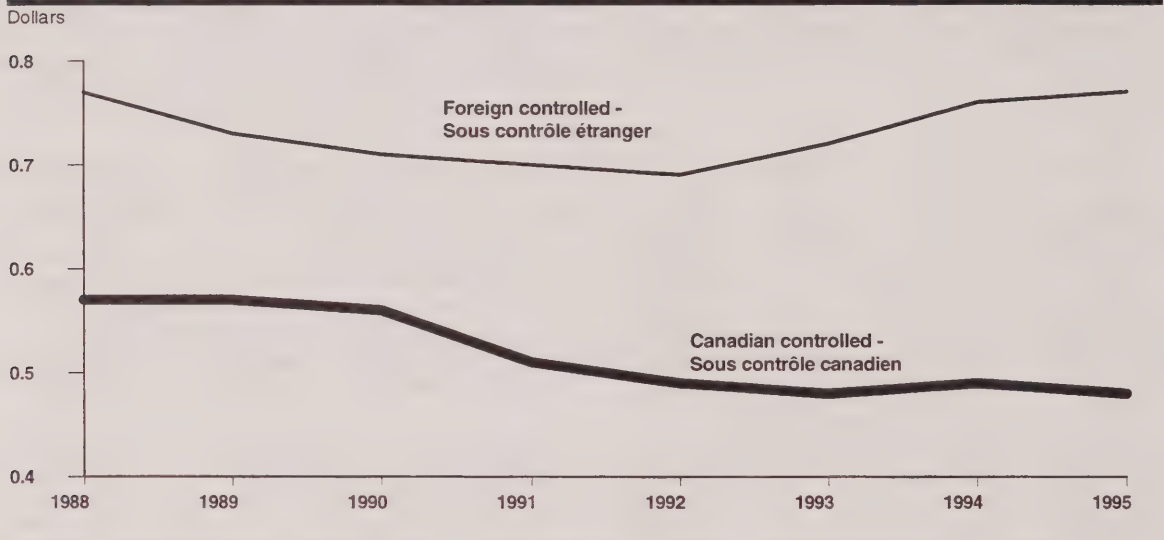
⁷ Le ratio de rotation de l'actif total est obtenu en divisant le revenu par les actifs.

The revenue component of the equation is the underlying cause of this difference in post recessionary behavior. It is consistent with earlier observations which have shown steady post recessionary expansion of revenues in the foreign controlled sector, while the recovery of revenues lost in the Canadian sector has lagged behind. While the revenues in the Canadian sector have grown slower than their foreign controlled counterparts, bottom line profit performance has matched that of foreign firms (see discussion on profitability which follows).

La composante revenu de l'équation est la cause sous-jacente de cette différence dans le comportement après la récession. Elle est compatible avec des observations antérieures qui ont révélé, après la récession, une augmentation régulière des revenus dans le secteur sous contrôle étranger, alors que le secteur canadien a eu beaucoup plus de difficulté à récupérer les revenus perdus. Même si les entreprises canadiennes ont vu leurs revenus augmenter plus lentement que les revenus des entreprises sous contrôle étranger, elles ont réalisé des bénéfices qui se comparaient à ceux des sociétés étrangères (voir l'analyse sur la rentabilité qui suit).

CHART 20
Revenue generated per dollar of assets

GRAPHIQUE 20
Revenu généré par dollar d'actif



The historically higher asset turnover ratio for foreign controlled firms can be attributed to a number of factors. In many cases, the Canadian operations of a foreign corporation are partially managed from non-resident headquarters with the Canadian operations consisting of only the manufacturing and distribution infrastructure necessary to conduct business. A number of corporate expenses might be allocated to the parent company, requiring less capital investment in Canada per dollar of revenue.

The assets turnover ratio for EU controlled firms is lower than Canadian controlled firms primarily due to their high concentration (over 60%) in banking and insurance, two industries which, by their nature, generate less than 10 cents per dollar of assets.

Un certain nombre de facteurs expliquent le ratio de rotation de l'actif plus élevé obtenu par le passé par les sociétés sous contrôle étranger. Dans bien des cas, la filiale canadienne d'une entreprise étrangère est gérée en partie depuis un siège social non situé au Canada, la filiale ne comprenant alors que l'infrastructure de fabrication et de distribution nécessaire pour mener les affaires. Quelques dépenses commerciales pourraient être encourues par la société mère, ce qui requiert moins d'investissement en capital par dollar de revenu au Canada.

Le ratio de rotation de l'actif pour les entreprises sous le contrôle de l'UE est plus faible que celui des entreprises sous contrôle canadien, surtout en raison de leur forte concentration (plus de 60 %) dans les opérations bancaires et les assurances, deux branches d'activité qui, de par leur nature, génèrent moins de 10 cents par dollar d'actif.

TABLE 9 Revenue to assets ratio, by country of control

TABLEAU 9 Ratio "revenu / actifs", par pays de contrôle

	Country of control Pays de contrôle			Total foreign Total étranger	Canada private Canada privé	Canada GBE Canada ECP	Total Canada Total Canada	All Tous
	USA É.-U.	EU UE	Other foreign Autres étranger					
1988	0.96	0.51	0.60	0.77	0.63	0.28	0.57	0.61
1989	0.89	0.50	0.62	0.73	0.62	0.29	0.57	0.61
1990	0.90	0.50	0.55	0.71	0.60	0.28	0.56	0.59
1991	0.88	0.46	0.65	0.70	0.56	0.25	0.51	0.55
1992	0.88	0.43	0.64	0.69	0.52	0.26	0.49	0.53
1993	0.92	0.44	0.69	0.72	0.52	0.27	0.48	0.53
1994	0.97	0.44	0.73	0.76	0.53	0.26	0.49	0.55
1995	0.96	0.44	0.79	0.77	0.52	0.22	0.48	0.54

From an industrial perspective, capital intensive industries such as mining and durable goods manufacturing would have an asset turnover ratio considerably different from service-type industries. Another example of a large variation in turnover occurred in government business enterprises. These industries, by their very nature, are providers of services for the public good, such as hydro, postal services and transportation. Such government sponsored activities require considerable capital investment, generally leading to a lower asset to revenue ratio than that realized by the private sector (Table 9).

Profitability⁸

Foreign controlled firms were not immune to the reductions in profits during the 1990s. Profits for both foreign and Canadian sectors fell to about zero, and foreign profits became losses in 1992. However, despite the ever increasing share of revenues earned in Canada which has been shown in this report, overall profitability or profit margin (i.e. net profit to total revenue) for foreign controlled firms was essentially the same as that for Canadian controlled firms (Charts 21 and 22).

⁸ Excludes Government business enterprises.

D'un point de vue industriel, les branches d'activité capitalistiques (les mines et la fabrication de biens durables, par exemple) auront un ratio de rotation de l'actif très différent de celui des branches du secteur tertiaire. Les entreprises commerciales publiques ont fourni un autre exemple d'une large variation du ratio; de par leur nature même, elles fournissent des services pour le bien-être du public tels que l'électricité, la poste et les transports. Pareilles activités parrainées par l'État exigent de grosses immobilisations, ce qui, en règle générale, aboutit à un ratio «actif/revenu» plus faible que celui obtenu par le secteur privé (tableau 9).

Rentabilité⁸

Les sociétés sous contrôle étranger n'ont pas été à l'abri des réductions des bénéfices au cours des années 1990. Les bénéfices des secteurs aussi bien étranger que canadien ont chuté à environ zéro, et les bénéfices étrangers sont devenus des pertes en 1992. Toutefois, en dépit de la part sans cesse croissante des revenus gagnés au Canada, qui a été décrite dans le présent rapport, la rentabilité globale ou la marge bénéficiaire (c'est-à-dire le bénéfice net par rapport au total des revenus) pour les sociétés sous contrôle étranger a été essentiellement la même que celle des sociétés sous contrôle canadien (graphiques 21 et 22).

⁸ Entreprises commerciales publiques non incluses.

CHART 21
Rate of profits to revenue
Canadian and foreign controlled firms

GRAPHIQUE 21
Taux des bénéfices par rapport aux revenus
Sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger

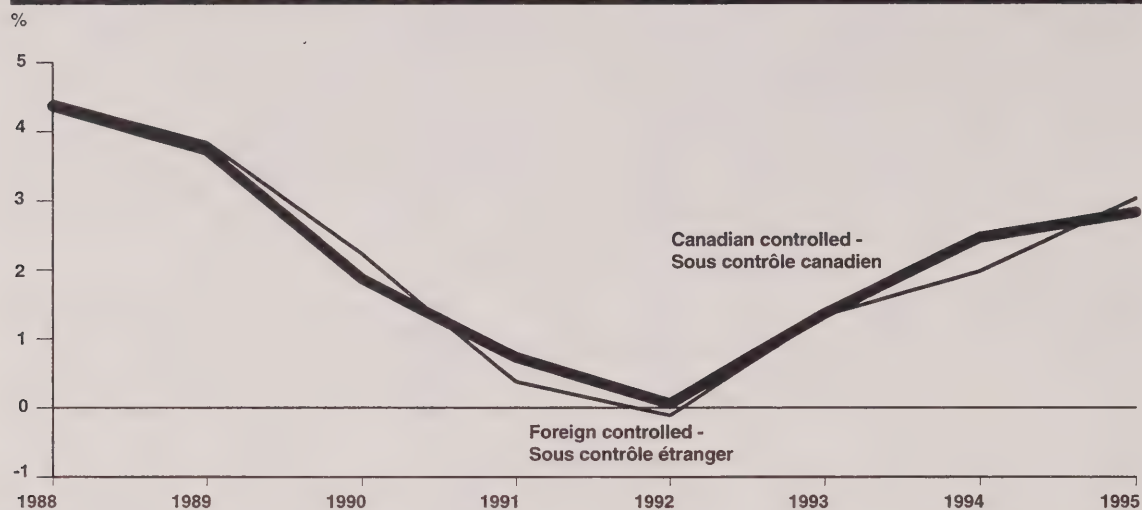


CHART 22
Index of net profit
Canadian and foreign controlled firms

GRAPHIQUE 22
Indice du bénéfice net
Sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger

1991 = 100

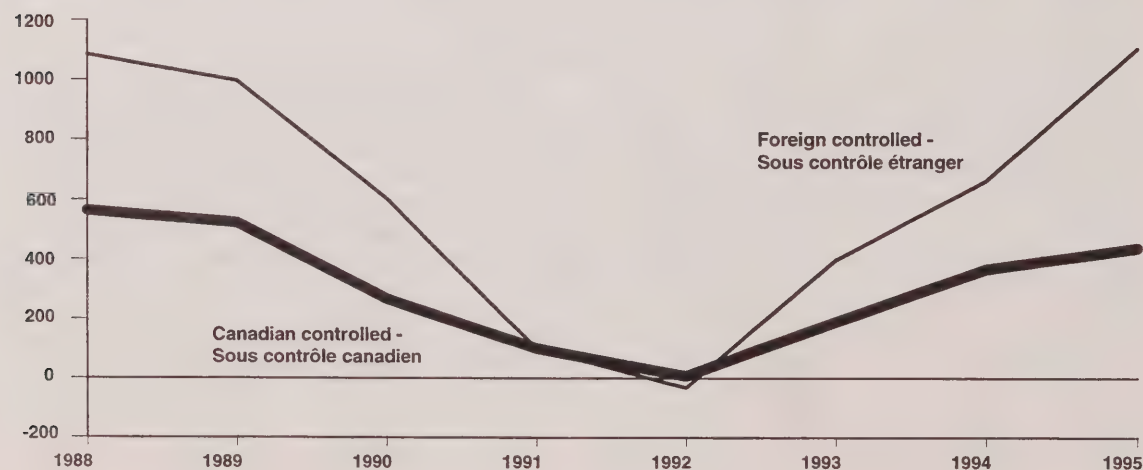


TABLE 10 Net profit and dividends declared

TABLEAU 10 Bénéfice net et dividendes déclarés

	Dividends declared Dividendes déclarés			Net profit Bénéfice net		
	Canadian controlled	Foreign controlled	All firms	Canadian controlled	Foreign controlled	All firms
	Sous contrôle canadien	Sous contrôle étranger	Toutes les entre- prises	Sous contrôle canadien	Sous contrôle étranger	Toutes les entre- prises
\$ Billions - Millards \$						
1988	19.9	9.4	29.3	34.6	13.0	47.6
1989	21.3	7.8	29.2	32.0	11.9	43.9
1990	20.7	7.6	28.3	16.4	7.2	23.6
1991	19.4	6.0	25.4	6.1	1.2	7.3
1992	20.6	5.4	26.0	0.5	-0.4	0.1
1993	21.5	5.1	26.6	11.6	4.7	16.4
1994	22.0	6.3	28.3	22.4	7.9	30.3
1995	23.1	6.1	29.2	26.7	13.1	39.9

Dividends⁹

During the 1990s, while both foreign controlled and Canadian controlled firms suffered low profits, they continued to declare dividends. Aggregate dividends paid in Canada represented about 65% of profits prior to and following the recessionary period but exceeded 100% as profits were in their recovery phase beginning in 1992. Firms tend to hold dividends as stable as possible, but as earnings fluctuate the dividend ratio changes and is a reflection of established dividend policy.

The Toronto Stock Exchange TSE 300 series also shows that over the same 1988 to 1995 period, the proportion of profits paid as dividends averaged about 65%. For this group, dividends exceeded profits for each year from 1991 to 1994. Whether debt is incurred to satisfy dividend requirements during recessions and whether capital expansion plans are affected is not quantifiable.

During the same period, Canadian controlled firms earned \$150 billion in profits and declared \$169 billion as dividends (about 112%). Foreign controlled firms also paid out 90% of their profits as dividends, high as well, but their post recessionary dividends fell to about 50% of profits (Chart 23).

Dividendes⁹

Pendant les années 1990, alors que les entreprises aussi bien sous contrôle étranger que sous contrôle canadien affichaient de faibles profits, elles ont continué à déclarer des dividendes. Le montant total des dividendes versés au Canada a représenté environ 65 % des bénéfices avant et après la période de récession, mais il a dépassé 100 % au cours de la phase de redressement qui a débuté en 1992. Les entreprises ont tendance à maintenir les dividendes au niveau le plus stable possible, mais le ratio des dividendes suit la progression des gains et traduit la politique établie en matière de dividendes.

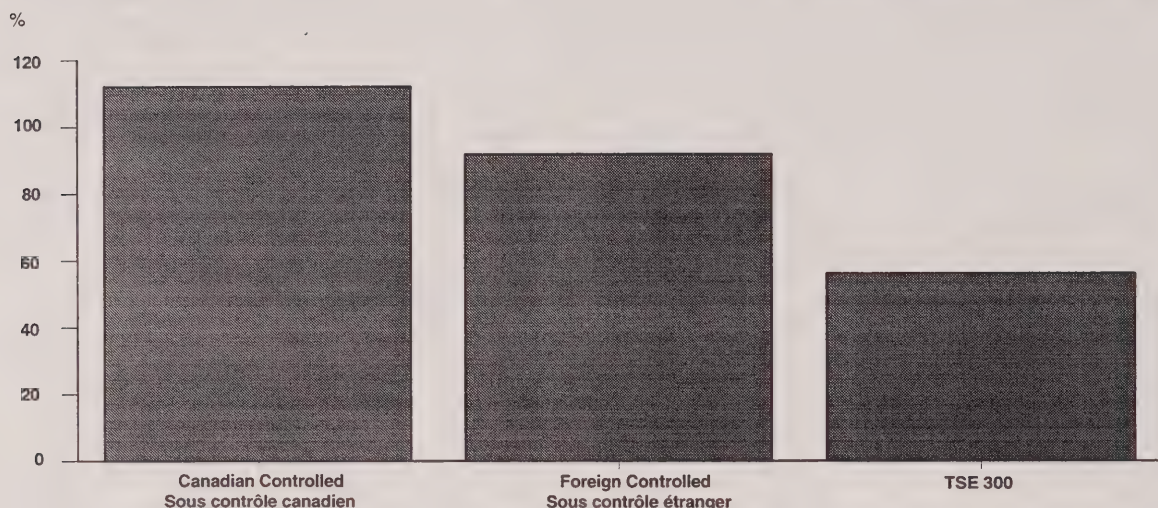
L'indice Toronto Stock Exchange 300 montre également qu'au cours de la même période, soit de 1988 à 1995, la proportion des bénéfices payés en dividendes s'est établie en moyenne à 65 % environ. Pour ce groupe, les dividendes ont dépassé les profits chaque année de 1991 à 1994. Il n'a pas été possible de déterminer si des emprunts ont été contractés pour verser les dividendes promis en périodes de récession et si les plans d'investissement sont touchés.

Au cours de la même période, les entreprises sous contrôle canadien ont réalisé 150 milliards de dollars de profits et ont déclaré 169 milliards de dollars en dividendes (environ 112 %). Les entreprises sous contrôle étranger ont également versé 90 % de leurs profits en dividendes, un pourcentage qui lui aussi est élevé, mais leurs dividendes après la récession ont chuté à environ 50 % des profits (graphique 23).

⁹ Excludes Government business enterprises.⁹ Entreprises commerciales publiques non incluses.

CHART 23
Percentage of profits paid as dividends
1988 to 1995

GRAPHIQUE 23
Pourcentage des profits payés en dividendes
1988 à 1995



Foreign Share of Federal and Provincial Taxes Paid

While averaging 21% of assets, 27% of revenues and 28% of profits since 1988, the foreign sector accounted for 34% of corporate taxes paid to Canadian governments (to 1993, the last year available), proportionately higher than Canadian firms. Foreign firms are effectively taxed at a higher rate in Canada as they are sometimes ineligible for certain tax credit such as the "Small Business Deduction", tax relief which only applies only to Canadian controlled firms. This is consistent with earlier Calura reports which showed that foreign controlled firms paid proportionately higher taxes to profits than Canadian firms.

Chart 24 and Table 11 show the foreign share of taxes from 1988 to 1993 (the last year tax data is available by country of control). The sharp rise in foreign share in 1990 was caused by the drop in taxes paid by Canadian firms of more than a billion dollars reflecting the recession which peaked in 1991.

United States controlled firms accounted for slightly more than 70% of foreign sector taxes paid from

Part étrangère de l'impôt fédéral et provincial versé

Alors qu'il représentait en moyenne, depuis 1988, 21 % de l'actif, 27 % des revenus et 28 % des profits, le secteur étranger a compté pour 34 % de l'impôt des sociétés payé aux administrations fédérale et provinciales du Canada (jusqu'à 1993, la dernière année où des données sont disponibles), ce qui est démesurément plus élevé que les entreprises canadiennes. Au Canada, les entreprises étrangères sont effectivement imposées à un taux plus élevé, car elles sont souvent non admissibles à certaines déductions fiscales telle la «déduction accordée aux petites entreprises». Cet allègement fiscal s'applique uniquement aux entreprises sous contrôle canadien. Cela est conforme aux rapports Calura antérieurs, qui indiquaient que les entreprises sous contrôle étranger payaient proportionnellement plus d'impôt par rapport aux profits que les entreprises canadiennes.

Le graphique 24 et le tableau 11 indiquent la part de l'impôt payé par les entreprises sous contrôle étranger de 1988 à 1993 (la dernière année pour laquelle on dispose de données fiscales par pays de contrôle). La forte augmentation de la part des sociétés étrangères en 1990 est attribuable à la chute de plus d'un milliard de dollars de l'impôt payé par les entreprises canadiennes, en raison de la récession qui a atteint son point culminant en 1991.

Les entreprises sous contrôle américain ont représenté un peu plus de 70 % de l'impôt payé par le secteur étranger

1988 to 1995. As referred to earlier, they also represent about two-thirds of the foreign revenues earned in Canada.

entre 1988 et 1995. Comme il a déjà été mentionné, elles représentent également environ les deux tiers des revenus de sociétés étrangères gagnés au Canada.

CHART 24
Foreign controlled firms share of corporate
Taxes paid in Canada

GRAPHIQUE 24
Part de l'impôt des sociétés payé au Canada par des
entreprises sous contrôle étranger



TABLE 11 Corporate taxes paid - Canadian and foreign controlled firms

TABLEAU 11 Impôt des sociétés payé - Entreprises sous contrôle canadien et sous contrôle étranger

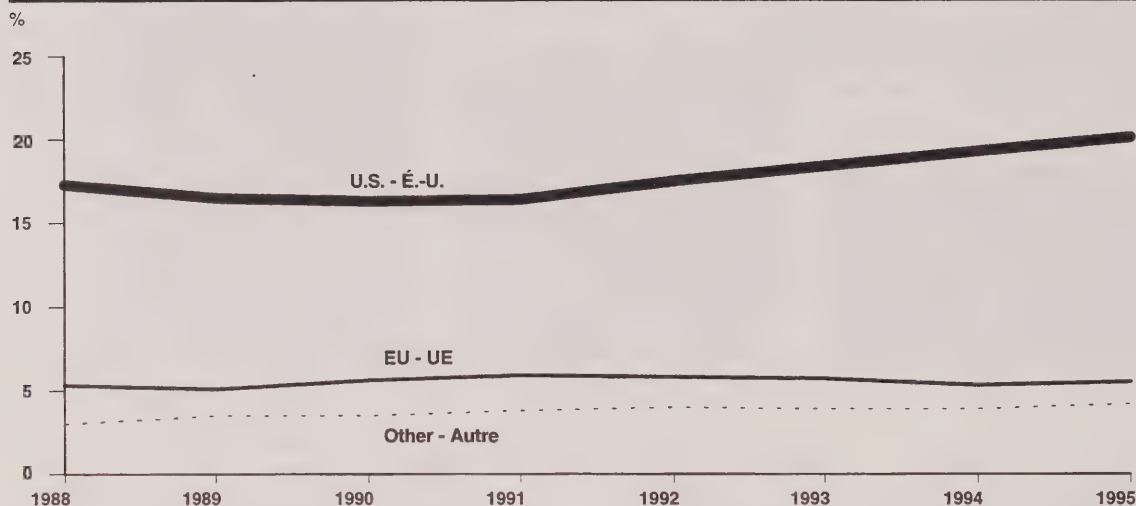
	Canadian controlled Sous contrôle canadien	Foreign controlled Sous contrôle étranger			Total taxes paid Total de l'impôt payé
		Total	USA	Other	
			É.-U.	Autre	
\$ Billions - Milliards					
1988	10.4	6.3	4.7	1.6	16.7
1989	11.3	5.8	4.3	1.5	17.1
1990	9.8	5.7	4.2	1.5	15.5
1991	10.4	4.9	3.7	1.2	15.3
1992	9.2	4.4	3.2	1.2	13.7
1993	9.8	5.1	3.7	1.4	14.9

Geographic Distribution in the Foreign Controlled Group

Répartition géographique des sociétés sous contrôle étranger

CHART 25
US revenue share continue to grow

GRAPHIQUE 25
La part du revenu des États-Unis continue à augmenter



United States Dominance Continues

The United States continues to dominate foreign control in Canada's economy. The focus of US investment has been the traditional manufacturing based industries. Increased offshore investment in Canada has not reduced the overall US share as this investment has only been sufficient to maintain the relative share in the Canadian economy.

During the recession of 1991, the US controlled revenue share slipped slightly, but the speed of its post recessionary recovery (44.8% since 1991) helped it recover to pre-recessionary levels. The US controlled revenue share stood at 67.5% in 1995. (Chart 25 and Table 12).

La domination des États-Unis se poursuit

Les États-Unis continuent à dominer le contrôle étranger dans l'économie canadienne. Les industries traditionnelles du secteur secondaire ont constitué, pour l'essentiel, le principal domaine d'intérêt des investisseurs américains. L'accroissement des investissements étrangers sur le marché canadien n'a pas influé sur la part globale des États-Unis, car il n'a suffi qu'à maintenir leur part relative dans l'économie canadienne.

Pendant la récession de 1991, la part du revenu contrôlé par les États-Unis a fléchi légèrement, mais la rapidité du redressement des entreprises sous contrôle américain après la récession (44.8 % depuis 1991) les ont aidés à revenir aux seuils atteints avant la récession. En 1995, la part du revenu contrôlé par les États-Unis s'établissait à 67.5 % (graphique 25 et tableau 12).

TABLE 12 Distribution of foreign operating revenue share

TABLEAU 12 Répartition de la part du revenu d'exploitation sous contrôle étranger

	Share of total foreign operating revenue Part du revenu d'exploitation total sous contrôle étranger			
	US É.-U.	EU UE	Other Autre	Foreign Étranger
1988	67.5	20.7	11.7	100
1989	65.7	20.5	13.8	100
1990	64.0	22.2	13.9	100
1991	62.8	22.5	14.7	100
1992	64.3	21.2	14.5	100
1993	65.6	20.4	14.0	100
1994	67.7	18.6	13.6	100
1995	67.5	18.4	14.0	100

The European Union

European controlled operating revenue totaled \$79.2 billion in 1995, up 7.9% from 1994. This represented 18.4% of total foreign revenue, down from 18.6% in 1994. Since 1988, the EU's share of operating revenue has fallen 2.3 percentage points.

There is a perception that increased investment by EU and other foreign controlled firms has accelerated in the 1990s. The data shows that while investment is growing, it is only at a rate that maintains historical levels.

The leading EU industries in 1995 were Insurers, Food and beverages, and Chemicals, chemical products and textiles, each tallying about \$10 billion in revenue and together accounting for about 40% of all EU revenues.

L'Union européenne

Le total du revenu d'exploitation sous contrôle européen atteignait 79.2 milliards de dollars en 1995, soit une hausse de 7.9 % par rapport à 1994. Cela correspondait à 18.4 % de tout le revenu sous contrôle étranger, c'est-à-dire moins qu'en 1994 (18.6 %). Depuis 1988, la part européenne du revenu d'exploitation a diminué de 2.3 points.

On a eu l'impression que l'accroissement des investissements par des sociétés européennes ou autres sociétés sous contrôle étranger s'est accéléré au cours des années 1990. Les données révèlent que même si les investissements s'accroissent, c'est seulement au même rythme que par le passé.

En 1995, les principales branches d'activité où l'UE était présente étaient les assureurs, les aliments et boissons, les produits chimiques, et les textiles, chacune générant environ 10 millions de dollars en revenus; collectivement, elles représentaient environ 40 % de tous les revenus de l'UE.

Statistical Notes and Definitions

Sources of Information

Ownership and control information is obtained primarily through ownership returns filed by corporations liable under the Corporations and Labour Unions Returns Act (CALURA). Additional ownership information is obtained from both Canadian and international publications.

Financial information for large, non-government business enterprises is provided by Statistics Canada's Quarterly Financial Survey of Enterprises. Financial estimates for smaller firms are based on corporate tax data from Revenue Canada. Annual data for government business enterprises are based on administrative records.

Methodology

Prior to the 1992 Parliamentary Report, CALURA-Part I reports were based on a census-type coverage of almost every corporation operating in Canada. Beginning with the 1992 report and continuing with this publication, the preliminary data are derived by using the sampling techniques developed for the Quarterly Financial Survey of Enterprises. In general, financial data for all large businesses are obtained from a quarterly questionnaire. Data for medium-sized businesses are obtained by a quarterly mail-out questionnaire sample survey. Sample results are multiplied by a weighting factor to represent the universe from which the sample was drawn. The quarterly data are then annualized by selecting the fourth quarter Balance Sheet (stock) items for each statistical enterprise and aggregating its Income Statement (flow) items in each available quarter for the year. The remaining portion of the estimate representing small businesses is derived using statistical techniques that apply information gained from the surveyed units to infer movements in the historical annual data for that stratum. These procedures are followed to produce quarterly data. Control attributes based on the CALURA ownership information are assigned to all large and medium enterprises included in the quarterly survey. Control characteristics for small enterprises are built into the estimate for that stratum.

Notes statistiques et définitions

Origine des données

Les données sur la propriété et le contrôle proviennent principalement des déclarations de propriété de capital-actions soumises par les personnes morales (sociétés) assujetties à la Loi sur les déclarations des personnes morales et des syndicats (CALURA). Des renseignements complémentaires sur la propriété sont également tirés d'un certain nombre de publications canadiennes et internationales.

Les données financières relatives aux grandes entreprises non publiques sont tirées de l'Enquête financière trimestrielle de Statistique Canada. Les estimations financières relatives aux plus petites sociétés sont fondées sur les données fiscales de Revenu Canada. Enfin, les données annuelles relatives aux entreprises commerciales publiques sont fondées sur les dossiers administratifs.

Méthodologie

Avant le rapport de 1992, les rapports CALURA-Partie 1 provenaient d'une enquête du type recensement menée auprès de presque toutes les sociétés qui exercent une activité au Canada. Débutant avec la présente publication, les données préliminaires sont produites au moyen des techniques d'échantillonnage utilisées pour l'Enquête financière trimestrielle. En général, les données financières relatives à toutes les grandes sociétés proviennent d'un questionnaire trimestriel. Les données relatives aux sociétés de taille moyenne sont obtenues au moyen d'un questionnaire postal envoyé dans le cadre d'une enquête-échantillon trimestrielle. Les résultats de l'échantillon sont multipliés par un coefficient de pondération afin de représenter l'univers duquel provient l'échantillon. On obtient le reste des estimations représentant les petites sociétés à l'aide de techniques statistiques qui appliquent les mouvements des unités échantillonnées aux données annuelles historiques correspondant à cette strate. Ce sont là les procédures suivies pour produire des données trimestrielles. On se sert des renseignements sur la propriété tirés des questionnaires CALURA pour attribuer des caractéristiques concernant le contrôle à toutes les grandes et moyennes sociétés incluses dans l'enquête trimestrielle. Pour les petites sociétés, les caractéristiques concernant le contrôle sont intégrées aux estimations correspondant à cette strate.

Units which do not respond to the survey are "imputed" as follows: Estimates are derived by using a change factor applied to the data reported when the unit last responded to the survey. The change factor is estimated using the survey responses from units that are most similar to the unit being imputed.

The Balance Sheet and Income Statement definitions used in the survey are consistent with the Generally Accepted Accounting Principles (GAAP) of the Canadian Institute of Chartered Accountants.

Statistical Units

The statistical unit is the unit for which data are obtained for further classification, aggregation and publication. This publication focuses on two units: the statistical enterprise, which is the focus of this report; and the global enterprise, which is the unit of analysis for corporate concentration. The terms "company" and "firm" have been used interchangeably in this report to signify "statistical enterprise."

Statistical Enterprise:

A statistical enterprise is a family of businesses under common control (definition follows below); the enterprise is comprised of one or more corporations, divisions, or plants engaged in relatively integrated activity, for which a consolidated set of financial statements are produced.

The use of the statistical enterprise in the measurement and analysis of foreign control is a departure from pre-1992 CALURA publications where the statistical unit was the corporation. The consolidated financial data published for statistical enterprises eliminate the inter-corporate transactions and claims within each statistical enterprise.

Global Enterprise:

A global enterprise is a group of all statistical enterprises under common control. Unlike the statistical enterprise, there is no requirement for industrial homogeneity or integrated business activity.

Data for the global enterprise are produced by adding together the financial items of its statistical enterprises. Therefore, global enterprise financial data is not a consolidation but an aggregation. Consequently, items may be double-counted, especially those affecting intra-global enterprise transactions.

Les données relatives aux unités qui ne répondent pas au questionnaire sont imputées. On détermine leurs caractéristiques en ajoutant un facteur de croissance aux dernières données fournies par l'unité. Ce facteur est établi en fonction des réponses au questionnaire d'enquête des unités qui sont le plus comparables à l'unité dont les données doivent être imputées.

Les définitions utilisées dans l'enquête relativement au Bilan et à l'État des résultats sont conformes aux Principes comptables généralement reconnus (PCGR) de l'Institut canadien des comptables agréés.

Unité statistique

L'unité statistique est l'unité pour laquelle les données sont obtenues aux fins de classification, de regroupement et de publication. La présente publication porte sur deux genres d'unité : l'entreprise statistique, qui fait l'objet des trois premières sections de ce rapport, et l'entreprise globale, qui est l'unité d'analyse dans la section "Concentration". Pour faciliter la compréhension du texte, les termes "société" et "compagnie" ont été employés de façon interchangeable dans ce rapport comme synonymes d'"entreprise statistique".

Entreprise statistique :

Une entreprise statistique est une famille d'établissements sous un même contrôle; l'entreprise se compose d'une ou de plusieurs sociétés, divisions ou usines dont les activités sont relativement intégrées et pour lesquelles on produit une série d'états financiers consolidés.

L'utilisation de l'entreprise statistique pour mesurer et analyser le contrôle étranger est une innovation par rapport aux publications CALURA pré-1992 où l'unité statistique était la société. Les données financières consolidées relatives aux entreprises statistiques éliminent les transactions et les créances internes de l'entreprise statistique.

Entreprise globale :

Une entreprise globale est l'ensemble des entreprises statistiques sous un même contrôle. Contrairement à l'entreprise statistique, les exigences relatives à l'homogénéité ou à l'intégration des activités ne s'appliquent pas à l'entreprise globale.

On obtient les données relatives à l'entreprise globale en additionnant les postes financiers des entreprises statistiques qui la composent. Par conséquent, les données financières relatives aux entreprises globales ne sont pas le produit d'une consolidation, mais d'une addition. Il est donc possible que des postes aient été comptés deux fois, en particulier ceux qui touchent les transactions internes de l'entreprise globale.

Coverage

This report covers most of the business sector of the Canadian domestic economy. The excluded sectors are detailed below. The business sector can be thought of as consisting of two parts: incorporated and unincorporated. Within the incorporated sub-sector, both government and non-government business enterprises operating in Canada are included. Among the unincorporated businesses, only unincorporated credit unions and unincorporated joint ventures of incorporated businesses are included.

Government business enterprises (GBEs) include all transactors controlled by a government and engaged in operations of a commercial nature similar in market orientation to private business enterprises.

Government controlled enterprises that do not participate in the market economy are not included. In the current series, the Bank of Canada is covered and is categorized as a GBE.

The government business enterprise statistics that appear in this report include data for effectively-controlled enterprises (see the statistical note on "Control"). This differs from the industry tabulations where these effectively-controlled GBEs are treated as Canadian private enterprises. However, the proportion of assets and operating revenue accounted for by effectively-controlled government enterprises is minimal.

With respect to the finance and insurance industries, financial data covers the "booked-in-Canada" business of banks and insurance companies and their domestic subsidiaries. This is a departure from pre-1992 CALURA-Part I reports where "world-wide" assets were included in the published data. The result of using booked-in-Canada as opposed to world-wide assets is to reduce the amount of assets held by banks and insurance companies. The Canadian-controlled banks and insurance companies affected by this change in financial reporting comprise the vast majority of their respective industries. Consequently, the levels of foreign control in these industries in the current series appear higher than the historical series levels. The effect of this change is particularly significant in the insurance industry, accounting for most of the overall difference between the historical and the current series.

Champ d'observation

La présente publication couvre une partie du secteur des entreprises de l'économie canadienne. Ce dernier se divise en deux catégories : les entreprises constituées et les entreprises non constituées. Dans la catégorie des entreprises constituées, les données financières couvrent les entreprises commerciales publiques et non publiques qui exercent une activité au Canada. Dans la catégorie des entreprises non constituées, seules sont incluses les caisses d'épargne et de crédit non constituées et les coentreprises non constituées regroupant des entreprises constituées.

Les entreprises commerciales publiques (ECP) comprennent tous les agents économiques contrôlés par un gouvernement qui exercent des activités commerciales semblables à celles des sociétés privés en ce sens qu'elles sont axées sur le marché.

Les entreprises commerciales publiques qui ne participent pas à l'économie de marché ne sont pas incluses. Dans la série courante, la Banque du Canada est incluse dans le champ d'observation et est classée dans la catégorie des entreprises commerciales publiques.

Les statistiques sur les entreprises commerciales publiques qui figurent dans ce rapport comprennent les données relatives aux entreprises sous contrôle effectif (voir la note statistique sur le contrôle). Cela diffère des statistiques sur les branches d'activité où les entreprises commerciales publiques sous contrôle effectif sont traitées comme des entreprises privées canadiennes. Toutefois, la part des actifs et du revenu d'exploitation correspondant aux entreprises commerciales publiques sous contrôle effectif est minime.

Pour ce qui est des branches d'activité financières et des assurances, les données financières couvrent maintenant les activités "comptabilisées au Canada" des banques et des sociétés d'assurances et de leurs filiales nationales. Cela diffère des rapports CALURA-Partie 1 précédents où les données publiées comprenaient les actifs mondiaux. L'utilisation des actifs comptabilisés au Canada par opposition aux actifs mondiaux a pour effet de réduire la quantité d'actifs détenus par les banques et les sociétés d'assurances. Les banques et sociétés d'assurances sous contrôle canadien visées par ce changement forment la grande majorité de leurs branches d'activité respectives. Par conséquent, les niveaux de contrôle étranger dans ces branches d'activité dans la série courante semblent plus élevés que dans la série historique. L'incidence de ce changement est particulièrement importante dans le secteur des assurances, représentant la plus grande partie de la différence globale entre la série historique et la série actuelle.

Due to reporting arrangements, financial data for banks include the consolidation of all their wholly-owned subsidiaries, such as real estate companies and trust companies. In pre-1992 CALURA publications, these subsidiaries were assigned to their respective industries and not to the banking industry. The effect of this change would be to increase the financial levels of the banking industry and decrease the levels of the industries where the subsidiaries previously were assigned.

The holding and investment company industry is excluded from the data in order to minimize the effect of double-counting, as their assets are generally the liabilities of other industries. This affects Canadian controlled statistics to a greater extent than foreign controlled statistics.

Control

Control of a company is the potential to make the strategic decisions of the business. This is generally viewed as the ability to select a majority of the board of directors of the company. Most of the time, the ability to elect the board of directors is based on the ownership of the voting equity. This concept of control is used to determine foreign control and to assign a country of control.

Some caution should be taken when using the word "controlled." As previously stated, control is based on the "potential" to control. That potential may not be exercised, in which case "controlled" companies may still function with considerable autonomy in their financial, marketing, or operational activities.

In most cases, control is the result of one company owning more than 50% of the voting shares of the other. This is referred to as majority voting ownership. However, it is well established that control can result from owning less than a majority of the voting shares. Effective control can result from ownership of the largest block of voting shares. This may also be called minority control. For simplicity, the owner of a block of equity which has at least 33% of the voting rights and which exceeds the sum of the next two largest blocks is assumed to have effective control. The overall percentage of cases in which control has been assigned on the basis of minority control has been relatively low.

En raison des nouvelles méthodes de déclaration, les données financières relatives aux banques comprennent maintenant la consolidation de toutes leurs filiales en propriété exclusive telles que les sociétés immobilières et les sociétés de fiducie. Dans les publications CALURA pré-1992, ces filiales étaient classées dans leurs branches d'activité respectives et non dans le secteur des banques. Ce changement a pour effet d'augmenter les niveaux financiers du secteur des banques et de réduire ceux des branches d'activité dans lesquelles les filiales étaient classées auparavant.

On a décidé d'exclure des données le secteur des sociétés d'investissement et de portefeuille afin de réduire au minimum le double compte, car l'actif de ces sociétés correspond généralement au passif d'autres branches d'activité. Cela touche les statistiques relatives aux sociétés sous contrôle canadien beaucoup plus que celles relatives aux sociétés sous contrôle étranger.

Contrôle

On définit le contrôle d'une compagnie comme le pouvoir de prendre les décisions stratégiques ayant une incidence sur cette compagnie. Généralement, on contrôle une compagnie lorsqu'on a le pouvoir de choisir la majorité des membres de son conseil d'administration. La plupart du temps, ce pouvoir de choisir les membres du conseil d'administration est conféré par la propriété des actions avec droit de vote. La notion de contrôle sert à déterminer le contrôle étranger et à désigner le pays de contrôle.

Le terme "contrôle" doit être utilisé avec prudence. Comme on vient de le préciser, le contrôle est fondé sur le "pouvoir" de contrôler. Ce pouvoir peut être exercé ou ne pas l'être, auquel cas la compagnie contrôlée peut jouir d'une autonomie considérable dans ses activités sur le plan des finances, de la commercialisation ou du fonctionnement.

Dans la plupart des cas, le contrôle a pour origine la propriété de plus de 50% des actions avec droit de vote. On parle alors de contrôle majoritaire. Il arrive cependant que les détenteurs de moins de la majorité des actions avec droit de vote puissent exercer le contrôle. La propriété d'un bloc important d'actions avec droit de vote peut donner le contrôle effectif, parfois appelé contrôle minoritaire. En termes simples, on considère que le propriétaire d'un bloc d'actions qui possède au moins 33% de l'ensemble des droits de vote et plus de droits de vote que ceux des deux autres blocs importants détient le contrôle effectif de la compagnie. Le pourcentage de cas de contrôle minoritaire est relativement peu élevé.

There are a variety of other methods of controlling a company which may be taken into consideration when assigning control. They include interlocking directorships, franchise or licensing agreements, management or supply contracts, or control of essential technology.

Common Control

A corporation is commonly controlled with another corporation if one of them is directly, effectively, or indirectly controlled by the other or if both of them are directly, effectively, or indirectly controlled by the same person.

Ownership

Foreign ownership statistics are part of Canada's International Investment Position and are published by the Balance of Payments Division. They are based on long-term capital employed (the value of long-term debt and equity holdings). This includes voting and non-voting common shares, preferred shares, convertible shares, warrants, bonds, debentures, loans and other long-term debt or equity instruments. The value of foreign ownership is the aggregation of long-term capital employed that is owned by foreign interests in both Canadian and foreign controlled firms. The value of foreign control is the long-term capital employed of only those corporations that are controlled by foreign interests, even that portion owned by Canadian resident non-controlling interests.

Country of Control

In most cases of foreign control, the country of control classification is the country of residence of the ultimate foreign parent corporation. Each subsidiary within the global enterprise is assigned the same country of control as its parent. A company whose voting rights are owned equally by Canadian and foreign controlled corporations is given the country of control code of the foreign controlled owner. If two foreign controlled corporations jointly own an equal amount of the voting rights of a Canadian resident company, the country of control is assigned according to an order of precedence of the countries of control based on their aggregate level of foreign direct investment in Canada (i.e. United States takes precedence, followed by United Kingdom, etc.).

Il existe un grand nombre d'autres méthodes pour contrôler une compagnie dont on peut tenir compte au moment de déterminer qui détient le contrôle. Parmi ces méthodes, mentionnons les "directeurs communs", les accords de franchise ou de permis, les contrats d'approvisionnement ou de gestion et le contrôle de la technologie essentielle.

Contrôle commun

Une société est contrôlée en commun avec une autre société si l'une d'elles est directement, effectivement ou indirectement contrôlée par l'autre, ou si les deux sont directement, effectivement ou indirectement contrôlées par la même personne.

Propriété

Les statistiques sur la propriété étrangère font partie du bilan des investissements internationaux du Canada et sont publiées par la Division de la balance des paiements. Elles sont fondées sur les capitaux à long terme engagés (c'est-à-dire la valeur de la dette à long terme et du portefeuille d'actions). Ces capitaux comprennent les actions ordinaires avec et sans droit de vote, les actions privilégiées, les actions convertibles, les mandats, les obligations, les prêts et toute autre action ou titre de créance à long terme. La valeur de la propriété étrangère correspond au capital à long terme employé qui est détenu par des intérêts étrangers, tant dans les sociétés sous contrôle canadien que dans celles sous contrôle étranger. La valeur du contrôle étranger correspond au capital à long terme employé dans les sociétés sous contrôle étranger seulement, y compris la portion détenue par des intérêts canadiens sans contrôle.

Pays de contrôle

Dans la plupart des cas de contrôle étranger, le pays de contrôle est le pays de résidence de la société mère étrangère ultime. Chaque filiale au sein de l'entreprise globale a le même pays de contrôle que la société mère. Une compagnie dont les droits de vote appartiennent conjointement à des sociétés sous contrôle canadien et sous contrôle étranger reçoit un code de contrôle étranger. Si deux sociétés sous contrôle étranger détiennent une quantité égale de droits de vote d'une compagnie canadienne, l'attribution du pays de contrôle est déterminé par l'ordre de préséance fondé sur le niveau global de l'investissement direct étranger au Canada (les États-Unis ont préséance, puis vient le Royaume-Uni, etc.).

Concentration

The term concentration refers to the relative significance of groups of large enterprises and their economic prominence. Concentration may lead to dominance in markets, regions or the economy as a whole. This report occasionally examines concentration by measuring the economy-wide financial activity of large enterprises (aggregate concentration).

One type of aggregate concentration series is produced by the summing of the major financial characteristics (operating revenue and assets) of each global enterprise. Each enterprise is then ranked in order of operating revenue and also in order of assets. Tabulations provide major financial characteristics for the leading enterprises, sub-divided by control. As the ranking of enterprises may result in yearly changes to the enterprises which comprise any one grouping, data for leading enterprise groups over time may not refer to the same enterprises.

Finally, high concentration measures do not necessarily imply imperfect competition. Similarly, low values may not adequately reflect the concentration that exists for specific products or regions.

Industrial Classification

Before 1992, industries presented in CALURA Corporations reports corresponded to the 1960 Standard Industrial Classification for Establishments (SIC-E). Under that system, corporations were classified entirely to a single industry based on the one activity which accounts for the largest portion of gross revenue. Beginning with the 1992 report, the industries presented corresponded to the 1980 Standard Industrial Classification for Companies and Enterprises (SIC-C).

The SIC-C system was developed by Statistics Canada to improve the reporting of business financial statistics, for which the establishment-based SIC-E was not ideally suited. For example, the unit capable of reporting financial statistics tends to be at a higher level within the business organization, and it also tends to span more industrial activities than the establishment unit. The SIC-C classifies companies according to their form of operational organization, be it vertically or horizontally integrated or otherwise diversified. Where the aggregation strategy under the SIC-E emphasized the activity (agriculture, mining, etc.), the SIC-C places

Concentration

Le terme "concentration" désigne l'importance relative de groupes de grandes entreprises et leur avantage économique. La concentration peut entraîner une prédominance dans certains marchés, certaines régions ou dans l'ensemble de l'économie. Le présent rapport traite de la concentration en mesurant l'activité financière des entreprises les plus importantes dans divers groupes (concentration globale).

Il y a une des séries sur la concentration globale que l'on obtient en additionnant les principales caractéristiques financières (revenu d'exploitation et actifs) de chaque entreprise globale. Les entreprises sont ensuite classées en fonction de leur revenu d'exploitation et aussi en fonction de leurs actifs. Les totalisations donnent les principales caractéristiques financières des entreprises les plus importantes, selon le type de contrôle. Le classement des entreprises pouvant entraîner des changements d'une année à l'autre quant à la composition des groupes, il se peut que les données sur les entreprises les plus importantes ne se rapportent pas toujours aux mêmes entreprises.

Finalement, une concentration élevée ne veut pas nécessairement dire que la concurrence est imparfaite. De même, il se peut que des valeurs basses ne reflètent pas fidèlement la concentration qui existe pour certains produits ou certaines régions.

Classification des branches d'activité

Les branches d'activité, ou industries, présentées dans les publications CALURA pré-1992 sur les sociétés correspondaient à la Classification type des industries pour établissements, 1960 (CTI-E). Selon ce système, les sociétés sont classées dans leur totalité dans une seule industrie, selon l'activité qui représente la plus forte proportion de leurs recettes brutes. Dorénavant, en commençant par la présente publication, les branches d'activité présentées correspondront à la Classification type des industries pour compagnies et entreprises, 1980 (CTI-C).

Le système de la CTI-C a été mis au point par Statistique Canada pour améliorer la déclaration des statistiques financières des entreprises, car la CTI-E fondée sur les établissements ne s'y prêtait pas très bien. Par exemple, l'unité capable de déclarer des statistiques financières tend à être à un niveau plus élevé au sein de l'organisation et tend aussi à couvrir plus d'activités que l'établissement. La CTI-C classe les compagnies selon le genre d'organisation opérationnelle, qu'elles soient à intégration verticale ou horizontale ou autrement diversifiées. La SIC-E mettait l'accent sur l'activité (agriculture, exploitation minière, etc.), tandis que la SIC-C met l'accent sur les marchés ou les

emphasis on product lines or markets. The SIC-C presentation makes it possible to see how specialized or how diverse are the activities of enterprises at the most detailed level of the classification.

For example, consider a large company involved in activities related to wood, logging, sawmills and pulp and paper manufacturing and distribution. The SIC-E provides a "specialized" class for each of these activities. At its most detailed level, the SIC-C also provides "specialized" classes for each of these activities and, in addition, various combinations of these for businesses with integrated activities.

Corporate structural reorganizations sometimes lead to the industrial reclassification of the companies involved. This may affect the continuity of industry time series within any classification system. The SIC-C, however, can better accommodate those companies whose integrated activities may shift in emphasis from one year to the next without leading to a change in their industrial classification.

Reliability of Data

Non-Sampling errors with respect to the CALURA Schedule II (ownership) questionnaire could occur as a result of poor response rates or improper processing. However, late responses are generally limited to small corporations that have little or no impact on the aggregate data. Estimates for missing information are made using previous years' data and other published information. Processing errors are negligible.

Sampling errors are errors that arise because estimates are being prepared based on only a sample of the universe rather than collecting information from all units in the universe. The sample used for these financial statistics was designed to produce a predetermined level of accuracy for assets, revenue and profits. Consequently, other items may be much less accurately estimated, especially in the early years of a new survey.

Availability of Additional Data

Tabulations additional to those published can be developed and made available on a cost-recovery basis. Requests should be directed to Randy Smadella, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa. (Telephone 613 951-3472, Fax 613 951-0319).

lignes de produits. La SIC-C permet de voir le degré de spécialisation ou de diversification des activités d'une entreprise au niveau le plus détaillé de la classification.

Prenons, par exemple, une vaste entreprise dont les activités touchent le bois, l'abattage, les scieries ainsi que la fabrication et la distribution de pâtes et papiers. La CTI-E prévoit des catégories spécialisées pour chacune de ces activités. Au niveau le plus détaillé, la CTI-C prévoit aussi des catégories spécialisées pour chacune de ces activités, ainsi que diverses combinaisons de catégories pour les entreprises dont les activités sont intégrées.

Des réorganisations occasionnent parfois la reclassification des compagnies, ce qui risque de perturber la continuité de la série chronologique des industries concernées. Cependant, grâce à la CTI-C, il est plus facile de traiter le cas des sociétés dont les activités intégrées varient d'une année à l'autre sans que cela n'entraîne de changement du point de vue de la classification des industries.

Fiabilité des données

Un taux de réponse insuffisant ou le traitement fautif de l'information peuvent occasionner des erreurs dans les estimations fondées sur les questionnaires CALURA (annexe 2 - Participation au capital-actions). Toutefois, les réponses en retard se limitent généralement aux petites sociétés qui n'ont aucun impact, ou très peu, sur les données globales. Pour les données manquantes, les estimations sont faites à partir des données de l'année précédente et d'autres renseignements publiés. Le taux d'erreur attribuable au traitement est négligeable.

Les erreurs d'échantillonnage surviennent lorsque les estimations sont établies à partir des données fournies par un échantillon et non par toutes les unités de l'univers. L'échantillon utilisé pour obtenir les statistiques qui nous intéressent a été choisi de façon à fournir un niveau acceptable de précision relativement aux actifs, au revenu et aux bénéfices. Par conséquent, les estimations pour d'autres éléments peuvent être moins précises, spécialement durant les premières années d'une nouvelle enquête.

Disponibilité de données supplémentaires

Des tableaux autres que ceux qui sont publiés peuvent être établis et distribués selon une formule de recouvrement des frais. Les demandes doivent être adressées à Randy Smadella, Division de l'organisation et des finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa, (téléphone (613) 951-3472, télécopieur: (613) 951-0319).

Data available are subject to the confidentiality provisions of CALURA and the Statistics Act.

Les données disponibles sont assujetties aux dispositions relatives à la confidentialité de CALURA et de la Loi sur la statistique.

Related Publications

Catalogue No.	Title
61-221-XPB	CALURA Corporations, Aspects of Business Organization, Annual
61-222-XPB	CALURA Corporations, Aspects of Foreign Control, Annual
61-517-XPB	Inter-Corporate Ownership, Bi-Annual; also available on CD-ROM and updated quarterly
61-219-XPB	Financial and Taxation Statistics for Enterprises, Annual
61-008-XPB	Quarterly Financial Statistics for Enterprises
61F0058XPE	Financial Performance Indicators for Canadian Business
67-202-XPB	Canada's International Investment Position, Annual
67-203-XPB	Canada's International Transactions in Services, Annual

Definitions

Major Financial Characteristics:

Assets

Includes such items as cash, marketable securities, accounts receivable, inventories, net fixed assets, investments in affiliated corporations and other assets.

Equity

Generally includes the total amount of all issued and paid-up share capital, retained earnings and other surplus accounts such as contributed and capital surplus, and minority interest in consolidated subsidiaries.

Publications connexes

N° de catalogue	Titre
61-221-XPB	Sociétés CALURA: Aspects de l'organisation des firmes, annuelle
61-222-XPB	Sociétés CALURA: Aspects du contrôle étranger, annuelle
61-517-XPB	Liens de parenté entre corporations, bisannuelle, également offerte sur CD-ROM avec mises à jour trimestrielles
61-219-XPB	Statistiques financières et fiscales des entreprises, annuelle
61-008-XPB	Statistiques financières trimestrielles des entreprises
61F0058XPF	Indicateurs de performance financière des entreprises canadiennes
67-202-XPB	Bilan canadien des investissements internationaux, annuelle
67-203-XPB	Les transactions internationales des services du Canada, annuelle

Définitions

Caractéristiques financières principales:

Actifs

Actif total, tel qu'il apparaît sur le bilan des entreprises. Comprend des postes tels que l'encaisse, les titres négociables, les effets à recevoir, les stocks, les immobilisations nettes, les investissements dans la sociétés affiliées et tout autre actif.

Avoir

L'avoir représente l'intérêt des actionnaires dans les actifs nets de la société. Il comprend en général le montant total de toutes les actions émises et libérées, les bénéfices non répartis et les autres excédents tels que les surplus d'apport et surplus de capital, et les intérêts minoritaires dans les filiales consolidées.

Operating Revenue

For enterprises in the non-financial industries, the figure tabulated as "operating revenue" equals gross revenue from non-financial operations (that is, it excludes interest and dividend income). In the case of the finance and insurance industries, "operating revenue" equates to total revenue.

Operating Profits

This comprises net earnings from operations (operating revenue less operating expenses).

Financial Ratios:

Profit Margin

It is calculated as:

$$\frac{\text{Operating profit} \times 100}{\text{Operating revenue}}$$

This ratio is a measure of operating efficiency and provides information on the financial performance of a firm; the larger the ratio, the more efficient the operations.

Debt to Equity

It is calculated as:

$$\frac{\text{Borrowings} + \text{Loans and accounts with affiliates}}{\text{Total equity}}$$

This ratio is used as a measure of solvency and provides information on the financial strength of a firm; higher debt to equity ratios indicate greater risks in terms of volatility of rates of return to owners.

Total Asset Turnover

It is calculated as:

$$\frac{\text{Total revenue}}{\text{Total Assets}}$$

Total asset turnover measures the ability of the company to use its assets to generate revenue. In general, the higher the total asset turnover, the more efficient the company is in using its assets.

For further information, please contact Carey Olineck, Industrial Organization and Finance Division, Statistics Canada, Ottawa. (Telephone: (613) 951-2653 or Fax: (613) 951-0319).

Revenu d'exploitation

Pour les entreprises des branches d'activité financières, les montants classés comme "revenu d'exploitation" correspondent au revenu brut provenant d'activités non financières (à l'exclusion des intérêts et des dividendes). Dans le cas des branches d'activité financières et des assurances, le "revenu d'exploitation" correspond au revenu total.

Bénéfices d'exploitation

Cela comprend les gains nets provenant des activités (c'est-à-dire le revenu d'exploitation moins les dépenses d'exploitation).

Ratios financiers:

Marge bénéficiaire

Il est obtenu en:

$$\frac{\text{Bénéfices d'exploitation} \times 100}{\text{Revenu d'exploitation}}$$

Ce ratio mesure l'efficacité d'exploitation et fournit des renseignements sur le rendement financier d'une société; plus le ratio est élevé, plus l'efficacité est grande.

Ratio d'endettement

Il est obtenu en:

$$\frac{\text{Emprunts} + \text{emprunts et comptes auprès des sociétés affiliées}}{\text{Avoir total}}$$

Ce ratio sert à mesurer la solvabilité et fournit des renseignements sur la solidité financières d'une société; un ratio d'endettement élevé signifie que les risques sont plus grands du point de vue de la volatilité du taux de rendement pour les propriétaires.

Ratio de rotation de l'actif total

Il est obtenu en:

$$\frac{\text{Revenu}}{\text{Actifs}}$$

La rotation de l'actif total mesure la capacité de l'entreprise d'utiliser ses actifs pour engendrer des revenus. En règle générale, plus le ratio de l'actif total est élevé, plus l'entreprise sait utiliser judicieusement ses actifs.

Pour plus de renseignements, prière de communiquer avec Carey Olineck, Division de l'organisation et finances de l'industrie, Statistique Canada, Ottawa. (Téléphone: (613) 951-2653 ou télécopieur: (613) 951-0319).

APPENDIX TABLE 1

Major financial characteristics, by industry
and control

Value and share

Food (including food retailing), beverages and tobacco

TABLEAU D'ANNEXE 1

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle

Valeur et part

Aliments (y compris le commerce de détail), boissons et tabac

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	8,301	9,723	2,076	20,100	52,812	5,266	58,078	78,178
	1989		9,649	8,838	3,895	22,382	56,254	6,218	62,472	84,854
	1990		9,657	11,088	3,727	24,472	55,605	6,977	62,582	87,054
	1991		10,092	10,760	3,876	24,728	57,099	8,800	65,899	90,627
	1992		11,064	10,789	3,936	25,789	57,558	8,418	65,976	91,765
	1993		12,577	10,868	4,110	27,555	58,600	9,729	68,329	95,884
	1994		13,253	10,917	4,312	28,482	62,704	11,995	74,699	103,181
	1995		x	x	x	x	x	x	x	107,221
	1988	%	10.6	12.4	2.7	25.7	67.6	6.7	74.3	100.0
	1989		11.4	10.4	4.6	26.4	66.3	7.3	73.6	100.0
	1990		11.1	12.7	4.3	28.1	63.9	8.0	71.9	100.0
	1991		11.1	11.9	4.3	27.3	63.0	9.7	72.7	100.0
	1992		12.1	11.8	4.3	28.1	62.7	9.2	71.9	100.0
	1993		13.1	11.3	4.3	28.7	61.1	10.1	71.3	100.0
	1994		12.8	10.6	4.2	27.6	60.8	11.6	72.4	100.0
	1995		x	x	x	x	x	x	x	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	17,256	7,436	3,009	27,701	119,054	9,538	128,592	156,293
	1989		17,516	6,924	3,317	27,757	122,166	10,986	133,152	160,909
	1990		18,249	9,667	3,650	31,566	122,568	11,908	134,476	166,042
	1991		16,899	10,686	4,825	32,410	124,258	10,855	135,113	167,523
	1992		19,046	9,922	4,874	33,842	121,176	10,794	131,970	165,812
	1993		20,896	10,127	4,807	35,830	124,542	11,516	136,058	171,888
	1994		22,844	9,893	5,314	38,051	130,643	11,990	142,633	180,684
	1995		x	x	x	x	x	x	x	185,548
	1988	%	11.0	4.8	1.9	17.7	76.2	6.1	82.3	100.0
	1989		10.9	4.3	2.1	17.3	75.9	6.8	82.7	100.0
	1990		11.0	5.8	2.2	19.0	73.8	7.2	81.0	100.0
	1991		10.1	6.4	2.9	19.3	74.2	6.5	80.7	100.0
	1992		11.5	6.0	2.9	20.4	73.1	6.5	79.6	100.0
	1993		12.2	5.9	2.8	20.8	72.5	6.7	79.2	100.0
	1994		12.6	5.5	2.9	21.1	72.3	6.6	78.9	100.0
	1995		x	x	x	x	x	x	x	100.0

APPENDIX TABLE 2

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedValue and share
Wood and paper

TABLEAU D'ANNEXE 2

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suiteValeur et part
Bois et papier

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	6,960	598	6,080	13,638	35,978	530	36,508	50,146
	1989		11,277	404	8,523	20,204	38,320	388	38,708	58,912
	1990		12,107	532	9,397	22,036	37,713	487	38,200	60,236
	1991		12,019	749	9,583	22,351	37,049	499	37,548	59,899
	1992		13,092	584	9,782	23,458	38,475	440	38,915	62,373
	1993		13,346	653	8,007	22,006	39,617	352	39,969	61,975
	1994		14,641	801	8,078	23,520	47,083	470	47,553	71,073
	1995		19,273	872	8,194	28,339	51,137	513	51,650	79,989
	1988	%	13.9	1.2	12.1	27.2	71.7	1.1	72.8	100.0
	1989		19.1	0.7	14.5	34.3	65.0	0.7	65.7	100.0
	1990		20.1	0.9	15.6	36.6	62.6	0.8	63.4	100.0
	1991		20.1	1.3	16.0	37.3	61.9	0.8	62.7	100.0
	1992		21.0	0.9	15.7	37.6	61.7	0.7	62.4	100.0
	1993		21.5	1.1	12.9	35.5	63.9	0.6	64.5	100.0
	1994		20.6	1.1	11.4	33.1	66.2	0.7	66.9	100.0
	1995		24.1	1.1	10.2	35.4	63.9	0.6	64.6	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	7,341	720	4,384	12,445	47,621	298	47,919	60,364
	1989		9,104	422	4,611	14,137	46,375	352	46,727	60,864
	1990		8,612	565	5,137	14,314	42,465	146	42,611	56,925
	1991		7,558	557	4,490	12,605	38,010	145	38,155	50,760
	1992		8,033	490	3,382	11,905	38,761	133	38,894	50,799
	1993		10,086	767	3,806	14,659	43,556	144	43,700	58,359
	1994		12,192	808	5,048	18,048	53,225	181	53,406	71,454
	1995		15,250	965	6,229	22,444	59,186	206	59,392	81,836
	1988	%	12.2	1.2	7.3	20.6	78.9	0.5	79.4	100.0
	1989		15.0	0.7	7.6	23.2	76.2	0.6	76.8	100.0
	1990		15.1	1.0	9.0	25.1	74.6	0.3	74.9	100.0
	1991		14.9	1.1	8.8	24.8	74.9	0.3	75.2	100.0
	1992		15.8	1.0	6.7	23.4	76.3	0.3	76.6	100.0
	1993		17.3	1.3	6.5	25.1	74.6	0.2	74.9	100.0
	1994		17.1	1.1	7.1	25.3	74.5	0.3	74.7	100.0
	1995		18.6	1.2	7.6	27.4	72.3	0.3	72.6	100.0

APPENDIX TABLE 3

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedValue and share
Energy

TABLEAU D'ANNEXE 3

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suiteValeur et part
Énergie

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	37,344	12,350	7,566	57,260	76,836	112,103	188,939	246,199
	1989		39,460	11,568	4,650	55,678	77,233	107,455	184,688	240,366
	1990		38,697	15,494	4,588	58,779	77,908	119,476	197,384	256,163
	1991		37,080	14,029	4,707	55,816	80,674	122,726	203,400	259,216
	1992		38,170	11,977	4,679	54,826	81,770	132,726	214,496	269,322
	1993		38,931	11,415	5,015	55,361	91,240	133,082	224,322	279,683
	1994		39,861	8,705	5,445	54,011	106,308	134,804	241,112	295,123
	1995		38,755	8,638	5,614	53,007	x	x	252,333	305,340
	1988	%	15.2	5.0	3.1	23.3	31.2	45.5	76.7	100.0
	1989		16.4	4.8	1.9	23.2	32.1	44.7	76.8	100.0
	1990		15.1	6.0	1.8	22.9	30.4	46.6	77.1	100.0
	1991		14.3	5.4	1.8	21.5	31.1	47.3	78.5	100.0
	1992		14.2	4.4	1.7	20.4	30.4	49.3	79.6	100.0
	1993		13.9	4.1	1.8	19.8	32.6	47.6	80.2	100.0
	1994		13.5	2.9	1.8	18.3	36.0	45.7	81.7	100.0
	1995		12.7	2.8	1.8	17.4	x	x	82.6	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	22,043	8,504	1,019	31,566	42,484	23,389	65,873	97,439
	1989		22,084	8,250	1,006	31,340	46,513	23,052	69,565	100,905
	1990		26,053	11,233	1,195	38,481	48,237	25,049	73,286	111,767
	1991		23,158	10,429	1,276	34,863	47,340	20,829	68,169	103,032
	1992		25,084	8,179	1,606	34,869	49,004	26,263	75,267	110,136
	1993		26,461	9,065	1,912	37,438	56,380	26,543	82,923	120,361
	1994		27,511	7,519	2,364	37,394	62,858	26,944	89,802	127,196
	1995		27,757	7,706	2,908	38,371	x	x	92,646	131,017
	1988	%	22.6	8.7	1.0	32.4	43.6	24.0	67.6	100.0
	1989		21.9	8.2	1.0	31.1	46.1	22.8	68.9	100.0
	1990		23.3	10.1	1.1	34.4	43.2	22.4	65.6	100.0
	1991		22.5	10.1	1.2	33.8	45.9	20.2	66.2	100.0
	1992		22.8	7.4	1.5	31.7	44.5	23.8	68.3	100.0
	1993		22.0	7.5	1.6	31.1	46.8	22.1	68.9	100.0
	1994		21.6	5.9	1.9	29.4	49.4	21.2	70.6	100.0
	1995		21.2	5.9	2.2	29.3	x	x	70.7	100.0

APPENDIX TABLE 4

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Chemicals, chemical products and textiles

TABLEAU D'ANNEXE 4

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Produits chimiques et textiles

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	13,766	5,903	2,143	21,812	x	x	18,717	40,529
	1989		14,872	6,474	2,630	23,976	x	x	17,569	41,545
	1990		17,225	8,455	2,468	28,148	x	x	18,733	46,881
	1991		16,957	8,027	2,174	27,158	x	x	16,246	43,404
	1992		17,231	8,993	2,233	28,457	x	x	13,760	42,217
	1993		20,172	8,829	2,296	31,297	x	x	16,645	47,942
	1994		23,144	9,053	2,032	34,229	x	x	20,203	54,432
	1995		25,510	11,228	2,270	39,008	x	x	20,480	59,488
	1988	%	34.0	14.6	5.3	53.8	x	x	46.2	100.0
	1989		35.8	15.6	6.3	57.7	x	x	42.3	100.0
	1990		36.7	18.0	5.3	60.0	x	x	40.0	100.0
	1991		39.1	18.5	5.0	62.6	x	x	37.4	100.0
	1992		40.8	21.3	5.3	67.4	x	x	32.6	100.0
	1993		42.1	18.4	4.8	65.3	x	x	34.7	100.0
	1994		42.5	16.6	3.7	62.9	x	x	37.1	100.0
	1995		42.9	18.9	3.8	65.6	x	x	34.4	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	19,479	7,544	2,586	29,609	x	x	22,516	52,125
	1989		18,872	8,169	2,531	29,572	x	x	22,486	52,058
	1990		19,856	8,433	2,565	30,854	x	x	22,496	53,350
	1991		20,246	8,281	2,905	31,432	x	x	21,568	53,000
	1992		19,447	8,801	3,082	31,330	x	x	18,753	50,083
	1993		23,213	9,095	3,460	35,768	x	x	19,962	55,730
	1994		28,320	9,541	3,291	41,152	x	x	24,737	65,889
	1995		29,446	10,724	3,473	43,643	x	x	25,478	69,121
	1988	%	37.4	14.5	5.0	56.8	x	x	43.2	100.0
	1989		36.3	15.7	4.9	56.8	x	x	43.2	100.0
	1990		37.2	15.8	4.8	57.8	x	x	42.2	100.0
	1991		38.2	15.6	5.5	59.3	x	x	40.7	100.0
	1992		38.8	17.6	6.2	62.6	x	x	37.4	100.0
	1993		41.7	16.3	6.2	64.2	x	x	35.8	100.0
	1994		43.0	14.5	5.0	62.5	x	x	37.5	100.0
	1995		42.6	15.5	5.0	63.1	x	x	36.9	100.0

APPENDIX TABLE 5

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Metallic minerals and metal products

TABLEAU D'ANNEXE 5

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Minerais métalliques et produits en métal

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	7,775	6,694	3,051	17,520	x	x	61,049	78,569
	1989		7,852	8,602	2,960	19,414	x	x	63,208	82,622
	1990		7,734	9,106	5,236	22,076	x	x	57,832	79,908
	1991		7,978	8,649	5,476	22,103	x	x	56,387	78,490
	1992		9,085	7,794	6,133	23,012	x	x	54,982	77,994
	1993		9,247	8,011	6,193	23,451	x	x	57,285	80,736
	1994		10,784	6,536	4,090	21,410	x	x	74,297	95,707
	1995		10,924	6,735	4,293	21,952	x	x	78,804	100,756
	1988	%	9.9	8.5	3.9	22.3	x	x	77.7	100.0
	1989		9.5	10.4	3.6	23.5	x	x	76.5	100.0
	1990		9.7	11.4	6.6	27.6	x	x	72.4	100.0
	1991		10.2	11.0	7.0	28.2	x	x	71.8	100.0
	1992		11.6	10.0	7.9	29.5	x	x	70.5	100.0
	1993		11.5	9.9	7.7	29.0	x	x	71.0	100.0
	1994		11.3	6.8	4.3	22.4	x	x	77.6	100.0
	1995		10.8	6.7	4.3	21.8	x	x	78.2	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	8,816	6,436	3,683	18,935	x	x	52,642	71,577
	1989		9,284	6,117	6,726	22,127	x	x	55,441	77,568
	1990		8,574	5,717	4,629	18,920	x	x	48,310	67,230
	1991		8,052	4,654	5,629	18,335	x	x	42,018	60,353
	1992		7,682	4,553	6,107	18,342	x	x	40,275	58,617
	1993		8,353	4,876	6,842	20,071	x	x	41,330	61,401
	1994		9,972	5,794	6,284	22,050	x	x	53,692	75,742
	1995		10,554	6,689	6,249	23,492	x	x	62,403	85,895
	1988	%	12.3	9.0	5.1	26.5	x	x	73.5	100.0
	1989		12.0	7.9	8.7	28.5	x	x	71.5	100.0
	1990		12.8	8.5	6.9	28.1	x	x	71.9	100.0
	1991		13.3	7.7	9.3	30.4	x	x	69.6	100.0
	1992		13.1	7.8	10.4	31.3	x	x	68.7	100.0
	1993		13.6	7.9	11.1	32.7	x	x	67.3	100.0
	1994		13.2	7.6	8.3	29.1	x	x	70.9	100.0
	1995		12.3	7.8	7.3	27.3	x	x	72.7	100.0

APPENDIX TABLE 6

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Machinery and equipment (except electrical)

TABLEAU D'ANNEXE 6

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Machinerie et équipement (sauf électrique)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	8,784	1,446	1,639	11,869	x	x	16,075	27,944
	1989		8,749	1,470	1,637	11,856	x	x	17,176	29,032
	1990		8,897	1,662	1,989	12,548	x	x	17,169	29,717
	1991		8,142	1,711	2,061	11,914	x	x	17,195	29,109
	1992		7,970	1,679	1,910	11,559	x	x	15,356	26,915
	1993		8,119	1,906	2,328	12,353	x	x	16,364	28,717
	1994		8,559	1,969	2,433	12,961	18,723	-	18,723	31,684
	1995		9,221	2,135	2,614	13,970	20,019	-	20,019	33,989
	1988	%	31.4	5.2	5.9	42.5	x	x	57.5	100.0
	1989		30.1	5.1	5.6	40.8	x	x	59.2	100.0
	1990		29.9	5.6	6.7	42.2	x	x	57.8	100.0
	1991		28.0	5.9	7.1	40.9	x	x	59.1	100.0
	1992		29.6	6.2	7.1	42.9	x	x	57.1	100.0
	1993		28.3	6.6	8.1	43.0	x	x	57.0	100.0
	1994		27.0	6.2	7.7	40.9	59.1	-	59.1	100.0
	1995		27.1	6.3	7.7	41.1	58.9	-	58.9	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	10,140	2,158	2,450	14,748	x	x	25,596	40,344
	1989		10,389	2,086	2,315	14,790	x	x	27,378	42,168
	1990		10,444	2,250	2,781	15,475	x	x	27,549	43,024
	1991		9,253	2,206	2,676	14,135	x	x	25,174	39,309
	1992		8,606	2,177	2,562	13,345	x	x	23,032	36,377
	1993		9,752	2,621	3,294	15,667	x	x	24,867	40,534
	1994		11,251	2,909	3,794	17,954	31,273	-	31,273	49,227
	1995		11,893	3,415	4,159	19,467	34,213	-	34,213	53,680
	1988	%	25.1	5.3	6.1	36.6	x	x	63.4	100.0
	1989		24.6	4.9	5.5	35.1	x	x	64.9	100.0
	1990		24.3	5.2	6.5	36.0	x	x	64.0	100.0
	1991		23.5	5.6	6.8	36.0	x	x	64.0	100.0
	1992		23.7	6.0	7.0	36.7	x	x	63.3	100.0
	1993		24.1	6.5	8.1	38.7	x	x	61.3	100.0
	1994		22.9	5.9	7.7	36.5	63.5	-	63.5	100.0
	1995		22.2	6.4	7.7	36.3	63.7	-	63.7	100.0

APPENDIX TABLE 7

TABLEAU D'ANNEXE 7

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedCaractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Value and share

Valeur et part

Transportation equipment

Matériel de transport

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	22,510	3,172	3,843	29,525	x	x	36,080	65,605
	1989		24,562	3,143	4,340	32,045	x	x	36,981	69,026
	1990		23,141	3,933	4,318	31,392	x	x	35,523	66,915
	1991		23,986	3,960	3,980	31,926	x	x	34,806	66,732
	1992		25,041	3,887	4,448	33,376	x	x	35,797	69,173
	1993		28,747	4,041	4,416	37,204	x	x	38,381	75,585
	1994		32,728	3,585	4,490	40,803	x	x	43,422	84,225
	1995		37,516	3,770	4,798	46,084	x	x	47,554	93,638
	1988	%	34.3	4.8	5.9	45.0	x	x	55.0	100.0
	1989		35.6	4.6	6.3	46.4	x	x	53.6	100.0
	1990		34.6	5.9	6.5	46.9	x	x	53.1	100.0
	1991		35.9	5.9	6.0	47.8	x	x	52.2	100.0
	1992		36.2	5.6	6.4	48.3	x	x	51.7	100.0
	1993		38.0	5.3	5.8	49.2	x	x	50.8	100.0
	1994		38.9	4.3	5.3	48.4	x	x	51.6	100.0
	1995		40.1	4.0	5.1	49.2	x	x	50.8	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	57,103	4,142	5,630	66,875	x	x	73,865	140,740
	1989		54,086	4,253	8,622	66,961	x	x	75,406	142,367
	1990		51,782	5,268	9,730	66,780	x	x	75,097	141,877
	1991		52,120	5,251	10,177	67,548	x	x	67,927	135,475
	1992		54,052	5,268	10,373	69,693	x	x	67,040	136,733
	1993		64,888	5,822	10,626	81,336	x	x	72,503	153,839
	1994		76,568	6,136	11,654	94,358	x	x	84,518	178,876
	1995		82,003	6,566	12,487	101,056	x	x	85,255	186,311
	1988	%	40.6	2.9	4.0	47.5	x	x	52.5	100.0
	1989		38.0	3.0	6.1	47.0	x	x	53.0	100.0
	1990		36.5	3.7	6.9	47.1	x	x	52.9	100.0
	1991		38.5	3.9	7.5	49.9	x	x	50.1	100.0
	1992		39.5	3.9	7.6	51.0	x	x	49.0	100.0
	1993		42.2	3.8	6.9	52.9	x	x	47.1	100.0
	1994		42.8	3.4	6.5	52.8	x	x	47.2	100.0
	1995		44.0	3.5	6.7	54.2	x	x	45.8	100.0

APPENDIX TABLE 8

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Electrical and electronic products

TABLEAU D'ANNEXE 8

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Produits électriques et électroniques

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	10,533	2,987	1,560	15,080	x	x	16,190	31,270
	1989		11,734	2,813	1,759	16,306	x	x	18,691	34,997
	1990		11,475	2,827	2,096	16,398	x	x	19,167	35,565
	1991		11,991	2,579	2,095	16,665	x	x	20,762	37,427
	1992		12,118	3,470	2,091	17,679	x	x	21,417	39,096
	1993		12,405	3,562	2,061	18,028	x	x	24,170	42,198
	1994		13,544	3,473	2,233	19,250	24,161	-	24,161	43,411
	1995		16,434	3,004	2,612	22,050	23,207	-	23,207	45,257
	1988	%	33.7	9.6	5.0	48.2	x	x	51.8	100.0
	1989		33.5	8.0	5.0	46.6	x	x	53.4	100.0
	1990		32.3	7.9	5.9	46.1	x	x	53.9	100.0
	1991		32.0	6.9	5.6	44.5	x	x	55.5	100.0
	1992		31.0	8.9	5.3	45.2	x	x	54.8	100.0
	1993		29.4	8.4	4.9	42.7	x	x	57.3	100.0
	1994		31.2	8.0	5.1	44.3	55.7	-	55.7	100.0
	1995		36.3	6.6	5.8	48.7	51.3	-	51.3	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	16,328	3,576	3,101	23,005	x	x	19,932	42,937
	1989		17,713	3,954	3,506	25,173	x	x	21,753	46,926
	1990		17,162	3,724	3,948	24,834	x	x	23,472	48,306
	1991		18,610	3,483	3,865	25,958	x	x	23,524	49,482
	1992		19,930	3,790	4,278	27,998	x	x	22,672	50,670
	1993		21,988	3,592	4,372	29,952	x	x	25,470	55,422
	1994		26,181	4,311	4,397	34,889	30,297	-	30,297	65,186
	1995		28,258	4,194	5,219	37,671	30,380	-	30,380	68,051
	1988	%	38.0	8.3	7.2	53.6	x	x	46.4	100.0
	1989		37.7	8.4	7.5	53.6	x	x	46.4	100.0
	1990		35.5	7.7	8.2	51.4	x	x	48.6	100.0
	1991		37.6	7.0	7.8	52.5	x	x	47.5	100.0
	1992		39.3	7.5	8.4	55.3	x	x	44.7	100.0
	1993		39.7	6.5	7.9	54.0	x	x	46.0	100.0
	1994		40.2	6.6	6.7	53.5	46.5	-	46.5	100.0
	1995		41.5	6.2	7.7	55.4	44.6	-	44.6	100.0

APPENDIX TABLE 9

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Construction and real estate

TABLEAU D'ANNEXE 9

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Construction et immobilier

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	8,425	7,811	3,919	20,155	148,245	5,522	153,767	173,922
	1989		8,463	9,894	4,464	22,821	170,861	5,799	176,660	199,481
	1990		8,341	9,544	4,839	22,724	183,720	10,029	193,749	216,473
	1991		7,909	10,535	4,998	23,442	179,789	9,140	188,929	212,371
	1992		7,568	8,954	5,624	22,146	166,477	8,455	174,932	197,078
	1993		8,301	8,840	5,676	22,817	169,035	8,220	177,255	200,072
	1994		7,082	9,294	5,799	22,175	165,647	8,911	174,558	196,733
	1995		6,422	9,184	6,717	22,323	165,746	8,912	174,658	196,981
	1988	%	4.8	4.5	2.3	11.6	85.2	3.2	88.4	100.0
	1989		4.2	5.0	2.2	11.4	85.7	2.9	88.6	100.0
	1990		3.9	4.4	2.2	10.5	84.9	4.6	89.5	100.0
	1991		3.7	5.0	2.4	11.0	84.7	4.3	89.0	100.0
	1992		3.8	4.5	2.9	11.2	84.5	4.3	88.8	100.0
	1993		4.1	4.4	2.8	11.4	84.5	4.1	88.6	100.0
	1994		3.6	4.7	2.9	11.3	84.2	4.5	88.7	100.0
	1995		3.3	4.7	3.4	11.3	84.1	4.5	88.7	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	4,236	4,258	1,619	10,113	107,995	1,200	109,195	119,308
	1989		4,990	4,966	1,625	11,581	123,867	1,206	125,073	136,654
	1990		5,006	4,552	1,394	10,952	126,088	1,452	127,540	138,492
	1991		5,012	4,304	1,274	10,590	111,458	1,418	112,876	123,466
	1992		3,855	4,024	1,283	9,162	98,357	1,386	99,743	108,905
	1993		4,259	4,063	1,400	9,722	99,476	1,566	101,042	110,764
	1994		4,292	4,501	1,567	10,360	95,505	1,686	97,191	107,551
	1995		3,776	4,249	1,871	9,896	86,018	1,561	87,579	97,475
	1988	%	3.6	3.6	1.4	8.5	90.5	1.0	91.5	100.0
	1989		3.7	3.6	1.2	8.5	90.6	0.9	91.5	100.0
	1990		3.6	3.3	1.0	7.9	91.0	1.0	92.1	100.0
	1991		4.1	3.5	1.0	8.6	90.3	1.1	91.4	100.0
	1992		3.5	3.7	1.2	8.4	90.3	1.3	91.6	100.0
	1993		3.8	3.7	1.3	8.8	89.8	1.4	91.2	100.0
	1994		4.0	4.2	1.5	9.6	88.8	1.6	90.4	100.0
	1995		3.9	4.4	1.9	10.2	88.2	1.6	89.8	100.0

APPENDIX TABLE 10

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedValue and share
Transportation services

TABLEAU D'ANNEXE 10

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suiteValeur et part
Services de transport

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	1,957	515	505	2,977	29,720	19,781	49,501	52,478
	1989		2,093	398	404	2,895	35,675	16,117	51,792	54,687
	1990		1,908	453	478	2,839	36,947	16,536	53,483	56,322
	1991		2,152	513	586	3,251	36,594	16,537	53,131	56,382
	1992		2,073	490	597	3,160	36,713	17,189	53,902	57,062
	1993		2,406	542	581	3,529	38,353	18,415	56,768	60,297
	1994		3,285	242	548	4,075	39,983	18,557	58,540	62,615
	1995		x	x	x	x	x	x	x	63,006
	1988	%	3.7	1.0	1.0	5.7	56.6	37.7	94.3	100.0
	1989		3.8	0.7	0.7	5.3	65.2	29.5	94.7	100.0
	1990		3.4	0.8	0.8	5.0	65.6	29.4	95.0	100.0
	1991		3.8	0.9	1.0	5.8	64.9	29.3	94.2	100.0
	1992		3.6	0.9	1.0	5.5	64.3	30.1	94.5	100.0
	1993		4.0	0.9	1.0	5.9	63.6	30.5	94.1	100.0
	1994		5.2	0.4	0.9	6.5	63.9	29.6	93.5	100.0
	1995		x	x	x	x	x	x	x	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	1,710	447	675	2,832	27,754	10,793	38,547	41,379
	1989		1,599	451	540	2,590	31,912	7,025	38,937	41,527
	1990		1,700	365	584	2,649	34,766	6,855	41,621	44,270
	1991		1,650	398	493	2,541	33,121	6,909	40,030	42,571
	1992		1,641	558	727	2,926	31,739	7,215	38,954	41,880
	1993		2,026	643	632	3,301	34,414	7,589	42,003	45,304
	1994		2,442	446	634	3,522	37,149	8,175	45,324	48,846
	1995		x	x	x	x	x	x	x	49,500
	1988	%	4.1	1.1	1.6	6.8	67.1	26.1	93.2	100.0
	1989		3.9	1.1	1.3	6.2	76.8	16.9	93.8	100.0
	1990		3.8	0.8	1.3	6.0	78.5	15.5	94.0	100.0
	1991		3.9	0.9	1.2	6.0	77.8	16.2	94.0	100.0
	1992		3.9	1.3	1.7	7.0	75.8	17.2	93.0	100.0
	1993		4.5	1.4	1.4	7.3	76.0	16.8	92.7	100.0
	1994		5.0	0.9	1.3	7.2	76.1	16.7	92.8	100.0
	1995		x	x	x	x	x	x	x	100.0

APPENDIX TABLE 11

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedValue and share
Communications

TABLEAU D'ANNEXE 11

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suiteValeur et part
Communications

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	4,840	448	221	5,509	43,766	6,136	49,902	55,411
	1989		5,233	514	281	6,028	50,722	6,757	57,479	63,507
	1990		5,456	625	316	6,397	58,585	6,902	65,487	71,884
	1991		5,810	1,308	336	7,454	62,617	7,511	70,128	77,582
	1992		6,078	1,149	315	7,542	67,917	6,373	74,290	81,832
	1993		6,476	1,139	287	7,902	71,592	7,131	78,723	86,625
	1994		6,882	449	541	7,872	75,263	7,892	83,155	91,027
	1995		7,549	516	542	8,607	81,670	8,384	90,054	98,661
	1988	%	8.7	0.8	0.4	9.9	79.0	11.1	90.1	100.0
	1989		8.2	0.8	0.4	9.5	79.9	10.6	90.5	100.0
	1990		7.6	0.9	0.4	8.9	81.5	9.6	91.1	100.0
	1991		7.5	1.7	0.4	9.6	80.7	9.7	90.4	100.0
	1992		7.4	1.4	0.4	9.2	83.0	7.8	90.8	100.0
	1993		7.5	1.3	0.3	9.1	82.6	8.2	90.9	100.0
	1994		7.6	0.5	0.6	8.6	82.7	8.7	91.4	100.0
	1995		7.7	0.5	0.5	8.7	82.8	8.5	91.3	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	3,406	372	407	4,185	30,065	5,396	35,461	39,646
	1989		3,469	405	512	4,386	32,822	5,737	38,559	42,945
	1990		3,766	469	392	4,627	34,233	6,087	40,320	44,947
	1991		3,960	758	568	5,286	34,398	6,371	40,769	46,055
	1992		4,190	697	562	5,449	33,973	5,998	39,971	45,420
	1993		4,612	697	530	5,839	36,499	6,701	43,200	49,039
	1994		5,047	470	812	6,329	41,472	7,703	49,175	55,504
	1995		5,383	575	908	6,866	45,136	8,511	53,647	60,513
	1988	%	8.6	0.9	1.0	10.6	75.8	13.6	89.4	100.0
	1989		8.1	0.9	1.2	10.2	76.4	13.4	89.8	100.0
	1990		8.4	1.0	0.9	10.3	76.2	13.5	89.7	100.0
	1991		8.6	1.6	1.2	11.5	74.7	13.8	88.5	100.0
	1992		9.2	1.5	1.2	12.0	74.8	13.2	88.0	100.0
	1993		9.4	1.4	1.1	11.9	74.4	13.7	88.1	100.0
	1994		9.1	0.8	1.5	11.4	74.7	13.9	88.6	100.0
	1995		8.9	1.0	1.5	11.3	74.6	14.1	88.7	100.0

APPENDIX TABLE 12

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedValue and share
Services

TABLEAU D'ANNEXE 12

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suiteValeur et part
Services

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	4,540	2,043	1,799	8,382	42,665	951	43,616	51,998
	1989		4,628	1,588	2,245	8,461	47,654	1,830	49,484	57,945
	1990		3,457	1,789	3,123	8,369	51,745	1,870	53,615	61,984
	1991		3,432	2,317	3,652	9,401	52,300	2,209	54,509	63,910
	1992		4,286	2,001	2,667	8,954	53,949	2,133	56,082	65,036
	1993		4,590	2,253	3,939	10,782	63,974	2,118	66,092	76,874
	1994		5,312	2,376	3,739	11,427	68,619	2,434	71,053	82,480
	1995		5,138	2,464	3,751	11,353	68,343	2,771	71,114	82,467
	1988	%	8.7	3.9	3.5	16.1	82.1	1.8	83.9	100.0
	1989		8.0	2.7	3.9	14.6	82.2	3.2	85.4	100.0
	1990		5.6	2.9	5.0	13.5	83.5	3.0	86.5	100.0
	1991		5.4	3.6	5.7	14.7	81.8	3.5	85.3	100.0
	1992		6.6	3.1	4.1	13.8	83.0	3.3	86.2	100.0
	1993		6.0	2.9	5.1	14.0	83.2	2.8	86.0	100.0
	1994		6.4	2.9	4.5	13.9	83.2	3.0	86.1	100.0
	1995		6.2	3.0	4.5	13.8	82.9	3.4	86.2	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	3,977	1,013	679	5,669	51,284	3,589	54,873	60,542
	1989		4,305	1,084	898	6,287	57,994	4,548	62,542	68,829
	1990		4,587	1,493	1,226	7,306	63,214	4,629	67,843	75,149
	1991		4,352	1,818	1,281	7,451	63,035	4,784	67,819	75,270
	1992		4,562	1,223	1,062	6,847	60,121	5,144	65,265	72,112
	1993		4,834	1,593	1,081	7,508	69,026	5,624	74,650	82,158
	1994		5,377	1,632	979	7,988	68,326	3,585	71,911	79,899
	1995		5,939	1,642	927	8,508	67,667	2,877	70,544	79,052
	1988	%	6.6	1.7	1.1	9.4	84.7	5.9	90.6	100.0
	1989		6.3	1.6	1.3	9.1	84.3	6.6	90.9	100.0
	1990		6.1	2.0	1.6	9.7	84.1	6.2	90.3	100.0
	1991		5.8	2.4	1.7	9.9	83.7	6.4	90.1	100.0
	1992		6.3	1.7	1.5	9.5	83.4	7.1	90.5	100.0
	1993		5.9	1.9	1.3	9.1	84.0	6.8	90.9	100.0
	1994		6.7	2.0	1.2	10.0	85.5	4.5	90.0	100.0
	1995		7.5	2.1	1.2	10.8	85.6	3.6	89.2	100.0

APPENDIX TABLE 13

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Consumer goods and services

TABLEAU D'ANNEXE 13

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Biens et services de consommation

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	7,738	2,537	1,101	11,376	44,897	-	44,897	56,273
	1989		8,586	2,952	1,107	12,645	48,305	-	48,305	60,950
	1990		8,845	1,693	1,162	11,700	47,931	-	47,931	59,631
	1991		8,557	1,478	1,324	11,359	46,791	-	46,791	58,150
	1992		9,070	1,857	1,317	12,244	46,456	-	46,456	58,700
	1993		10,336	2,448	1,151	13,935	50,422	-	50,422	64,357
	1994		11,569	2,479	1,265	15,313	53,875	-	53,875	69,188
	1995		13,328	3,182	1,790	18,300	55,309	-	55,309	73,609
	1988	%	13.8	4.5	2.0	20.2	79.8	-	79.8	100.0
	1989		14.1	4.8	1.8	20.7	79.3	-	79.3	100.0
	1990		14.8	2.8	1.9	19.6	80.4	-	80.4	100.0
	1991		14.7	2.5	2.3	19.5	80.5	-	80.5	100.0
	1992		15.5	3.2	2.2	20.9	79.1	-	79.1	100.0
	1993		16.1	3.8	1.8	21.7	78.3	-	78.3	100.0
	1994		16.7	3.6	1.8	22.1	77.9	-	77.9	100.0
	1995		18.1	4.3	2.4	24.9	75.1	-	75.1	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	13,897	2,385	2,588	18,870	88,723	-	88,723	107,593
	1989		15,049	2,632	2,683	20,364	96,773	-	96,773	117,137
	1990		14,855	2,481	2,777	20,113	98,754	-	98,754	118,867
	1991		13,686	2,240	3,628	19,554	93,748	-	93,748	113,302
	1992		16,540	2,478	3,501	22,519	88,698	-	88,698	111,217
	1993		16,415	3,137	3,715	23,267	94,265	-	94,265	117,532
	1994		17,744	3,195	4,052	24,991	100,274	-	100,274	125,265
	1995		19,641	3,328	5,733	28,702	101,264	-	101,264	129,966
	1988	%	12.9	2.2	2.4	17.5	82.5	-	82.5	100.0
	1989		12.8	2.2	2.3	17.4	82.6	-	82.6	100.0
	1990		12.5	2.1	2.3	16.9	83.1	-	83.1	100.0
	1991		12.1	2.0	3.2	17.3	82.7	-	82.7	100.0
	1992		14.9	2.2	3.1	20.2	79.8	-	79.8	100.0
	1993		14.0	2.7	3.2	19.8	80.2	-	80.2	100.0
	1994		14.2	2.6	3.2	20.0	80.0	-	80.0	100.0
	1995		15.1	2.6	4.4	22.1	77.9	-	77.9	100.0

APPENDIX TABLE 14

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Deposit-accepting intermediaries

TABLEAU D'ANNEXE 14

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Intermédiaires de dépôt

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	13,953	47,416	17,889	79,258	505,199	48,451	553,650	632,908
	1989		15,590	47,222	23,200	86,012	564,338	49,659	613,997	700,009
	1990		16,628	51,819	29,790	98,237	602,960	51,487	654,447	752,684
	1991		16,669	63,329	18,700	98,698	627,816	52,644	680,460	779,158
	1992		14,846	66,713	17,955	99,514	653,307	47,157	700,464	799,978
	1993		15,070	69,471	16,262	100,803	698,779	50,671	749,450	850,253
	1994		14,847	74,594	17,046	106,487	x	x	786,648	893,135
	1995		13,131	80,575	16,727	110,433	x	x	829,497	939,930
	1988	%	2.2	7.5	2.8	12.5	79.8	7.7	87.5	100.0
	1989		2.2	6.7	3.3	12.3	80.6	7.1	87.7	100.0
	1990		2.2	6.9	4.0	13.1	80.1	6.8	86.9	100.0
	1991		2.1	8.1	2.4	12.7	80.6	6.8	87.3	100.0
	1992		1.9	8.3	2.2	12.4	81.7	5.9	87.6	100.0
	1993		1.8	8.2	1.9	11.9	82.2	6.0	88.1	100.0
	1994		1.7	8.4	1.9	11.9	x	x	88.1	100.0
	1995		1.4	8.6	1.8	11.7	x	x	88.3	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	1,227	4,865	1,210	7,302	47,913	4,539	52,452	59,754
	1989		1,646	5,127	1,834	8,607	61,320	5,143	66,463	75,070
	1990		1,911	5,748	2,500	10,159	68,454	6,436	74,890	85,049
	1991		1,890	6,221	1,375	9,486	66,580	5,826	72,406	81,892
	1992		1,675	5,464	1,221	8,360	58,437	5,252	63,689	72,049
	1993		1,521	5,248	1,085	7,854	53,365	4,805	58,170	66,024
	1994		1,853	5,196	1,066	8,115	x	x	57,887	66,002
	1995		1,427	6,491	1,372	9,290	x	x	68,565	77,855
	1988	%	2.1	8.1	2.0	12.2	80.2	7.6	87.8	100.0
	1989		2.2	6.8	2.4	11.5	81.7	6.9	88.5	100.0
	1990		2.2	6.8	2.9	11.9	80.5	7.6	88.1	100.0
	1991		2.3	7.6	1.7	11.6	81.3	7.1	88.4	100.0
	1992		2.3	7.6	1.7	11.6	81.1	7.3	88.4	100.0
	1993		2.3	7.9	1.6	11.9	80.8	7.3	88.1	100.0
	1994		2.8	7.9	1.6	12.3	x	x	87.7	100.0
	1995		1.8	8.3	1.8	11.9	x	x	88.1	100.0

APPENDIX TABLE 15

Major financial characteristics, by industry
and control - continuedValue and share
Insurers

TABLEAU D'ANNEXE 15

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suiteValeur et part
Assureurs

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	23,609	15,354	2,849	41,812	x	x	89,892	131,704
	1989		25,502	18,879	3,794	48,175	x	x	101,123	149,298
	1990		28,051	21,458	4,324	53,833	x	x	109,210	163,043
	1991		30,016	24,531	4,398	58,945	x	x	120,346	179,291
	1992		31,250	27,318	4,495	63,063	x	x	130,189	193,252
	1993		33,677	30,452	4,585	68,714	x	x	135,400	204,114
	1994		33,835	32,435	4,792	71,062	x	x	141,225	212,287
	1995		36,871	32,598	4,705	74,174	x	x	149,567	223,741
	1988	%	17.9	11.7	2.2	31.7	x	x	68.3	100.0
	1989		17.1	12.6	2.5	32.3	x	x	67.7	100.0
	1990		17.2	13.2	2.7	33.0	x	x	67.0	100.0
	1991		16.7	13.7	2.5	32.9	x	x	67.1	100.0
	1992		16.2	14.1	2.3	32.6	x	x	67.4	100.0
	1993		16.5	14.9	2.2	33.7	x	x	66.3	100.0
	1994		15.9	15.3	2.3	33.5	x	x	66.5	100.0
	1995		16.5	14.6	2.1	33.2	x	x	66.8	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	8,518	7,229	1,355	17,102	x	x	29,020	46,122
	1989		8,643	8,282	1,756	18,681	x	x	33,042	51,723
	1990		9,424	9,426	1,838	20,688	x	x	35,468	56,156
	1991		9,480	10,235	2,019	21,734	x	x	37,178	58,912
	1992		9,738	10,567	2,012	22,317	x	x	37,403	59,720
	1993		10,264	11,159	2,030	23,453	x	x	38,486	61,939
	1994		10,332	10,779	1,953	23,064	x	x	39,710	62,774
	1995		11,804	12,363	1,944	26,111	x	x	39,888	65,999
	1988	%	18.5	15.7	2.9	37.1	x	x	62.9	100.0
	1989		16.7	16.0	3.4	36.1	x	x	63.9	100.0
	1990		16.8	16.8	3.3	36.8	x	x	63.2	100.0
	1991		16.1	17.4	3.4	36.9	x	x	63.1	100.0
	1992		16.3	17.7	3.4	37.4	x	x	62.6	100.0
	1993		16.6	18.0	3.3	37.9	x	x	62.1	100.0
	1994		16.5	17.2	3.1	36.7	x	x	63.3	100.0
	1995		17.9	18.7	2.9	39.6	x	x	60.4	100.0

APPENDIX TABLE 16

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Consumer and business financing and other financial
intermediaries

TABLEAU D'ANNEXE 16

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Intermédiaires de crédit à la consommation et aux entreprises et
autres intermédiaires financiers

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	25,967	1,625	1,371	28,963	46,447	27,296	73,743	102,706
	1989		29,389	1,874	2,948	34,211	52,740	27,263	80,003	114,214
	1990		27,299	2,015	3,337	32,651	55,536	27,508	83,044	115,695
	1991		25,410	2,083	3,945	31,438	60,773	26,659	87,432	118,870
	1992		26,060	1,684	4,726	32,470	57,003	28,680	85,683	118,153
	1993		30,583	1,394	5,482	37,459	66,894	32,864	99,758	137,217
	1994		34,645	1,561	7,057	43,263	62,710	34,279	96,989	140,252
	1995		38,125	1,638	6,441	46,204	66,290	34,927	101,217	147,421
	1988	%	25.3	1.6	1.3	28.2	45.2	26.6	71.8	100.0
	1989		25.7	1.6	2.6	30.0	46.2	23.9	70.0	100.0
	1990		23.6	1.7	2.9	28.2	48.0	23.8	71.8	100.0
	1991		21.4	1.8	3.3	26.4	51.1	22.4	73.6	100.0
	1992		22.1	1.4	4.0	27.5	48.2	24.3	72.5	100.0
	1993		22.3	1.0	4.0	27.3	48.8	24.0	72.7	100.0
	1994		24.7	1.1	5.0	30.8	44.7	24.4	69.2	100.0
	1995		25.9	1.1	4.4	31.3	45.0	23.7	68.7	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	4,198	202	263	4,663	8,625	2,786	11,411	16,074
	1989		4,950	268	330	5,548	10,748	2,939	13,687	19,235
	1990		4,690	314	430	5,434	11,076	3,026	14,102	19,536
	1991		4,300	262	393	4,955	11,122	2,622	13,744	18,699
	1992		3,814	240	313	4,367	10,307	3,187	13,494	17,861
	1993		3,949	267	350	4,566	10,980	3,327	14,307	18,873
	1994		4,756	278	476	5,510	11,285	3,216	14,501	20,011
	1995		5,762	312	583	6,657	11,182	3,142	14,324	20,981
	1988	%	26.1	1.3	1.6	29.0	53.7	17.3	71.0	100.0
	1989		25.7	1.4	1.7	28.8	55.9	15.3	71.2	100.0
	1990		24.0	1.6	2.2	27.8	56.7	15.5	72.2	100.0
	1991		23.0	1.4	2.1	26.5	59.5	14.0	73.5	100.0
	1992		21.4	1.3	1.8	24.4	57.7	17.8	75.6	100.0
	1993		20.9	1.4	1.9	24.2	58.2	17.6	75.8	100.0
	1994		23.8	1.4	2.4	27.5	56.4	16.1	72.5	100.0
	1995		27.5	1.5	2.8	31.7	53.3	15.0	68.3	100.0

APPENDIX TABLE 17

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Total non-financial industries

TABLEAU D'ANNEXE 17

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Total des branches d'activité non financières

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	143,473	56,227	35,503	235,203	620,615	152,704	773,319	1,008,522
	1989		157,158	58,658	38,895	254,711	675,519	147,694	823,213	1,077,924
	1990		156,940	67,201	43,737	267,878	695,235	165,620	860,855	1,128,733
	1991		156,105	66,615	44,848	267,568	696,593	169,138	865,731	1,133,299
	1992		162,846	63,624	45,732	272,202	689,226	177,135	866,361	1,138,563
	1993		175,653	64,507	46,060	286,220	733,803	180,922	914,725	1,200,945
	1994		190,644	59,879	45,005	295,528	798,109	187,242	985,351	1,280,879
	1995		213,178	65,075	47,939	326,192	x	x	1,014,210	1,340,402
	1988	%	14.2	5.6	3.5	23.3	61.5	15.1	76.7	100.0
	1989		14.6	5.4	3.6	23.6	62.7	13.7	76.4	100.0
	1990		13.9	6.0	3.9	23.7	61.6	14.7	76.3	100.0
	1991		13.8	5.9	4.0	23.6	61.5	14.9	76.4	100.0
	1992		14.3	5.6	4.0	23.9	60.5	15.6	76.1	100.0
	1993		14.6	5.4	3.8	23.8	61.1	15.1	76.2	100.0
	1994		14.9	4.7	3.5	23.1	62.3	14.6	76.9	100.0
	1995		15.9	4.9	3.6	24.3	x	x	75.7	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	185,732	48,991	31,830	266,553	707,830	55,904	763,734	1,030,287
	1989		188,460	49,713	38,892	277,065	758,200	55,592	813,792	1,090,857
	1990		190,646	56,217	40,008	286,871	765,017	58,358	823,375	1,110,246
	1991		184,556	55,065	43,087	282,708	724,136	52,754	776,890	1,059,598
	1992		192,668	52,160	43,399	288,227	692,774	57,760	750,534	1,038,761
	1993		217,783	56,098	46,477	320,358	741,493	60,480	801,973	1,122,331
	1994		249,741	57,155	50,190	357,086	813,079	61,154	874,233	1,231,319
	1995		270,972	60,027	56,239	387,238	x	x	890,727	1,277,965
	1988	%	18.0	4.8	3.1	25.9	68.7	5.4	74.1	100.0
	1989		17.3	4.6	3.6	25.4	69.5	5.1	74.6	100.0
	1990		17.2	5.1	3.6	25.8	68.9	5.3	74.2	100.0
	1991		17.4	5.2	4.1	26.7	68.3	5.0	73.3	100.0
	1992		18.5	5.0	4.2	27.7	66.7	5.6	72.3	100.0
	1993		19.4	5.0	4.1	28.5	66.1	5.4	71.5	100.0
	1994		20.3	4.6	4.1	29.0	66.0	5.0	71.0	100.0
	1995		21.2	4.7	4.4	30.3	x	x	69.7	100.0

APPENDIX TABLE 18

Major financial characteristics, by industry
and control - continued

Value and share

Total finance and insurance industries (excluding investment
and holding companies)

TABLEAU D'ANNEXE 18

Caractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - suite

Valeur et part

Total des branches d'activité financières et assurances (sauf sociétés
d'investissement et de portefeuille)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	63,529	64,395	22,109	150,033	636,752	80,533	717,285	867,318
	1989		70,481	67,975	29,942	168,398	713,106	82,017	795,123	963,521
	1990		71,978	75,292	37,451	184,721	762,391	84,310	846,701	1,031,422
	1991		72,095	89,943	27,043	189,081	802,660	85,578	888,238	1,077,319
	1992		72,156	95,715	27,176	195,047	832,172	84,164	916,336	1,111,383
	1993		79,330	101,317	26,329	206,976	892,239	92,369	984,608	1,191,584
	1994		83,327	108,590	28,895	220,812	928,929	95,933	1,024,862	1,245,674
	1995		88,127	114,811	27,873	230,811	981,583	98,698	1,080,281	1,311,092
	1988	%	7.3	7.4	2.5	17.3	73.4	9.3	82.7	100.0
	1989		7.3	7.1	3.1	17.5	74.0	8.5	82.5	100.0
	1990		7.0	7.3	3.6	17.9	73.9	8.2	82.1	100.0
	1991		6.7	8.3	2.5	17.6	74.5	7.9	82.4	100.0
	1992		6.5	8.6	2.4	17.5	74.9	7.6	82.5	100.0
	1993		6.7	8.5	2.2	17.4	74.9	7.8	82.6	100.0
	1994		6.7	8.7	2.3	17.7	74.6	7.7	82.3	100.0
	1995		6.7	8.8	2.1	17.6	74.9	7.5	82.4	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	13,943	12,296	2,828	29,067	82,880	10,003	92,883	121,950
	1989		15,239	13,677	3,920	32,836	102,051	11,141	113,192	146,028
	1990		16,025	15,488	4,768	36,281	111,792	12,668	124,460	160,741
	1991		15,670	16,718	3,787	36,175	112,019	11,309	123,328	159,503
	1992		15,227	16,271	3,546	35,044	103,648	10,938	114,586	149,630
	1993		15,734	16,674	3,465	35,873	98,541	12,422	110,963	146,836
	1994		16,941	16,253	3,495	36,689	99,840	12,258	112,098	148,787
	1995		18,993	19,166	3,899	42,058	110,534	12,243	122,777	164,835
	1988	%	11.4	10.1	2.3	23.8	68.0	8.2	76.2	100.0
	1989		10.4	9.4	2.7	22.5	69.9	7.6	77.5	100.0
	1990		10.0	9.6	3.0	22.6	69.5	7.9	77.4	100.0
	1991		9.8	10.5	2.4	22.7	70.2	7.1	77.3	100.0
	1992		10.2	10.9	2.4	23.4	69.3	7.3	76.6	100.0
	1993		10.7	11.4	2.4	24.4	67.1	8.5	75.6	100.0
	1994		11.4	10.9	2.3	24.7	67.1	8.2	75.3	100.0
	1995		11.5	11.6	2.4	25.5	67.1	7.4	74.5	100.0

APPENDIX TABLE 19

TABLEAU D'ANNEXE 19

Major financial characteristics, by industry
and control - concludedCaractéristiques financières principales, par branche d'activité
et contrôle - fin

Value and share

Valeur et part

Total all industries (excluding investment and
holding companies)Total, toutes les branches d'activité (sauf sociétés d'investissement
et de portefeuille)

			Foreign - Étranger				Canadian - Canadien			All
			U.S. É.U.	EU UE	Others Autres	Total	Private Privé	GBE ECP	Total	Toutes
Assets - Actifs	1988	\$ 000,000	207,002	120,622	57,612	385,236	1,257,367	233,237	1,490,604	1,875,840
	1989		227,639	126,633	68,837	423,109	1,388,625	229,711	1,618,336	2,041,445
	1990		228,918	142,493	81,188	452,599	1,457,626	249,930	1,707,556	2,160,155
	1991		228,200	156,558	71,891	456,649	1,499,253	254,716	1,753,969	2,210,618
	1992		235,002	159,339	72,908	467,249	1,521,398	261,299	1,782,697	2,249,946
	1993		254,983	165,824	72,389	493,196	1,626,042	273,291	1,899,333	2,392,529
	1994		273,971	168,469	73,900	516,340	1,727,038	283,175	2,010,213	2,526,553
	1995		301,305	179,886	75,812	557,003	x	x	2,094,491	2,651,494
	1988	%	11.0	6.4	3.1	20.5	67.0	12.4	79.5	100.0
	1989		11.2	6.2	3.4	20.7	68.0	11.3	79.3	100.0
	1990		10.6	6.6	3.8	21.0	67.5	11.6	79.0	100.0
	1991		10.3	7.1	3.3	20.7	67.8	11.5	79.3	100.0
	1992		10.4	7.1	3.2	20.8	67.6	11.6	79.2	100.0
	1993		10.7	6.9	3.0	20.6	68.0	11.4	79.4	100.0
	1994		10.8	6.7	2.9	20.4	68.4	11.2	79.6	100.0
	1995		11.4	6.8	2.9	21.0	x	x	79.0	100.0
Operating revenue - Revenu d'exploitation	1988	\$ 000,000	199,675	61,287	34,658	295,620	790,710	65,907	856,617	1,152,237
	1989		203,699	63,390	42,812	309,901	860,251	66,733	926,984	1,236,885
	1990		206,671	71,705	44,776	323,152	876,809	71,026	947,835	1,270,987
	1991		200,226	71,783	46,874	318,883	836,155	64,063	900,218	1,219,101
	1992		207,895	68,431	46,945	323,271	796,422	68,698	865,120	1,188,391
	1993		233,517	72,772	49,942	356,231	840,034	72,902	912,936	1,269,167
	1994		266,682	73,408	53,685	393,775	912,919	73,412	986,331	1,380,106
	1995		289,965	79,193	60,138	429,296	x	x	1,013,504	1,442,800
	1988	%	17.3	5.3	3.0	25.7	68.6	5.7	74.3	100.0
	1989		16.5	5.1	3.5	25.1	69.5	5.4	74.9	100.0
	1990		16.3	5.6	3.5	25.4	69.0	5.6	74.6	100.0
	1991		16.4	5.9	3.8	26.2	68.6	5.3	73.8	100.0
	1992		17.5	5.8	4.0	27.2	67.0	5.8	72.8	100.0
	1993		18.4	5.7	3.9	28.1	66.2	5.7	71.9	100.0
	1994		19.3	5.3	3.9	28.5	66.1	5.3	71.5	100.0
	1995		20.1	5.5	4.2	29.8	x	x	70.2	100.0

Pick a topic... any topic

The **1994 Statistics Canada Catalogue** is your guide to the most complete collection of facts and figures on Canada's changing business, social and economic environment. No matter what you need to know, the **Catalogue** will point you in the right direction.

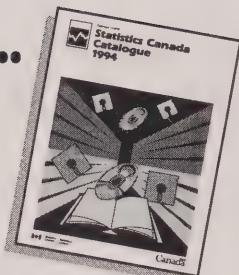
From the most popular topics of the day – like employment, income, trade, and education – to specific research studies – like mineral products shipped from Canadian ports and criminal victimization in urban areas – you'll find it all here.

... the 1994 Statistics Canada Catalogue will help you get your bearings...

The **Catalogue** puts all this information at your fingertips. With the expanded index, you can search by subject, author or title – even periodical articles are indexed. There's also a separate index for all our electronic products.

The **Catalogue** has everything you need to access all Statistics Canada's products:

- descriptions of over 25 new titles, plus succinct abstracts of the over 650 titles and 7 map series already produced;
- a complete guide to finding and using statistics;
- electronic products in a variety of media, and



advice on getting expert assistance on electronic products and on-line searches;

- tabs to each section -- so you can immediately flip to the information you need.

... time and time again

To make sure that the **Catalogue** stands up to frequent use, we used a specially coated cover to prevent broken spines, tattered edges and dog-eared corners.

Order today – you'll be lost without it.

1994 Statistics Canada Catalogue

Only \$15 (plus GST and applicable PST) in Canada (US\$18 in the U.S. and US\$21 in other countries). Quote Cat. no. 11-2040XPE.

Write to:

Statistics Canada
Operations and Integration
Circulation Management
120 Parkdale Avenue
Ottawa, Ontario K1A 0T6

Fax: (613) 951-1584

Call toll-free: 1-800-267-6677

Via Internet: order@statcan.ca

Or contact the nearest Statistics Canada Reference Centre listed in this publication.

Choisissez un sujet... n'importe lequel

Le **Catalogue de Statistique Canada 1994** est votre guide pour la collection la plus complète de faits et de chiffres dans les domaines, en constante évolution, du commerce, de la société et de l'économie du Canada. Peu importe ce que vous voulez savoir, le **Catalogue** vous mettra sur la bonne piste.

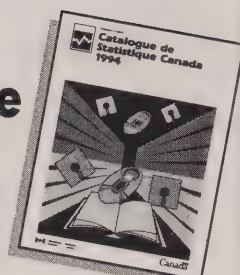
Des sujets actuels les plus populaires – comme l'emploi, le revenu, le commerce et l'éducation – à des études de recherche spécialisées – comme les produits minéraux expédiés des ports canadiens et la victimisation dans les régions urbaines – vous trouverez tout dans ce document.

Le Catalogue de Statistique Canada 1994 vous aidera à vous orienter...

Le **Catalogue** vous met tous ces renseignements sous la main. L'index augmenté vous permet de chercher par sujet, auteur ou titre – les articles de périodiques sont même indexés. On a aussi ajouté un index séparé pour tous nos produits électroniques.

Le **Catalogue** a tout ce qu'il vous faut pour vous procurer les produits de Statistique Canada :

- descriptions de plus de 25 nouveaux titres et courts résumés des 650 titres et plus et des 7 séries de cartes déjà disponibles;
- guide complet pour obtenir et utiliser les données statistiques;
- produits électroniques sur supports divers et conseils sur l'obtention d'aide d'experts pour



les produits électroniques et les recherches en direct;

- système d'onglets pour chaque section – pour que vous puissiez immédiatement repérer les renseignements qui vous intéressent.

... maintes et maintes fois

Pour garantir que le **Catalogue** puisse résister à une utilisation fréquente, nous avons utilisé une couverture avec un revêtement spécial conçue pour éviter les dos cassés, les bords abîmés et les coins de page pliés.

Commandez aujourd'hui – vous ne pourrez plus vous en passer.

Catalogue de Statistique Canada 1994

Seulement 15 \$ (plus la TPS et la TVP en vigueur) au Canada (18 \$ US aux États-Unis et 21 \$ US dans les autres pays). Indiquez le n° au catalogue : 11-2040XPE.

Écrivez à :

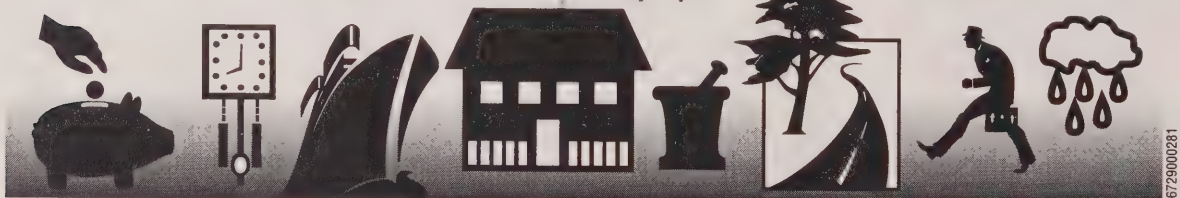
Statistique Canada
Opérations et intégration
Direction de la circulation
120, avenue Parkdale
Ottawa (Ontario) K1A 0T6

Télécopieur : (613) 951-1584

Appels sans frais : 1-800-267-6677

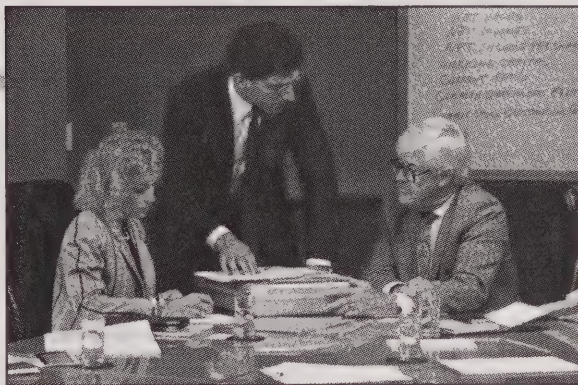
Via l'Internet : order@statcan.ca

Ou contactez le Centre de consultation de Statistique Canada le plus proche (voir la liste figurant dans la présente publication).



Hire our team of researchers for \$56 a year

Notre équipe de chercheurs est à votre service pour 56 \$ par année



Subscribing to *Perspectives on Labour and Income* is like having a complete research department at your disposal. Solid facts. Unbiased analysis. Reliable statistics.

But *Perspectives* is more than just facts and figures. It offers authoritative insights into complex labour and income issues, analyzing the statistics to bring you simple, clear summaries of labour market and income trends.

Our team of experts brings you the latest labour and income data. Each quarterly issue provides:

- topical articles on current labour and income trends
- more than 50 key labour and income indicators
- a review of ongoing research
- information on new surveys

As a special bonus, twice a year you will also receive *The Labour Market Review*, giving you timely analysis on labour market performance over the previous six months or year.

And all for only \$56!

Thousands of Canadian professionals turn to *Perspectives* to discover emerging trends in labour and income and to stay up to date on the latest research findings. As a subscriber, you will get the inside story.

We know you'll find *Perspectives* indispensable. GUARANTEED. If you aren't convinced after reading the first issue, we'll give you a FULL REFUND on all outstanding issues. Order your subscription to *Perspectives* today (Cat. No. 75-0010XPE).

ORDER NOW!

For only \$56 (plus \$3.92 GST and applicable PST) you will receive the latest labour and income research (4 issues per year). Subscription rates are US\$68 for U.S. customers and US\$80 for customers in other countries. Fax your VISA or MasterCard order to: (613) 951-1584. Call toll free: 1-800-267-6677. Or mail to: Statistics Canada, Operations and Integration Division, Circulation Management, 120 Parkdale Ave., Ottawa, Ontario K1A 0T6. Or contact your nearest Statistics Canada Reference Centre listed in this publication. Via Internet: order@statcan.ca

S'abonner à *L'emploi et le revenu en perspective*, c'est disposer d'une division entière de chercheurs à votre service. Des faits solides. Des analyses objectives. Des statistiques fiables.

La publication n'a pas que des faits et des chiffres. Elle offre également des analyses de fond sur des questions complexes touchant l'emploi et le revenu, de façon à fournir des indications claires et précises sur les

tendances actuelles du marché du travail et des revenus.

Notre équipe de spécialistes met à votre disposition des données récentes sur l'emploi et le revenu. Dans chacun des numéros trimestriels, vous trouverez :

- des articles de fond sur l'emploi et le revenu
- plus de 50 indicateurs clés de l'emploi et du revenu
- un aperçu de la recherche en cours
- de l'information sur les nouvelles enquêtes

En prime, vous recevrez le *Bilan du marché du travail* deux fois l'an. Vous disposerez ainsi d'une analyse à jour de la situation du marché du travail pour les six derniers mois ou la dernière année.

Tout cela pour 56 \$ seulement!

Des milliers de professionnels au Canada consultent *Perspective* pour connaître les tendances de l'emploi et du revenu, ainsi que les plus récents résultats de recherche. Votre abonnement vous permettra de connaître tous les faits.

Nous savons que *L'emploi et le revenu en perspective* deviendra pour vous un outil indispensable. C'EST GARANTI. Si vous n'êtes pas satisfait après avoir lu le premier numéro, nous vous REMBOURSERONS le montant payé pour les numéros à venir. Abonnez-vous à *Perspective* (n° 75-0010XPF au cat.) dès aujourd'hui.

ABONNEZ-VOUS DÈS MAINTENANT!

Pour 56 \$ seulement (plus 3,92 \$ de TPS et la TVP en vigueur en sus), vous recevrez les plus récentes recherches sur l'emploi et le revenu (quatre numéros par année). L'abonnement est de 68 \$ US aux États-Unis et de 80 \$ US dans les autres pays. Faites parvenir votre commande par télécopieur (VISA ou MasterCard) au (613) 951-1584, par téléphone (sans frais) au 1-800-267-6677, par courrier à Statistique Canada, Division des Opérations et de l'intégration, Direction de la circulation, 120, avenue Parkdale, Ottawa (Ontario) K1A 0T6. Ou communiquez avec le Centre de consultation de Statistique Canada le plus près. (Voir la liste dans la présente publication). Via l'Internet: order@statcan.ca

✓ Identify Emerging Trends

✓ Define New Markets

✓ Pinpoint Profit Opportunities

✓ Dégagez les nouvelles tendances

✓ Définissez les nouveaux marchés

✓ Déterminez les possibilités de profit

To safeguard your place in tomorrow's marketplace, you have to be able to anticipate trends today. To do that, you're going to need some insight into the purchasing trends in the Canadian marketplace.

With a complete profile of Canadian consumers, plus an indepth analysis of Canadian industries, the **Market Research Handbook** gives you the most thorough coverage of purchasing trends. This valued bestseller can lead you to new markets by giving you details on:

- ▶ how much money Canadians are earning and what they're spending on cars, rent, home entertainment and household appliances;
 - ▶ the level of sales in retail chain and department stores;
 - ▶ what goods are being traded between Canada, U.S., and other countries;
 - ▶ census data such as: age/sex, schooling, households, unemployment, interprovincial and international migration
- ...and much, much more!

With over 600 pages, the **Handbook** includes more than 200 statistical tables that give you instant access to provincial and national market data. Featured are important economic indicators such as the **Gross Domestic Product, Labour Force Productivity, Private and Public Investment** and the **Consumer Price Index**.

Order your copy of the **Market Research Handbook** (Catalogue #63-2240XPB) today for only \$110 in Canada plus \$7.70 GST and applicable PST, US\$132 in the United States, and US\$154 in other countries.

CALL TOLL-FREE 1-800-267-6677 OR FAX (613)951-1584 and use your VISA or MasterCard. **OR MAIL** your order to: Statistics Canada, Operations and Integration Division, Circulation Management, 120 Parkdale Avenue, Ottawa, Ontario, K1A 0T6, or contact the nearest Statistics Canada Regional Office listed in this publication. Via Internet: order@statcan.ca



Pour maintenir votre place sur le marché de demain, vous devez être en mesure de prévoir les tendances aujourd'hui. Pour ce faire, vous devrez comprendre les habitudes d'achat sur le marché canadien.

Renfermant un profil complet des consommateurs canadiens ainsi qu'une analyse approfondie des industries canadiennes, le **Recueil statistique des études de marché** brosse un tableau exhaustif des habitudes d'achat. Ce précieux best-seller peut vous faire découvrir de nouveaux marchés en vous fournissant les détails suivants :

- ▶ les revenus des Canadiens et leurs dépenses pour la voiture, le loyer, les appareils de divertissement et les appareils ménagers;
 - ▶ le niveau des ventes dans les magasins de détail à succursales et les grands magasins;
 - ▶ les biens échangés entre le Canada, les É.-U. et d'autres pays;
 - ▶ les données du recensement telles que l'âge, le sexe, le niveau de scolarité, les ménages, le chômage, la migration interprovinciale et internationale
- ...et bien plus encore!

Le **Recueil**, contenant plus de 600 pages et au delà de 200 tableaux statistiques, vous permettra d'accéder instantanément aux données provinciales et nationales sur le marché. Il traite d'indicateurs économiques importants tels que le **produit intérieur brut**, la **productivité de la population active**, les **investissements privés et publics** et l'**Indice des prix à la consommation**.

Procurez-vous votre exemplaire du **Recueil statistique des études de marché** (n° 63-2240XPB au catalogue) dès aujourd'hui pour seulement 110 \$ au Canada plus 7,70 \$ de TPS et la TVP en vigueur, 132 \$ US aux États-Unis et 154 \$ US dans les autres pays. Commandez votre exemplaire **PAR TÉLÉPHONE EN COMPOSANT SANS FRAIS** le 1-800-267-6677 **OU PAR TÉLÉCOPIEUR** au (613) 951-1584 et utilisez votre carte VISA ou MasterCard, **OU PAR LA POSTE** à l'adresse suivante : Statistique Canada, Division des Opérations et de l'intégration, Direction de la circulation, 120, av. Parkdale, Ottawa (Ontario) K1A 0T6, ou communiquez avec le bureau régional de Statistique Canada le plus près dont la liste figure dans la présente publication. Via l'Internet: order@statcan.ca

